

竞聘岗位演讲稿 竞聘岗位演讲稿200字(七篇)

作者：有故事的人 来源：范文网 www.wtabcd.cn/fanwen/

本文原地址：<https://www.wtabcd.cn/fanwen/meiwen/c391a1017c04c0c3e59c4e9d7cef8f3b.html>

范文网，为你加油喝彩！

演讲稿是演讲者根据几条原则性的提纲进行演讲，比较灵活，便于临场发挥，真实感强，又具有照读式演讲和背诵式演讲的长处。那么我们写演讲稿要注意的内容有什么呢？下面小编给大家带来关于学习演讲稿模板范文，希望会对大家的工作与学习有所帮助。

竞聘岗位演讲稿 竞聘岗位演讲稿200字篇一

大家好!

公开、公平、竞争、择优的人事制度给予我们每个人一个展现自我、公平竞争的机会;当前，不断发展的社会体制既给我们带来了压力，也带来了动力。参加这次竞聘，我的心情是异常激动的，因为这是对我多年来工作态度与工作业绩的充分肯定!首先要感谢领导和同志们对我的信任，让我有机会在这里竞聘演讲。积极参与、正确理解、挑战自我、抓住机遇是我参加这次竞聘的目的。我要竞聘的是总经理一职。

我叫__，今年__岁。于20__年x月进入__集体企业，开始了我从事__的职业生涯。光阴似箭，在__集体企业工作的__个年头，我把青春与热情全部投入到自己从事的这个平凡的岗位上，尽职尽责，一丝不苟，从一个业务新兵逐渐成长为一个有担当、敢反思、珍惜人生价值的业务骨干。

一、对总经理岗位的认识

总经理即受单位委托，带领全体管理人员，全面实施和践行单位的各项管理制度和服务理念，按照单位的实际情况，组织指定和实施各项物业管理方案，全心全意做好单位的服务，实现单位的各项目标。这就要求作为总经理首先应该具有良好的政治素质以及强烈的事业心和责任感，同时要有勤奋工作，遵纪守法，诚实守信，开拓进取的思想品德和扎实熟练的物业管理专业知识。

宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来，这些年的学习充电与工作历练，我的工作经验日渐丰富，理论知识日益扎实，我已具备充分自信，并做好充分准备担任客户经理一职，坚信自己能做好相关工作。

二、竞聘该职务我的优势

首先，具有娴熟的业务技能，熟悉各项规章制度。我多年来一直从事物业管理工作，能够熟练掌

握单位的各项物业管理工作服务流程以及街道资产的租赁流程，街道下属企业的几宗土地遗留问题也十分清楚，了解熟悉物业管理行业的最新发展方向和动态。并且这些年我不断充实自己，坚持工作中学习，学习中工作，不断自我提高、自我完善。多年以来的岗位磨练，无论是传统业务，又或是新兴业务，我都力求做到守制度，懂原理，会操作。

其次，具有良好的政治素养，热情与冷静并存。作为单位的一员，在工作中我不仅有坚定的政治立场，而且具有较高的思想政治觉悟，对于自己肩负的责任，我能清楚的认识，在工作中从未在原则问题上越雷池一步。能力不足，道德可补，责任可补；道德缺损，责任意识不强，能力却不可补。良好的政治素养使我工作事半功倍。

最后，具有强烈的服务意识，以业主为中心，扎实勤恳。我一直将强烈的事业心和责任感应用到工作中，能遵纪守法、爱岗敬业、踏实工作、以身作则。在岗位工作中，自己牢固树立“为民服务、客户至上”的服务理念，工作积极主动，不断改变服务理念、提升管理服务水平，取得业主对单位的信任和信心，为单位的发展做出应有的贡献。

三、对经理的工作设想

成绩属于过往，激情来自未来。回忆往昔，我所走过的每一步，都渗透着组织的培养，都凝聚着领导的关心，都夹杂着同事的奉献。总经理不仅是一个具有吸引力的职位，更是一份沉甸甸的责任。如果领导和同志们信任我，我将从以下几个方面努力工作，为单位的发展鞠躬尽瘁。

