

2023年顶岗实习报告3000字九篇(精选)

作者：有故事的人 来源：范文网 www.wtabcd.cn/fanwen/

本文原地址：<https://www.wtabcd.cn/fanwen/meiwen/de63330c857a95fea0295cf4db648fea.html>

范文网，为你加油喝彩！

在现在社会，报告的用途越来越大，要注意报告在写作时具有一定的格式。那么什么样的报告才是有效的呢？下面是小编为大家带来的报告优秀范文，希望大家可以喜欢。

顶岗实习报告3000字篇一

社会实践是学校根据专业教学的要求，对学生已学部分理论知识进行综合运用的培训，其目的在于让学生接触社会，加强学生对社会的了解，培养和训练学生认识、观察社会以及分析解决问题的能力，提高学生的专业技能，使之很快的融入到工作当中去。20xx年7月——10月我在龙州县商贸局进行了各方面的实践。现作如下实习报告：

财务会计业务包括下列各项：

- (1)原始凭证的核签；
- (2)记账凭证的编制；
- (3)会计簿记的登记；
- (4)会计报告的编制、分析与解释；
- (5)会计用于企业管理各种事项的办理；
- (6)内部的审核；
- (7)会计档案的整理保管；
- (8)其他依照法令及习惯应行办理的会计事项。

各项会计业务应包括预算、决算、成本、出纳及其他各种会计业务。机关中报表的编制也是一项非常重要的事务，会计报表的目的是向机关信息的使用者提供有用的信息。会计信息要准确、全面、及时，然而当前的财务报表有很多的局限性。在电子商务时代，基于网络技术平台的支持，报表的生成将呈现自动化、网络化和非定时性，突破了时空的限制。电子信息的迅猛发展，

人类正疾步跨入信息社会。网络经济正以人们始料不及的速度迅速发展，在短短的几年时间里，作为网络经济重要组成部分的电子商务已经走入人们的视野并对传统会计产生了深刻的影响，龙州县商贸局基本上结合信息时代的要求实现管理的信息化、自动化和网络化。

为期三个月的实习结束了，我在这三个月的实习中，学到了很多在课堂上根本就学不到的知识，受益非浅，以学习国际贸易专业的我们，可以说对财务会计已经是耳目能熟了。所有的有关财务会计的专业基础知识、基本理论、基本方法和结构体系，我们都基本掌握。但这些似乎只是纸上谈兵。倘若将这些理论性极强的东西搬上实际上应用，那我们也会是无从下手，一窍不通。

以前，我总以为自己的会计理论知识扎实较强，正如所有工作一样，掌握了规律，照葫芦画瓢准没错，那么，当一名出色的财务会计人员，应该没问题了。现在才发现，会计其实更讲究的是它的实际操作性和实践性。离开操作和实践，其它一切为零！会计就是做账。下面是我通过这次会计实习中领悟到的很多书本上所不能学到的会计的特点和积累，以及题外的很多道理。

首先，就是会计的连通性、逻辑性和规范性。每一笔业务的发生，都要根据其原始凭证，一一登记入记账凭证、明细账、日记账、

三栏式账、多栏式账、总账等等可能连通起来的账户。会计的每一笔账务都有依有据，而且是逐一按时间顺序登记下来的，极具逻辑性，。在会计的实践中，漏账、错账的更正，都不允许随意添改，不容弄虚作假。每一个程序、步骤都得以会计制度为前提、为基础。体现了会计的规范性。

其次，登账的方法：首先要根据业务的发生，取得原始凭证，将其登记记帐凭证。然后，根据记帐凭证，登记其明细账。期末，填写科目汇总表以及试算平衡表，最后才把它登记入总账。结转其成本后，根据总账合计，填制资产负债表、利润表、损益表等等年度报表。这就是会计操作的一般顺序和基本流程。负责记帐的会计每天早上的工作就是对昨天的帐务进行核对，如打印工前准备，科目结单，日总帐表，对昨日发生的所有业务的记帐凭证进行平衡检查等，一一对应。然后才开始一天的日常业务，主要有支票，电汇等。在中午之前，有票据交换提入，根据交换轧差单编制特种转帐，借、贷凭证等，检查是否有退票。下午，将其他工作人员上门收款提入的支票进行审核，通过信息系统进行录入。在本日业务结束后，进行本日终结处理，打印本日发生业务的所有相关凭证，对帐，检查今日的帐务的借贷是否平衡。最后有专门的会计人员装订起来，再次审查，然后装订凭证交予上级。

国家机关需要有人“当家”，而“当家”人则要善于“理财”。就财务管理而眼，国家机关存在财务管理的内容单一、方法简单、观念陈旧等问题。随着我国社会主义市场经济体制的建立与经济体制改革的不断深化，各行各业迅速发展壮大，商务局的日常管理事项将会越来越多，所面临的业务也会随着推陈出新，这需要财务会计人员不断学习，提高业务水平，以适应现代化建设中理财要求。

由于财务会计行业的特殊性我只能参加财务部门中较为简单的工作，如出纳及帮助会计进行帐目的核对等工作。虽然工作不难，时间也不长，但我仍十分珍惜我的第一次真正意义上的实践经验，从中也学到了许多学校里无法学到的东西并增长了一定的社会经验。

会计本来就是烦琐的工作。在实习期间，我曾觉得整天要对着那枯燥无味的账目和数字而心生烦闷、厌倦，以致于登账登得错漏百出。愈错愈烦，愈烦愈错，这只会导致“雪上加霜”。反之，只要你用心地做，反而会左右逢源。越做越觉乐趣，越做越起劲。梁启超说过：凡职业都具有趣

味的，只要你肯干下去，趣味自然会发生。因此，做账切忌：粗心大意，马虎了事，心浮气躁。做

任何事都一样，需要有恒心、细心和毅力，那才会到达成功的彼岸！这次会计实习中，我可谓受益非浅。

顶岗实习报告3000字篇二

一、安排方式

根据学校要求，个人自己联系单位，实习两周。

二、实习时间

本次实习共有十一天，从20xx年7月4日到20xx年7月15日，每天9：00到7:30，周六周日休息。（第一天由于台里得介绍人出差，因此正式实习是在7月5日）

三、实习地点

大连广电中心社区广播台（新城乡广播台）

四、实习目的

经过两年的专业学习，我们基本掌握了一些专业知识和方法。在实践中如何应用，这对我们这些在校大学生来说几乎还是一个空白。通过本次实习，我可以更加深刻地认识和理解“社会工作”，学到一些课堂上学不到的知识，开阔视野，增长见识，并且可以在实践中检验我们所学的理论，让我能够更加深入的了解社会的需求和发展方向。通过与实习单位的人的接触交流，也能够让我增加社会经验，积累了一定的人脉关系，为以后进一步走向社会奠定良好的基础。

社会工作是一门实务性很强的专业，只有通过实践才能将理论知识内化为熟练的技巧，并运用到生活和工作中。只有在真正的在社会工作实践过程中，才能获得更多的专业工作的经验，能有更高层次的理解。

同时作为现代社会的的一员，越早了解社会越能让我们更加熟悉社会，更加清楚的了解自己喜欢什么样的工作方式和内容，更快的适应社会生活，为今后的工作奠定良好的基础。

五、实习主要内容

- 1、每天打扫卫生，做力所能及的事情；
- 2、协助《文艺小两口》节目提供直播时能够用到的资料文案；
- 3、帮助台里所有人做好临时交代给我的（我会的）任务：打表格、计算收听率、制作简单的文案、录制音频、接打电话、记录信息、发放礼品等等??

