

花店收银工作总结(5篇)

作者：有故事的人 来源：范文网 www.wtabcd.cn/fanwen/

本文原地址：<https://www.wtabcd.cn/fanwen/meiwen/bb8f9ad58266c9dbfd52129449f35f03.html>

范文网，为你加油喝彩！

总结是对过去一定时期的工作、学习或思想情况进行回顾、分析，并做出客观评价的书面材料，它可使零星的、肤浅的、表面的感性认知上升到全面的、系统的、本质的理性认识上来，让我们一起认真地写一份总结吧。优秀的总结都具备一些什么特点呢？又该怎么写呢？下面是小编整理的个人今后的总结范文，欢迎阅读分享，希望对大家有所帮助。

花店收银工作总结篇一

- 2.快乐的鹿，吉祥的橐，把福运好运都送到;如意的袜，幸福的帽，把霉运厄运都赶跑;长寿的树，安康的花，愿祥运财运住你家;温馨的信，真诚的心，愿我的祝福都成真;圣诞节，祝你快乐。
- 3.如果一个红衣老头跳进你的窗户把你装进袋子里请勿担心，因为是我告诉他我要的圣诞礼物是像你这样的朋友!
- 4.白雪绽放了吉祥花，圣诞树结出了如意果，好运染红了圣诞帽，欢笑引来了圣诞老人，送你一份礼物让你幸福常在，送你一份祝福愿你快乐长存。祝你圣诞快乐!
- 5.*安夜的钟声回响在小路，我送你一颗真诚的圣诞树，上面闪着我们友情的回顾，挂满了我对你的祝福，愿好运永远把你呵护，愿你一生*安幸福。祝圣诞快乐!
- 6.洋洋洒洒，吉祥的雪花在飘荡，好运无穷;热热闹闹，快乐的酒杯在碰杯，喜笑颜开;欢欢喜喜，美丽的烟花在绽放，心情愉悦;**安安，圣诞的钟声在敲响，福寿安康;真真切切，美美的祝福在送达，心花怒放。祝圣诞节快乐，心情好好!
- 7.圣诞节，圣诞老人将变成财神爷，圣诞树变成摇钱树，圣诞礼物变成提货卡，赞美诗变成芝麻开门的咒语。友情宝库已为你打开，快拿出快乐聚宝盆聚财吧!
- 8.因为有了玫瑰才有美丽的爱情因为有了蔚蓝的天空才有人类的梦想因为有了你才让我浪费一毛钱的信息费圣诞快乐。
- 9.手指都按麻了，我还要给你发信息，嗓子都喊哑了，我还要给你送惊喜。我不用上天帮助，也不用大地给力，我把我最真的心意，亲手送给你!祝你圣诞快乐!

- 10.以往的圣诞都是灰色的，今年有了你，一切都变得不同，我的世界一下子变得豁然开朗多姿多彩，我衷心地谢谢您。
- 11.身披圣诞衣，见人先作揖;头戴圣诞帽，逢人开口笑;脚穿圣诞靴，请客请吐血;背着圣诞袋，大家用脚踹。圣诞节到了，祝你开心哦!
- 12.圣诞到了，聆听钟声，心情悠扬;静看飞雪，喜笑颜开;戴上帽子，鸿运当头;披上外套，福运无边;送上祝福，锦上添花：祝圣诞快乐，天天开心!
- 13.在这阔别的岁月里，悠悠思念，且籍此小小信息，为我们的友情加温，也愿它带给你快乐无数，在这洁白的圣诞节日!
- 14.我要把一切喜讯变成奶油，所有祝福柔成巧克力，所有快乐做成蛋糕答谢你，然后说声圣诞快乐!
- 15.*安搭上冬天的快车，让快乐与你轻轻拥抱，让困难见你乖乖让道，让烦恼低头悄悄走掉，让吉祥对你格外关照，让幸福对你永远微笑，圣诞快乐!
- 16.铃儿叮当响，圣诞祝福忙，祝你**安安走四方，事业红火放光芒，爱情和美蜜如糖，身体健康更强壮，家庭和睦又吉祥，幸福生活万年长。预祝圣诞快乐!
- 17.开心跳舞开心狂欢，此时此刻一起共舞。深呼吸摇摇头，甩掉烦恼和忧愁。上帝与我们同在，快乐与我们相随。短信传递五湖四海，一起动起来吧!圣诞快乐!
- 18.圣诞夜，把袜子翻过来，里朝外，挂起来，整个世界都是你的礼物。
- 19.点点滴滴的关怀化作我的祝愿，只只片片的挂念化作我的期盼，把我的心装在短信里面，把我所有的祝愿和期盼带给我想念的你，带给你崭新的*安。圣诞快乐。
- 20.砸光烦恼蛋，剩下的是快乐蛋;砸光倒霉蛋，剩下的是好运蛋;砸光失败蛋，剩下的是成功蛋;砸光所有坏蛋，剩下的是好蛋。你是“剩蛋”，幸福灿烂!

