

获奖感言500字 获奖感言精辟三句(十篇)

作者：有故事的人 来源：范文网 www.wtabcd.cn/fanwen/

本文原地址：<https://www.wtabcd.cn/fanwen/meiwen/8d45b610a0bc92847b5773b3e6d842e7.html>

范文网，为你加油喝彩！

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

获奖感言500字 获奖感言精辟三句篇一

邱朝敏：很高兴能够荣获20xx中国房地产推动人物奖这一殊荣，也感谢主办方！今年3月18日七彩阳光房地产超市开张了，我们经营几个月，累计客户达到6万多人，大家认知度已经达到80%。同年五月中旬，我们根据市场调查，中旬又推出二手房市场，我们又积累了大量客户资源，数据库信息势头发展迅猛。

我们希望以尾房为突破口，高效吸纳客人，搭建一个供需交易平台，让购房者买到适合自己的房产，最终把七彩尾房超市打造成一个专业的房地产代理机构。从筹备到现在，磨合发展受到了社会各界的关注，我们形成多元化的服务和风险共担的合作模式，建立了良好的社会关系，奠定了强势社会发展，我们投放过亿的广告宣传，投资京城最大的沙盘，我们针对开发商和业主进行免费售房服务，我们拥有全面专业的营销队伍和具有良好意识的客户团队，将市场数据营销接轨，进行产权办理，

二手房交易到装修一系列不动产相关系统的整合，为购房者提供真正的全方位一条龙的服务。

如今七彩尾房超市逐渐进入正规，我们接下来要强化服务意识，升级并完善七彩尾房网站，实现网络房产买卖的互动，同时与各大开发商开展多种多样的房地产展示和购房活动，组织大型房产购房团等一系列活动计划。总之七彩房产全体员工凭借自己的智慧和力量发展，七彩尾房超市服务大众，通过不懈的努力希望我们合作越来越多，合作范围越来越广。在今后的日子我们要跟各位不仅是全面合作，更多愿意与大家同行，这里也借这个机会分享一下。我们在两年内计划向全国各大省会城市全面发展，希望有机会与各界同行合作，到时候希望你们继续关注我们，谢谢大家！

主持人：谢谢邱先生。下面我们有请浙江旅游房地产开发有限公司总经理蒋传良先生，有请！

蒋传良：各位尊敬的来宾上午好！首先我本人非常荣幸在本次十大地标楼盘评选中，我们可以获此项殊荣，这项荣誉是我们前行动力的鞭策，我们作为杭州十大运营商之一，我们认为房地产开

发企业对城市的贡献，在配合市场发展上，也就是说通过对政府城市规划蓝图的持续配合和实践，主动的自觉的投入城市新区建设中，实现城市各个阶段战略发展，以此参与城市运营，推动城市发展，一个城市的发展由于历史和现实的原因，不同区域存在着成熟度开发问题，市场接受度差异性，而城市发展到一定程度开通周边区域，扩大周边的信息要求随之强烈。

城市新区作为政府发展方向是城市重要组成部分，特别需要有实力房地产企业，以实际的开发活动协助政府完成城市整体战略规划，回顾旅游房地产集团企业发展史，我们以城市发展，高度的企业责任心配合政府规划思路，将目光投向城市开发最需要的新区，从开始开发到后来发展城市东进，旅游房地产集团对政府每一次重大的城市战略规划都积极响应，并以明确开发思路，开发阳光地带和东部九宝旅游红苹果，通过投身规划新区建设，使城区新区和众多楼盘开发和使用，从而实现土地价值。

另一方面得益于政府的相关支持，拥有良好的开发环境，从而创造城市与城市运营商双赢，我们获奖项目不仅对企业理念有力的诠释，我们将创新的产品理念予以真正的实现，更难得的是铸就南岸社区发展起来了，最后我代表公司感谢大家，在日益变化的城市情况下，旅游房产与各位合作，奉献出更多更好的产品，谢谢大家！

主持人：下面我们要请杭州西房集团副总裁杨涛先生上台。

杨波：各位领导，各位嘉宾大家好，今天非常荣幸我们项目获得的20xx中国经典十大名盘，我代表开发商表示衷心的感谢。西房云溪·香山，我们考虑更多的是对这块土地的责任感和使命感，我们考虑怎么样真正做到以人为本，符合杭州地域特征，符合消费者动态需求，我们将空间、环境、文化效应有机的结合，开拓区域人居住宅的方向。

