

最新竞聘演讲稿5分钟 竞聘演讲稿开头金句(模板7篇)

作者：有故事的人 来源：范文网 www.wtabcd.cn/fanwen/

本文原地址：<https://www.wtabcd.cn/fanwen/meiwen/a89f14d2796034602e5d530334b153a9.html>

范文网，为你加油喝彩！

演讲稿具有观点鲜明，内容具有鼓动性的特点。在社会发展不断提速的今天，需要使用演讲稿的事情愈发增多。优质的演讲稿该怎么样去写呢？下面我给大家整理了一些演讲稿模板范文，希望能够帮助到大家。

竞聘演讲稿5分钟 竞聘演讲稿开头金句篇一

首先我认为德育干部应正确认识班主任工作。在我们这类普通中学，班主任是兼职而不是专职，兼职之外有一个完整的工作量，如果把班主任从教学中独立出来看待，眉毛胡子一把抓，势必导致班主任整天疲于奔命、顾此失彼，失去育人工作的艺术性，是对艺术的扼杀，长此以往，德育工作必定会葬送在麻木不仁的状态之中，这是每个人都不愿意看到和经受的，这就要求德育干部对班主任工作的分配要有重点，讲艺术。

俗话说，众人拾柴火焰高，在一个为共同目标奋斗的过程中，班主任之间避免不了小小的磨擦，这是我知道他们最需要的是意味深长（恰到好处）的三言两语的“及时雨”，而不是劈头盖脸地训斥、漠不关心的木讷，更不是敌我矛盾上报。当一个老师和学生偶然摩擦起火时，我有能力做到几分钟后让学生俯首帖耳地去找班主任承认错误，这里，体现的是一种艺术魅力，失去艺术的工作是枯燥乏味的。

德育干部是班主任工作的传达者，更应是班主任最知心的后防。当一个班主任工作偏离轨道时，你应该拉他一把，当某个班主任满腹牢骚时，你应有一副兼听则明的耳朵，一颗善解人意的心灵，一个容纳百川的胸怀。当班主任失去信心时，你应该让她感到整个队伍和他风雨同舟。如果在他最疲惫的时候给他加两块砖，就不如让他稍事休息后让他推一车砖。人非草木，孰能无情。如果德育工作深入人心，我们的班主任队伍将是一支胜不骄败不馁、打不垮的铁军。

德育干部应视学校大业为己任，视教师利益为己利，不计较个人得失，正视自身地位，不孤芳自赏，不刚愎自用，要甘愿做一杆q。当教师利益受到损害时，要敢于仗义执言，当上级工作来临时，要虚心纳谏，博采众议，集全体班主任的智慧为靶子，弹无虚发，为大榆树中学射出一个个光辉灿烂的德育硕果。

完成工作计划应有一个循序渐进的过程，不能期末搞突击，和教学工作明争暗斗，苦了班主任和学生。当后勤主任为财产损坏喋喋不休时，你应自省，当教学主任为学习风气不浓而满目愁云时，你应自省，是否德育工作出现了漏洞，缺乏了实效性，长自省才能常常醒，如果人人能自省，

我们学校各部门工作有机结合，怕什么验收，惧什么检查，大榆树中学比以往任何时候都经得住考验。我就是个善于自省的人。

二十一世纪的人才竞争，比的不是已掌握知识的多少比的是掌握知识接受信息的速度，速度决定效率，效率决定业绩。德育主任应转变观念，勇于抛弃一些陈规陋习，尽快创建本校早就出现的校刊、广播站、德育基地、手拉手活动，让学生会自我管理，德育处正确引导，扎实培训，利用校园媒体正确引导，规范校园文明，行为规范，怕什么学生见面羞于问好，下课学生打架斗殴，卫生死角，语言垃圾，该隐去的都将消失，不合时宜的必将过去，让我们满怀信心，迎接苏校谈到的网络时代吧！

竞聘演讲稿5分钟 竞聘演讲稿开头金句篇二

尊敬的老师，亲爱的同学们：

大家好！

今天我能来到这里竞选文明督察员，感到非常的荣幸，因为老师说过重在参与嘛！

我是一个活泼开朗的女孩子，在三年级时还被老师评选为“活泼小精灵”，这使我倍感自豪。我比较喜欢做一些有独特想法的事情，在大家紧张万分的时候，我可以逗得大家开怀大笑，使凝重的氛围变得轻松，我也可以在大家一筹莫展的时候献出点石成金的好主意。

