

思想决定出路

作者：有故事的人 来源：范文网 www.wtabcd.cn/fanwen/

本文原地址：<https://www.wtabcd.cn/fanwen/zuowen/1678232563181561.html>

范文网，为你加油喝彩！

控球-稀饭怎么煮



2023年3月8日发(作者：北京风景名胜)

思路决定出路读后感

思路决定出路读后感1

最近有幸拜读地震出版社的《思路决定出路提升版》，读过之后真的是豁然开朗，让我知道思想有多大的空间，我有多么渺小。思想是我们行为的一个基础和助推剂，一个好的想法可以让我们的方向更正确，一个好思路可以让我们更加迅速的达到目标。全书以一个论断一个故的方式生动具体的阐述主题思想，我只针对几个方面谈谈我自己的感悟。

书上说：“勇于尝试才会有收获，”大家生活中最常说的有句话叫：“试不一定成功，不试一定失败。”而我对这句话有更深理解，我记得我看过一部很火的电视剧叫《蜗居》，其中宋思明对海藻说了一句话，可能算不上蜗居经典语录，但却牢牢刻在我心里，宋说：“如果连试都不去试，不会遗憾么？”就是因为这句话，我开始转变，试着去接触一些我不是很有把握的事情，比如我开始接简单的FLASH设计单，并在一种怕做错，又逼着自己做好的环境里，从错到对，从无到有，不仅巩固了自己的手艺，也发现了许多以前学习中没有发现的好方法；既启发了创造力，也从中获益，得到了一部分报酬。尝到甜头的我，开始发现一个

人思路与眼界的重要性，我觉得我一定要走出我所在的小城市，到外面去看一看，当下就辞了工作，奔了北京，后来又辗转到了上海，我觉得像一个这么忙碌的城市，可以让我的头脑更充实，男儿立世，要发展要成功，我觉得很必要有这么一个丰富自己思想的过程。

上面说的是，要有超越自己的一个信念，下面我也要谈一下方法。人家说不可死读书、读死书。我们在工作生活中也当如此，思想要支配行动，所以思想活络，行动才更有效。我们要学会以最简介最迅速的方式去做成一件事，当困难出现的时候，要准确并迅速的作出判断，是可以推到困难，还是绕路而行。执着是一把尖刀，可以让我们更勇敢、让困难更薄弱，但如果当困难到无法攻克，推到困难要比绕路而行付出更多无用功的话，那么选择前者就不是执着而是木讷。做事情的方法，这个就要在不断的工作学习中慢慢体会，善于归纳总结才行。另外我觉得清醒的头脑、豪迈的魄力和广阔的胸襟是让我们立于不败之的根本。当清醒的

认识到自己的失败，清醒的知道自己应该去做什么，果断的去做，用结果告诉大家，我是对的。胸襟很重要，我们要坦然的接受一切现实，承认一切现实，不可沽名钓誉，不可武断专行，对就是对，错就是错。认错也是一种勇敢，接受也是一种潇洒。因为认错了，我们才可以无顾虑的去改错，而不用为了弥补一个错误，而犯下更多的错误。接受了，我们才找到自己正确的位置和出发点，为做出下一个准确的决策把握好方向。

最后我要说的是自我挑战，完全是我的个人意见，我觉得人生短短几十年，其实最有乐趣的不是灯红酒绿，不是纸醉金迷，而是不停地挑战自己，做自己本来不敢做的事儿并完成它，哪怕在别人眼里只是一个微不足道的事情，完成之后的那种成就感，我觉得让我真正的开心。生活中要给自己定目标，不要好高骛远，定一个离自己很近的目标，这样我们会有信心去完成它，完成一个再定下一个，要不停地让自己处于一种“梦想就在眼前”的状态，无论学习、工作，我想都会事半功倍的。

思路决定出路读后感2

“人不能改变环境，但可以改变思路；人不能改变别人，但可以改变自己；多一个思路，多一个出路；思路决定出路，观念决定前途”。在当前电力建设市场竞争非常惨烈的客观事实面前，我们电力施工企业如何来面对，我们公司走向何方，如何生存，是我们二公司全体职工都要思考和面对的问题，为此，公司购买书籍，安排学习，其目的就是让大家去学习，去思考，共同面对，齐心协力，使公司走向一个可持续发展的富裕之路。

书中：执行力在借口中搁浅有这样的描述，成功者总在做事，失败者总在许愿。一个人如果认真考虑过他所担负的责任，那么可以令人信服地说，他会立即采取行动。个人的行动是我们唯一有能力支配的东西，千万别让自己的执行力在借口中搁浅。