六、实习收获

1、理论收获：

观察学习是社会学习理论的一个基本概念，指通过观察别人的行为及其结果而进行的学习。在电台，多数情况下，我这个开学刚刚大三的实习生都是以这种方式进行学习的，这让我我体会颇多，主播以自己的经验去体会听众所反映的各种情况，以自己的感悟去开导启发听众；领导组织各项活动条理分明，分工合理，发挥每个人的个性特点为他们安排适合自己的工作。

2、能力收获：

在本次两个礼拜的短暂实习生活中，各方面的能力较之前都有所提高。我认为自己待人接物的能力有所提高，同时也让我学会更加谦虚的面对周围的人和事。这与在校园中的体会是完全不同的，在工作单位中，每个人都如此谦虚乐观积极，无论领导还是职员，每个人见面都会相互打招呼，这与在校园中有时候见等于不见的状态是完全不同的，这更让我体会到礼貌在工作中是何等重要，良好的礼貌是人与人相互认知和深一步认识的基础，也是人脉积累的前提。

3、认知收获：

在观摩中我领悟到我的组织协调能力、团队合作能力、人际沟通能力都需要在不断的学习与实践 中加强。

在工作中更能体会到助人自助的重要性的方法性。今后更要注重学习专业知识和社会常识。在工作当中我还清楚的认识到，无论做任何事都要讲究条理，如果不想让自己在遇见紧急情况时手忙脚乱，就要养成有条理的好习惯，分清主次先后，这会让处理各种事情的人事半功倍，让我在工作中受益匪浅。

七、实习心得体会

还记得第一天去实习前的时候，心理非常忐忑，虽然他们名字是社区广播台，但我这个社会工作专业的学生来这里实习还是不那么专业对口的，因此感到很不自信，怕自己什么都不会，别人在忙而自己闲瑕无措。但是，在那儿实习几天之后感到那儿的人都很亲切自然，对待实习生也很尊重，大家相处的很好。我还发现这项工作真的与我们这会工作者有着异曲同工之处，他们是用自己的思想来丰富大众的生活，解开生活的迷惑，为生活增添乐趣，让人们的精神世界更加美好；我们是用切实的行动帮助需要帮助的人，为他们解决生活中的各种困难，让他们更加健康的积极的面对生活。虽然服务的方式、种类不同，但归根结底都是为了广大人民更好的生活而努力奋斗，为他人更好的生活尽自己的一份力量，也都是服务性行业。

下面具体说下我在实习中的心得体会：

首先，作为一名社会工作专业的大三在校学生，在课堂上学习的与在实习中和未来的工作内容会有很大不同的。在实习中，我做事的积极主动性还远远不够，显然在刚开始的几天我都不知道如何主动，在很多情况下我都是被动的等候别人来给我安排点儿什么活儿干，而不是主动的去问别人需要什么帮助。这也是我在实习中意识到得不足之处，由于在实习中包括我一共有四位非正式员工，在他们身上我也学到了很多优点，比如“眼力见儿”的问题，在恰当的时机主动提出去帮助他人，会大大的提升别人对你的好感，这对我们未来的工作是相当重要的，尤其是我们社会工作专业的人，因为社会工作本身就是一项与各种不同的人打交道的职业，虽然在未来我们不一定从事本行业，但无论什么行业一定要会用真诚去打动人，很快的建立起相互之间的初步信任，这样才有利于把工作做的更快更好。

其次，这次实习还让我认识到，口才和文笔都是非常重要的，这两项东西起码要有一个长项，你可以没有口才但一定要有文采，尤其是我们文科专业的学生，以后会有很多要写的材料、报告、总结之类的东西的机会，而文采这种东西是与长期的积累分不开的，不是一朝一夕所能成就的。这是我所欠缺的，在今后的日子里要在这方面着重加强。实习中，有一位姐姐在双休日举办活动，需要人手，我刚好没什么事就去帮忙，作为回报，她赠给我一本她自己写的书，名为《紫嫣日记》，里边的每一篇日记对我来说都是精华，让我若有所思，她对生活的感悟是我这浅薄的阅历所表达不出的，但又那么的深入人心，让我感同身受，相信看过的人都有这种感觉。还有在写有关“发现幸福”的文案时，我头脑中对主题的内容和可以扩展的东西无从下手，仅仅能写出一点自己的看法和问卷调查等一些我所接触过的内容，这还多亏了上学期在社会研究方法中学到的问卷调查，但是在看了一同实习的中国传媒大学新闻专业的那位实习生所写的文案之后，我就感到很惭愧，发现自己所写的内容既不够全面也不够深刻，我想这是我不得不承认的差距，因为这与平时的锻炼积累是分不开的，在我们熟识后，在她的电脑中我看到好多她曾经学过的大篇大篇的word文档的作业，这更加让我意识到自己还差的远的，非常的，迫不及待的需要加强自己的在文字上的底蕴。

第三，在实习中我还注意到，每个人都非常的自信，这不是别人给的，而是源于自己在工作和生活中的积累。而且很多事情上缺点往往可以转化成优点，就比如说，在工作中有时候记性会不太好，会忘事，这点就可以用记事本来弥补，还会让工作更加有条理。

八、实习不足

1、理论不足：

实习中我发现自己对理论知识的欠缺，这些是在课堂教学中所不能反映出来的缺陷，在今后要更多的储备专业知识和技能，汲取专业理论，争取在下一次实习中克服不足，发挥的更好。

2、能力不足：

在课堂上开展的小活动中，偶尔会出现沉默不知所措的现象，在实习中也是。工作中有时会很急躁，导致任务完成的不够完善。这些在实习中认识到得缺点都是我要改进的地方

3、其他方面的不足：

由于实习时间短暂，我对社区广播只是有了初步的了解，不够深入和详细。在实习中专业技能的用处也不是很多。

顶岗实习报告3000字篇三

怀着一颗期待已久的心情，我们终于迎来了大三的实习，这是对我们两年多学习情况的检验与应用，从中我们学习到许许多多课堂上无法接触到的东西，开拓了视野，巩固了专业知识，更重要的是，发现了我们自身存在的许多不足之处。

