

网络挣钱

作者：有故事的人 来源：范文网 www.wtabcd.cn/fanwen/

本文原地址：<https://www.wtabcd.cn/fanwen/zuowen/a6e839b6a20d28f748deb51a55a5b4d2.html>

范文网，为你加油喝彩！

紫菜蛋花汤-如何安慰失恋的人



2023年3月21日发(作者：肉包子馅的配方)【网上挣钱的方法,如何网上挣钱方法】

我个人建议，刚开始的小卖家们，不要盲目的去自己进货，

我敢保证，你们要是一开始就自己进

货回来做，在几个月之后，你进的货还在家里睡觉。

（有个例外，就是你进的货进价是100，你卖10块

，这样可能不会出现这问题），因为自己进货回来你要面临很多东西，

第一，拍照，在网上一件畅销的商品，它的图片处理技术是一流的，宝贝的描述是

很有吸引力的，第二，推广，第三，销售经验，

刚开始开店，你是肯定没有网络销售经验，这我最熟悉 样的经验是要长

期的在实践中去积累，就算你在现实社

会中的销售经验是一流的，但是在网络里不一定能行。

（在没开始之前最好要有一定的规划，规划什

么呢？你开这店是为什么，想发展到什么程度，想从一个小网店发展

成一个知名的网商，企业，？像淘宝网第一网店，中国C2C市场第一网店，也是这市场

信用度最高网店“柠檬绿茶”，它就是从一个

小网店发展成为几百人的团队，年营业额上亿，所以这个一定要想好，

很早前有一个成功人士对我说

过一句话，他说，只要你的目标是一年赚一千万，那到那时候你就算赚不到这么多，

但是起码也会接近这个数字。大概的意思就是这样的，嘿嘿！但是也不能把目标定得太高，

比如超过比尔盖茨 李嘉诚什么的，他们那些人成功很多因素是环境的影响。

所以目标一定要明确，如果你只是想开个网店玩

玩，那就趁早打消这念头，这只是我个人的看法，不作为参考依据。哈哈！）

货源这方面开始的时候可以去选择做一些不需要
邮寄的东西，什么叫免寄商品呢？就比如话费充
值，QQ业务之类的，网络游戏点卡，这也是众多网店小卖家
们选择的，为什么他们都选择做这个，
这东西也赚不到什么钱，给别人充话费充一百只能赚几毛钱，还有的人
宁愿亏本去做，还要钱去周转，有时候几天都回不了款，因为这东西提升信用比
较快，网上开店首先就是信用，你没有信用别人是
不会来买你的东西，（千万钱万不能去刷信用）。现在很多的充值
系统都实现了全自动充值，只要设置好了开着旺旺，开着自动充值系统，保证电脑
能风湿病有什么症状 长时间正常运行，系统就会自动的完成所有流程，
包括自动抓单，自动识别，自动提交充值，自动发货等等。。。。。。

像这类的商品，这个系统的官方就有数据包，什么是数据包呢？
就是商品，你要放在店里去卖的
商品，这个数据包就大大的减少了女性的英文 你很多的工作，不用再去拍照什么的
，比如淘宝的，用淘宝助理一
分钟就可以上完几百个商品，但
是在选择这类货
源的时候也要慎重，现在这个市场比较乱，充值系统
的商家也较多，一个好的充值系统能决定你这店的
前途。这些充值系统的的价格目前一般都是三百左

右。所以你们在选择的时候一定要慎重。

在做好了这一步之后，你自己网店的信用达到一定级别了，客户群体稳定了，这时候你就可以慢慢的转向实物，这就是所谓的企业转型吧！嘿嘿！比如服装，电子产品，之类的，因为这时候你们已