我的优点有做事坚持到底，有始有终，做好的计划我会认真完成，为人友善，有一颗善良的心。但是俗话说得好“金无足赤，人无完人”，我的缺点就是有时候会不受控制的马虎，不过我希望大家以后多多监督我，相信在你们的引导下我一定会改正这个缺点。

如果有同学不珍惜时间，在那里无所事事，我会提醒他：“莫等闲白了少年头，空悲切”，如果有人捡到别人不小心丢失的钱而不归还，我会这样来劝告他“勿以恶小而为之，勿以善小而不为”，如果有人打开水龙头而忘记关紧，我会提醒他说：“请把水龙头关紧，不要让他流泪”。

假如我这次竞选成功了，我会以饱满的热情投入到我的工作中去，尽职尽责，时刻保持头脑清醒，秉公执法，但胜败兵家事不期，即使我落选了，我也会继续做一名文明的好学生，时刻严格要求自己，感染他人，争取下一次能够竞选成功。

最后，我希望大家支持我，相信我会做到让大家满意的，谢谢！

竞聘演讲稿5分钟 竞聘演讲稿开头金句篇三

尊敬的各位领导、同事们：

大家好！

我是来自市场部渠道管理科的xx，云南省曲靖市人，生于xx年3月，xx年在云南省边防团部队74分队特种作战模范连服役，xx年考入湖北省荆州市人民警察学校xx年专科毕业，xx年由当地基层派出所调入云南省昆明市司法警官学校任教官，xx年正式加入xx空调公司并任职于市场渠道管理科负责人的工作。

我今天竞聘演讲的主题是：铸盾与领跑！

为什么要用“铸盾”与“领跑”作为我演讲的专项题目呢？这是我在静思xx年度的工作总结与xx年度的规划后确立的！

自xx年度本部市场部渠道管理科成立以来，在领导的信任与悉心指导帮助下，我有幸担负起科室负责人这个角色，带领着科室团队在“渠道管理”这个领域摸索学习了一年，勤勤恳恳，不断进取：沉淀了较为丰富的管理经验，具备了较强的组织协调与专业能力。因此，我今天充满信心的走上这竞聘讲台！

今天，我竞聘的是渠道管理科科长一职，正是希望能通过个人职业生涯上的历练和提升从而能促进自己在这个领域的工作不断深入开展！

xx年渠道管理的重点工作就是“铸盾”，当然，这里的“盾”并不只是一个狭义的范畴，而是一个完整的体系，是一个由内而外再由外而内的健全的专业管理体系。那么如何完善和构建这个体系呢？xx年度在渠道管理科这个团队的共同努力与配合下我带领科室团队重点开展了以下工作：

- 1、不断优化商家队伍，提高经销商的整体经营管理水平，同时协同驻外产品管理中心做好遗留问题的处理工作。确保一支健康、有潜能和核心竞争力的经销商队伍。
- 2、将国内所有客户资料导入sap系统，由原来简单的电子表格管理升级到系统管理，并连同物流部，营销财务部采取统筹管理，使得客户管理工作更加科学化、准确化、精细化。
- 3、做好经销商的培训工作，通过配合各产管中心开展一系列行之有效的培训课程，从经营意识、市场维护意识、企业文化等多个方面提高了整个经销商队伍的素质和凝聚向心力。
- 4、联动物流、客服、销售支持等职能部门，对市场窜货等市场问题建立一个完备流畅的处理程序。较好地扮演了“检察院”这个分析、认定及协调处理的角色。

通过一年的实践工作让我意识到，xx年度我所铸就的这个“盾”并不是一个理论层面的虚拟意识，而是一个由厂商共建的利益实体，只有将彼此的利益都牢固地牵连在一起，并依此形成统一的思维方式与意识，这个“盾”才是坚不可摧的！