云溪·香山不应该是简单的景观型小区，也不是浮躁豪华型小区，他应该注重环境和谐共生，符合人们对环境的精神需求。我们始终贯彻关怀城市发展，精心打造这个项目。

开发产品预见到市场需求发展方面，我们云溪·香山在规划之初就考虑到切实需求，根据市场调查的数据，摒弃大户型设计，规划大量中小户型住宅，此举我们赢得很多消费者青睐。事实说明开发思路只有从市场出发，切实满足居住者需求，才可以被市场接受。在开发云溪·香山过程中，我们注重于每一个细节，对于每一个问题，大到整体规划，小到数字的选择，不断深入对人居需求考虑，针对产品除了建设的自身建筑配套之外，还要注重环保景观绿色等因素，打造区域产品。

作为云溪·香山开发商，我们集团诞生于xx年现在完成300万平方米物业面积。我们已经发展成为以房地产开发为主，拥有十余家下属公司的房地产产业集团。集团的成长过程是一个房地产及开发理念逐步完善的过程，是一个房地产品牌逐步升级的过程，更是一个开发商逐步成熟的过程，成功的品牌对于房地产开发商来说意味着更大的市场，但是品牌建设不是盲目的，必须在满足消费者基础之上，使得企业和消费者共赢。

我们会规划每一年，每五年发展目标，脚踏实地做好工作，今天云溪·香山获得此奖项是对我们肯定，展望未来我们打造品牌而努力，也祝贺浙江省出现更多房地产品牌，祝愿中国房地产越来越好，谢谢大家！

主持人：下面我们将请河南万正集团总裁毕竟先生上台。

毕竟：各位领导，各位朋友，各位来宾大家好！从事房地产的目的就是打造人与自然的和谐，达到生存、生命的和谐。

万正集团至今积累了十余年发展经验，我们始终将文化价值的逐步实现，提升我们核心竞争力。为提高生活品位，我们先后开发了万正广场，万正世嘉，万正阳光海岸，万正广场填补了南阳市的空白。万正文化广场有代表一年十二个月风调雨顺的柱子，全是用汉白玉雕刻而成，这还代表人文历史的文化遗产，这成为南阳市的历史符号，在灯光的影射下呈现出梦幻般的效果。谢谢大家！

主持人：下面我们有请中山火炬城建总经理李晶先生！

李晶：尊敬的各位领导，各位嘉宾大家早上好！很高兴能有这个机会与这些专家、领导和同行共同参加此省会，我公司项目入选20xx中国魅力楼盘和中国地产十大名盘，我代表我们公司给予我们产品充分肯定和大力支持的各位专家和朋友表示衷心的感谢。

中国文化博大精深，源远流长，其中的建筑文化更是独具魅力，成果卓著。中国文化的传承、弘扬需要包容发展，需要强大的战术，文化地产就是寻找二者结合点，文化是地产最大的创新空间，地产是文化最好的表现力，所谓文化地产是指人居的家园与居住环境的动态结合，他包括建筑文化，地域文化，社区文化的结合。文化首先体现的是建筑，建筑没有文化就没有灵魂，没有文化的建筑如同人没有眼睛，优秀的建筑一定要植根于当地的历史，并与现代有机的结合。

中国传统的核心在于“和”字，和其以人为本要尊重人，和其讲究平衡，不讲极端主义。我们提倡满足房地产项目建设基本物质要素的基础上，提升独特的文化要素，以可持续发展的理念，保障居住者生理、心里、情感、艺术多层次的需求，提高房地产质量和生活品位，营造舒适、安全、文明、健康、和谐、生态、智能的居住环境，引领符合现代要求的文化生活方式，要求因地制宜的把先进的企业文化，建筑文化，社区文化，城市文化、环境文化、科技文化、文学艺术和行为，还有行业文化综合运用到房地产开发、生活全过程。我们强调建筑本身没有多大差异，因为其文化和内涵不同才使建筑有了高效之分。有了文化因素使建筑更多鲜活，文化地产的本质和特征体现在地产开发每一个环节，文化不仅仅是开发商提出来就可以实施，而是需要广大业主有较高的文化素质和开发商共同打造文化地产。

香山·晴园文化地产呼吁人性回归善良，行为尊重智能，建筑需要文化，生活崇尚健康，谢谢！

主持人：下面我们有请云南仁源房地产总经理徐天翔先生。

徐天翔：尊敬的各位领导，各位嘉宾，女士们、先生们大家好！今天我们相聚在首都北京人民大会堂，参加第二届中国建筑文化年度巡礼活动暨20xx中国魅力楼盘展示发布会。我们公司在昆明开发的住宅小区项目荣获20xx中国建筑生态十大名盘，我们感觉十分荣幸和自豪。

