

seo个人工作心得体会（SEO工作经验）

作者：有故事的人 来源：范文网 www.wtabcd.cn/fanwen/

本文原地址：<https://www.wtabcd.cn/fanwen/meiwen/0dccb4927f44c6328c1af79174d40009.html>

范文网，为你加油喝彩！

seo个人工作心得体会

时光荏苒，不知不觉从事查找引擎优化现已快三年了，从中收成了不少。记住刚做查找引擎优化那会儿，不知道从哪初步学起，经过自己不断地学习和渐渐的堆集现在也算对查找引擎优化有了不少了解，今天就把自己学习查找引擎优化的心得领会总结下，也算是对这这段时间工作的总结吧，尽管有点老生常谈，但这些确实是自己一贯在坚持做的：

榜首、网站内容：

1、谈到网站内容

我们榜首个想到的便是独创，没错，因为现在的查找引擎都喜爱绝无仅有的内容，假设一上来看你的网站全部或许大多数都是收集的内容，那就很可能不会录入，即便其时录入了过个几天也会被吐出来。假设真实没那么多独创来写的话，恰当伪独创也是不错的选择。

2、坚持每天更新

最好数量固定，假设条件容许的话，添加时间也固定，那样会十分好一点。这和情人约会是一样的，今天这个时间到，明日那个时间到。一次两次还行，时间久了人家肯定反感。假设你每次都固定一个时间约人家，一朝一夕，一到那个时间点人家就想起你了。baidu蜘蛛也一样。

3、锚文本

发布文章的时分要注意做好锚文本，一篇文章大概带2~3个锚文本，最好是运用要害字锚文本，将衔接指向内容有关的页面，构成网站内链，这关于前进要害字权重是很有帮忙的。一同，我也常常将今天宣告的文章衔接到昨天宣告的文章，让它们构成链轮。作用很不错哦。

4、网站内容排版

这个是细节，联络到网站的黏性，做的好能够添加用户领会。

第二、外链建造

1.友情衔接：

友情衔接的长处不在于能够给您的网站带来多少直接的访问量，而在于它会让查找引擎更多的录入您的页面。这对前进网站pr、权重、排行有很大的促进作用，当然，沟通衔接也是有诀窍的，要注意很多方面，比如：流量、alexa排行、pr、baidu权重、是不是同行、录入、要害字排行、是不是被惩罚过、是不是废物网站、放在主页仍是内页、外链数量、对方导出友链数量和质量、baidu快照日期、域名年岁……这些都是查询的基本条件，假设有下列表象的就不要添加衔接了：

- a. 网站内容不合法
- b. 现已参与太多导出衔接的网站
- c. 衔接是参与到js、iframe、flash里面的
- d. 网站有查找引擎优化作弊的表象，比如堆砌要害字、参与衔接基地等等

2. 养博客

从这段时间访问量和录入量来看，新浪、网易、baidu空间，凤凰博客，中金在线，搜狐博客，和讯博客，阿里巴巴博客，博客大巴，天边博客，豆瓣博客这些博客是优选博客，既然是养博客，就重在一个“养”字，对待这些博客应细心照看，用心程度仅次于自己的网站，协策网络的战略便是将网站带好锚文本的软文发到各个博客上去，当然，标题最好都改动一下。另外养博客要注意一些细节，比如选择一个秀丽的模板，设置好主页计划，设置好文章品种、以及友情衔接模块。给博客起个好听易记的名字。头像能够是真人的或许看着不会让人反感的头像，也能够用秀丽mm的头像。假设有产品或许荣誉证书的话，也能够选择一些适宜的前次上去，这样作用会好一点，博客一般都有音乐客，添加几首歌，安静点的最好。这些工作不会花去多少时间，可是会来访的人觉得这个博客是精心照看的。

3. 电子商务渠道

因为公司是有实体产品的，所以b2b推广是一个不错的选择

首要，便是根据自己的产品，选择优势的渠道因为之前公司做网络推广的就我一个人，注册网站太多了会忙不过来，所以，我在艾瑞网根据中国b2b排行榜来选择那些权重高，注册用户多，访问量大的网站，比如：阿里巴巴、慧聪、中国制作网、一大把、国际工厂、马可波罗……当然，几个分类信息网站也是很不错的，比如群众、58和赶集，录入基本上都是秒收，有关工作网站也不能失去。

