

暑假打工心得体会通用4篇（暑假工打工心得体会）

作者：有故事的人 来源：范文网 www.wtabcd.cn/fanwen/

本文原地址：<https://www.wtabcd.cn/fanwen/meiwen/e34a1f5bf04adc3ebc0b861692c363c7.html>

范文网，为你加油喝彩！

当我们经过反思，对生活有了新的看法时，可以记录在心得体会中，这样能够让人头脑更加清醒，目标更加明确。到底应如何写心得体会呢？这次帅气的小编为您整理了4篇《暑假打工心得体会》，希望能对您的写作有一定的参考作用。

暑假打工心得体会 篇一

7.11号考完最后一科，就开始从四处打听一些关于在哪可以打暑假工的单位，再加上以前的一些消息，我们决定第二天去西宁路的一家工厂（海洋泡沫厂）面试，厂并不是很大，但对于我们这些初生牛犊的大学生已经足够了。我们在工厂的收发室门口，问招不招暑假工，可能以为他们做不了决定，就直接否定了，后来我冒着不接受现实的勇气进了工厂里，希望能找到负责人，去了以后，被一位老人家叫住，问清来由后，给我们介绍了一个工作，看我们能不能胜任，后来来了一位阿姨，说我们是一群娇滴滴的大学生，吃不了这个苦的，我当时就非常的气愤，但是为了这次机会，还是冷静下来了，我们也都为这次机会激动，看起来也很简单，答应下来了，他也给了我们一次机会，让我们7.14早上7：30过来。后来才知道这位老人家是这个厂的厂长。

我们刚开始的工作是安装纱布，说来简单，做了之后才知道并不是我们想象中的那么简单，相反的，对于我们还有一定的难度，我们要用机器把钢钉转进钢材里，起到固定纱布的作用，由于会旋转和发热，我们还要防止纱布绞在一起和被烫坏，由于我们没有收到过专业的训练，所以刚开始非常的吃力。尽管是这样，我们初来咋到，什么也不管，很卖力的干，第一天感觉有点累，但是接下来的几天里一天比一天累，我们都累得像个废人一样。虽然我只干了两天但也有一些后遗症的，在这两天里，我们相互配合，虽然没有想象中的那么默契，也偶尔会因为各自的方案的不同而造成几次争议，但终究是过去了，还取得了一些成果。

后来厂长看到我的两个同学工作起来更加的有默契，把我调去和力工一起工作，我想反对，但是我知道这不是我该做的，我唯一能做的就是服从上级的命令，努力的做好自己的工作，和他们也没有带太长的时间，只有三天。在这三天里，刚好赶上大晴天，我没有带帽子，在烈日下烘烤了三天。第一天是除草，后面两天是搬砖，三天下来，脸是黑的像块黑炭。虽然干的活是人人都会，但我认为长时间坚持下来，特别是我这种喜欢偷懒的人，还是有点困难的，但是为了我的目的，还是接着干下去了，而且附近还有其他的同事，老板还时不时的过来看看，我都不敢偷懒。

可能因为厂房里太忙，我又被调到厂房工作，是一个切割泡沫的工作。调到这里后，我的工作时间也发生了变化，有7：30上班推迟到8：00开工，由11：30休息推迟到12：00，下午由12：30推迟到13：00工作，由4：30推迟到5：00下班。日工作时间还是八小时。尽管推迟了半个小时，但还是喜欢懒床，总是在无赖中不情愿的穿好衣服，在刷牙洗脸，走出学校。

8.13号又和力工一起干活，还是苦力活，在这里打了这么久的工现在已经没有什么稀奇的了，慢慢地就感觉见惯不惯了。

在这里工作八九天后，有同事因为一件小事（有一个同事太唠叨，另一个同事受不了了）而吵架，为了调解他们，其中有一位同事调到我们这组来了。我们一起工作，每天上午都挺有心情工作，但是到了下午，就没有什么心情工作了，可能是因为工作环境和上午的疲劳引起的，心情就有点低落，感觉就像没有一点点活力一样。为了缓解这种无聊，就和同事聊聊天，唱唱歌。

在八月十几号，因为厂长发现了两个同学（后面又来了来个两个同学）长期偷懒（还有一个原因就是厂里没有那么多的活干了），就然他们当天结了工资，然他们明天就不用来上班了，我知道这事情的时候还挺纠结的，纠结的是为什么没有开除我啊，我也不想干了，只是为了坚持下去，就没有说出来。