云南仁源房地产公司开发销售几年来取得了很大成绩，仁源地产追求技术创新，经过多年的艰苦探索，我们在管理当中形成自己的特色，公司人员逐步得以优化，我们拥有一支最富有施工经验的管理队伍，公司管理层认为只有公司不断创新，企业才可以保持优势常在。

金林碧水是我们公司20xx年以来又一大型房地产开发项目，建筑面积是24万平方米，总投资5亿元人民币，金林碧水住宅小区是集商务、学校、休闲为一体的综合小区，小区的主要思想在于创造一个既有坡地，优美、自然、生态的生活环境，我们将景观设计作为小区的重点，小区地形图

上南高北低，我们最大限度保持原有的自然环境，我们将不利因素化为有利因素，将本小区建筑成为最有诗意的自然环境。

金林碧水小区拥有得天独厚的自然环境和地域环境，你可以感受四周弥漫着清新的氧气，还有自然资源让居住在这里人们可以享受到与自然为舞的快乐和舒适。我们努力向大型房地产公司迈进，在新的条件下公司将以消费者为核心，以市场需求为纽带，并将在此贯穿于未来的五年的规划设计和营销中，超出体制优化，设计施工专业化，管理程序化，服务规范化，人才资源化迈进，我们为老百姓打好更好的建筑楼盘。最后，再一次向参加活动的各位来宾表示衷心的感谢，欢迎大家到我们美丽的春城做客，谢谢大家！

主持人：我们下面有请芜湖长江置业总经理吕晨先生上台。

吕晨：各位朋友，各位同行大家好！我从事房地产已经17年了，我所在的浙江芜湖集团也是国内一线知名品牌的房地产企业，现在总的开发面积是15000万平方米，在全国28个城市有32个项目在进行开发，今天看到这么多同行在这里，我感觉特别的开心。我们作为房地产从业者有一点感受，觉得房地产一年比一年难做，尤其今年宏观调控以来，我们房地产公司都面临着或大或小很艰难的日子，我们今天在这里大家探讨一下开发的理念和经验，分享一下成功的喜悦，也分享一下失败的教训，这是很难得的机会。

中国房地产从xx年开始，就像波浪式的时高时低，不管怎么样房地产还是在健康、理性的成长之中。我在20xx年中国杭州房地产峰会上有一个演讲稿，我觉得房地产从一个投机时代转向理性时代，在这个状态之中，我们作为开发商，作为整个房地产市场的主导的人物，更应该用理性的观点来审视我们面临的市场、环境，只有这样我们才可以把我们活干好，只有这样才真正能够形成我们所希望的开始，就是房地产市场慢慢涨，我们钱慢慢赚，给老百姓更多实惠，更多更好的作品，谢谢大家！

主持人：下面我们有请新林集团董事，赵宝华先生。

赵宝华：各位领导、来宾大家好！我来谈一下这个行业里面一些现象和一些简单的经验。每一个从业人员把利益可能都放在第一位，每一个人开发都是想为别人盖房子，房子有瑕疵都是允许的，你房子装修就不可以，新明半岛在开始的时候就有社会责任感，投机一旦被自住行为取代的时候，会发现很多的问题。新明半岛给老百姓很实惠的东西，从户型、结构包括整个建筑形态也花了大量工夫，跟业主去交流，所以销售初期就定了一个完善的机制，在没有入住之前他们形成了邻里关系，这样也促进了我们房地产销售。

我觉得中国房地产业发展已不是追求利润的时代了，我们最后生产出的产品如何是一个标志。我们一般房地产是70年使用权，我们看十年，二十年前最好的楼盘在我们眼里已经濒临淘汰的边缘，我们每一个房地产开发商，都将争取使我们的建筑的产品都是这个城市里面最美最好的产品艺术。谢谢大家！

获奖感言500字 获奖感言精辟三句篇二

尊敬的各位领导和亲爱的全体同事：

大家上午好！

我叫xx，来自xx，是一名实习生。今天有幸成为一名酒店的优秀员工，并站在这个舞台上向大家表露心声，我感到前所未有的荣誉，心情无比的激动！首先，我要感谢酒店领导对我们这些普通员工的关心和支持，同时更要感谢那些和我一样在普通工作岗位上默默工作的同事，正是因为我们大家的相互协作，才使我们的今天焕发了生机。因此，这份优秀员工的荣誉不仅仅是属于我个人，更应该是属于我们整个西餐厅的全体同事。我之所以被评为优秀员工是因为我本着积极向上的态度和真诚的微笑，尽心尽力为每一位客人服务。