由此想到我公司承建的工程项目，地点遍及全国各地，面临的业主也各不一样，合同条件也是各不相同，但有一点是相同的，那就是公司对各项目点的要求是相同的，即：干好工程，带好队伍，为公司创造效益，与业主处理好关系，为公司开发市场打好

坚实的基础。如何能实现公司目标，这就要求我们每个在项目点上的人，特别是主要管理者，要认真考虑他所担负的责任，在工程管理上要客观看待本项目工程的方方面面，在内部管理上，要严格执行公司的各项管理制度，把公司的各项要求贯彻在工程管理的各个环节，也就是各项目部要充分体现公司的执行力，坚决杜绝“公司制度很难在本工程完全执行”的糊涂想法；坚决杜绝“本工程合同条件差，完全按公司要求工程难以实施”思想，坚决杜绝“本项目工程没能干好，主要原因是公司签订的合同条件太差”等思想，要以主人翁的积极进取的心态，依靠公司的制度规定，结合本工程的特点，积极组织，精心策划，以服务者的心态，通过扎实细致的基础管理工作，就一定能客观的实现公司目标。

在对外工作方面，首先要理清思路，要充分认识到目前电力施工市场残酷竞争的环境下工程施工管理的难度，既要把工程干好：也就是“工程进度确保，工程质量要高，安全文明施工要好”，又要确保公司有好的经济效益，还要满足项目的各项管理符合国

家的法律法规制度，要充分认识到，公司派我们来是干工程，创效益的；思路清楚了工程就“好干”了，就不会再有“我们没有遇到好的业主，我们这个项目点的合同条件不好”等“消极”和“无能”的想法了。有的只是如何能把本工程干好，如何才能多为公司创造更高的经济效益，如何才能使的业主认为我们是最好的电力施工队伍。其实，业主都是一样的，大家可以换位思考，市抄济体制下，每个企业目的都是创造最好的经济效益，每个电厂都想花最少的钱，建最好的电厂。还有就是要说明的，每个工程合同条件的好坏，每个业主的工作方法和企业理念，公司是基本清楚的，所以，我们要明白公司把我们安排在这个岗位，我们就要适应这个岗位，“思路决定出路，观念决定前途”。

思路决定出路读后感3

最近有幸拜读地震出版社的《思路决定出路提升版》，读过之后真的是豁然开朗，让我明白思想有多大的空间，我有多么渺小。思想是我们行为的一个基础和助推剂，一个好的想法能够让

我们的方向更正确，一个好思路能够让我们更加迅速的到达目标。

全书以一个论断一个故事的方式生动具体的阐述主题思想，

我只针对几个方面谈谈我自我的感悟。

书上说：“勇于尝试才会有收获，”大家生活中最常说的有

句话叫：“试不必须成功，不试必须失败。”而我对这句话有更

深的理解，我记得我看过一部很火的电视剧叫《蜗居》，其中宋

思明对海藻说了一句话，可能算不上蜗居经典语录，但却牢牢刻

在我心里，宋说：“如果连试都不去试，不会遗憾么”就是因为

这句话，我开始转变，试着去接触一些我不是很有把握的事情，

比如我开始接简单的FLASH设计单，并在一种怕做错，又逼着自

我做好的环境里，从错到对，从无到有，不仅仅巩固了自我的手

艺，也发现了许多以前学习中没有发现的好方法；既启发了创造

力，也从中获益，得到了一部分报酬。尝到甜头的我，开始发现

一个人思路与眼界的重要性，我觉得我必须要走出我所在的小城

市，到外面去看一看，当下就辞了工作，奔了北京，之后又辗转

到了上海，我觉得像一个这么忙碌的城市，能够让我的头脑更充实，男儿立世，要发展要成功，我觉得很必要有这么一个丰富自我思想的过程。

上方说的是，要有超越自我的一个信念，下方我也要谈一下方法。人家说不可死读书、读死书。我们在工作生活中也当如此，思想要支配行动，所以思想活络，行动才更有效。我们要学会以最简介最迅速的方式去做成一件事，当困难出现的时候，要准确并迅速的作出决定，是能够推到困难，还是绕路而行。执着是一把尖刀，能够让我们更勇敢、让困难更薄弱，但如果当困难到无法攻克，推到困难要比绕路而行付出更多无用功的话，那么选取前者就不是执着而是木讷。做事情的方法，这个就要在不断的工作学习中慢慢体会，善于归纳总结才行。