诚然，xx年度的渠道管理工作还存在着诸多的不足，在后期的工作中还有很多需要完善、急待改进的方面。xx年度被冠以“渠道年”，由此可见渠道管理工作的重要性，也正是基于此，我将xx年度的渠道管理工作规划命名为“领跑”！

xx年度，渠道建设需遵循“四化”原则，即标准化、模块化、差异化、流程化。这也就要求了我们的渠道管理工作必须在xx年度领跑先足于其他相关的职能工作。

如何“领跑”呢？这就需要我们做好以下的工作：

- 1、渠道优化与拓展，这是一个涵盖面非常广的工作。包括合同目标任务量的分解、客户考核评估工作等。作为年度开盘的首要工作之一，只有高效、优质地完成这些工作，方能在开盘之初，将本年度的渠道发展主体思路，切实地贯彻执行下去。

2、信息沟通平台的筹建，同样也是一项在年度开始就需要完成的工作。信息的导航作用已不容忽视，通过信息考核机制的确立，渠道信息采集员队伍的组建等相关配套工作围绕这一主线迅速展开，由点及面，从而延展为信息体系的全面建立。

3、我特将淡季经销商培训将作为在xx年度提升志高经销商经营素质的主体工作，将会制定一套整体指引性教案，指导各分部结合当地人文风貌、市场特性等参照执行的方式进行经销商培训。同时，我将会在10月底、11月中旬、3月中旬这几个时间段，针对重点区域开展专项培训，实地让渠道管理工作与商家之间展开互动，使商家切身体会到渠道管理工作与其自身经营发展的关联、重要性和紧密程度。

4、经销商大会的组织与筹备，这是年度性的重点工作。这也是全年渠道工作的关键点之一，对加强渠道商家的凝聚力，提升团队向心力和整体核心竞争力都有不可估量的作用。

5、客户的分类管理，将会在旺季来临之前组织公司的vip客户与公司高层进行一次沟通座谈会。

6、建立健全一套完备的客户拜访制度。

7、核心形象店的建立，作为在旺季公演的“大戏”。我将会作为在淡季期间的一项重要工作。以期在渠道重心继续下移的大前提下，通过在渠道零售终端里寻找一批更具实力、发展潜力强势的分销商，使之成为我们的核心分销商，同时建立一批核心形象店，进行专项授牌，成为渠道终端的中坚力量，影响并支撑渠道的中层结构，从而确保整体终端网络的稳步发展。

我深知，如果我有幸能够竞聘成功，那么我必须引领自己的团队领跑每一分钟。尽管是前所未有的挑战，但我热爱现在的工作，我相信，我能够把现在的工作做得更好。凭着这份专注、热忱和执著我坚信我所既定的“领跑”一定能实现！

我自xx年幸运地进入到志高这个大家庭以来，连续三年被评为营销中心及公司的优秀员工。从一名普通的导购员工资审核员到部长助理再到综合管理科负责人，到现在的渠道管理科负责人，每前进一步我的内心都充满了感动，每前进一步我也都心存感激，因为每前进一步，我都感受到每一位领导、每一位同事对我的帮助和支持，在这些真诚的关怀面前，任何的言语都显得苍白，我用自己最辛勤的工作，不菲的工作业绩，尽自己最大的努力来回馈他们。最后，再次感谢所有帮助过我的领导和同事们，正是有了你们一如既往的支持与帮助，今天的我才能站在这里体会这个美妙的过程。这里仅以此即兴所做之小诗送予在座的各位领导和同事：

“遥指苍穹问天，翻身跨马勇向前，砺剑铸盾今尔敢，吾当气胜必当先”！

我的竞聘演讲就到这里，感谢领导和同事们的鼓励和支持，谢谢！

竞聘演讲稿5分钟 竞聘演讲稿开头金句篇四

尊敬的各位领导、同志们：

首先，非常感谢各位领导和同志们给了我参与这次竞聘的勇气和力量。我叫××，今年29岁，中专毕业，参加工作11年多，在储蓄部门先后从事储蓄员、综合和所副主任工作，现任×××市××储蓄所副主任。当我在这挑战与机遇并存，成功与失败同在的讲台上时，我的内心十分激动，同时也多了几分不安。强烈的事业心和责任感又一次次告诉我：我热爱工行事业，身为工行

