

# 彩票业主工作总结 彩票工作人员工作总结(十七篇)

作者：有故事的人 来源：范文网 [www.wtabcd.cn/fanwen/](http://www.wtabcd.cn/fanwen/)

本文原地址：<https://www.wtabcd.cn/fanwen/meiwen/5635e1943eb0cf87b263220c72708745.html>

范文网，为你加油喝彩！

总结是写给人看的，条理不清，人们就看不下去，即使看了也不知其所以然，这样就达不到总结的目的。总结书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇总结呢？以下我给大家整理了一些优质的总结范文，希望对大家能够有所帮助。

## 彩票业主工作总结 彩票工作人员工作总结篇一

入职昆明\_\_的一个多月时间里，生活紧张，但又有秩序。刚进入公司，一切都是陌生而又崭新的，所有的事物都要重新去认识 and 了解;信心来自了解，要了解电工和照明这个行业，了解公司，了解产品;朗能产品柏睿系列的面世使到产品的优势也显而易见的，这样的平台，就看自己怎么去发挥。人生本来就是一个不断成长的过程，也许在创业这条路上的艰难险阻使得我必须暂时考虑决定和谁在一起成长!很荣幸能加入公司，在领导和同事以及客户的帮助中能够成长;很感谢领导无私的传授他们的经验给我，他们是我的老师，通过学习他们的经验和知识，可以大幅度的减少自己犯错和缩短摸索时间;在这样一个积极向上的平台上，自己这样一个新手，一定要多学，多看，多做事!

这一个月，公司没有对我做任何的要求，自己自由发挥，自己去展现自己的才能，刚刚进公司的前几天，同事小郑带我去拜访客户，使我摸索和感悟了整个销售流程，现在的我基本上可以从寻找客户、面见客户、与客户交流。每一步骤，每一环节，每一事项，都能进可能地进行分析，几天过后，我就和小郑开始独立去拓展周边业务，自己本来就是个耐不住寂寞的人，喜欢与人打交道，喜欢社交;看大家从不认识到认识，最后成为朋友;看着一个一个客户就被自己这样一点一点挖掘出来，直到做成生意，很享受这样一个过程，很喜欢挑战。虽然经验和阅历有限，但我一直坚持用心去做好每件事情!因为成功的销售人员都是敢于坚持自己的目标的人。

在这一个多月工作中成绩还是有少许的，相继开发了昆明红聚市场永聚照明店，西南建材城万家灯饰店，景洪孟腊店以及大理佳利三创建材店等经销商，接下来昆明所有的县城有待于渠道开拓，以及完善和着手家装公司的合作，大商汇仍有待开发一二家分销，还有华洋家具广场等，接下来今后的工作任重而道远，我将努力提高自身素质，克服不足，朝着以下几个方向努力：

(1)必须养成学习的习惯;

销售的第一产品是销售员自我;成功的销售员总是能与客户有许多共识，这与自己本身的见识和知识分不开。有多大的见识和胆识，才有多大的格局。这方面自己还很欠缺，必须不断的学习，

这就是一个不断的自我总结和积累的过程。自己要有目的去学习，不断的充实自己！

## (2)必须具有责任感和职业道德

业务员的\_有很多，刚进公司就犯了严重的错误，为了个人增收，利用公司给我的资源跑其他公司的产品，承蒙公司领导刘总的大度包容才既往不咎，给予我改过从新的机会，人要想在行业中有沉淀，就必须热爱自己所在的行业工作，必须诚实守信并奉行职业道德，所以在以后的工作中坚持对公司、对客户、对自己的责任感，积极、热情、认真地对待每一天！做到责任和职业道德。

## (3)善于总结与自我总结;

现在我工作中的市场的把握能力以及分析能力等等都还是显得稚嫩和欠缺，所以这些都需要我在日后的工作中不断总结，不断的完善，不断加强。现在自己对于销售的认识也只是表面，对于市场的把握能力更是无从谈起，所以我必须比别人付出更多的艰辛和毅力才能不断完善自我。