——花店实*结 (菁选2篇)

花店收银工作总结篇二

首先我认为花卉公司经营范畴有：鲜花、盆花、干花、工艺绢花、花器、婚庆服务

作为团队最基本的是营运问题，我对团体营运有以下见解：

(1)市场营销，业务问题

业务是团体的核心，眼光要放远，想要让客户觉得选择我们硬朗一些，我们要做到更要为客户着想，比如价钱方面，质量方面。我们要通过自己的人脉观察力等去发掘客户，比如，某处正在筹划举行花展等，这些都是我们的潜在客户，每一个订购都需要我们认真的去对待。最后我们可以和其他花卉公司资源交换，共享。

花店收银工作总结篇三

暑假期间，我在xxxx有限公司办公室文员岗位实习。

这是第一次正式与社会接轨踏上工作岗位，开始与以往完全不一样的生活。每天在规定的时间内上下班，上班期间要认真准时地完成自己的工作任务，不能草率敷衍了事。我们的肩上开始扛着民事责任，凡事得谨慎小心，否则随时可能要为一个小小的错误承担严重的后果付出巨大的代价，再也不是一句对不起和一纸道歉书所能解决。

从学校到社会的大环境的转变，身边接触的人也完全换了角色，老师变成老板，同学变成同事，相处之道完全不同。在这巨大的转变中，我们可能彷徨，迷茫，无法马上适应新的环境。我们也许看不惯企业之间残酷的竞争，无法忍受同事之间漠不关心的眼神和言语。很多时候觉得自己没有受到领导重用，所干的只是一些无关重要的杂活，自己的提议或工作不能得到老板的肯定。做不出成绩时，会有来自各方面的压力，老板的眼色同事的嘲讽。

而在学校，有同学老师的关心和支持，每日只是上上课，很轻松。常言道：工作一两年胜过十多年的读书。两个月的实习时间虽然不长，但是我从中学到了很多知识，关于做人，做事，做学问。自学能力“在大学里学的不是知识，而是一种叫做自学的能力”。参加工作后才能深刻体会这句话的含义。

在这个信息爆炸的时代，知识更新太快，靠原有的一点知识肯定是不行的。我们必须在工作中勤于动手慢慢琢磨，不断学习不断积累。遇到不懂的地方，自己先想方设法解决，实在不行可以虚心请教他人，而没有自学能力的人迟早要被企业和社会所淘汰。

工作很辛苦，由于现在还住校，所以每天7点不到就得起床去挤公交车，就算再炎热再差的天气，只要不是周末，都得去上班，有时候公司业务繁忙，晚上或周末得加班，那留给个人支配的时间更少。我们必须克制自己，不能随心所欲地不想上班就不来，而在学校可以睡睡懒觉，实在不想上课的时候可以逃课，自由许多。每日重复单调繁琐的工作，时间久了容易厌倦。象我就是每天就是坐着对着电脑打打字，显得枯燥乏味。

也许工作以后，我们才能体会父母挣钱的来之不易。而且要开始有意识地培养自己的理财能力，我们刚毕业，工资水*普遍不高，除掉房租餐费和日常的开支，有时候寄点钱给父母补贴家用，我们常常所剩无几，一不留神可能就入不敷出成为月光一族，但此时我们再也不好意思伸手向父母要，因此很多时候我们要合理支配我们手中的这笔少的可怜的钱。同事相处踏上社会，我们与形形色色的人打交道。