这次实习的任务是：了解采暖系统的原理、组成及各设备的功能；了解空调系统的原理、组成及各设备的功能；了解燃煤、燃油及燃气锅炉的构造与原理；了解制冷系统的原理、组成及各设备的功能；了解活塞式压缩机、离心式压缩机以及螺杆式压缩机的构造与原理；了解溴化锂吸收式制冷的原理以及系统组成；了解冷库的组成及工作原理；了解冷却塔的结构和工作原理。

在为期两周的实习日子里，我们在老师的带领下，到了秦皇岛奥林匹克体育中心，天津实业集团，秦皇岛奥莱特腈纶有限公司，富阳热力公司，秦皇岛煤气总公司，秦皇岛同和热电有限公司，燕山大学锅炉房与碧海云天工行大楼进行了观摩学习。

自始至终，我们都保持了极大的激情，虚心的态度，去一一发掘那些奇妙精细的结构，去请教我们悬而未解的疑问，去总结我们认识上许多错误的认识。

其实，通过两年多的专业知识的学习，我们对空调系统和锅炉已经有了一个较为全面，大概的认识。空调，简单的说，就是利用机器设备，对空气进行调节和处理，使人们生活在一个简单，舒适的环境之中，学习，工作，娱乐等。一般来说，它的组成结构包括以下几个部分：压缩机，冷凝器，节流器，蒸发器。这几四部分通过管道连接组成一个封闭系统，系统内充注一定量的制冷剂。来自蒸发器的低温低压的制冷剂气体经压缩机压缩成高温高压的气体，然后流经节流器，节流成低温低压的气液两相物体，然后低温低压的液体在蒸发器中吸收来自室内空气的热量，成为低温低压的气体，低温低压的气体又被压缩机吸入。载冷剂或室内空气经过蒸发器后，释放了热量，空气温度下降。如此压缩-冷凝节流蒸发反复循环，制冷剂不断带走室内空气的热量，从而降低了房间的温度。制冷剂一般采用昂和氨两种，实习期间我们参观的都是采用这两种做制冷剂的。

锅炉整体的结构包括锅炉本体和辅助设备两大部分。锅炉中的炉膛、锅筒、燃烧器、水冷壁过热器、省煤器、空气预热器、构架和炉墙等主要部件构成生产蒸汽的核心部分，称为锅炉本体。锅炉本体中两个最主要的部件是炉膛和锅筒。在水汽系统方面，给水在加热器中加热到一定温度后，经给水管道进入省煤器，进一步加热以后送入锅筒，与锅水混合后沿下降管下行至水冷壁进口集箱。水在水冷壁管内吸收炉膛辐射热形成汽水混合物经上升管到达锅筒中，由汽水分离装置使水、汽分离。分离出来的饱和蒸汽由锅筒上部流往过热器，继续吸热成为450℃的过热蒸汽，然后送往汽轮机。

在燃烧和烟风系统方面，送风机将空气送入空气预热器加热到一定温度。在磨煤机中被磨成一定细度的煤粉，由来自空气预热器的一部分热空气携带经燃烧器喷入炉膛。燃烧器喷出的煤粉与空气混合物在炉膛中与其余的热空气混合燃烧，放出大量热量。燃烧后的热烟气顺序流经炉膛、凝渣管束、过热器、省煤器和空气预热器后，再经过除尘装置，除去其中的飞灰，最后由引风机送往烟囱排向大气。

下面我以本次实习到达的秦皇岛奥特莱腈纶厂为例，简要介绍一下实习过程中学到的知识：

该厂主要包括水系统和热车间两部分，首先介绍一下水系统。

水系统主要包括：循环水站，脱盐车站，空分站，空压站，冷冻站，污水处理站。总的工作流程为：自来水公司->生活（生产）蓄水池->用户。

循环水系统流程如下：蓄水池-->水泵>用户--->冷却塔--->蓄水池。由于该系统是一个闭式系统，对水质要求较高，为了防止管道寿命过短，要定期向蓄水池加入缓蚀处理剂，杀菌剂，同时为了控制水质。如水的浓缩倍数等，要定期排污。用户返回的水由冷却塔底部进入冷却塔，并从上部喷淋而下，空气则从下向上吸入，排出。冷却方式主要有接触换热和辅助换热两种，接触换热通过喷淋实现，辅助换热由上部风扇实现。

脱盐车站负责生产脱盐水，供热车间和生产车间使用。脱盐水是由自来水经除盐获得的，使用

脱盐水可以减缓设备管路的腐蚀，可以减少水垢的生成，减小生产过程的危险。工作流程如下：水源--->阳离子交换站>除二氧化碳装置-->阴离子交换器>沉淀离子交换器>用户。经实验研究可知，ph在8.5-9.5之间时对碳钢腐蚀最小，而阳离子交换器正是用碳钢组成的，水在进入阳离子交换器之前加入适量的氨，将ph调至8.5-9.5。阳离子交换器内装有001*7型阳树脂，成颗粒状，直径在3-5mm之间，该类型的树脂主要是用来吸附钙离子，镁离子等，阳离子化合价越高，原子序数越大，其吸收的优先级越高。水从阳离子交换器出来ph降至3—4，为了提高ph，将水送入除二氧化碳装置。随后进入装有20xx7型阴树脂的阴离子交换器。此处需注意，两种树脂均可再生，再生剂分别是hcl和naoh溶液。最后除掉剩余离子，即可交付用户使用。

空分站主要是用来制备合格的氮气，用来供生产使用。大气中含有大量的氮气，该系统就是利用一定的设备将环境中的大气进行压缩，除尘，冷却，纯化，分离以得到合格的氮气。

空压站包括两套系统，分别用来分别用来制取压缩空气，工作流程如下：空气->过滤->双级压缩->冷却器->纯化->湿压缩空气

空气->过滤->双级压缩->冷却器->干燥器->醇化->干压缩空气。其中干燥器用硅胶吸水，每八小时自动切换一次。

冷冻站是为生产车间制备冷水 ($t \leq 8.5$) 流程如下：总车间回水--->冷冻回水池--->回水泵--->制冷机蒸发器--->冷冻水送水池>总车间>冷冻回水池。该站有四台制冷机组，包括一台离心式三级压缩制冷机和三台溴化锂吸收式制冷机，制冷剂为r123。

污水处理站的工作流程如下：生产污水->冷却塔->中和塔->调节池->水泵->厌氧池->好氧池->沉淀池->活性炭塔->总出口->市污水处理场->；生活污水->给水井->调节池->水泵->厌氧池->好氧池->沉淀池->活性炭塔->总出口->市污水处理场。

该厂热电站包括总控制室，发电车间，水气装置，锅炉本体，运煤系统，废气及炉渣处理系统。

总控制室主要有监控设备和蓄电设备。

发电车间有两台发电机组，工作流程如下：水蒸汽->气轮机->连轴器->发电机->励磁电->发电。发电机组为充凝式气轮机，废热部分用于供热一台为背压式气轮机，该机废热可全部用于供热。