人品永远是第一位的，而人品的第一要素就是诚信，小胜凭智，大胜靠德，认真做事，诚信做人。

其实业务工作就是一种态度。限度的维护双方的利益，有的时候必须站在零售商的角度去看待问题。只有在以上几个方面好好加以体会和把握，才能在自己的销售生涯走地更好、更远。趁现在年轻多学点东西、多做点事情，不要枉费人生。所以我要以更饱满的精神和充沛的精力投入到平时的工作和学习中去，决不辜负公司对我的信任和栽培，并且能够快速地与公司共同成长！

我认为业务绝对不是无业可务而是：业精于勤于实于务。

## 彩票业主工作总结 彩票工作人员工作总结篇二

### xx彩票工作总结

想知道彩票工作总结怎么写的吗?想知道的话就让我们一起来看一下xx彩票工作总结范文吧。

彩票年终个人工作总结我每天都把爱心家园打扫得干干净净，把库房、卖场的物品码放得井然有序，给前来购物的困难群体营造出一个干净整洁的购物环境。周周写出库单，每月底把本月的销售物品数量上报区民政局。

从5月起，爱心家园开始销售中国福利彩票，所卖彩票善款资助给xx地区贫困家庭以及自购商品。截至11月底已到近万元。为了更好的为持卡困难家庭服务，在9月初区捐赠中心配送商品金额为：。为了在元旦和春节到来之前能让他们买到所需商品，在12月初从京xx超市购买了xx件商品，金额为：元。

## 二：阶段性工作 中华勵志網

爱心家园除以上日常工作外，还开展形式多样的各项活动。中国的传统节日——中秋佳节，爱心家园给所有持卡家庭发放中秋月饼，8月31日一大早，地区办事处副乡长王建国亲自为持卡人发放了稻香村品牌月饼，并致以节日的问候。此次发放的月饼共三袋，总重量约2斤。地区为176户

爱心救助持卡家庭和4个“五保人员”发放“爱心月饼”。希望让地区所有持卡家庭都能在团圆佳节吃上月饼，一起开心过节。截止8月31日当天，地区民政科共发放近200公斤。价值总额约万元的稻香村月饼。地区共有176名持卡人，领取中秋月饼。感受到了政府对受助人的关爱与温暖。

每年的10月份是爱心捐赠月，在活动中xx地区冬衣送暖，爱心捐助xx人伸出援手，10月初，地区各村、社区接到上级指示组织辖区内群众捐赠衣物为乌兰察布人民度寒冬。截止10月15日地区爱心家园共记接受284包7126件棉衣、棉被等御寒物品，同时我们也没有闲下来，认真细致的登记各类捐助衣物、打包分类。按要求开具接受捐赠证明、并颁发证书。在爱心捐赠活动中，地区党员、居民、农民、辖区单位、积极响应，纷纷拿出家中的过冬服装支援灾区。10月29日周六一大早，东科长带领我们以及部队把爱心家园共记接受284包7126件棉衣、棉被等捐赠物资送到大红门火车站之后送到赴内蒙灾区。给这个深秋送来一丝丝暖意。为贫困地区群众奉献爱心。

三：思想进步，完善自我今后，我将更加努力工作，不断总结经验，提高自身素质和工作能力，真心实意为困难家庭群体服务，把党和政府对他们的关爱通过“爱心家园”这个平台进行传递。篇2

市体育彩票管理中心主任20xx年个人工作总结过去的一年，在市体育局党组正确领导下，认真贯彻落实党的十八大精神，坚持以科学发展观为统领，团结和依靠体彩系统全体干部职工，认真履行工作职责，按照党风廉政建设责任制的要求，严格规范自己的言行，在思想、工作、学习上积极进取，很好地完成了全年工作任务。现将本人“德、学、职、法、廉”五个方面情况汇报如下：

一、加强修身养性，努力提高自身道德修养在工作中首先是加强党性修养。做到自省、自警、自励。不断改造自己的主观世界，自觉维护班子整体形象，做到一身正气、两袖清风，堂堂正正做人、踏踏实实干事，自己在思想上、行动上能够同上级党组织保持高度一致。其次是坚持求真务实。团结带领全体职工完成了年初各项工作任务，工作中能够做到身先士卒、任劳任怨、兢兢业业、不怕吃苦。坚持民主集中制，充分征求班子成员及其他干部的意见，注重发挥每位同志的特点和长处，转变工作作风，不断提高履职能力和服务群众的意识。三是严格要求自己。带头践行社会主义核心价值观，自觉遵守社会公德、职业道德、家庭美德、个人品德，提高自身道德修养。

