

# 2023年记者工作总结报告

## 记者工作总结存在问题(4篇)

作者：有故事的人 来源：范文网 [www.wtabcd.cn/fanwen/](http://www.wtabcd.cn/fanwen/)

本文原地址：<https://www.wtabcd.cn/fanwen/meiwen/eba2f7d4efdf535904241773e480d9a8.html>

范文网，为你加油喝彩！

在经济发展迅速的今天，报告不再是罕见的东西，报告中提到的所有信息应该是准确无误的。那么，报告到底怎么写才合适呢？以下是我为大家搜集的报告范文，仅供参考，一起来看看吧

记者工作总结报告 记者工作总结存在问题篇一

一、在局领导的领导和指挥下，在科室同志的支持和帮助下，我们共同努力，积极工作，力争将我分局新闻宣传工作提上一个新的台阶。纵观一年来新闻宣传工作，主要分为三个阶段：

(一)、摸索阶段(年2月前)

这一阶段新闻稿没有形成规模，主要依靠各业务科室就科室工作向媒体进行投稿，相互间很少沟通也没有进行信息整合和再挖掘。最重要的是没有和媒体间建立联系和有效沟通，不熟悉媒体公告的特点和要求，使得很多好的稿件没有被采纳。所以这一时期稿件量普遍偏少，只有不到10条。

(二)、探索阶段(年2月至八月)

这一阶段在局领导关注和支持下，展览中心对前一阶段新闻宣传工作进行总结和剖析，明确自身工作任务，研究制定新闻宣传方案和可行性措施，加大新闻报送及挖掘力度，加强与各类媒体的沟通和交流，并多次邀请媒体工作者对我局信息员进行专业培训，提高了信息员的新闻采编水平。

具体采取了一下措施：

(1)对内制定《展览中心规划宣传制度》，其中包括座谈制度、日常业务工作宣传流程、会议及活动宣传流程、媒体联络流程、奖惩制度等，为今后的新闻宣传工作有了一个明确的规定。

(2)坚持科务会制度 继续加强对外宣传力度，通过科务会对重点、难点、有价值新闻进行挖掘和再加工，使之具有深度和广度，提高被媒体采用率。

(3)加大业务技能培训力度和跟进考核制度 在请专家到我局进行写作、摄像等知识的专业培训后，对参加考核人员进行考核，对培训内容进行梳理和总结，巩固培训成果。

(4)对局内宣传资料进行更新及深化  
对已有宣传材料进行更新和在加工，必要时采取新的形势和手段进行宣传。

(5)对外也制定了相应的沟通机制和策略

加大与媒体联系、沟通 通过加强我局与广大新闻媒体之间的联系和沟通，确保信息渠道畅通，保证新闻宣传工作能够顺利开展。

同时深化特邀通讯员制度，并建立起有效沟通，使新闻能够及时准确的报送到相关媒体，共同发布，产生组团式效果。

(6)建立反馈机制 对新闻宣传(媒体单位)、法制宣传(志愿者)、规划宣传(局刊)的传播效果及时有效地进行调查，并对反馈回来的意见及时进行调整。

(7)建立专家沟通机制  
利用现有资源，与专家学者建立长期联系，为今后的稿件创作提供质量保障和技术支持。

(8)下半年，展览中心准备缩短专栏刊登周期，加大新闻稿件的报送量，还准备举办一期关于《城市规划管理条例》的专版。

截止到6月16日，我局在各类新闻媒体播报新闻共计48条，其中报社23篇，电台16条，电视台9条。

### (三)、逐渐成熟(年8月至今)

今年八月，在现有新闻宣传工作的基础上，分局同志再接再厉，深化座谈机制，积极与业务科室同志共同对新闻素材进行撰写;加强与媒体间的有效沟通，是新闻报道工作更加顺畅、高效;强化项目负责人制度，使得新闻宣传更加准时和有针对性。

据宣传部统计，截至年9月，我分局共发送新闻稿件79条，位列城建工委系统第二位，接近我分局年中目标115条的目标。市政管委以363条名列第一，国土局以67条位列第三。

二、经过一年的努力，年新闻宣传工作将在今年宣传工作由探索到成熟再到步入正轨的基础上，将存在更多的挑战和机遇，主要包括：

(一)新的新闻采用量目标将为新闻宣传工作提出更高、更新的要求。明年新闻宣传工作目标将达到165条，除去12月份(不确定是否在宣传部统计范围内)平均每月15条左右，即每周要出4条新闻(同一新闻被转载两遍算两条)。