首先，摆正位置、消除顾虑，换位思考。我要摆正自己的位置，多站在业主的角度，来审视和监督工作质量，做好业主的代言人。当前，物业市场的竞争日益激烈，物业企业能否在市场立足、生存和发展的关键因素就是服务质量的优劣，服务质量的优劣同时直接关系到单位的效益。我要提前做好准备，积极主动的介入工作，做好服务质量的监督，并定期检查发现和反馈潜在的服务问题，换位思考，以主动发现问题、解决问题替代以往的接受业主的投诉。工作中，加强与各部门的沟通和协调，要用真诚的态度，提出意见建议，而不能求全责备，产生反感。

其次，转变理念，树立“业主至上”的服务理念

我不能将自己定位在“管理者”的角色中，而应该把自己切实的摆在“服务者”的位置上，提高服务质量，妥善处理好和业主之间的关系。为此，我首先要树立超前服务的意识。换位思考，设身处地的为业主着想，多了解业主对物业服务等各方面的意见，积极主动的把控制工作做在事前。其次，我要以真诚的心和业主交朋友，具体了解部分业主的实际困难，给予帮主和关心。“赠人玫瑰，手有余香”，我要真诚的付出，赢得业主对我工作的理解和支持，建立良好关系。

最后，开拓创新，充实过程，提升执行力。在开拓服务意识和服务水平的时候，要以各项成本控制为中心，为单位各项管理制度为依托，大胆创新管理方法和手段，在建立健全岗位责任制的基础上，要重视各项工作的细节管理，从日常的小事抓起，真正实现从细节抓管理，从管理创效益的经营理念。对于单位指定的各项管理制度要从紧从严，对执行力的建设做到一丝不苟，管理即是各种行为的集合，要让全体员工熟悉掌握单位的管理制度，扎实落实执行，才能发挥管理制度的真正作用。

“给我一根棍子，我能撬起整个地球。”“给我一个机会，我能做出我的光彩。”面对各位领导，各位评委，各位同事信任和期待的目光，我不仅看到了希望所在，也意识到了压力所在，同时也是我的动力所在。此次竞聘，无论成功失败，我都能以平常心对待，并将以此作为新的起点，

更加努力工作，迎难而上！

__x

20__年__月__日

竞聘岗位演讲稿 竞聘岗位演讲稿200字篇二

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好！

今天，能够站在这里参加竞聘，我感到十分荣幸。首先，我要感谢领导为我提供这样一次竞聘上岗的宝贵机会，感谢同志们多年来对我的关心与支持。今天我要竞聘的岗位是银行主管竞聘演讲。

我叫__，今年__岁，20__年毕业于兰州商学院会计学专业，20__年7月进入敦煌市邮政局，20__年11月进入邮政储蓄银行七里镇支行，20__年4月调离七里镇支行，调入邮政储蓄银行鸣山支行，20__年12月至现在邮政局新城所做营业员。在此期间，20__年5—6月参加全省邮政保险业务培训班学习获得结业证书，工作期间在保险理财、基金方面取得了不错的成绩。

下面谈一下，我参加这次竞聘的个人优势：

一、我具有丰富的工作经验。

屈指算来，我已在邮政局工作了3年，从事过很多工作，熟悉函件、集邮、报刊等传统业务。我在两个所都工作过而且都是一线的普通柜员，直接面对面的接待过客户比较了解客户的需要和心理，这样更能制定出合理的政策和方法发展业务。

二、思维灵活，创新能力强。

我具有良好的沟通能力和分析能力。近三年来，我一直从事邮政业务营销前沿工作，对市场有着较强的洞察力，对市场的开发与客户的维护做出了一定的业绩与卓有成效的工作。在参加工作三年多的时间里锻炼出了稳重、严谨、干练的工作态度，思维灵活、点子多办法多、创新能力强的创新思维。

三、学习能力强、悟性好。

金融工作需要不断的学习新业务、相关的新知识，这点我比其他人都学的快，理解能力强，这样才能带领大家更好的发展业务。

四、我具有较强的沟通、协调能力。

人常说女性具有着天生的语言沟通能力，我感觉自己就是这样一个人。我性格外向开朗，为人热情大方，善解人意，善于与各种类型的人沟通交流。自从参加工作以来，我积极沟通、协调各种关系，利用自己谦虚、稳重、诚实、热情、随和的性格，为我们营业部开创了和谐的工作氛围。

此外，我还具有较强的团队意识，能够团结同事，共同做好工作。

尊敬的各位领导、各位评委，人常说行动大于心动，说的再好，只是镜花水月，只有实实在在的行动最能见证一个人的能力。如果今天能够承蒙领导和评委的厚爱让我走上营业部主任的工作岗位，我不仅要言语言的巨人，我更要行动的巨人。我相信今天将是我迈向未来的一个新起点，一个里程碑。今后我会在工作岗位上用行动诠释我今天的话语，用热情开启工作的新篇章，同时也向各位领导和评委交上一份满意的答卷。

谢谢大家!