二、注重学习和实践，着力提高自身能力水平坚持理论学习不放松。一年来，本人能够积极参加各种形式的政治理论学习活动，不断强化学习的深度、广度和强度，坚持每天读党报、党刊，自觉撰写读书笔记和心得体会，不断丰富、提高自己的政治理论水平。注重自身和职工业务能力培训学习。20xx年11月在南京大学商学院高级工商管理emba班通过考试顺利结业。全年选派10多名优秀职工参加省里各种业务培训教育，单位建立定期学……

在市局和省中心的领导下，中心xx年上半年较好地完成了各项任务。上半年完成销售2748万元，完成上半年任务的95%，完成进度位列全省第三，市场份额位列全省第二。经过努力，上半年建成15个标准店。现总结如下：

### 一、彩票销售工作

针对销售任务，采取了如下营销措施：

### 彩票业主工作总结 彩票工作人员工作总结篇三

严格按照上级文件精神及省、市财政与市局的有关财务规定，配合中心领导，团结部室同志，严格执行各项财务管理制度，坚持勤俭办公高度负责的原则，细化与加强了各项财务管理制度，严把出入关，全面提升了中心整体财务管理，确保各项资金的安全运行健康发展。

1、严格执行各项财务管理制度，对每一笔收入与支出，本着客观、严谨、细致的原则，做到细心审核、加强监督，保证会计凭证手续的完备、规范、合法，日清月结不出差错。

2、努力做好资金争取与福彩审计检查工作。积极配合领导协调财政部门及时回拨发行经费，保证了中心各项业务工作的正常运转。并配合领导做好财政、审计、税务、纪委等部门及市局对中心福彩资金的销售、提取、结算、管理、使用等情况的财务检查工作。通过检查，中心的财务管理工作，能够严格执行财政、民政部门的各项财务管理规定，做到资金使用的规范、合理，同时检查部门对中心的财务管理工作也都给予了充分肯定和表扬。

3、每年结合工作实际，积极配合领导进一步更新和完善内部财务管理制度、责任制度、强化监督机制及各项考核管理办法，最大限度地降低开支，提高经济效益，并进一步规范了财务部工作职责与流程，全面提高各项财务工作的严谨性和时效性，确保有章可循，有章必循，违章必纠，保证财务决策及计划真正得以有效贯彻落实，形成科学的财务管理格局，确保全年财务工作零差错，为事业健康发展奠定基础。

4、密切关注各项资金运行情况，随着销售量的快速增长和销售方式的不断变化，给财务管理工作带来了许多新情况新问题，同时也对财务管理工作提出了更高的标准和要求。一是在电脑票方面，密切关注站点动向和资金运行情况，发现问题及时做出反应，对销售过高的站点，及时与管理员联系，了解销量过高的原因，确保资金的安全。同时，定期提醒，做好资金的安全防范工作，注意人身财产安全，将风险降至最低。二是在刮刮乐即开票方面，进一步严格了中心站提票制度，提票出库后及时与省即开票系统数据进行核对并登记入账。同时，每天随时关注刮刮乐中心站扫票销售情况，每周对刮刮乐库存进行清查盘点，并对刮刮乐中心站的资金运营情况采用定期与不定期的抽查，利用新设立的中心内部信息进行通报督促，及时提醒各中心站资金的到位与资金运行安全，降低潜在的风险。三是中福在线销售厅方面，每周定期对中福在线销售厅的资金运行情况进行抽查，做到账款相符，并严格要求柜员每天必须向银行存款一次，每周二按时上交中心缴款单并与中心核对缴款金额，确保资金不出差错。

5、积极做好政府采购和招标工作，强化财产管理。按照市财政局和市局的规定要求，全面规范中心固定资产招标采购制度，完善招标采购程序，把应政府采购的所有物资全面纳入招标底价采购或政府集中采购范畴，严格执行采购程序，健全采购档案资料，实行阳光操作，做到公开透明，自觉接受监督。同时，每年2次对中心固定资产进行详细的清查登记，做到账实相符不流失。并规范了日常办公用品的采购使用程序，做到账物分离，账物相符，严格出入库制度，规范物品领用登记手续，厉行节约，物尽其用。