(二)更加合理利用科室资源。业务科室的工作要逐渐成为新闻报道的主要内容，以事件的影响及作用为主线，以事件解决的问题及措施为着眼点，逐级分析，层层深入。

(三)更加合理优化宣传资源。新闻报送将更加迅捷、通畅，新闻，新闻报送的格式、内容、途径

将更加正规、合理、准确。实现当天事当天报，新闻不过夜；报一条采一条，无额外沟通；保持每周与媒体联系一次，了解最近最新的动态及新闻主题。

(四)更加熟悉业务工作。展览中心将更加了解业务科室工作，规划编制、规划审批、市政基础设施建设、规划执法等方面的工作内容及流程，结合与群众利益相关的部分予以报道。

(五)更加注重宣传队伍的资源整合能力。展览中心将深化项目负责人制度，在科室同志间实现新闻报道素材共享；新闻稿件联合创作；新闻利用媒体特点分类加工；新闻发送统计各自负责，及时交流，相互沟通，共同进步。

总之相信在局领导、各科室领导同事的帮助和共同努力下，我分局新闻采用量将更百尺竿头更进一步，为实现规划全覆盖、做老百姓规划的目标打好基础。

## 记者工作总结报告 记者工作总结存在问题篇二

一做好采访工作 作为一名记者采访和撰写文章就是我的本职工作。在每次采访前我都通过各种渠道对采访的对象先进行一个比较详细的了解做到胸有成竹。采访结束后我也会尽快将稿件撰写完毕以求详尽精辟。

在这一年的工作中参与报道了大型的采访活动包括4月在的茶博会9月在市举行的茶文化节10月在国家茶叶代表团活动11月在举行的茶博会12月在举行的品茗会等。在这些活动中我不仅深入的学习到了普洱茶的知识和文化底蕴更了解了茶之外的不少知识并建立了一定的社会关系群体。

在这一年中我还采访到了等业内人士。同时还有针对性地采访过的普洱茶爱好者了解了普洱茶在国外的状况以及各国消费者心中的分量。另外我还接触和采访了不少对普洱茶市场有见解的茶叶爱好者和经营者以求通过不同的渠道对普洱茶的各个方面进行了比较深层次的接触和体验把自己的工作尽量做到完善取得了比较好的效果。

二写作方面的突破 在文章的撰写上从过去主攻“特别策划”、“人物”、“玩家私房”这一类栏目的基础上开始接触和撰写“双月综述”、“独家关注”等在领导的培养下我接触了更多的写作方法适应了不同的写作方式在这方面有了突破。

## 二、经营方面的突破

为杂志社共同完成了14.8万元的广告额收入为杂志社创收也是我在记者工作之余的突破。

## 三、收获

首先是开阔了眼界在杂志社这个平台上找到了自己适合的定位和角色。借在、普洱、等地出差的机会我真切的体会到记者工作的优点就是能亲自体验不同地区不同人群不同活动带来的不同感受。在学习、了解、报道普洱茶的同时接触到许多不同的观点和周边的行业促使自己独立的、全方位的、站在全行业的高度去思索普洱茶的过去和未来去思索杂志的发展前景。也感受了时代发展给我们带来的机会和挑战。

其次是锻炼了本领。在不断的采访和写作中我锻炼并提高了自己的工作能力。在多次独立采访和独立出差的情况下我也逐步养成严谨思考独立判断自我完善自我协调的能力对我今后的人生道路

起到了至关重要的作用。

第三是体验了行业竞争。我所体验到不仅是普洱茶行业内的竞争更能体会到杂志之间的竞争。的普洱茶的行业竞争日益严峻杂志之间的竞争也趋于紧张。一个栏目从策划到最终成形都凝聚着团队的智慧但效率更是可贵的。在信息获取、决策、执行任何一个环节反映迟缓机遇稍纵即逝。

还有就是拓展了人脉。因为工作的性质我在不断的采访和交际中拓宽了人际关系积蓄了宝贵的资源。他们不仅能成为我工作中的良师益友更能成为我人生历程中一笔不可多得的财富。

记者工作总结报告 记者工作总结存在问题篇三

到\_\_年末，我走上了工作岗位已经有一年办的时间了，尤其是在去年我成为《城市快报》经济部的一名正式记者，让我深感到了工作的压力与艰苦，光荣与责任。近半年来，我更尝到了作为一名记者的酸甜苦辣，同时对自己的优势和不足有了比较全面的认识。这是一个充满挑战，充满机会，充满挫折，同时又充满满足感的过程，通过它，我认识到：