一个冷漠没有人情味的办公室，大家就会毫无眷恋之情，有更好的机会他们肯定毫不犹豫的跳槽。他们情绪低落导致工作效率不高，每天只是在等待着下班，早点回去陪家人。而偶尔的为同事搞一个生日party，生病时的轻轻一句慰问，都有助于营造一个齐乐融融的工作环境。心情好，大家工作开心，有利于公司的发展。在电视上不止一次的看到职场的险恶，公司里同事之间的是非，我想我能做的就是“多工作，少闲话”。且在离毕业走人仅剩的几个月，更加珍惜与同学之间的相处。

我是学管理的，在书本上学过很多套经典管理理论，似乎通俗易懂，但从未付诸实践过，也许等到真正管理一个公司时，才会体会到难度有多大；我们在老师那里或书本上看到过很多精彩的谈判案例，似乎轻而易举，也许亲临其境或亲自上阵才能意识到自己能力的欠缺和知识的匮乏。实

习这两个月期间，我拓宽了视野，增长了见识，体验到社会竞争的残酷，而的是希望自己在工作中积累各方面的经验，为将来自己走创业之路做准备。

花店收银工作总结篇四

首先我认为花卉公司经营范畴有：鲜花、盆花、干花、工艺绢花、花器、婚庆服务

作为团队最基本的是营运问题，我对团体营运有以下见解：

(1)市场营销，业务问题

业务是团体的核心，眼光要放远，想要让客户觉得选择我们硬朗一些，我们要做到更要为客户着想，比如价钱方面，质量方面。我们要通过自己的人脉观察力等去发掘客户，比如，某处正在筹划举行花展等，这些都是我们的潜在客户，每一个订购都需要我们认真的去对待。最后我们可以和其他花卉公司资源交换，共享。

(3)人员的培训

我们要不断地提高花艺水平，来适应日益提高鉴赏水平的消费者。我们注意学习积累知识和技能，和同行交流，据自身经济情况，有选择性地参加各种短期培训的学习，以吸取他人之长。要不断创新，主要体现在花艺设计中这也是花店创立服务品牌，创花店特色之源。

花店收银工作总结篇五

我决定要好好锻炼自己，所以我就要为这做好一切的考虑，就像生活一样你决定怎样的就要努力的去实现。长达两个月的实习过去了，在这两个月，同学们都各自在各自的实习岗位上奋斗，有待遇好的，有待遇一般的，也有待遇差的，这期间的实习，我们的主要目的是学习经验。听着同学们描述着各自的实习情况，每个人都有很多要说。看到的，听到的，学到的，想到的。下面的就是我这两个月的实习感想。

这段时间，我没有进入企业实习，而是选择了鲜花店实习。我不去看别人的眼光，我只凭着自己的一种爱好，一颗追求的心去做。我一直都很喜欢花，喜欢其中的淡雅，喜欢其中的寓意，喜欢缤纷的色彩，喜欢清新的花香，喜欢养花人心中的那份悠闲情趣。所以，我选择了花店。在这个花店，我学到了很多。晴天、雨天、晴天、雨天变幻无常。就在这样的日子里我来到了西安万家春花店实习，这是一个全新的领域。这也将是我的一个新的开始，也是我所向往的鲜花围绕，浪漫的气息。

记得第一天上班，出于对初次工作的羞涩，总觉得无所适从，当看到店里的姐姐忙得不亦乐乎的时候，自己却帮不上什么忙，真的恨不得找个地洞钻进去，心中无数次给自己打气说，有什么好怕的呢，但自己始终放不开，自己觉得困难挺多的，自己的社会经验缺乏，学历不足等种种原因使自己觉得很渺小，自己懦弱就这样表露出来。几次的尝试就是为克服自己内心的惧怕。象姐姐所说的“在社会中你要学会厚脸皮，不怕别人的态度如何的恶劣，也要轻松应付，大胆与人对话，工作时间长了你自然就不怕了。”其实有谁一生下来就什么都会的，小时候天不怕地不怕，尝试过吃了亏就害怕，当你克服心理的障碍，那一切都变得轻易解决了。战胜自我，只有征服自己才能征服世界。