我决心在今后的工作中，不断加强政治业务学习，提高自身素质与业务水平，在市局党组的正确领导下，积极配合中心领导工作，充分发挥自己的优势，团结同志，做好廉政，极力营造和谐健康、奋发向上的工作氛围，为我市福利事业的发展贡献自己的力量

### 彩票业主工作总结 彩票工作人员工作总结篇四



## 合作销售电脑福利彩票协议

甲方：

乙方：

为促进福彩事业的发展，经甲、乙双方共同协商，设电脑福彩投注点一个，双方本着互惠、互利、利益均沾、风险共担的合作原则，经平等协商，自愿达成如下协议：甲方的责任：

- 1、甲方现有福康街4号电脑福彩投注站，机号，提供投注机所需的保证金由甲方出资；
- 2、双方在履行合作销售协议期间的投注机折旧费、保证金利息由甲方承担；
- 3、甲方负责销售人员的培训、提供销售彩票所需的热敏纸、投注单、宣传资料，负责投注机的维修。
- 4、甲方负责安装投注机连接的电话线、宽带。
- 5、甲方提供投注机桌子一张、刮刮乐桌子一张、玻璃桌子一张、饮水机一台、打印机一台、凳子9把。
- 6、甲方已提供销售地点，走势图与门牌制作。乙方的责任：
  - 1、乙方负责彩票销售，负责房租，负责销售人员的工资、水电费、每月70元宽带数据使用费及电脑宽带费。1
  - 2、乙方要加强日常的销售管理，保证每天的营业时间，遵纪守法销售彩票，先收款后打票，杜绝违规操作和违规打票，因打错票、打赔账票、找补钱差错、收到假币、销售资金被骗、兑款出错而出现的经济损失，由乙方自己承担。
  - 3、按时存款，先交款后卖票，乙方按该机号预存一定数量的销售款，因不按时存款出现停机等事故，由乙方自行负责。

双方共同利益和责任：

- 1、按省福彩中心的规定代销费为8%，甲方\_\_\_\_,乙方\_\_\_\_.
- 2、电脑福彩投注机产权属甲方，乙方不得擅自转租转让、出卖和抵押，乙方对甲方提供的投注机、灯笼、桌子必须妥善保管，爱护使用，上述设备因保管使用不当，出现人为原因损坏或丢失，乙方负责照价赔偿。
- 3、为了双方共同利益，杜绝销售黑彩带来的不利影响和后果，甲方收取乙方2万元的押金，在双方不再合作时退回乙方。
- 4、连续两个季度出现销售状况不佳时，甲方通过帮扶，该机销售状况仍无改善，甲方有权提前结算、提前终止合同、收回投注机。

- 5、本协议履行时间从xx年月日起至年月 日止。
- 6、未尽事宜，双方本着互谅、互让、平等互利原则，共同协商解决。
- 7、本协议一式二份，甲、乙双方各存一份，并经双方签字 2  
或盖章后生效。

甲方代表：电话：住址：

乙方代表：电话：住址：xx年月3日

#### 彩票业主工作总结 彩票工作人员工作总结篇五

时代在进步，社会在发展。公司要快速发展，销售是其中的重点环节。我在卫浴任职已经年，在这年来，我深深体会到了这份工作的的光荣与艰巨，自己也获得了空前的成长，我只有以更加吃苦耐劳和诚信感恩的心专注与自己的本职工作，在已经过去的2020年，是我在工作业绩上极具突破、快速发展的一年。在公司各级领导真切的指导和关心下，在所有同仁诚挚的帮助和支持下，我以积极向上的态度，勤勉务实的工作，训练有素的业务，爱岗敬业，开拓创新，不断进取，按照公司上级下达的要求和任务，认真做好自己的本职工作，较顺利的完成了销售任务。现将我2020年度的工作简单地总结如下：

#### 一、2020年工作总结

2020年我全年完成销售任务某某万，2020年公司下达的个人销售任务指标某某万，而在我的不断努力下，我全年实际完成销售任务某某万，在圆满完成预定指标的基础上还超额完成某某万，同比2020年增加某某万元，对于这样的超额成绩，离不开完善的公司制度、开拓的销售市场、广泛的领导支持，当然也少不了我自己行之有效的工作策略和多年累积的销售经验。