水气装置主要是除氧器，采用104度高压除氧。

运煤系统为一次运煤系统，即一次上煤可供一段时间使用，其主要流程是由皮带将煤运入煤仓。

废气处理采用水膜法除尘，炉渣则是由水流带动带入除渣池。

两周的实习很快就结束，在这段日子我学到很多东西，看到了很多以前在课本中没有见过的东西，把以前在书本上学到知识联系到实际生产和生活中，对自己的专业有了更深入的了解和认识，我切身的感受到了这门专业在国家建设中的不可或缺的作用。在以后的学习过程中，我会努力学好专业知识，并尽可能地把书本知识用于实践！

顶岗实习报告3000字篇四

我是一名学习市场营销专业的20xx届毕业生，在今年12月25日很有幸被金星啤酒集团录用，成为一名实习业务员，经过培训合格后，我进入了河南金星啤酒销售总公司；于是我被派往豫东的太康销售分公司，我从基层的访销员，实习业务员做起，时至今日已有三个月了。

在这段时间里，我不仅学到了很多在书本中学不到的营销知识，也让我个人更加的成熟和坚强；在实习工作中，当我遇到工作中的困难时，曾夜不能寐的思考解决方法，因为我始终相信方法总比困难多；在具体的市场上，曾受到无数次的拒绝和嘲讽，有多少次在深夜里独自一个人哭泣，有多少次已经决定卷铺盖离开；可是第二天又早早的投入到了新的工作当中，因为我始终相信：生命在于坚持，我可以接受失败，但我却拒绝放弃！

就这样，一个月，两个月过去了，我坚持了下来；如今的我已经变的老练和成熟了，在工作中积极向上，善于发现问题，并及时的解决，曾多次受到主管经理和副总的表扬；在具体的市场上，能很好的处理同客户的关系，同时维护好同终端的客情关系，从而让我感受到了营销给我带来的乐趣！

首先，我介绍一下所在市场的基本情况，我所在的太康市场是豫东深度分销的楷模，实行的是大客户与小客户相结合的乡镇代理体制，除了县城的几位大客户外，在每一个乡镇设一个一级经销商，是完全的市场精耕。

其次，我很有幸能够参加20xx年啤酒大战，感受啤酒营销，在我们区域市场的主要竞争对手是流通领域的维雪啤酒，餐饮渠道的雪花啤酒，当然了还有其他品牌的啤酒，如青岛啤酒，燕京啤酒等等。

在抢占市场的时刻，在流通领域里铺货时，作为总公司的主打产品金星新一代的促销政策是10带2加升的大豆油，展示两个月，27元/箱；维雪20带3，28元/箱；雪花10带2，28元/箱；竞争是相当的激烈。在县城的每一个终端店都是必争之地，各个厂家都在抢，真是一场没有硝烟的战争！

在餐饮领域的竞争，更是在比拼实力，都在买店，你出3000，我出5000，经过较量我们金星买断了大部分饭店，但也付出了沉重的代价，花费了将近200万买店费！

时止今天，我的实习期已经结束了，在这三个月当中，我付出了很多的辛劳，同时也收获了硕果；由于我在这段时间里表现出色，已成为集团公司的一名正式销售人员，享受国家统筹及优厚的薪酬待遇。

最后，感谢我的母校——河南商业高等专科学校，一直以来对我的培养，感谢市场营销系全体老师传授给我的营销知识，感谢三年以来教育过我的所有老师！学生在此向你们敬礼了，你们辛苦了！

感谢当初录用我的集团人力资源总部的段部长和唐部长，同时再次感谢营销部长唐文广先生对我营销知识的指导和教诲！

感谢销售总公司张占波副总对我的关心，感谢主管孙经理对我的培养，感谢太康销售分公司我的同事们一直以来对我的关照，再次向你们致谢！

为期一个星期的实习结束了，我在这一个星期的实习中学到了很多在课堂上根本就学不到的知识，受益非浅。现在我就对这二个星期的实习做一个工作小结。首先介绍一下我的实习单位：xxx啤

酒,1998年2月成立,注册资金亿,啤酒(中国)有限公司在各生产工厂实施了一系列的产品、品牌标准。同时,制定了雪花啤酒系列产品相关的工艺配方、酿造标准、包装标准等工艺技术标准。生产车间分为,糖化车间,发酵车间,检验中心,包一车间,包二车间,污水除理。检验中心工作人员定期到包装车间检验啤酒的各项指标,以确保生产的啤酒合格,达到指标。xx啤酒的生产设备全国统一,工艺和质量控制标准全国统一,各地技术人员接受国外酿酒技术专业培训,从而保证了xx的品质如一。xx啤酒多次被国家质量监督检验检疫总局正式认定为“中国名牌”产品。

实习是每一个大学毕业生必须拥有的一段经历,他使我们在实践中了解社会,让我们学到了很多在课堂上根本就学不到的知识,也打开了视野,长了见识,为我们以后进一步走向社会打下坚实的基础,实习是我们把学到的理论知识应用在实践中的一次尝试。我想,作为一名即将毕业的大学生,建立自身的十年发展计划已迫在眉睫,不是吗?信奉在哈佛广为流传的一句话:

if you can dream it,you can make it!

最后衷心感谢xxx啤酒给我们提供实习机会!

顶岗实习报告3000字篇五

教育实习是一门体现广播电视大学教育特点的专业实践课。它是广播电视大学教育计划的重要组成部分,是全面检验和进一步提高广播电视大学教育教学质量,培养适应社会需要的中等教育合格教职工的必要措施。作为一名教育管理专业的学生,通过教育实习,掌握教育教学的基本理论和教育行政管理、学校管理的基本规律,把学到的知识更好的运用于实践中。

湛江市xx中学是一所农村中学,这一次我实习的对象是初一级学生,初一级共有五个班,学生来源有三分之二是农村学生,少部分是城镇学生,学生学习基础差,纪律也不是很好,学习气氛不浓烈,学习的责任感、态度、毅力都较差,而且缺乏自信。在我实习期间,学校都进行各项常规评比,年级也进行班级评比;在第六周进行墙报比赛,第七周进行课间操比赛,第八周进行墙报比赛,第八周星期五举办校运动会。xx中学的领导、老师们十分重视我此次教育实习,政教处谢伍成主任对我的实习给予了大力的支持,为我解决了工作和生活上各种问题,向我们介绍了学校的情况,处处为我着想,使我能有一个良好的实习环境。初一(2)班主任苏老师也非常关心我的实习工作,积极协助我做好班主任工作,尽职尽责的指导我的工作。