### 一、基础扎实，视野开阔，才能够获得好的新闻角度

在今年的日常工作中，我对本市各大媒体的经济栏目都进行了细致的分析，摸准了我所跑银行的定位，同时我也意识到：我必需努力学习，争取能够以一名专业人士的视角来审视新闻。厚积才能薄发，我通过业余时间恶补专业课程，同时阅读大量专业性报纸，观察优秀记者独特的视角、新闻切入点，同时认真阅读经济部同事的新闻报道。通过一段时间的观察，我认识到：好的经济记者必须具备举一反三，触类旁通的能力；必须具有充足的知识储备(新闻的敏感性是建立在广泛的知识储备的基础上的)。为了尽快达到这个目标，我做了大量的工作。第一，我坚持收看中央电视台、天津电视台的经济节目，从中了解金融基础知识和重点热点经济问题。第二，我努力做一个有心人，注意身边人们谈论各类话题中有价值的东西，以备不时之需。记得在去年年初，我作为一个新记者，工作初期开展银行的新闻采写异常艰难，我通过阅读和观察，找到了一些颇具特色的新闻点，完成了20\_\_年初的一些理财稿件。

### 二、注重积累，博采众长，才能积淀自身的能量

我深刻地认识到，新闻记者最可贵、也是最重要的素质就是敏锐。新闻拼体力，拼智力，拼反应速度。反应速度的基础有三个：一是扎实的基础，二是丰富的经验，三是正确科学的方法。作为从业时间不长的新记者，我着重从方法上下功夫：每接一个选题，我都要求自己在最短的时间内选准切入点，对较熟悉的领域，我多学多问，多向有经验的同事请教，深思慎取；对比较陌生的范围，我采用上网查询的方式，在最短的时间内了解背景资料，迅速扫清障碍。

\_\_年7月8、9两天连续发表的《英恐怖连环爆炸对经济影响系列》一组稿件内容丰富、资料翔实、有一定深度的新闻稿就是在这种基础上写成的，获得了报社的好稿奖。

### 三、吃苦耐劳，坚韧顽强，才能有所进步

金融新闻具有极强的专业性，近一个多月来，我通过对本市各家银行行长的采访以及写稿，我越来越明白一个道理：只有努力拼搏，变压力为动力，坚持不懈才能锻炼自己的水平、磨练自己的意志力和能力，努力、坚韧就一定会有收获，采访对象的一些优点也是自己增长能量的一种养分。

。

一年以来的每篇报道完成之后，我都有很多的思考和总结，以上是体会最深切的一些感受。我觉得我在今年的工作中确实解决了一些去年工作中一直感觉困惑的问题，但同时，新的工作状态又给我带来了新的困惑和难题，我仍然面临很多迫切需要再次突围解决的问题。我想明年的工作中，我除了继续在自己的几个报道领域做耐心、扎实的积累之外，要如何让自己已经储备的一些资源在我的报道里体现出优势和的价值，是我特别需要找到答案的一个问题。

#### 记者工作总结报告 记者工作总结存在问题篇四

又是一年过去了，该好好总结一下自己的工作。忙了一年，累了一年，挣扎了一年，我们得到什么了呢？昨天一个朋友还说，他昨天在公司年终总结大会上表现不错，彻底改变了公司大领导对他的看法。因为他平时根本接触不到公司高层。只有在这样的时刻，纸质和口头的总结大领导才能看到，才能听到，才会有一些不同的印象。所以大家一定要非常重视这个总结。

至于我自己，在20x年非常努力的挣扎了一年。说是挣扎，是因为工作一个比一个更具挑战性，要一个阶段一个阶段的去战胜自己，然后才得到提升。今年我在公司被调换了四次工作，工作范围调整了不下七次。这么具有挑战性的工作我是从来没有干过的。不过，好在已经熬过了一年。