一方面由于销售人员直接与顾客接触，只有首先赢得顾客的信任，才能成功地开展工作，所以我一直具备良好的修养，做到仪表大方、衣着得体。销售不是把产品卖给客户就完事，还需要做好售后服务，在售后工作方面我坚持做到接到客户投诉的信息，就及时通过电话、传真或到客户所在地进行面对面的交流沟通，详细了解投诉或抱怨的内容后讨论解决方案并及时答复客户。跟踪处理结果的落实，直到客户答复满意为止。完成销售后我会到生产车间做好跟单发货服务，努力做到每一张订单都让客户满意，时时刻刻考虑的客户的利益，通过强烈的服务意识让客户免除后顾之忧。

二方面做销售工作要时时刻刻充满高昂的干劲和激情，具有不怕苦、不怕累的精神，有不为艰辛、敢为人先的勇气。我习惯在开展工作时先为自己制定一个详细的计划，大到整一年的目标，小到一个阶段的步骤。有了计划之后，才能有条不紊地开展工作。我始终相信机会是留给有准备的人，所以我坚持做到主动销售，而不是被动地等待商机。在日常的工作里，不论销售过程是顺利而是波折，我都会定期地总结经验，发现自己的优势和不足，力争在下一阶段得到补充和发展。

#### 二、2020年工作计划

总结一年来的工作，自己的工作仍存在很多问题和不足，在工作方法和技巧上有待于向其他业务

员和同行学习，2020年自己计划在去年工作得失的基础上取长补短。重点做好以下几个方面的工作：

一方面自己计划在确定产品品种后努力学习产品知识及性能、用途。搞好业务的同时计划认真学习业务知识、技能及销售实战来完善自己的理论知识，力求不断提高自己的综合素质，为公司的再发展奠定人力资源基础。

二方面为确保完成全年销售任务，平时就要极搜集信息并及时汇总，力争在2020年创造出更好的业绩。

2020年取得的销售成绩，是对于我辛勤工作的极大肯定，这也将鞭策我在日后的工作中，更加勤勤恳恳、踏实严谨，创造新的销售亮点。

希望在新的一年里，我能通过不断的努力和拼搏，增长自己的销售空间，也为公司赢取更大的利益，以报答公司和公司领导的厚爱！

#### 彩票业主工作总结 彩票工作人员工作总结篇六

今年，福彩管理站在地区福彩中心和局领导的关心支持下，围绕全年福彩工作任务目标，立足本职，突出重点，扎扎实实地开展工作，用实际行动实践党的群众路线。今年1—11月份我县总销售电脑票484万、即开票万；站点建设方面，计划新设4个站点，已到位2个。

今年我县福彩发展稳中有升。去年我们已经有了一个比较好的基础，今年如能完成预定的目标，福彩就能跃上一个新的平台，就能获得更大的发展空间。目前在整个彩票市场形势下，面对竞争对手体彩，我县福彩已扭转了被动的局面，占了一定优势，销售有所提高。全县福彩工作人员统一思想，认清形势，制定了一系列对策，年初我们召开了有局机关全体人员、各投注中心负责人及各乡镇社会事务办主任参加的全县福彩工作会议，会议进一步统一了思想，分析了形势，旨在全力发展我县福利彩票销售工作，努力完成全年销售任务。

（一）在福彩中心内部管理方面，工作人员分工明确，各尽所能。学习省地下发的政策文件，借鉴兄弟县成功经验，制定了福彩中心内部规章制度，严格遵守，提高对彩民和站点的服务质量。

（二）在全县投注机管理方面，制定了《投注机使用规范》，要求各销售人员严格遵守操作，确保投注机安全稳定地运行。

（三）在站点销售员管理方面，严格按照省地中心下发的各项规章制度来要求。同时，强调销售员对彩民的服务意识。着力强化销售员的服务意识和敬业精神，领会贯彻“三心”服务，即热心、细心、耐心的服务宗旨，要求他们在“热情、诚信、快捷、准确”这八字上狠下功夫，服务于彩民。

在宣传过程中，我们紧紧围绕福利彩票“扶老、助残、救孤、济困”的发行宗旨，突出福利彩票的救助性、慈善性和公益性，强调福利彩票“公开、公平、公正”的原则。5月份我们开展了纪念抗震救灾一周年福利彩票赈灾营销宣传活动。