毛泽东说：吃水不忘挖井人。来到这里，如果没有各位领导的关心和支持也不会有今天的我，特别是我们西餐厅经理xx，以及五位主管的贴心照顾和指导，让我学到了很多的酒店知识，让我从什么都不懂的毛头小子到现在游刃有余的懂事之人。做起事来非常上手，不怕苦不怕累。所以非常感谢她们！

xxx年xx月xx日从xx出来至今，我已在上海x酒店工作了近三个月，xx酒店团结、务实的工作作风已深深地扎根在我的心底。从西餐厅到酒店前厅部、各个部门办公室、人事资源部和现在的xx，虽然我还没见过xx，但我也能感触到它的凝聚力，处处都给我留下了深刻的印象。我的经历告诉我：只有领导同志上下一心、相互合作，依靠酒店的力量，才能创造一流的工作业绩和上等的服务意识。

事实证明，我们的汗没有白流，我们历经的风雨寒暑和辛勤劳动换来的，崭新的xx有限公司已经顺利对外服务了。

今天，酒店把这份荣誉给了我，这是大家对我的信任，同时也是对我更大的鞭策，使我有了前进的动力。在以后实习的半年或者毕业以后再来x福的日子里，在酒店新的发展时期，我一定不辜负酒店的期望，不满足已有的成绩，不放弃干事创业的激情，继续发扬我们x福人敬业务实、艰苦奋斗的精神，时时刻刻维护酒店的大局和形象，以一流的状态，一流的业绩，做出一流的服务，为实现酒店奋斗目标、为酒店健康发展再立新功。

最后，感谢在坐的各位在百忙之中抽出时间在这里倾听我的感言！我衷心的祝愿在坐的各位领导、各位同事工作顺利、步步高升，也祝愿xx酒店的将来辉煌无穷！

谢谢大家！

获奖感言500字 获奖感言精辟三句篇三

尊敬的各位领导、各位同仁：

大家好！

我是xxx，首先要感谢xxx企业给我这个展示自我与实现自我价值平台。感谢企业对我的厚爱与信任，感谢领导对我的器重与关爱，感谢同事们对我的鼓励与支持。

作为一名企业的员工，能够获得企业优秀员工称号，我很高兴，也非常激动。在此我想说，我是在企业领导的英明指导和亲切关怀下，是在所有同仁对我的无私帮助和热情鼓励下，是在客户无比信任和最大的支持下，让我今天能站在这个领奖台上，再次，我要向所有曾经指导和帮助过我的领导、同事、客户深深鞠上一躬，谢谢您们！

在过去的20xx年里，我们勤奋努力，我们相互鼓励，我们全力以赴。在我们全体同仁的共同努力下，终于实现了我们企业的预定目标。我自己也成为了企业年度销售冠军。今天，我和我们一起工作同事们仍是企业这个大团体中的小团队，我们仍然在一起相互支持与学习，融洽的氛围让我倍感荣幸与欣慰。

荣誉虽然给的是我个人，但我更觉得这是对我们这个团队整体的一个鞭策和鼓励。企业和我们美容院今日的声誉、地位与成绩，是我们企业和美容院高层领导们的战略决策的英明和指导有方，更是企业每位员工们团结互助共同努力的结果。正是你们日常的勤奋努力工作让整个企业美容院得以正常健康的运营，才有了今天的辉煌业绩和良好的社会声誉。同样也得感谢你们，由此，我由衷的想说，优秀的荣誉是我的，更是企业所有员工的。

今天获奖，我有三个非常深刻的感受：

第一、我想说：努力不一定能成功，但不努力一定不能成功。

第二、行动是成功之母，有好的想法，好的观念不去行动，不去实施，都是空想。

第三、向不可能挑战，只要我们具有明确的目标与超强的行动力，没有达不成的目标。

我相信，只要我们全力以赴，在20xx新的一年里，我们一定可以创造新的奇迹。

最后，我祝愿我们企业和美容院在20xx年里：顾客盈门若海如川川流不息，财源涌聚似潮入道道畅无阻。大展宏图！

祝各位领导和各位同事在新的一年里合家幸福，心想事成，身体健康，万事如意，新年快乐！