人，就该为工行的发展和腾飞作贡献，我把工行事业当作实现自我人生价值的目标，使个人追求与集体利益一致起来。11年多的储蓄所工作，在行领导和同事们的关心、指导和帮助下，在储蓄部门多岗位的锻炼，经过自身的努力工作，使我具有端正和认真负责的工作态度，熟练的业务技能，丰富的工作经验和较强的工作能力，具备了一名所副主管应有的素质和要求。如果我竞聘成功，我的工作思路是：

一方面加强政治理论知识的学习，不断提高自己的政治理论修养和明辨大是大非的能力。另一方面是加强业务知识和业务技能的学习和更新，在工作实践中辩证的看待自己的长处和短处、扬长避短，团结协作，不断充实完善，并加强学历教育，力争在3年内取得福建电大的大专毕业文凭，使自己更加胜任本职工作。

在工作中既要发扬以往好的作风、好的传统，埋头苦干，扎实工作，又注重在工作实践中摸索经验、探索路子，多请示汇报，多交心通气，积极协助所主任做好人员思想、调配工作，认真落实储蓄所的各项规章制度，尤其是加强内控制度和安全防范制度执行及责任制落实情况的监督检查。

在金融体制改革不断深化，银行业竞争日趋激烈的形势下，要保持存款的增长，将是一项长期而艰巨的任务。因此，我将以协助所主任集全所之力完成支行下达的各项目标任务为己任，把坚持开展以客户为中心的优质服务作为组织存款的重要手段，在巩固现有客户资源的前提下，充分调动员工的积极性，在创造良好的社会形象的同时，提高工作效率，尽量方便客户，让客户能主动上门寻求服务，走上良性循环、健康稳步发展的行列。如果我竞聘成功，我的处事原则和风格是：要做好储蓄所的工作，离不开严格规范的管理，更离不开每位员工。因为，客户对工行的满意度是从员工的满意度开始的，并与员工的满意度成正比例发展的。为此，我会协助所主任努力提高每位员工的素质，尽力满足员工的合理要求，建立奖惩激励机制，调动员工的积极性和创造性，建立融洽的人际关系，多层面、多角度地善待员工。努力做到大事讲原则，小事讲风格，共事讲团结，办事讲效率。对同事多理解，少埋怨；多尊重，少指责；多情义，少冷漠。以共同的目标团结员工，以自身的行动带动员工。在与员工交往中凝聚合力，增强员工的集体荣誉感，在工作中形成动力，使我们成为一支充满活力和战斗力的集体。如果我竞聘成功，当前的工作重点和具体措施是：目前××市储蓄网点平均余额为3300多万，就××储蓄所而言，目前余额为1900多万，虽然仅今年就增长了600多万，但仅凭日前存款所创的利润还不足以支付店面租金、设备费用及员工工资。因此，我将积极协助所主任立足于稳定增长存款余额，着力于求实创新，拓宽渠道，寻求新的利润增长点，在为客户提供优质、快捷、高效的金融服务的同时实现银行资金利润的最大化，达到双赢的局面。

举措一：扩大知名度和影响力，积极争取市场份额。××储蓄所地处××商业闹市区，周边商家林立，同时也面临着其他多家银行储蓄网点的竞争。新址的搬迁及设施的更新和完善，使综合素质一流、功能完备的××所完全具备了成为××开发区及至周边区域客户首选金融网点的实力和条件。我们将以此为契机，主动出击，组织员工到附近居民点及各商家，调查了解资金流向、客户分布等情况，从中获取大量的第一手客户资料。同时，积极上门宣传与柜面宣传相结合，为客户提供各种快捷、高效的金融产品和服务信息，树立工行技术领先、网络齐全、实力雄厚的形象，扩大知名度和影响力，建立××所与广大客户之间相互信任、互惠互利的关系。