福彩工作继续以规范管理、提高销量为目标，以服务树形像，促销售，坚持两手抓：一手抓电脑票，一手抓即开票，巩固现有站点，开发新的增长点，力求乡镇布点率100%，开创我县福彩工

作新局面。

（一）进一步加强管理，努力提高销量。针对档案管理不健全、投注机操作不规范等问题，尽快落实专人负责档案管理，出台一些奖惩措施，纠正各站点的一些错误做法。

（二）强化服务意识，以服务促销售。树立“服务树形像，管理出效益”的经营理念，认真组织销售员学习有关政策法规，着力培养销售人员爱岗敬业的精神，确立福彩中心是投注中心的服务部的思想，转变工作作风，为站点为彩民多办实事，以站点为本，加强与站点的联系和交流，全面为投注中心和彩民提供优质的服务，通过服务促销售。

（三）做好投注机维护维修工作，确保系统正常运行。投注机能否正常运行，不仅对投注中心的销量有直接影响，与福利彩票的信誉和形象也有着密切的联系。为了确保系统正常运行，数据安全、准确，我们将决定将5、8、11月定为设备维护月，要求对所有投注中心设备进行一次检查、维护。

（四）进一步加大宣传力度，拓宽宣传思路。要充分发挥主观能动性，加大宣传力度，拓宽宣传思路。从宣传福利彩票彰显福利彩票的宗旨的角度出发，着眼长远，挤出资金用于让彩民能够立即感受到“福彩为民”的一些项目上，比如爱心助学，特困帮扶，弱势群体救助等，借以进行宣传炒作，产生更大的社会效应，扩大福利彩票的影响力。

（五）建立工效挂钩激励机制，最大限度调动积极性。激励机制是市场经济的一个重要手段。地区福彩中心在福彩工作会议上特别提出要建立激励机制，我们将会实事求是，拟定出一系列促进销售的激励办法，最大限度调动福彩工作人员积极性。

## 彩票业主工作总结 彩票工作人员工作总结篇七

### 篇1：中福在线青销售厅2012年彩票工作总结

#### 中福在线青铜峡销售厅2012年彩票工作

青铜峡销售厅认真落实《彩票管理条例》和《彩票管理实施细则》，按照“安全运行、健康发展”的工作方针，保证了销售厅的正常运行，截止2012年11月底青铜峡中福在线销售万元，比上年同期增加万元，离宁彩中心900万元的目标还差200万元，现将2012年彩票工作总结如下：

#### 一、主要工作

##### （一）加强法律法规和业务知识的学习

青铜峡销售厅现有员工6人，实行两班组上班，每班组3人，月平均工资为1800元左右，低于其他销售厅工资水平。在《彩票管理条例实施细则》颁布后，组织员工认真学习领会，并编制了《中福在线销售厅工作人员岗位业务知识》进行岗前业务培训，每周星期天集中学习，记录了业务学习笔记，不断提高员工业务和服务水平。

##### （二）修改销售厅效益工资考核办法

将去年的销售厅效益工资考核办法进行修改，把销售量与员工工作对应起来，设立销售量和业务



数据进行量性考核，每月考核，能有效地调动员工的积极性和主动性，改进和提高服务水平。

### （三）对中福在线游戏进行宣传

2012年青铜峡销售厅共中出两个25万元大奖，在中奖当天鸣放鞭炮、挂横幅进行宣传，同时在5月份印制宣传单2000份、制作展板1块在古峡广场组织了宣传。

### （四）加强销售厅的安全管理

彩票业主工作总结 彩票工作人员工作总结篇八

### 福利彩票销售工作调研报告

福利彩票销售工作调研报告近年来，\*\*县福彩工作在上级福彩中心和局党委的关心指导下，坚持“扶老、助残、救孤、济困”的发行宗旨和“安全运行、健康发展”的工作方针，一方面抓市场销售，另一方面抓规范管理，巧用行政推力，强化市场定力，彩票销量平稳增长，着力推动全县福彩事业不断向前发展。

一、县域基本概况 \*\*县位于\*\*省\*\*沿海，在\*\*\*与\*\*\*之间，三面\*\*，两港相拥。

由\*\*\*\*东部本土和\*\*\*\*\*多个岛礁组成，地处\*\*丘陵地带的\*\*山地面积为800平方千米，占总面积的70%左右，县内大多是200米以下丘陵，坡度平缓，山岭起伏绵延。