在实习期间,我的主要任务是班主任工作和教学工作。

(一) 班主任工作

(1) 在工作准备方面

首先我能较快的了解整个班级的情况特点。记得刚开始时,我就急着找班主任xx了解班级情况。但苏老师并没有直接告诉我,而是让我自己去发现、去了解。可能当初我们有点不理解。但后来想一想苏老师并没有做错。我们应该用自己的眼睛用心去观察了解这个班级,了解学生,毕竟我们面对的还是学生,这也是对我们工作的一个考验。接下来我就通过班委会议了解了班级的一些日常工作以及班委的一些职责。

其次,我能较快的熟悉和掌握学生的情况。为了增进对学生的了解,我抓住一切可能的机会和他们接触交流。除了上课时间,我一直是跟班的。刚开始几天,学生都不怎么和我说话,都非常被

动。我发现自己好像很难融入这个班级，原因是彼此还不了解，这时我采取主动，通过关心他们的学习、生活情况，慢慢的和他们交流。通过自己的主动以及对他们的关心，学生也逐渐放开了，都愿意主动找我交流了。师生之间就应该多交流，只有这样，你才能了解学生。

(2) 在班级日常管理方面

我在班主任xx的指导下，辅助他主持日常工作并组织了一次班级活动。在这短短的两个星期，我更多的是监督学生的学习、纪律以及卫生，做好安全工作计划及总结。在监督的同时，不忘给他们灌输一些道理，能结合他们的年龄特点进行思想道德教育。

比如早自修的作业上交，很多同学每次过来不是说自己忘了做作业就是不会做的理由来拖欠作业。通过自己对他们的监督及必要的思想教育，一部分同学能很好的改掉拖欠作业这不好的习惯。特别是xxx，每次作业都是空白，到了后来都是他主动把作业本给我，看到上面写满满的，我非常高兴。我想他们还是比较懒，学习主动性不够，像此类学生就需要我们的监督和引导。除了作业，还有卫生打扫，女生普遍比较认真积极，而有部分男生就非常偷懒，总是推推拖拖。对于这类学生，就应该给他们明确的任务。我们班有太多调皮的学生，我发现自己很难对他们进行思想教育，但不能对他硬来，你越是态度强硬，他就越反抗。对于这类学生，应该在平时和他们多交流，能够在平常的交流中适当的通过一些言语对他们作一些引导。

(3) 在班级活动方面

开展活动，学生是主体，因此开展的活动就应该迎合学生的兴趣。一开始，我就在学生中展开一些调查，询问他们喜欢开展什么体育比赛，以及什么性质的班会。通过收集学生的意见，我组织了一场篮球友谊赛。我想通过这个比赛能够增强班级的凝聚力，为了更好的准备这场比赛，我还让学生展开了一些训练，这些训练非常有效果，最终以绝对优势赢得了胜利。在比赛过程中，女生可谓表现积极，能够很好的为队员加油助威。这就很好的体现了班级的凝聚力。

时间过的非常快，当我真正了解学生特点，开始和他们建立起感情时，却结束了。虽然非常短暂，但觉得自己学到了很多，特别是认真负责，也尝到了当老师的酸甜苦辣，感受到学生的聪明可爱。在这次实习中，我从班主任xx身上学到很多，同时充分体会到“爱心”在师生中的关键作用，只有你对学生付出真爱，你才能取得学生对你的尊重和信任。但在实习中，我不能很好的做到“爱”跟“严”结合，可能我的他们的爱有点过度，以致于有时有点迁就他们。我想对学生的爱一定要有一个度，而且必须跟严结合。该严的时候就严，只有这样学生才能理解你的爱。

(二) 教学工作

在教育实习期间，我认真做好教学工作计划，虚心向原任老师请教，刻苦认真，精心修改教案，并根据教学要求，制作课件、胶片等教学辅助工具，明确教学内容和教学目标，突出教学重点，精炼教学语言，认真试讲，熟悉教案，使教学水平有了显著的提高。

在这次教育实习中，我把试教看成是学习和提高自己教学能力的好机会。通过试教，我都发现了自己的很多不足和缺点，学会了在实践中不断借鉴前辈的经验和改正自己的缺点。例如我们听了数学科组长某某的几节数学课，体会都很深刻。xx的课语言精炼生动，知识点过渡连贯自然，学生积极性很高，课堂气氛极好，充分显示了她二十年教龄的实力和经验。而我们只是初出茅庐，和老教师对照，显然经验不足，普遍存在着上课与学生交流不够，把自己的思维强加给学生，教学教法缺乏创新，处理突发事件缺乏经验等情况。特别是对于xx中学的学生，入学成绩差距大，

学生学习态度、毅力和责任感都有很大差别。部分学生上课纪律较差，学习兴趣不大，缺乏自觉性与积极性，给我们实习教学带来很大困难。这就要求我们多向原任老师请教，学习经验，并在实践中结合所在班级学生的特点寻找适合的教学方法，充分体现学生的主体性，调动学生的积极性和主动性。

因此，在正式试教前，我多次去听原科任老师上课，吸收老师们的教学精华。每听一堂课，我都注意观察，做好记录，并与原科任老师及系指导老师交流，听取他们对新课程内容的分析，仔细体会理解新教材的知识，借鉴原任老师的讲课方法，学习他们的板书设计等，以提高我们的教学水平。同时，我们都认真批改学生作业，做好作业情况登记，留意教学反馈，及时发现学生的学习问题，进行课后辅导，调整教学方法，查缺补漏。通过一个半月的教育实习，我们对中学数学教学工作的基本规范和要求有了进一步的了解。通过以某一阶段的数学教学内容为中心，进行备课、编写教案、预讲、上课、批改作业及考试成绩评定等教学工作的全过程的实习，我们也积累了很多在书本上学不到的教学经验。总而言之，这次教育实习，使我对教师工作有了一个全新的认识。

以上是我的实习报告总结，回顾这次短暂的实习过程，收获颇多，体会到了做教师的辛苦，但也取得累累硕果。通过聆听原任老师对新教材的理解分析、学习他们数学教学的经验、参与班集体活动的组织安排等等，我受益匪浅。在本次教育实习中，我积极向上和团结合作的团队精神，给xx中学师生留下了美好的印象！在实习总结会上，xx中学的领导、老师对于我这次的教育实习工作给予了大力的肯定和较高的评价。教育实习，使我们坚定了“献身教育事业，当一名辛勤园丁”的决心。xx中学的实习为我今后的人生起个好头，我将继续以认真负责的态度虚心学习，不断完善自己，不断提高自身素质和能力水平，为成为一名光荣的人民教师而努力！