在这工作的期间，我回头一想，好像我并没有把我所学的知识运用到里面，只不过是知道里面一些机器的原理，其他的都是一无是处，感觉就像我学不学着知识都是一样的，而且，我还是干了很多的苦力活。

打工实践体会与收获

经过这次暑假的自我实习，尽管很累，很苦，并不是完全真实的社会生活，但是我已经很满足了，它也让我明白了一些道理。

1、苦和累是必须的，只不过是工作形式的不同，所操的心不同，要想长久地工作下去，就必须坚持下去，同学谈么被开除就是很好的例子。然而在你熟能手巧之后，无聊可能会在一天里占据我们很多的时间，想一想我们做的事情是一遍又一遍的重复，不感觉无聊才怪，同时也要看我们是怎么处理这种消磨时间的，我会偶尔唱唱五音不全的歌，或者和同事聊一聊，比如一些家庭琐事的都行，慢慢的等待时间的流逝。

2、竞争不说是时时刻刻都存在，但也会在很多的时候被无形的激发出来，拿我和我同学的例子来说吧，他们的表现比我的差不多，可能在老板的眼里，他们干活就是比我认真，勤奋，所以他们能留下来继续工作，而我就要被调到别的工作区，工作可能是很重的活，也可能是轻松却得不到提拔的活。因此，在以后的学习和工作中，我们要适当的表现一下自己，证明自己的能力不比别人的差。我们也不能缺乏勇气和胆量，就拿找工作来说吧，如果我没有拿出胆量往厂里走去，我们就不会有在这里工作的机会。不需要每件事都拿出你的勇气，只要适当的处理一些事情时拿出你的勇气练习一下，那你就会发现其实这是一件很平常的事。只不过是经历的次数太少，需要磨练而已。

3、处理好同事之间的是关系是一件不可不做好的事情，不求你和每一个人都关系非常的好，但也要有自己的知心朋友，也尽量不要交恶，因为我们以后还要经常见面，还要打招呼，就像我们日常生活交友一样，不要给自己树立太多的“敌人”，否则一个人在漫长的工作中，实在太无聊了。朋友同事之间有争吵很正常，但也要及时的化解才行，就像我的那两个同事一样，因为一次争吵，而导致以后见面就是遇见敌人一样，还非常的尴尬，还是时不时的听到他们说对方的坏话，至少我认为这是很不明智的。

4、机遇是一个不可求的机会，但也要力求争取。那我在这短时间里换的几次工作来说吧，第二次的工作比第一次的辛苦；累，但是第三次的工作比第一次的要轻松，虽然事情很小，但我还是

认为这也是我的一次机遇，也是我的一次机会，让我在接下来的工作没有那么的辛苦。它不会因为你做的不好而消失，也不会以为你做的太好而停留在你身旁，时时刻刻等候你的到来。

5、我认为是否拥有责任心是体现一个人是否成熟的标准之一。至少到目前为止，我自认为我还

是不够成熟的，我还缺乏一些承受烂摊子的勇气，不能处理一些南辕北辙的事情。拿我一次调错了尺寸，导致切除的泡沫板别要求的要低3到5个毫米，当老板问起这个事情后，我心虚的说这个尺寸好像不是我调的，后面又说我记得不太清楚了。我对我做出这件事情，感到非常的后悔，也非常的恨自己，为什么这么胆小怕事，连自己做的事情都不敢承认了，我就这么缺乏责任心？就这么不成熟？老板走后我就一直在思考这个问题，我给自己的答案是我真的还需要磨练，我现在距离成熟还差得太远，我遇到事情还不够冷静。

6、社会是一个真实的社会，我们也要谨慎，凡事都要有根有据才能不受影响。得到工资的时候，才真正的知道了付出与收获的关系。也是那一刻，让我明白了社会是一个很现实的存在。他们给我算工资的时候是按出勤来算的，给我们发任务的是这家老板的亲戚，我加工的时间没有跟我记录上去，找会计结账的时候，他说他是按出勤来算的，我当时想跟他说的清楚，但是话还没有出口，他就说你这么罗嗦。到了第二天，找人证明后，钱又如数返给我了。我知道这是他的工作，他那里少了钱，老板会怪罪他。但是，我从这里看到了社会真的一个很现实很真实的社会，在关键的时候后能说变脸就变脸。如果不是这最后的机会我还真可能没有这么早明白这个道理。