我的第一次岗位调整时在过年之后，从战略研究中心调到网络编辑部做编辑。职位先是数据分析师，后来又变成了高级编辑。主要是负责房地产价格行情的数据收集与录入、数据的分析整理、房地产文章的录入、报刊编辑中心房地产栏目的稿件撰写。连每天各个城市的房地产交易日均价都能找到固定的网站，然后计算周均价、月均价、季度均价、半年度均价，进行统计分析，完成报刊和网站的原创文章。其实，主要是给价格行情栏目打好基础。本来计划自己将来要成为一个财经网站的频道主编的职业发展方向的。也准备着手研究一下广州的二手房。结果，不到半年的时间，被公司调走了。

今年的第二次岗位是调去战略研究中心，说写一本书。今年第三次搬办公室。结果忙了几天，又被调去写另外一本书，要出去调研，一直调研了两三个月。中间当然克服了许多问题。找政府部门的人做调研，找行业协会的人做调研，找行业内龙头企业的人做调研对象，这些人都不是太好找。相对来说协会比较容易搞定，政府相对大企业的老总更为容易搞定。一个女孩子，在陌生的地区、陌生的行业奔走，还是有些辛苦，有时候还找不到路。晚上回来还要加班加点整理资料，周日都不敢休息，因为一周必须搞定一个地方的调研，还要写出一万字左右的合格的调研报告。写了两个多月，专业水平提高了不少，奋斗了八九个地方吧，其实写到第三个地方就已经有些熟能生巧了。但是不同的地方要求写法和格式各异，于是又为找不同的写作模板和风格而操劳。后来这个写书的项目搁浅。我又更换了工作。

第三份工作是去做业务。给调研项目拉业务。主要是给客户推荐广告项目，工作了差不多有3个礼拜以上。走了不少中小客户，在异地的工业园区里奔走，再加上天气不好，老是下雨，当地驻站的市场部又不是很配合。其实感觉自己做一个业务员还是有很多东西要学，首先脸皮都不够厚，听说业务员要脸皮厚道铜墙铁壁才能做，我是觉得远离家人，面对遥不可及的业绩目标，从来没有想过做一个业务员，而且卖广告确实比卖产品难，特别是一些概念性的广告就更难卖。我觉得自己做业务员从头开始代价太大了。以前做调研的时候，遇到困难，心里想，反正不是最难的事，至少我不要去从他口袋里掏钱啊，只是问一些信息而已嘛。但是现在，真是的是要客户掏腰包了，而且是掏大的腰包，难度可想而知。而且到年终了，老板都忙的要命，到处催账呢，又忙着预算和计划来年的。这个职位我确实动过退缩的念头，回来就跟领导说换岗位。后来项目不是以预想中的效率的程度进行，再次搁浅。

第四份工作是到20x年元旦以后，就是现在做的，又在筹划做一本杂志。我负责其中的两个栏目。因为这份杂志偏重学术性，虽然以前自己也做过研究，不过这么高效率的产出，对自己来说，也是一个挑战。希望这本杂志能正常运转。不要再搁浅了。真的不希望自己辛辛苦苦的成果再次白费。

有时候觉得做这些文字工作、策划工作是非常让人羡慕的工作，但实际上，非常累。非常非常累。而且现在的部门是战略研究中心，项目随时调整，各种各样的项目，我们都是充当先锋的作用。就更加是具有挑战性了。不过，熬过去之后，经验上的提高是肯定的了。感觉今年看得见的收获就是去年写的调研报告编成了一本书在行业内发行。还有就是报刊上发了不少我的房产分析文章。网站的文章是发了不少，但因为网站本身的影响力不够，影响力并不大。还有一个重要的收获就是培养了敢闯敢拼的性格，做事的效率也非常高了。在这里，一个任务下来，就要非常迅速的执行，并且什么困难都会遇到，自己要想办法去解决，要不，在这里工作是很难适用的。其他的，遇到了这个团队里很多的好同事，在遇到困难时大家一起面对，我觉得可能也只有这个部门的人才做得到这一点。老总亲自给我们培训，让我们在一个公司的产品设计、战略规划等较为宏观的战略层面也有了一定的认知。

希望20x年来公司两年的时候，能做出一些成绩吧。人人都渴望丰收。希望公司在业绩上也能来个大的突破。我们员工也有机会赚点钱。忙了两年，应该不管是在职位上、工作能力上、经济能力上，都应该有一些提升了。

更多 范文 请访问 [https://www.wtabcd.cn/fanwen/list/91\\_0.html](https://www.wtabcd.cn/fanwen/list/91_0.html)

文章生成doc功能，由[范文网](#)开发