另外我觉得清醒的头脑、豪迈的魄力和广阔的胸襟是让我们立于不败之的根本。当清醒的认识到自我的失败，清醒的明白自我就应去做什么，果断的去做，用结果告诉大家，我是对的。胸

襟很重要，我们要坦然的理解一切现实，承认一切现实，不可沽名钓誉，不可武断专行，对就是对，错就是错。认错也是一种勇敢，理解也是一种潇洒。因为认错了，我们才能够无顾虑的去改错，而不用为了弥补一个错误，而犯下更多的错误。理解了，我们才找到自我正确的位置和出发点，为做出下一个准确的决策把握好方向。

最后我要说的是自我挑战，完全是我的个人意见，我觉得人生短短几十年，其实最有乐趣的不是灯红酒绿，不是纸醉金迷，而是不停地挑战自我，做自我本来不敢做的事儿并完成它，哪怕在别人眼里只是一个微不足道的事情，完成之后的那种成就感，我觉得让我真正的开心。生活中要给自己定目标，不要好高骛远，定一个离自我很近的目标，这样我们会有信心去完成它，完成一个再定下一个，要不停地让自我处于一种“梦想就在眼前”的状态，无论学习、工作，我想都会事半功倍的。

思路决定出路读后感4

当今的商业社会与以往已大不相同。老板不是只需要干活的

机器，员工也不是只需要能挣钱就行的岗位。无论自己选择什么方式去实现终极期望，员工都需明白，工作是为自己工作，虽然老板每个月都会固定发工资。要想得到长足的发展，一个卓越员工的必由之路：思考——准备——行动——坚持。

不要只做我告诉你的事，请做需要做的事”。许多人在工作上都存在一种惰性，工作中往往只做领导交代的事情，事不关己，避而远之。一些员工的视野比较狭窄，思维比较简单，做事情时，看不到周围情况的变化，在他的潜意识里并不是不愿意做其他的事情，只是因为缺少经验，或者某些特定的性格因素使然，使他往往不能做的很完美。而这本书恰恰可以告诉我们怎样在工作中表现的更出色。

思考—准备—行动—坚持，能经常这样去改进工作的，肯定是卓越员工，但并非每件事情都要经历这样复杂的过程。日常工作有许多事，一发现就可以做，无论什么时候。多担待一些责任，多帮助些人，你的个人价值也将随之日趋增加。

学会留心顾客的需求，问问自己怎样才能满足那些需求；学

会留心公司的需求，留心怎样才能创造性地满足那些需求。创造

性地搜寻机会，从不同角度来思考问题所在。对于你碰到的每一

种需求，都要尽力找出三种可能的方案，要都问“如果……，那

怎么办？”，这样才能探索出更好的方法。

发挥主动性的关键在于采取行动，只有这样成功才会最大限

度地垂青于你。主动行动，不要以为管理层必定会了解每个问题，

从而会发出指令，采取措施化解问题。今天，变化的速度越来越

快，管理层越来越不可能在第一时间内了解所有该做的事情。因

此消极的等待上司对某个问题的注意，是不负责任的，是在失去

顾客、失去你的工作、甚至损害整个公司的风险。

很多员工都会觉得自己没有技能，其实，在你现在的本职工

作中，你就能培养出许多的技能。这些技能从个人效能和人际关

系能力，到专业技术和团队沟通能力，无所不包。制定计划，系

统培养你所需要的技能，不断地自我充实、提高。只有自己准备

好，才能承担较多的责任与挑战。你所做的越多，工作起来就越

是轻车熟路。在你主动改进，努力探索新的更好的完成工作的方

法的同时，你的价位在老板心目中自然也是水涨船高。

我以前一直相信，只要兢兢业业去做交待给我的事，我就能

成为生活中的成功者。现在，我意识到这样一种态度是远远不够

的。为了创造事业的成功，摘取生活的最高奖赏，我们每个人必

须发挥自己的潜能。

《不要只做我告诉你的事》旨在说明一个道理，即如何做一

个优秀的员工。当今这个社会是一个知识与道德相结合的社会，

有能力的人并不一定能得到老板的认同。只有那些有能力又有素

质的人，才是老板所青睐的。想做一个优秀的员工，必须具备积

极、勤奋、负责、忠诚、坚韧等多方面因素。做一个行动者——

从自己开始。

更多作文请访问 https://www.wtabcd.cn/fanwen/list/92_0.html

文章生成doc功能，由[范文网](#)开发