竞聘演讲稿5分钟 竞聘演讲稿开头金句篇五

各位领导，

大家好：

我要竞聘的是学校的中层干部岗位--办公室主任一职。

我此次竞聘的岗位是办公室主任，个人基本情况是：现年岁，中共党员，中教一级教师。

面对办公室主任这个新的岗位，我自信的是：

参加工作以来，年参加了培训班；年考取大学教育硕士研究生；年参加了中小学校长培训班。

自年担任团委书记进入中层管理岗位，至今已近9年磨练，且伴随着中争创省重点，改制为中的风风雨雨，对学校及各部门的情况有一定的了解；并且此间并没有完全脱离课堂。

加强个人和党性修养，作为一名年党龄的普通党员，言行与各级党组织保持高度一致，塌实做事，诚实待人，有服务意识，有公仆意识。

四、大学时，年级团支书、校广播台播音员、副台长、校学生会宣传部长、学生会主席，工作后团委书记、校党总支宣传委员的经历，为自己的写作、宣传、组织协调打下一定基础，同时也掌握了一定的微机应用技术。

五、而立之年的我，精力充沛，勇于创新。

所以，假若能够竞争上岗，我会努力做到：

科学规范地做好本职工作，搞好综合协调，确保学校政令畅通，及时传达贯彻学校决策，加强督办检查，促进各项决策的落实。确保学校以教育教学为中心，各方面通力合作，默契配合，及时准确掌握学校各方面工作情况，反馈收集信息，为领导决策提供可靠依据。对外广泛宣传，提高知名度，树立中新形象，加强个人修养，炼好内功，加强党性锻炼，顾全大局，团结同志，提高服务质量，力争在服务中显示实力，在工作中形成动力，在创新中增加活力，在沟通中凝聚合力。

然而，这一切，都需要大家的理解、信任、支持和帮助，离开大家，将是无源之水、无本之木。

谢谢大家！

竞聘演讲稿5分钟 竞聘演讲稿开头金句篇六

各位领导，各位老师，大家好！首先感谢领导给我这样一个机会，感谢与我朝夕相处、同舟共济的同事们多年来对我的帮助和信任。对一中，我有种特别的感情，在这里，我学习了三年，又在这里工作了十四年，十七年积淀下来的情感肯定是让人永志难忘的：这里有我的恩师，他们丰满了我的回忆，他们充实了一中的品格，我愿意把这种精神薪火相传。我鼓足勇气站在这里参加教务处副主任的竞聘，初衷有两个，一是想为一中的振兴服务，为广大的师生服务，；二是让自己的人生多一种经历，多一种磨砺！

首先，我向大家介绍我个人的基本情况。

我1997年毕业于郑州大学中文系。曾多次获得校级、市级、省级、国家级优质课大奖。曾经获得省级文明教师称号，获得全国中语会教改新星提名奖。多次获得市级省级论文一二等奖和市级省级国家级作文辅导奖。

竞聘教务处副主任，我认为自己具备以下优势：

参加工作十多年来，在领导和老教师的帮助下，我一直学做教师，做好教师；学做班主任，做好班主任，不仅积累了一定的教学经验，也具备了过硬的业务素质，还锻炼了班级管理能力。十年的班主任工作，让我明白，教育是给学生的心灵浇灌知性与德性，知性是学生的生存和发展的本领，德性是其做人底线。因为领悟到这一点，我所带班级在高考中都取得了理想的成绩。担任备课组长以来，关心年轻教师，扶持年轻教师，为她们的成功创造条件，其中我辅导的卢娜老师参加市级优质课比赛获得了第一名的好成绩。

因为来自教学一线，因为与同仁们一起苦过、乐过、哭过、笑过，所以对老师们的辛苦、心情、心理就有了深刻的理解。知识分子代表着人类的良心，教师是凡人，却从事着神圣的事业，特别是一中的老师们。我们坚定不移地从20xx年的艰难谷底走到现在的柳暗花明，我们叫过苦，说过累，抱怨过，苦恼过，可是，没有一个人对学生怠慢过，对事业怠慢过！这就是一中教师的风范，一中教师的精神，一中教师的境界！如果有幸能为这么好的同事服务，我将倍感幸福。

一中的女教师已不仅仅是半壁江山了，她们不仅需要工作上的关怀，也需要个人生活上的关怀。所以，教务处配备一名女教务处副主任也是非常必要的。我如果能走上这个岗位，一定会关心女教师的健康，帮助她们，理解她们，使焦作一中的女教师在精神上感受到更多的温暖，事业上获得更大的成功！