顶岗实习报告3000字篇六

时间过得真快，转眼间，在实验室的实训生活已悄然过去，而实训的过程还历历在目。

实训期间，让我学到了很多的东西，不仅使我在理论上对化工领域有了全新的认识，在实践能力上也得到了提高，真正地做到了学以致用，更学到了很多做人的道理，对我来说受益非浅。除此以外，我还学会了如何更好地与别人沟通，如何更好地去陈述自己的观点，如何说服别人认同自己的观点。第一次真正的亲身感受到理论与实际的相结合，让我大开眼界。也是对以前所学知识的一个初审吧！因为在学校里看到的学到的都是书本上的理论知识，对于第一次接触这么详细操作的我来说，有点新奇也有点沮丧。新奇是因为所有我在实验室做的试验，在实验室没有这么详细的做过。沮丧是因为好多次试验都以失败告终。不过，随着时间的流逝，试验次数的逐渐增多，我们的熟练程度也在一天天的加深，一些刚开始会犯的 error 也不再会发生。我们渐渐的掌握了一部分的知识。实验室更多的设备也为我们巩固理论提供了最有力的保障。

这次实训对于我以后学习、找工作也真是受益菲浅，在短短的一个多月中相信这些宝贵的经验会成为我今后成功的重要的基石。

给我印象最深的还是第一次做实验！那一次，看到题目后，我们都摩拳擦掌、跃跃欲试。满以为会很简单解决的事情，却在几个小时里没有做好。那一次，也让我们看到，有的事情是不会像想象的那么简单。因为有很多的细节，是我们无法在第一次就注意到的，也就是说必须经过多次的训练才能够考虑的周全。

时间过的真快，转眼间就二十天了。这些天里，每天早起晚归的努力，也确实学到了很多的东西

。首先，对于以前一窍不通的方案有了自己的认识和感想。再者，在学校里积累下来的问题也基本上都迎刃而解。试验方面的知识体系很庞大，我不敢说我都已经掌握了，但是至少可以保证在需要的时候不出错。

作为马上就毕业的学生，经过差不多三年的在校学习，对应用化工技术有了理性的认识和理解。在校期间，一直忙于理论知识的学习，没有机会也没有相应的经验来参与大规模的比赛。所以在实训之前，化工检验员大赛对我来说是比较抽象的，一个完整的实验要怎么来分工以及完成该项目所要的基本步骤也不明确。而经过这次实训，让我明白一个完整试验，必须在各个方面来完成，并在每个方面的操作必须注意细节。必须认真仔细熟练的操作从而在规定的时间内完成，否则会导致在预定时间内不能完成该试验。

四个字形容“感触良深!!!”

我感受最深的，还有以下几点：

其一、实训是对每个人综合能力的检验。要想做好任何事，除了自己平时要有一定的功底外，我们还需要一定的实践动手能力，操作能力。

其二、此次实训，我深深体会到了积累知识的重要性。俗话说：“要想为事业多添一把火，自己就得多添一捆材”。我对此话深有感触。

再次，“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行！”在短暂的实习过程中，让我深深的感觉到自己在实际运用中的专业知识的匮乏，刚开始的一段时间里，对一些操作感到无从下手，茫然不知所措，这让我感到非常的难过。在平常总以为自己学的不错，一旦接触到实际，才发现自己知道的是多么少，这时才真正领悟到“学无止境”的含义。这也许是我一个人的感觉。应用化工技术是一门实践性很强的学科，它需要理论的指导，但是它的发展却是在实践中来完成的。

“千里之行，始于足下”，这是一个短暂而又充实的集训，我认为对我走向社会起到了一个桥梁的作用，过渡的作用，是人生的一段重要的经历，也是一个重要步骤，对将来走上工作岗位也有着很大帮助。向他人虚心求教，遵守组织纪律和单位规章制度，与人文明交往等一些做人处世的基本原则都要在实际生活中认真的贯彻，好的习惯也要在实际生活中不断培养。这一段时间所学到的经验和知识大多来自老师和同学们的教导，这是我一生中的一笔宝贵财富。

这次实训还让我深刻了解到，不管在工作中还是在生活中要和老师，同学保持良好的关系是很重要的。做事首先要学做人，要明白做人的道理，如何与人相处是现代社会的做人的一个最基本的问题。对于自己这样一个即将步入社会的人来说，需要学习的东西很多，他们就是最好的老师，正所谓“三人行，必有我师”，我们可以向他们学习很多知识、道理。

突然想起鲁迅先生的一句话：这里本来没有路，只是走的人多了，也便成了路。生活的路呢？生活的路也是人走出来的，每个人一生总要去很多陌生的地方，然后熟悉，而接着又要启程去另一个陌生的地方。

在不久就要踏上人生另一旅程的时候，有时不免会感到有些茫然，感到无助，但生活的路谁都无法预设，只能一步一步摸索，但只要方向正确，不要走入歧途，走哪条路都走向光明。

顶岗实习报告3000字篇七

我从3月17日开始到青岛海信计算机有限公司郑州办事处技术服务部实习，到5月10日实习结束。在部门领导和同事的指导帮助下，我慢慢了解了公司的组织机构、经营状况及管理体制，以及技术服务部的基本业务，并学到了许多计算机维护知识。

海信集团是以海信集团公司为投资母体组建的国内大型专业电子信息产业集团。创业三十多年，从最初的青岛无线电二厂，到青岛电视机厂、海信电器公司，发展成为国内的大型高新技术企业集团。多年以来，海信坚持"高科技、高质量、高水平服务、创国际"的发展战略，以优化产业结构为基础、技术创新为动力、资本运营为杠杆，快速成长，迅猛发展，率先在国内构架并专注于家电、通信、信息为主导的3c产业结构，主导产品为电视、空调、计算机、移动电话、冰箱、软件开发、网络设备。海信拥有的企业技术中心，建有国家一流的博士后科研工作站，每年承担十多项的项目。20xx年，海信对信息、人才、设备等技术力量进行了整合，扩建为海信集团研究发展中心，里面设有11个专业技术研究所，拥有1500多名优秀的专业技术人才。海信坚持将销售收入的5%以上投入到技术创新，力求在集成电路设计、网络设备与服务、新型电子显示等核心技术上有所突破。

目前，海信在全国有20多个营销中心，200多个集销售、服务于一体的分公司和办事处，10000多个维修服务网点。产品还远销到欧洲、非洲、东南亚、南美、北美等近百个国家和地区，并在日本、巴西、美国、印尼、中东、澳洲、香港、意大利等国家和地区设立了贸易分公司或办事处，在南非建立了生产基地，实行本土化经营。

以"创新就是生活"为宗旨的海信计算机公司是在海信公司强大的技术支持下和雄厚的科研支持下于1996年成立的。它以"科技和人才"为依托，坚持"知识就是财富，人才就是利润"，"向管理要效益"的宗旨，充分发挥公司员工年轻化、知识化的优势，内抓管理，外争市场，发挥团队优势，在短短几年内取得了令人瞩目的成绩，成为行业中的一只生力军。其产品通过国家电工产品认证(ccee)，通过全国28个省市自治区协作城市产品质量认证，享有销售免检权向消费者优先推荐的资格。产品可靠性指标mtbf(平均无故障时间)达到120xx小时以上。1995年，海信技术中心被国家经贸委、海关总署和国家税务总局联合认定为技术中心，雄厚的技术实力和人才队伍，为海信的计算机的技术研究提供了坚实的保障；技术中心不仅是海信的研发基地，而且是海信的新产业孵化器和人才培育中心。98年6月在中国电子质量体系认证中心iso9001质量体系认证审评中，海信计算机公司成为中国同行中在最短时间内通过认证的公司。