竞聘岗位演讲稿 竞聘岗位演讲稿200字篇三

各位领导：

大家早上好!

我叫__，__年年6月进入公司，是中国移动的一名新兵;我头上没有大学生那道闪耀的光环，毕业于本县最高学府——庆安一中;也没有系统学习过电信业务知识，我的业务水平完全是八个月的速成。但是这不影响我对中国移动的热爱，没有降低我对本职工作的热情，从最初的懵懵懂懂，到现在的全身心投入，我发现：自己已经爱上这项工作。因此我尤其珍惜公司领导给我的这次机会，来竞聘区域客户经理的岗位。下面，我把自己一些不成熟的想法向各位领导汇报如下：

做为一名新兵来参加竞聘，我是经过深思熟虑的。我深知：做为中国移动通讯两大运营商之一的世界五百强企业，中国移动是不会让一个碌碌无为者担任基层负责人的。在其位就要谋其政，就要做出一番成绩，而我，希望成为这些成就的创造者之一，因为，我有如下优势：

1、营销经验丰富，善于观察市场，熟悉企业财务工作。1994到1995年，我在苏州锦帆集团锦帆基建用品配套公司工作了两年，从一名营业员做起，历任门市部负责人、仓库管理员，通过不懈的努力，熟悉业务后，担任了公司经营经理。在那里，我学习到了南方企业的先进经营理念，锻炼出敏锐的市场观察力，初通企业财务工作。走出去，不仅开阔了我的视野，更重要的是为我实现自身价值奠定了坚实的基础。

2、电脑知识丰富，能够熟练使用各种办公软件。1998到__年从事电脑配套产品销售工作长达8年。这8年间，一直接触电脑的中低端配套产品，耳濡目染中，学会了电脑知识，现在，我不仅能够熟练运用word、wps、excel、后台boss等办公软件，还学习了电脑软硬件安装。

3、工作作风顽强，善于学习，勤于思考，努力钻研业务知识，提高自身素质。我进入中国移动庆安分公司8个月以来，在学中干，在干中学，现在已掌握公司所有业务流程，并且在营销工作中做出了骄人的成绩：8个月中，放号600余张，手机卖了50部左右，手机报、飞信、手机证券等各种数据业务全部完成，建立集团两个，社区服务站两个。

以上就是我的优势和专长，如果蒙领导信任，我竞聘到区域客户经理的职务，在市场竞争日益激烈、中国移动的产品也越来越丰富、营销方式必将有大改变的情况下，为适应新形势需要，我要依托社区服务站，以服务用户为出发点，以小区宣传为主要形式，以落实优惠政策为手段，从而达到以点带面，促进放号、终端销售、各种数据业务的开展。

一是对现有的社区服务站进行调查统计，了解服务站营销成绩，进而整合资源，调整布局，消灭城镇死角，力争达到分布合理、竞争有序，从而增加公司效益。

二是加大小区宣传投入，增加小区宣传密度，开展多种形式的小区宣传，让移动公司的所有业务真正深入人心。宣传中，不仅要宣传新资费和新政策，还要把中国移动历年来所开展的业务解释给广大用户；不仅要公司效益出发考虑问题，还要把公司的政策落实到社区服务站。这样才能实现公司和服务站的双赢，才真正达到小区宣传的目的。

三是宣传要转变思想，要做到以人为本。在移动公司工作的几个月里，最常听到的是：“给我整张卡，便宜点。漫游多少钱？长途多少钱？”那个时候我感觉到悲哀，为我们的宣传工作感到悲哀。客户购买手机卡的无目的性，正是我们以往工作的缺憾。而我所说的要“以人为本”，就是要转变思想，改变方式，比如：在我们的宣传板上，要把我们的客户放在首位，按照其消费水平和消费方式分成各种群体，为每个群体设计几种资费方式，客户就可以自己对号入座，不会再说：“给我整张卡，便宜点。”那时候我们就可以大声地说：“选择中国移动，总有一种资费适合您、总有一种优惠送给您、总有一种业务满足您！”