因为是先做销售，与别人谈话的时候变多了。如何与顾客沟通，推销鲜花的种类、含义、价格与顾客相体配又合适，使顾客接受你的意见和建议。别人给的意见，要听取、耐心、虚心地接受。

上班期间要认真准时地完成自己的工作任务，不能草率敷衍了事。我的肩上开始扛着责任，凡事得谨慎小心，否则随时可能要为一个小小的错误承担后果付出代价，再也不是一句对不起和一纸道歉书所能解决。从学校到社会的大环境的转变，身边接触的人也完全换了角色，老师变成老板，同学变成同事，相处之道完全不同。在这巨大的转变中，我无法马上适应新的环境。在学校，有同学老师的关心和支持，每日只是上上课，很轻松。工作一两年胜过十多年的读书。我的实习时间虽然不长，但是我从中学到了很多知识，关于做人，做事，做学问。自学能力“在大学里学的不是知识，而是一种叫做自学的能力”。参加工作后才能深刻体会这句话的含义。无论是鲜花保存还是花语含义，还有各种花的搭配。打花束。花篮。插花等等这些都要靠自己慢慢学习。在书本上学过很多套经典治理理论，似乎通俗易懂，但从未付诸实践过，也许等到真正治理一个公司时，才会体会到难度有多大；也许亲临其境或亲自上阵才能意识到自己能力的欠缺和知识的匮乏。很多经验我们必须在工作中勤于动手慢慢琢磨，不断学习不断积累。碰到不懂的地方，自己先想方设法解决，实在不行可以虚心请教他人。接触社会，了解社会，从社会实践中检验自我。中间我学到了许多经验，譬如要有耐性，要学会随机应变，顾客是我们的上帝，顺随他们的脾气，像还价等不合理要求要婉言拒绝，作为一个小店员还要勤快等等。作为销售人员不只是单纯专门卖商品，顾客来这是花钱买服务，买我们的信誉。

后来，我学着插花。首先是老板人很好。我就把他比作兰花吧。古人云，竹，梅，兰，菊四君子，我就在想，多么好比喻啊！老板确实看来是个淡泊名利的人，他时刻教育我们，花店是要用心去经营的，不同的花代表着不同的花语，不同的花需要不同的养法，他还教我们如何插花。这个是我感兴趣的。经过老板以及一些老员工的指导，我懂得了很多关于花的知识。从学习包花开始，只见服务员首先把包装纸一分为二，也就是一张包装纸能包两束花。然后，从桶里拿出一支玫瑰，将其放在裁好的包装纸里，与对角线*行。由下往上，把它卷起来。关键在于包紧。最后拿透明胶粘好。

我们照葫芦画瓢，但仍是新手的状态。常常舍不得摘去多余的枝叶，花瓣也很少修剪。这样虽然完整，却显粗糙。包得太松是另一个问题。从陌生到熟悉总需要一个过程，到了包最后100束时，已自信可以来花店打工了。

在这里，我学到了很多，不只是花的知识，还有为人处世的道理，以及如何去经营生意，如何与顾客打交道实习这几个月期间，我拓宽了视野，增长了见识，体验到社会竞争的残酷，而更多的是希望自己在工作中积累各方面的经验，为将来自己走创业之路做预备。实习是每一个大学毕业生必须拥有的一段经历，他使我们在实践中了解社会，让我们学到了很多在课堂上根本就学不到的知识，也打开了视野，长了见识，为我们以后进一步走向社会打下坚实的基础。我将十分珍惜这个经历，而这段生活也将成为我很宝贵的人生财富。

所以，我要很自豪的说，这短时间我没有白过！

——暑期实习工作总结_实习工作总结 (菁选2篇)

更多 范文 请访问 https://www.wtabcd.cn/fanwen/list/91_0.html

文章生成doc功能，由[范文网](#)开发