四、正直、开朗、诚挚、真实的品格。

真实是我的名片，开朗是我的性格，诚挚是我的态度，正直是我的人格。我一直以为，一个人没有善良的品德，也就失去了做人的根本；一个人缺少了实在的支撑，那就没有了处事的真诚。因为我知道，交人就是交心的道理。请给我一份信任，我一定不会让你失望。

如果我能够成为教务处副主任，我有以下设想：

将选修课变成教师展示个人魅力的舞台。根据教师“术业有专攻”的特点，安排教师根据自己所长开设选修课，打破班级界限授课，真正实现焦作一中的优势师资共享，让教育公平不再是一句空话，同时也可以促进年轻教师的压力型成熟。

定期向学生发放调查问卷，了解学生的需求，掌握学生的兴奋点、求知点，采取师生结合的方式，学生才真正成为了学习的主人，增强教学的针对性。

熟悉的地方没有风景，所以与市内或省内高校联谊，聘请高校教师来我校开设讲坛，开阔学生的眼界，丰富学生的世界，提高学生的境界。

教务处副主任必须服务一切教师，服务教师的一切，因为只有服务好教师，教师才能服务好学生，学生才能服务好未来！

人文精神是校园文化的动力，一中的学生应该享受文明、文化的滋养，一中的校园应该是精神文

化的殿堂。有人说，学习的外延和生活的外延相等，其实教育的外延也和生活相等。我们只有具备开放的意识，才能办大教育，大一中。焦作一中的教师就应该成名成家，因为优秀应该成为焦作一中的习惯。

希望朋友们给我一个服务的机会，我会让你感受到不一样的温暖！

竞聘演讲稿5分钟 竞聘演讲稿开头金句篇七

尊敬的领导、评委、老师：

大家好！

我校实行中层干部竞争上岗，在我校的历史上是第一次，作为中学的一员，能参加这样的活动，我感到十分的高兴，这不仅是一个自我展示的平台，同时也是一次锻炼、学习、提高的机会。我参与竞聘的职位是中学教务处主任。

本人，于年出生，大学本科学历，中学一级教师。年毕业于湖南师大分配到中学工作。在中学连续十一年担任班主任工作，年担任政史地教研组长，年下期担任教务处干事，年秋季担任教研室副主任，年元月开始任工会主席，年3月代理教务处主任之职。今天我主动参与竞争教务处主任这一岗位，因为我具备了一名合格领导干部的素质。

1.我热爱中学，忠爱于自己所从事的职业，时时在想而且身体力行地为中学的发展做出自己的努力。在中学工作的十几年时间里，服从工作的需要，严格遵守学校的规章制度，待人诚恳，为人大度，做事扎实，富有团结协作的精神。热爱学生，严格遵守师德规范的要求，教书育人，有较强的政治思想素质。

2.教育教学工作经验丰富。记得来中学上班的第一天，学校领导陈校长和教务主任陈主任就教导我说，给你五年的时间，你要成为一名优秀的教师，我谨记领导的教诲，努力去做好每一件事情，在不断提高自身素质的过程中我做到了。我曾多次代表学校参加南部片、县的教学比武活动并获奖。年参加市青年教师教学比武获得二等奖，这是中学教研工作取得的一个重大突破，年参加湖南省青年历史教师教学比武活动，获得省一等奖，这是我的教学生涯中的最高成就。在成绩面前我没有止步不前，我时时警省自己，学无止境，教无定法，不进则退，不断提高自身的业务素质。

3.具有一定的教务工作经验。连续十一年的班主任工作经历，我了解学生的需求，知道如何去指导学生；三年的教研组长工作，了解中学教师队伍的现状与发展要求；两年的教研室工作经历，使我养成了严谨扎实的钻研作风，两年的工会工作经历，使我具有良好的群众基础。担任教务处干事、代理教务处主任，使我对教务工作有了更深更细致的了解，熟悉教务处的业务，具备了一定的组织、协调、管理能力。

我的演讲结束了，谢谢大家！

更多 范文 请访问 https://www.wtabcd.cn/fanwen/list/91_0.html

文章生成doc功能，由[范文网](#)开发