各位领导，这就是我的竞聘演讲，一些粗浅的看法，还请领导斧正。如果这次没能竞聘上区域客户经理岗位，我也不会气馁，依然会在本职工作中做出一番成绩，因为，我深爱着这个集体，深爱着这个职业！再次感谢领导给我的这次机会，谢谢！

竞聘岗位演讲稿 竞聘岗位演讲稿200字篇四

尊敬的领导及各位同事：

大家好！

我是今天的竞聘者，我在我们的企业做事也有许多年了，今天企业举行竞聘演讲赛，我也希望自己可以成功竞聘上自己喜欢的岗位，继续为企业努力贡献力量。那么我今天要去竞聘的岗位是财务部的经理一职，这个职位还有一个竞争人，不过我不会退缩的，因为我想自己是有能力去胜任这工作的。

我的本科专业就是财务会计，毕业实习也是在一家大公司里做财务工作，那时我就已经有积累一定的财务工作经验，后面我有陆续在__公司、__公司做过财务主管，再后来就跳槽到我们的公司做财务，我觉得自己的实践经验肯定是足够的了。经过多年的打拼，我的财务工作能力是很不错的了。再者这些年，我逐渐的考取了中级和高级的会计资格的证书，这些都是对我能力的一个认可。如今我身为企业一员，在做了这么久的的工作后，我所获得的成绩是非常多的了，这些成绩大家都是清楚的。现在的岗位我觉得与自己的能力已经不匹配了，我希望自己可以走上更高的岗位工作，去挑战自己，让自己的能力再次发展起来。

这次我们财务部门的前经理刚好辞职，部门因此多出这个岗位，所以我大着胆子去竞聘此岗位。在财务部，我工作年数也不少了，再说成绩也有不少，我相信自己站上经理岗位，我可以把财务部管理好。我希望自己争取到这次机会，因为我希望自己可以在企业可以有存在的价值，那我要想真正的把才华去展示出来，我就需要更大的平台去施展，那当前竞聘岗位就是我要的平台。在这平台上，我觉得自己可以在做出好的成绩来，可以让企业的财务实力更好。我在这向各位领导和同事们承诺，我上岗之后，我一定是公平公正的对待工作，一定不会假公济私的，更不会企业的财务出现危机。如果财务部出现问题，我会利用自己多年所学和所积累到的东西努力扭转局面。

未来，我想和财务部共进退，一起去成长。今天的竞聘演讲上，我说的每一句话都是真的，绝不是说假话，我很希望自己可以站上更高的位置，这样我的自我价值才可以在企业正在的体现。希望领导及同事们给我个机会，让我为大家去服务。

谢谢大家!

竞聘岗位演讲稿 竞聘岗位演讲稿200字篇五

尊敬的领导，各位同事：

大家好!

我是__。首先很感谢公司领导能给我这样一次机会，让我能在这竞聘演讲台上进行我的竞聘演讲，这是公司领导对我的看重和信任，我也一定不会辜负公司给予我的这个机会。下面开始我的竞聘演讲。

我这次竞聘的是公司的__职位。就自我而言，我在公司工作以来，一直恪尽职守，认真勤勉的做着属于自己工作的事情，一直都是努力的做好自己的工作，在工作的各方面都做得没有什么过错，得到了各方领导的信任和表扬。我从以下三个方面来说明：

第一，工作能力。从刚开始来工作到现在，我的工作能力相信公司都是有目共睹的，在属于我的工作范围的工作，我都是完成的。毫不含糊，每天的工作都是做的有条不紊，虽然来公司的时候也不是很长，却也受到了领导的多次表扬。而且我工作的同时也是虚心的向其他同事学习，以此来弥补自己的不足之处。

第二，领导能力。在工作的同时，我也发现自己有一定的领导能力。在部门遇到需要作出重大决策的时候，我也能够给予相应的方案，也能和公司的其他同事相处和谐，让同事们对我有了一定信任感，我还是很自信的认为，我可以做好这个领头人的工作。