近年来，海信计算机公司始终致力于为社会为人民提供的最新的科技产品，先后推出了商用、家用电脑与高端的图形工作站、服务器和网络产品。海信电脑曾荣获"99年首选购买品牌"和"98年电脑实际购买"第三名，其"金箭99h"荣获高档组四项测试第一名，"金箭99v"荣获中档组四项测试第一名，"蓝箭"获得廉价组八项测试第一名。其代表作"海景""回归""海飞""箭"系列电脑和"闪电"系列图形工作站，在国家机构的多项评测和用户调查中名列前茅。

海信公司的服务承诺是：

- 1) 全国联保，计算机出现故障时，用户可凭《品质保证书》在最近的海信公司最近的各级海信维修部以及各个授权维修中心获得维护服务。
- 2) 在设有海信计算机维修服务站的地区实行三日内修复的服务。
- 3) 免费维修，在计算机不见保修期内且在正常使用下的故障，免收部件的成本费用和维修费用，超过保修期，免收服务费，只收成本费。

4) 保修期的第一年内，正常使用过程中的计算机出现故障时，只需拨打海信计算机公司设在该区的服务热线，即可预约时间，并且在预约时间享受免费上门服务。

5) 终身维护，为彻底解决顾客的后顾之忧，对于超过保修期的海信计算机，由用户和任何一家维修中心（站）签订协议，则可享受终生维护。

我实习所在的部门是技术服务部，主要从事郑州地区的电脑销售及售后服务工作。虽然我学的是电子商务专业，但在电脑维护方面的知识少之又少，而且从没给人做过计算机维修工作，所以一切都要从零学起。刚开始实习时，办公室的同事给了我一些有关部门运营和计算机维护的公司的规章制度，让我对公司运营情况和计算机维护--特别是系统维护有了一定的认识，真正体会到了一个重量级企业单位对人事的重视，理解了我技术服务部的电脑维护工作虽然是企业部门运营的一个小侧面，但关系到企业在广大市民心目中的形象，关系到企业参与全国范围的计算机销售竞争的魄力及品牌亲和力。我们中有经验的大哥哥大姐姐还给我仔细讲解了计算机维护的每一款注意事项，经常领着我进行顾客回访、产品市场调查、计算机系统维护；后来，又让我参与了一些具体的工作，比如约定顾客、维修单开立、对外宣传以及具体维护工作。在部门领导及全体同事的帮助指导下，经过这么多天的学习、工作，我已熟悉整个电脑维护的流程，可以独立、熟练地维护电脑，比较准确地报出各种电脑故障问题。

在实习期间，我深切地感受到，技术服务部是一个团结、上进、充满活力的集体。每天大家都是笑脸相迎，即使面临很大的工作压力，办公室里仍然会听到笑声；面对客户，大家总是热情真诚；面对工作上的困难，大家总是互相帮助，直至解决难题。整个部门和睦相处，就像一个温馨的大家庭。而部门领导就是这个家庭中的家长，给每个人很大的空间自由发挥。从他们身上，我真正体会到了青岛海信“敬人、敬业、高效、高水平服务”的真实意义，体会到了服务部“服务、奉献”的意义，体会到了“创造完美、服务社会”的服务理念，体会到了青岛海信计算机公司的企业文化，知道了什么是“创新就是生活”。特别令我感动的是，每当我遇到困难向大家求助时，谁都会无私的告诉我；有一次，有个顾客说他的计算机经常出现无故的黑屏、死机的故障，当我们到那儿的时候，无论是谁都没有能查出来到底是出了什么毛病或哪儿有毛病，我建议说看看是不是顾客自己对计算机进行cpu超频了，大家并没有因为我的没经验而不考虑我的意见，结果查明确实是这么回事，然后我们挑回了cpu的主频，并对顾客进行了自己绝对不要随便超频计算机的教育；后来大家在当天的下班总结时当场对我进行了表扬。我真是太高兴了。我对能到这样的公司实习感到骄傲，对青岛海信人的事业感到自豪。我很庆幸自己能在这样有限的时间里，在这么和谐的气氛中工作、学习，和同事们一起分享快乐，分担工作。所以我努力向同事学习，不懂就问，认真完成领导和同事交给我的每一项工作。部门领导和同事也都尽力帮助我，给我讲授和业务有关的知识，耐心解答我的疑难困惑，并给我制定了一系列的实习计划，帮我达到实习的目的。

在这一段时间里，我不仅很好地运用了所学的专业知识，而且还学到了很多在学校学不到的实用的待人处世之道，阔大了知识面，也丰富了社会实践经历，为我即将踏入社会奠定了很好的基础。

十分感谢青岛海信计算机公司，感谢技术服务部给我这样一个宝贵的实习机会，让我对社会、对工作、对学习都有了更深一步的理解和认识，为我即将走上工作岗位增添了信心，让我在大学生活中留下了美好的一页！

顶岗实习报告3000字篇八

实习时间：20xx年x月xx日——20xx年x月xx日

实习地点：我市某纺织工厂

实习对象：纺织工程专业大学生

实习目的：通过暑假的实习，能够更好的把理论知识运用到实践操作中去，自我完成角色转换，对专业知识有深一步的认识，提高实践操作水平。对纺织技术有一定的了解，积累工作经验，为毕业后踏上社会奠定坚实的基础。

实习内容和经过：为了让自己得到更好的锻炼，更加的了解社会，纺织专业的我选择了走出校园，来到社会这个大讲堂中实习。我来到了一家纺织工厂实习，厂长把握安排到了原棉实验室实习，这刚好和我的专业相关，是一次宝贵的实习机会。在指导老师的教导下，我知道了目前我国检查棉花的方法是以感官检验为主，仪器检验为辅。对于一些棉花的长度、纤维度和品质都是以感官检验为准确的标准，而一些杂质和短纤维就是以仪器检测为标准。一般的检测顺序是取出一个样品，检测回潮率，在检测杂质率，检测长度，最后检查短纤维。

指导老师带着我到了生产第一线，亲眼感受下生产过程。我对几种常见的纺织品的加工方法有了一定的了解。比如抗静电织物，获得这类物质主要是用织物表面整理法和嵌织导电纤维法，用这两种方法生产的织物可以增加它们的抗静电性，持续时间久，还能改善吸水性和防污性等等。还有就是对防水透湿织物有了一定的了解，主要是以高密度织造而成，有嗯好的防水性和防风性。这些都是我在实习中所学到的知识。是在书本上所学不到的。当然还要感谢指导老师和同事们的帮助我才能那么快就掌握纺织品的加工方法。在实习期间的表现也是得到了大家的一致认可。