书本上的知识本来是死的，只有用我们能想问题的大脑灵活的运用它才能把这些知识变活。在工作中，我们可能运用到书本上的时间是少之又少，但是这只是表面，想一想，没有书本上的知识，那些机器是怎么造出来的，没有那些知识，上哪找那些能说会道的人才。我们现在还是学生，我们要进一步学习，了解更多。我不能因为这次实践没有运用到我所学的东西而放弃我现在学的知识，不仅是这样，我还要更加努力学习，不能只做纸上谈兵的事情，要将我学的理论知识运用到实践里才是有了一个真正的收获，才是一个硬道理。

通过这次的磨练，我发现到我还需要成长，与我心中的目标还差的太多，我还需要努力才行。以后我会努力一步一步靠近我的目标。

暑假打工心得体会 篇二

当一学期紧张的大学生活行将走向尾声，大学生暑假打工高潮便悄然席卷了整个社会。固然，学校也不例外。很多学生都开始谋划着的暑假生活，有的选择回家，有的选择旅游，有的选择访亲，而更多的学生选择了暑假打工。每个斗志昂扬、热血沸腾的大学青年都渴看走出宁静安逸的校园，摆脱乏味无聊的生活，踏进社会，找一份，靠自己的双手和聪明，努力奋斗，换取属于自己的劳动成果，得到社会对自己价值的肯定。

作为一个渴看工作、渴看改变、渴看成功的大一学生，我也怅然地加进了这股势不可挡的打工洪流中。我打工的目的其实不是纯洁为了赚钱，更是为了融进这个现实的社会，锻炼自己的能力，开阔视野，增长见识和经历，获得宝贵的社会工作经验，为自己毕业以后正式工作奠定基础，提供知识和经验。我想，这些比任何所谓的物资寻求更重要。由于每一个人都有能力赚钱，但其实不是每一个人都有丰富的工作经验和社会经验，而经验的富与贫都在很大程度上决定了个人工作能力的高低。经验，常常是我们大学生所最缺少的东西！

当决定往工作以后，我便和一个关系密切的高中同学一起踏上了开往上海这座国际大都市的火车。我们此次的目的地是xxx市xxx区。

6月29日早上，我们的火车抵达了上海火车站，同学的mm接待了我们。她是在外高桥镇夏碧路360号的xx大酒店（现更名为xx大酒店）工作。我们也是由她先容进进了该酒店工作，成了一位员。7月5日，我们在欣源酒店开始正式上班，至8月31日工作结束，工作了近两个月。

对涉世较浅、缺少经验的我来讲，工作早期显得十分费劲和窘迫。由于缺少一定的服务经验和知识，由此初次工作时显得非常紧张，动作笨拙缓慢、手足无措、丢三拉四、服务流程紊乱等等。这对我来讲，是一个极大的挑战，也是一个锻炼自己、获得经验的机遇。我没有由于自己种种不好的表现而倍感失落和懊丧，而是更专心地向老服务员和主管学习，向他（她）们请教经验，并且跟从他（她）们认真学习席间服务，听其言、观其行，不放过任何一个细微的动作，一遍遍识记一整套的服务流程，努力要求自己对服务做到无所不至、周到体贴。经过半个月的勤奋努力和同事、主管的指导，我基本上熟习和把握了有关餐饮服务的各方面知识，并能很好地作用到服务当中往，一步步进步了自己的服务水平和服务质量，由此也得到了客人的肯定和领导们的夸奖。我也很兴奋，为自己出色的表现和领导的褒扬而感到满意。然而，与这些相比，我以为自己所取得的。经验和熟悉要更成心义和价值。这不单单是一次简单社会实践，更是一次知识和能力的超出。它让我看到了能力和经验的重要性，让我看到了自己的不足，更让我取得了前进和奋斗的动力！

固然仅仅是短短两个月的工作实践，固然并没有取得丰富的物资回报。但是，我以为它给我带来的经验和熟悉，和能力的提升却比所谓的物资报酬要重要且成心义的多。总结两个月来的工作表现和工作熟悉，我得到了以下几个方面的成果：