地形总体特征是丘多、山低、坡缓。

全县陆地面积1400余平方千米，常住人口\*\*万，户籍人口\*\*万。

辖3个乡，25个社区、18个居民区、480个行政村。

2018年全县财政总收入70余亿元，同比增长。

2018年10 \*\*县入选2018年全国“综合实力百强县”、绿色发展百强县市、全国科技创新百强县市、全国新型城镇化质量百强县市。

年销售情况全县现有电脑福利彩票销售站点\*\*个，即开票配送站点\*个，中福在线销售厅\*个，福彩销售人员约\*\*\*余人。

近三年，福彩销售相对平稳，其中：

xx年销售 亿元、xx年销售 亿元；2018年完成销售 亿元，超过年度销售任务1700万元，销售态势平稳略有上扬。

六年来，为国家筹集福彩公益金 亿元，县内收到上级财政转移支付福彩公益金 7256 万元。

xx年至2018年，全县共投入福彩公益金9100万元。

按照“扶老、助残、救孤、济困”的发行宗旨和彩票公益金使用的基本原则，专款专项用于社会福利和公益事业。

重点资助了社会养老服务体系和社会福利设施建设项目，以及资助老年人、残疾人、孤儿等特殊困难群体，惠及群众约5万余人。

有力地促进了全县事业和社会福利事业的发展，为全县经济建设、构建和谐社会做出了积极贡献。

三、主要工作回顾 坚持安共全为先，夯实事业之基。

近年来，\*\*福彩始终坚持安全是事业之基的工作理念，牢固树立风险防范意识，建立了一套风险预警和应急响应机制，切实提高安全防范能力，筑牢福彩可持续发展防线。

彩票业主工作总结 彩票工作人员工作总结篇九

合作销售电脑福利彩票协议

甲方：电话：

乙方：电话：

为促进福彩事业的发展，经甲、乙双方共同协商，双方本着互惠、互利、利益均沾、风险共担的合作原则，经平等协商，自愿达成如下协议：

甲方的责任：

- 1、甲方现有电脑福彩投注站，机号号提供投注机所需的保证金由甲方出资；
- 2、双方在履行合作销售协议期间的投注机折旧费、保证金利息由甲方承担；
- 3、甲方负责销售人员的培训、提供销售彩票所需的热敏纸、投注单、宣传资料，负责投注机的维修。
- 4、甲方提供电脑一台，桌子一个，沙发一个。
- 5、甲方已提供销售地点，走势图与门牌制作。

乙方的责任：

- 1、乙方负责彩票销售，负责房租，负责销售人员的工资、水电费、电脑宽带费。
- 2、乙方要加强日常的销售管理，保证每天的营业时间，遵纪守法销售彩票，先收款后打票，杜绝违规操作和违规打票，因打错票、打赔账票、找补钱差错、收到假币、销售资金被骗、兑款出

错而出现的经济损失，由乙方自己承担。

3、按时存款，先交款后卖票，乙方按该机号预存一定数量的销售款，因不按时存款出现停机等事故，由乙方自行负责。

双方共同利益和责任：

1、按市福彩中心的规定代销费为7%，（包括各种刮刮卡）甲方\_\_\_\_,乙方\_\_\_\_.每月月末结清。

2、电脑福彩投注机产权属甲方，乙方不得擅自转租转让、出卖和抵押，乙方对甲方提供的投注机、桌子必须妥善保管，爱护使用，上述设备因保管使用不当，出现人为原因损坏或丢失，乙方负责照价赔偿。

3、为了双方共同利益，杜绝销售黑彩带来的不利影响和后果，甲方收取乙方的押金，在双方不再合作时退回乙方。

4、连续两个季度出现销售状况不佳时，甲方通过帮扶，该机销售状况仍无改善，甲方有权提前结算、提前终止合同、收回投注机。

5、本协议履行时间从年月日起至年月日止。

6、未尽事宜，双方本着互谅、互让、平等互利原则，共同协商解决。

7、本协议一式二份，甲、乙双方各存一份，并经双方签字或盖章后生效。

甲方：乙方：

年月日

福利彩票工作总结

篇1：xx年滁州市福利彩票工作总结