实习心得体会：一个暑假很快就过去了，在这短暂的实习中，纺织工程专业的我收获了很多的知识，亲身体验了纺织生产的过程，也对整个过程有了深入的了解，更加的巩固了我的专业知识，在实践中学习让我成长的更快，学到的更多。通过这次实习，丰富了我的社会阅历，让我对整个纺织加工步骤和流程有了一定的了解，在脑海里有了系统的认识，是一次让我受益终生的实习经历。

顶岗实习报告3000字篇九

毕业临近，实习是我们每一位大学生难能可贵拥有的一段经历，它是我们参与工作之前最好的练兵，能够使我们从大学生到从业者实现完美过度。通过实习，让我们把课堂学到的知识有效地运用到实践中去，当然也让我学到了很多在课堂上学不到的知识使我获益匪浅，开阔视野;通过实习，我也近距离的接触到自己心仪的公司，对公司有了更客观的了解，更加理性的对自己的职业生涯做出规划判断;通过实习，我也学会了调整自己的心态，积极乐观、坚持不懈力求达到最佳工作效果。我相信，只要我们怀揣着一颗有梦想的心，勤恳踏实的工作，就会被这个社会所接纳，只要我们立足于现实，积极努力的调整自己，在成长的道路上不断攀登，有朝一日，成才的机遇就会纷至沓来，促使我们成为有用之才，进而实现我们自己的人生观、世界观、价值观。

一、实习目的

了解企业管理的先进方式和现代化管理方法，提高自己理论与实际相结合的能力，提高自己协同合作及组织工作的能力，提高自己沟通与表达的能力，培养独立分析问题和解决问题的能力。

二、实习时间

20xx年6月7日至20xx年8月21日

三、实习地点

济南市历下区解放路30号国华经典

四、实习单位和部门

**知识产权济南分公司

商务一部

五、实习内容。

(一)、公司

**知识产权公司是中国最具实力的知识产权注册机构之一，目前已发展有西安分公司、兰州分公司、济南分公司、成都分公司、长沙分公司、合肥分公司、北京分公司、唐古知识产权公司等机构，为超过15万家企业提供着优质的服务。

主要业务是：专利申请、商标注册、版权登记、iso9000认证、qs认证、网络商标注册等。公司现有律师5人，商标代理人80多人，专利代理人15人，专利代理人助理30人，员工总人数200多人。多次获得市“重信用，守合同”企业、国家商标局优秀代理机构等称号，与国家商标局、知识产权局、各地市知识产权局等政府部门保持着良好的合作关系。

公司的宗旨是：“客户第一，诚信服务”。

公司经营理念是“诚信、高效、创新、超越”。

**的优势1——速度

**的优势2——专业

远景目标：做中国企业知识产权服务首选品牌!

核心文化：速度文化、执行力文化、结果文化。

(二)实习内容：

在公司实习期间，我主要从事业务工作，负责专利申请、商标注册、版权登记、iso9000认证、qs认证、网络商标注册等。

国外来说，公民的知识产权保护意识是非常薄弱的，因此在我们国家盗版侵权的现象在各行各业频频发生。近年来政府通过各种法律，政策来加大对知识产权保护的力度，我们也就需要主动去帮助那些没有知识产权保护意识的公司去建立保护系统。由于公司的员工多，所以部门每天下发的资料是有限的，这就需要我们自己通过网络、报纸、杂志等各种渠道去搜索了解各种公司对自

己知识产权保护的一些基本信息。我们甚至在坐公交车的时候注意到某家店面或公司都会回来在网上详细的查询一下，看一下知识产权是否保护到位。

经过简单的查询之后，如果这家企业或单位对知识产权保护不到位，我们会联系这家企业的负责人，了解一下负责人的看法想法，帮助他们做一下分析，再根据企业的实际情况做出保护发展方案。

工作大体就是一个了解情况，解决问题的基本过程，但是看似简单的事情我们做起来非常不容易，有时我们会为了一个logo做上十几个，几十个甚至上百个图标，为了一个产品的名字绞尽脑汁，搜尽各种资料。

(三)实习过程：

刚进公司时，对知识产权这个名词都非常陌生，业务更谈不上从何下手，保护知识产权就是更远大的事情。后来在公司老师的带领下，开始对知识产权进行了解，并充分的学习关于商标、专利、版权的一些知识，很快的了解了知识产权保护的一些过程。由于公司是咨询服务性的公司，对专业知识和专业态度的要求是甚是苛刻的。看上去或许很简单，但是真正实施起来做好难度不小，需要注意几个方面：1、企业信息的了解；2、专业知识的掌握程度；3、人际关系的协调；4、与客户的沟通技巧等。这些在学校是远远学不到的，只是大概的有些了解，并不懂得，经过这段时间的实践，才让我真正全方位的了解，当然还有很多东西目前掌握的还不够，需要以后多加了解和学习。

以上业务在短时间内，通过自己的努力学习和公司老师的指导是很快就可以掌握的，但真正和客户沟通起来还是有些困难的，他们或许并不是很懂，或许会很排斥，但是你站在客户的角度上为其考虑，大多数客户会理解的。

我觉得在公司，最让我感触深受的是人性化的氛围，老员工们特别耐心客气，随时会放下自己的工作为你解答每一个问题，经常休息时间和你谈话鼓励支持你，我们受到特别的尊重，内心常常充满感动。我们彼此尊重，彼此信任，在工作中极力配合，工作积极性非常高，工作效率自然也很高。经过这次经历，我也体会到人性化管理的重要性，对公司业绩的影响可以说是绝对性的。

六、实习总结

(一)实习工作的总结：

实习阶段我参与的主要工作：一是搜集资料，了解企业信息，为工作的开始做好准备，做到信息的详细准确，保证工作的顺利展开。二是与客户沟通，让其认识到知识产权保护的重要性，发现自己企业中知识产权保护的漏洞，在沟通的过程中最重要的是诚恳，站在客户的角度上考虑分析问题。但是在这方面存在的欠缺是不能准确把握客户情况。

(二)毕业实习的体会、收获：

- 1、任何工作岗位都要求认真细致，尤其是工作单位的搜索资料更需要严谨的态度。
- 2、与同事的相处与交流以及和公司其他部门的协调非常重要。每一个完整的任务都需要大家分工合作完成，所以同事之间的交流和沟通显得尤为重要。

- 3、正确对待自己的人生观和价值观。
- 4、相信，此次实习将是我今后人生的一个良好开端

更多 范文 请访问 https://www.wtabcd.cn/fanwen/list/91_0.html

文章生成doc功能，由[范文网](#)开发