一、熟习了餐饮服务的各方面知识，开辟了眼界，增长了见识。

作为一位服务员，想要做好服务工作，让客人满意，就必须熟知与餐饮服务有关的知识。在欣源酒店工作的这短短的两个月里，我学到了很多的东西。例如，晓得了如何展台摆位、如何倒茶倒酒、如何上菜分汤等等。作为服务员，还要牢记各种菜品的名称、价格、材料、做法和口味等等；要牢记茶和酒水的名称、价格等等；要识记各种海鲜的名称、重量、做法等等。只有识记这些繁琐的东西，才能向客人更好、更清楚地倾销先容酒店的饭菜茶酒。由此，我也了解了很多与餐饮和服务有关的知识，也丰富了经历。

二、了解并把握了餐桌礼节、交际用语，晓得了如何以礼服人。

在酒店工作的这段日子里，在与领导和同事的学习和交换中，我了解和把握了很多餐桌礼节和基本的文明用语，晓得了如何更好的以礼服务于客人。我以为，这些远远要比我从大学《商务礼节》的书本中所学到的知识更广泛、更实用、更有价值。书本上的知识和理论过于干瘪、平淡且毫无生动趣味性，所以学习和记忆起来不深入，总是轻易忘记和记混。然而，在酒店工作中，常常可以向领导和有经验的同事学习很多与餐饮服务有关的礼节，可以近间隔地观察他们与客人交换沟通时的行为动作，可以向他们请教在各种不同场合和情形下所要应用到的礼节和用语。在模仿和学习中学会记忆和应用知识，在行动中发现题目并予以更正，且更好的弥补不足，增长见识。例如，在欢迎客人时要说：欢迎光临，中午/晚上好！客人进进包房时要主动开门，要说：您请进，您请坐。在客人坐下时，要询问人数，然后拿出菜谱和酒水单宴客人点菜点酒。在倒茶酒水时要遵守茶七饭八酒九的原则，即茶水、饮料七分满，饭八分满，酒水九分满（红酒用红羽觞盛，三分之一满）。添茶倒酒时都要从主人位的右手边（即主宾位）开始，并按顺时针方向顺次添

茶倒酒。换烟缸、骨碟等其他餐具时均从主宾位开始。上菜时要先给客人打招呼，说：打搅一下（或请当心），帮您上菜。上菜时尽可能不要从老人和小孩旁边上，以避免不谨慎烫到或碰到客人。上菜时一般从副主人位的左侧或右侧上起，还要留意不要在客人头顶上方上菜，以避免失礼。换烟缸时（一般超过3支烟头），要先用一个干净的烟缸覆盖在原来脏的烟缸上，然后轻轻撤下，再将干净的放上，这样以避免原来的烟缸中的烟灰飘散到菜里。上锅仔一类的菜和汤时要在火锅下面垫上骨碟（俗称垫碟），以避免烫坏玻璃转盘。火锅的火口朝内（朝向转心），以避免炙烤到客人。上日式刺身时要跟芥末料，且每人一名。刺身下面要垫口布（通常是饭店桌面骨碟上面叠放的口杯花），以防刺身里的冰融化弄湿桌面和客人的餐具餐桌礼节条目繁多，且过于触及宽泛，至于细节更是复杂，不能逐一详谈，只能罗列一二。

在欣源酒店工作期间，我以为所学到的最重要的东西莫过于餐桌礼节和交际用语，也学会了与人沟通的技能。这些对我来讲是一种进步。这不单单丰富了我的经历和知识，更丰富了我的社会经验，这对我的专业（市场营销专业）来讲是一种巨大的帮助，也会深深影响我今后的学习和工作，这将受用无穷。

三、工作锻炼了胆识和勇气，服务学会了耐心和仔细，努力换取了自信和快乐。

在酒店做服务员，需要做很多的工作，除平常的服务工作（用餐服务、清洁服务、值班服务等），还要做好倾销服务。这是一项非常具有挑战性的任务，也是最能锻炼胆识、勇气、信心的工作。在短短两个月的酒店实习工作中，我一直坚持努力学习、勤奋工作，从一个茫然无知的实习生，到成为一位熟习业务知识、全面把握服务技能、具有较高服务水平服务员，我也不断进步了自信和勇气，取得了快乐。