其次便是更新和维护，大多数b2b网站都能够在上面注册免费会员，我都在上面树立商铺，隔段时间就登上去维护一下，比如：在上面做广告、发布和更新产品和招商信息、更新公司动态、添加衔接、上载图画等等。

4. 论坛

常常在一些高权重的网站发帖、跟帖，当然，签名是必不可少的。除了正常发帖顶贴外，偶然把自己发的帖子找人炒起来也是一种有用方法，能够注册多个马甲，也能够找人协助，假设担忧人手不可的话，能够参与论坛推广qq群，和他们打好联络，要害时间，一声召唤，那力气可是不可

忽视的。

5.baidu知道、soso、天边问答

我们都知道，baidu是很喜爱自己的产品的，很多要害字查找今后，baidu知道、baidu百科都是会排在前面的，尤其是baidu知道的内容很多都是排在榜首位的。所以运用好baidu知道，肯定能够给网站带来必定的流量，并且最大的长处是这种流量的获取是一次劳动，耐久获益的。当然，一般好的东西处理会比照严峻，所以方法很重要，我的战略便是注册多个账号，先把这些账号经过答复疑问进步等级，因为高等级的账号答复疑问时带上网址比照简单经过，答复疑问概率高一些。答复疑问时要注意诀窍，不要让人一看就知道是打广告的，这样的作用会打扣头的。另外，因为同一ip不能自问自答，所以参与baidu知道qq群是一个不错的选择，自己准备好疑问和答案，在群里呼喊一声，那些需要晋级的就会抢着过来答复疑问。做好今后也要处理，常常叫人以前顶一下坚持展示。我就常常运用这种方法把baidu知道做起来，流量那是相当可观，怅惘的是，有段时间，度娘那个来了，把我很多浏览量高、带网址的都删了6.baidu百科、搜搜百科、维基百科

这个就不用解说了，特别是baidu百科，基本上都是在主页，baidu百科所修正出来的词条，流量大，权重高，是很多人眼里的一块肥肉。当然，审理也是十分严峻的。

7baidu网盟

这个之前花了不少时间研究怎样处理后台能够十分好去宣扬我们的品牌，现在也算摸清了门道，这里面内容比照多，可操作性强，对数据剖析才干需要比照高，我们需要思考的是怎样化更少的钱去获取更大的效益。所以要常常根据数据作出调整，怎样选择投进时间、投进网络、人群定向、主题词定向、主题词、搜词，这些都很重要，弄不好钱砸进去了，一点作用都没有。

除了以上这些以外，我们平常还要分时段地去总结，调整推广计划，拾掇网络资源、剖析竞争对手，我想这些都是必不可少的。以上都是我根据现在公司的网站情况，常常用到的一些推广战略，经过半年多的不懈努力，取得了不错的作用，比照明显数据有

1.网站录入由28涨到现在的270，pr由2到pr3;

2.公司网站要害字排行基本上都排在主页(上海网站制作、上海网站计划、上海页面计划、上海页面制作);

3.流量添加，从前均匀每天在40摆布，现在每天80都是家常便饭，网站均匀拜访时长也有了很大的添加。

当然，网络的展开日新月异，查找引擎的算法也在不断改变，推广方法也不是原封不动的，我们需根据现状及时作出调整，并当令参与一些新鲜元素，比如，近期比照抢手的微博推广、sns推广。当然，我觉得这些都不是什么难事，只要多学习、多和人沟通、多互动，都能够方便的解决，我觉得做站长最要害的在于细节和执行力，做网络推广的工作不难，难就难在能不能一贯坚持下去。做网络推广，靠的是堆集，没有多少捷径可走，若想要耐久的排行安稳，就必须要有耐久的执行力。

更多 范文 请访问 https://www.wtabcd.cn/fanwen/list/91_0.html

文章生成doc功能，由[范文网](#)开发