经拥有了一定的客户群体，那些经常来你店里充话费的，游戏点卡的，QQ业务的客户，只要一百人里

面有一个来买你的实物商品就够了，这也是要时间来转变，但是你的实物必须要有性价比，能跟其他

同行商家的商品比得起，还有就是销售能力，售后服务，这个销售能力也是慢慢的在之前的...交易

中实践来的，最好是能达到客户还没开口之前你就能猜到他要说什么，我现在真的很佩服很多的网店

主他们就有了这类的经验，我在网上买东西时候就经常遇到这样的店主，他能事先就感觉到你想说什

么，而在你还没说之前他就先说出来，并且给了你满意的回答，我想这种经验不是一点点时间就能达

到的，不管你是选择什么货源来做，重要的是先要熟悉各个环节的流程，特别是交易流程，还有一般

的店铺装修，这个我想不用多说大家也知道，这是一个门面，特别重要。

还有各种辅助工具的使用，比如淘宝的淘宝助理，拍拍的拍拍助理等等。。。。

其实说起来简单，做起来也简单，在做之前最好就是先熟悉下各个环节具体操作

还有就是防骗技巧，现在很多的网络骗子就是专门找这些网店的新卖家来骗，这些也很容易骗，嘿嘿

！顺便透露下我刚开始的时候也被骗过，而且不是骗一点点，是一次就被骗几千块，所以我才有心情

来写这些东西来提醒你们这些还没有进入这个行业或者是刚进入这个行业的朋友们，我在这个行业一

路走过来，也走了不少弯路，吃了不少的亏，我现在做的充值，代理充值软件。现在已经是钻石卖家

了。

下面我将来网店具体步骤解释一下：

第一：你先要开一家网上银行，比如建行的、其次就是要有一个淘宝的账号和一个支付宝的账号(最

好两个用

一个账号，这样也好记，密码也好记)再把你的网银和支付宝进行实名制，如果你不实名认

证的话，是取不得买家的信任的。

第二：进入你的淘宝，点击我是卖家，里面有个我要开店，需要一个小小的考试，再一步步的按照

提示走下去，你的小店就算是大功告成了，只是里面没有任何东西，呵呵！

现在，我就说说我的来网店的辛酸史

呵呵，其实也不辛苦的。在如今的社会，现在如果你想做实体代

店话，没有信誉是很在茫茫的淘宝海洋中取胜的！一句话：只因为你没有信誉，如果你在大街上逛街

，那么任何一个店你都可以光顾，但是，在网上如果你没有信誉的话，是很难存活下去是的，目前一

般的办法是用虚拟的软件增加信誉，但是你至少得赚够你的信誉，才可以服务群众嘛！你说呢？

我是一名90年后的男生，有了开网店的想法，就试着开了家网店，当初就是想试验一下，顺便可

以学会开网店啊！新手最初做的时候应该新做做充值话费之类的，里面有Q币，各种游戏的充值卡，

在当今游戏社会中呢么多玩家，你可以想一想哦！只要你是一个喜欢上网的人，何尝不来试一试呢？

再把你打游戏的时间利用一下，你我都相信：精诚所至金石为开，只要坚持就一定就会有收获的，

就拿我自己来说，已经踏入社会了，也喜欢挑战一下自己！

对于做这个做网上的充值业务，我自己想有以下几点好处：不妨你参考一下！

第一：起步资金少，一般有能力的人都可以做的起来，

如果投资大的项目的话，就把很多人都拒之门

外了，而这个软件只需300或者500元！如果你想检验

一下自己的财商的话，不妨有能力来试一下哦！

第二：资金周转快，你的启动资金就需要300.之后再软尽

力存入100块钱，我想就可以运转了，你就

可给你的亲朋好友充值真么的，就长来了信誉，又不知

不觉的挣了钱，对于自己以后做实体代理网店

所需要的信誉积累了资本！如果你不想做实体，你也可以

买这个软件，做个代理还是听不错的哦！

第三：不用担心压货，做实体的话，你还会担心什么卖不出

去怎么办？但是这个的话，完全不用担心

，就是放一两年也不会有什么压货问题，我相信，你也不会想

让它放一两年吧！呵呵

第四：任何事，任何人，我想起步都是不容易的，但之后的路谁

都说不上，不要说现在来网店的人太

多，竞争太大，你怕失败，那是你没有敲开那扇门，任何有执行力的

人都没有这样想，他们会试着做

一些事情，就算到处碰壁，但是当他们有了经验，他们就会在以后的人生

路上越走越顺，越走越宽，

而你，永远都只是一个小小职员，就是别人踩在脚下的一棵小草，平凡的度过了自己的一生！

朋友们，我想你如果去做一件事的话，就会体会到它的快乐与困难，

但是水的人生是一帆风顺的呢？恐怕没有吧。谁又不是一步一步的走过来的呢？

如果你还年轻如果你还有一颗不服建行存款利息
输的心态，我想你的心里上已经成功了，也许你

现在还在徘徊

，也许你可能看到的广告天花乱坠，说什么什么很好，但是你要记住，只有怒自

己做了，你才知道里面的事，也许是有困难，但人生不能因为有点困难就不做啊！是不是？

亲们！今天的你风华正茂，可以输的起，脚印的图片

也可以赢得人妖人体艺术起，只要你想，只要你做，我想下一个成功

者就是你。你不要羡慕他们的钻，要相信自己只要你坚持，今天他们

的钻，就是明天你的！但是，你也要充分认识到任何事不是一蹴而就的，别人的成功是一点一滴的做出来的，要记着：天下没有免费的午餐，不管你是狮子，还是羚羊，你都必须奔跑！

要成功，先发"疯"，头脑简单往前冲!

有什么不懂的可以一起探讨，一定知无不言，言无不尽，希望我能帮到你，

更能共同进步。如果想开网店或者有什么不明白的可以

参考资料：网上挣钱的方法,如何网上挣钱方法

更多 作文 请访问 https://www.wtabcd.cn/fanwen/list/92_0.html

文章生成doc功能，由[范文网](#)开发