每个岗位都有快乐和甜蜜，也布满了痛苦与苦涩。作为一位社会底层工作者，服务员的工作也说不完道不尽的酸痛：有时，客人会由于饭菜分歧胃口，却不分青红皂白，劈头盖脸地谩骂自己，而自己却要容忍客人的无理，还要强颜欢笑。有时，碰到素质差的客人，他（她）们会故意刁难自己，指着自己服务不好，向自己乱发脾气，即便是客人的错，而作为服务员也要容忍。有时碰到大型订桌或宴请，宾客满堂，自己要顶住压力、争分夺秒，为客人倒茶倒酒、换碟换碗、上菜拿酒等等，自己繁忙不停，即便十分劳累也要咬牙坚持。有时，客人来的很晚，自己也不能放工，要留下来服务客人，即便是深夜十一、二点也要牺牲自己的时间坚持工作，直至客人走完。每天我都要面临着挑战和压力，每天我都要英勇坚强地承受着工作所带来的痛苦和酸涩。我从没有放弃过，即便再痛苦的时候我也会用艰巨困苦，玉汝于成。和吃得苦中苦，方为人上人来鼓励自己英勇面对，坚持不懈地努力，直到最后。在这里，我学会了宽容，学会了安然，学会了英勇自信地面对一切这类良好的工作态度，这类优秀的工作精神，这类积极的工作面貌是我从工作中学到的，从其他员工的工作表现中学到的。工作给了我痛苦，也赐予了我宝贵的经验和熟悉，这些是比任何收获都要珍贵的。现实教会了我成长，而工作让我学会了英勇、自信和宽容。

四、碰到外国客人，我不断挑战自己，勇于主动上前服务，学会了用英语交换，进步了自己服务能力和增长了知识。

上海是一座国际性大都市，容纳着世界各地的旅客和商人。在上海的各中小型酒店，到处可以看到外国人的身影。在上海欣源酒店工作期间，我常常碰到外国客人来饭店就餐。每次接待外国客人时（特别是没有随行的中国翻译），大家都倍感自卑和无奈，由于都不太会英语（大多数服务员文化水平较低，多为中学毕业），所以望而生畏。起初，我也感到特别为难和无奈，由于自己的口语差，更由于发音不准而缄口不言。然而服务工作必须要做，我便渐渐学会了勇于上前，用不流利的英语同客人交换。有时我也会碰到不懂和不会的地方，就往翻看英语电子词典或看《平

常餐桌英语用语大全》，不断地丰富自己的辞汇量和餐桌用语，由此我也渐渐地变得自信，并且乐于为外国客人服务。由于工作的需要和迫于工作压力，我不断地学习新的知识，勇于挑战自己，学会了向客人问好，学会了先容菜品，学会了问客人点菜点酒，学会了询问客人意见由于自己的耐心和热忱，由此也不断地得到了外国客人的称赞。固然，我的英语口语水平并没有多少进步，服务能力也不是很突出。

暑假打工心得体会 篇三

进入大学生活后，闲暇时间太多，因此也面临着整天的无聊生活。在经历过寒假那段郁闷的生活后，今年暑假为了打发这段无聊时光，便毅然决然的找了一份工作，在酒店打工。

刚去时，由于酒店好似刚开张的，服务员就只有我和表弟两个人，因此我们两个人非常辛苦，好在过了几天后，又来了三个女服务员，我们的压力顿时减少不少！，后来我们分了工，表弟负责二楼工作，而我在厨房里帮工，刚开始时，感觉有点吃不消，人少时还好说，但人一多我一个人根本就忙不过来，我要给厨师递盘子，喇碗，有时还要负责切菜。但经过几天的磨练后，也逐渐适应下来的。

但随着时间的增加，酒店内的矛盾逐渐显现出来了。酒店一共有2个厨师，一个配菜员，其中一个厨师和那个配菜员很年轻，都二十左右，而去的三个女服务员当中，有两个非常漂亮，因此两个年轻小伙就有想法，开始了对两个女生的爱情攻略。其实也没什么大不了的，但事情坏就坏在我们酒店的经理也喜欢他们中的一个，这不，经理就和两个厨师按中较上劲了。其实我们经理已经有孩子了，无非是想老牛吃嫩草！因此他就处处找厨师的麻烦，想找借口把他们赶走，因此就经常找我和表弟谈话，了解厨师们的情况，让我们当他的探子，他当我们是什么人了，我们岂会做那些下三滥之事，因此每次找我们，我们都含糊其词的蒙混过去厨师们看来，我们和经理走的近，他们肯定以为我们是讨好经理，告他们的状，因此我在厨房里就并不好过，许多不该我做的事也就由我来做，我的事情逐渐加重。加上我表弟和其中一个女士走的很近，他们又误会了，以为我表弟和他们抢女朋友呢，其实他们只是纯粹的朋友关系。再说那两个女士根本就不是那种正经女人，是挺风骚的那种，表弟就更不可能会上她了，但他们就不这么认为，因此就处处找表弟的麻烦。以至使我们根本就无法在那里呆下去，最后只得走人！