第三，其他方面。我知道我竞聘的这个岗位不单单是以上的那些能力就能够胜任的。我在公司工作以来，和同事们相处融洽，平常工作的时候也是善于分工合作，更大程度上的拉近我和同事的距离，在有意见想左的时候，我们也是会一起讨论，找到那个更好的办法来解决每一次的难题。所以我如果竞聘成功的话，我也会在一些事情上面，虚心的听取别人的意见。

请各位公司的领导和同事们可以相信我，我一定可以胜任这个岗位的，如果我有幸这次竞聘演讲成功的话，我不仅会更加认真的做好自己的手中的工作，也会带领相关的工作人员一起努力，在工作领域上共同进步，也希望领导能够给我这次机会，让我能够一展所长，相信我是不会让大家失望的。我也会更加严格的要求自己，在工作方面以身作则，发挥出自己最大的价值，最后祝福公司的全体同仁都能工作顺利，都能达到自己的工作目标，也祝给领导能够身体健康。我的演讲完毕，谢谢大家。

竞聘岗位演讲稿 竞聘岗位演讲稿200字篇六

尊敬的各位领导，亲爱的同事们：

大家好!

在公司中实行岗位竞聘制度，是我们国家改革的一项极为重要的决策，我相信在今后的工作中，我们还是会继续不断的努力下去。岗位竞聘刺激了很多的公司员工积极努力的工作，凭借自己努力的工作，就可以得到更多的机会，可以有更大的发挥空间，也就有可能在岗位竞聘中取得胜利！

今天我怀着特别激动的心情，有幸参与公司的店面经理竞聘。首先感谢公司领导给我创造了这次公平竞争、展示才华的机会！同时，感谢在座的领导和评委对我的关心和支持！经过x年的学习与锻炼，较快地熟悉了业务，掌握了专业技能，并能学以致用。公司不断的发展壮大，也为我个人提供了广阔的发展空间。

此次竞聘，是为更好的以客户为中心配置人力资源，组织和指导服务厅员工开展现场客户服务和区域大客户服务。通过服务创新、服务培训、优化服务流程等手段，强化管理，完善制度，从严要求，严格考评，进一步提高服务厅的服务质量。与此同时，努力为实现自己的人生价值，为公司的发展与壮大奉献自己的聪明才智和青春年华，一颗爱岗敬业的心与“移动”一起跳动。今天公司又为我的成长和进步，搭建了竞争的平台。参与公司店面经理的竞聘。我认为我有我的优势：

- 1、年富力强，身体健康，精力充沛，敬业好学，接受能力强，有进取精神，与社会各阶层融洽、和谐的沟通，是全身心地投入到自己所热爱岗位与工作的关键所在。
- 2、有较为扎实的专业知识，对服务管理工作有自己的经验，能不耻下问虚心求教。有丰富的专业理论知识，并做到理论与实践相结合。
- 3、有较为丰富的实践经验和人际交往。我从进入公司到现在一直从事营业、营销组长工作，有较强的管理才能和业务素质，对服务厅管理和市场开发工作有自己成功的经验。

假如我能够竞聘上岗，我打算从以下几个方面做好我热爱的本职工作。提高工作效绩，树立企业形象。

1、团结协作追求卓越

充分发挥广大员工的聪明才智，相信每一位员工都是最优秀的！因为，“持续向客户提供满意的服务是我们永无止境的追求”。以省、市、县公司相关业务部门的满意作为行为准则，做到以诚待人，以人为本。公司就是一棵大树，我们都是树上的一片片绿叶，只有我们精诚团结，通力合作，才能奏出最华美的乐章。一个成功的企业不可缺少的是团队合作、众志成城！作为一名移动通信的店面经理，我希望不仅要奉献自己的全部智慧和热情，更希望和广大的全体员工打成一片，团结起来，将我们的企业做大做强。时间飞逝，时不待我！我们和全国一样，移动通讯已经进入一个崭新的历史阶段，面对残酷激烈的市场竞争，移动通信产业要想在众强中立于不败之地，就要敢于创新、大胆改革。

2、刻苦钻研业务技术

在信息产业日新月异的今天，要站稳脚跟，做出成绩，就必须掌握主动，有一套过硬的服务管理本领。我将一如既往地学习专业技术知识，向书本学，向实践学。不断积累经验并不断创新，让自己始终保持一流的服务管理水平。在学习业务的同时不断加强自身修养，提高综合素质，使自己能全面发展。以服务管理求生存，以质量求发展，以能力求创造，赢得客户，赢得市场。