一前总是听父母唠叨挣钱难，在外还要听别人脸色，但自己就是不相信，但经过这一次后，我终于受教了。！原来人们为了自己的利益可以不择手段！真的很难相信这就是我们所处的社会！难道人们的人性都已经泯灭了吗？我相信没有，这只是一小部分人。但这也反映了一个问题，社会上为了自己利益去危害别人的人大有人在。其实为了自己的目标去努力追求本是一件很好的事情，但这要看你的手段是否光彩，凭借自己的努力得到的是一件多么光彩而自豪的事情啊！但是为了自己的一己之私而陷害他人，只会让人觉得你很卑鄙，让人更加鄙视你，那又是何必呢！

暑假打工心得体会 篇四

我们这一代人从小到大，几乎各个方面都受到家庭的庇护。我们并不了解这个社会，也不知道在复杂的社会中如何生存，如何竞争。从小学到高中，我们一直在受着分数高便胜过一切的应试教育，仅仅知道一些理论上的知识，却很少真真正正在生活中运用这些知识。甚至有时候，在生活中碰到了问题，明明心里知道如何去做，但是由于没有实际操作过而到处出错，使自己变得高分低能。

我们不能甘心做高分低能的人，以前繁重的课后作业让我们在空闲时间只能待在家里学习。现在

，大学的假期，不再有高中那样繁重的家庭作业，但是，这并不意味着没有事情可做。作为一名大学生，我们应该好好利用这个假期，多走向社会，了解社会，丰富自己的经验和阅历，在实践中成为一名真正适应社会的人才。

为此，我和几个朋友一起商量了一下，决定做一些成本小、对大家又有足够吸引力的小生意。经过反复的思考，最后我们决定卖遇到紫外线就会变色的手机链。可是，在哪里进货又成了一个问题。我们问了一些有这样类似经验的人，他们说可以去生产这些东西的城市进货，也可以在网上进货。经过讨论，还是决定在网上进。因为这些东西本来成本就比较小，收益也比较小，再算上车费就赚不了多少了。

于是，我们在网上找到这种手机链，经过比较，发现了一家比较便宜、信誉度又高的店面，价格是0.35元/个。我们在前期对市场的调查中了解到，手机链的平均售价是5.00元/个。我们觉得这价格有点高，只有一个假期要全部卖完有点难度。所以，我们决定，每个卖3.00元，如果买两个，可以算5.0元，顾客觉得价格很低，就会有吸引力，薄利多销这个方法大家一致认为很实际。事实上，在以后的销售中，也收到了很好的效果。

在价格问题解决了以后，面对的下一个问题就是在哪里卖比较好。我们想了很多地方，比较可行的有学校周围、商场周围，还有夜市等。考虑到商品本身的特性（即遇到紫外线会变成紫色，所以最好在白天卖）以及对这件商品感兴趣的人群，最后，我们决定在学校周围试试看。

决定好了有关事宜之后，就开始在网上订货了。几天后，我们收到了货物，很兴奋地打开包装看了又看，把手放上去感觉凉凉的很舒服，终于有机会自己赚钱了。虽然成本很小，收益也不大，但是我们想，有了这次的经历才是最宝贵的。同时让我们有种成熟的感觉。爸爸妈妈也都很支持我们。这样，我们也可以了解到赚钱有多么不容易。

收到货物的第二天，我们就去了母校的门口，没想到第一天就吸引了好多人，也卖出去了很多。虽然天气很热，太阳很晒，但是，看着红火的生意，我们都觉得有超级成就感。当我们卖到第三天的时候，就已经回本了。

虽然每天顶着那么毒的太阳，但我们都认为这很值得。毕竟商品有价而经验无价。

它山之石可以攻玉，以上就是t7t8美文号为大家整理的4篇《暑假打工心得体会》，您可以复制其中的精彩段落、语句，也可以下载DOC格式的文档以便编辑使用。

更多 范文 请访问 https://www.wtabcd.cn/fanwen/list/91_0.html

文章生成doc功能，由[范文网](#)开发