

天猫代运营费用多少，天猫代运营公司收费标准说明

作者：有故事的人 来源：范文网 www.wtabcd.cn/fanwen/

本文原地址：<https://www.wtabcd.cn/fanwen/zuowen/9e046fb2fa57f9db55cec182d3025220.html>

范文网，为你加油喝彩！

随着电商高速发展，很多传统行业纷纷接触电商，很多创业首选也是电商品牌，与此同时就是选择淘宝天猫

代运营的企业越来越多，那么将店铺托管给代运营公司需要注意些什么呢？天猫代运营公司的收费标准是什么样的？如何选择淘宝天猫代运营的公司？哪家公司比较好呢？

一、天猫代运营公司的收费标准有这三类：

1、只收取基础服务费：这里面根据基础服务费金额的大小也有不一样的。

a.服务费过高的，可以猜测这家公司是为了收取服务费而盈利，至少这些公司敢喊两三万一月的黄英儒服务费。

b.但如果是服务费过低，三四千左右一个月的公司，建议有需求的商家谨慎选择。按照目前市面上的人员成本来算，一个网店运营团队至少是四五人配置，负责两三家店的标准，他们的月工资根据不同地区，大致在1万左右。然如果一家公司敢只收1万以下，还是小心为好

随着现在的代运营公司的合作等，这种方式逐渐被市场淘汰，因为只收服务费难免让人感觉是通过服务费盈利，并不会尽心去运作店铺，这也是每个希望找天猫代运营公司的商家所担忧的。

2、纯提点模式：

这种方式是所有商家都比较喜爱的，因为这意味着前期不需流沙河的理想要给天猫代运营公司任何费用，前期没有风险，后面店铺有了成绩，再给天猫代运营公司分钱，是有钱一起赚的一种方式，这种运营模式看上去非常诱人。

但是，根据以往被伤害过的企业来看，大都这种模式的天猫代运营公司，都不是很靠谱，因为他们也是要赚钱的，前期没有任何费用，意味着就要压缩成本，这样就很难组建实力强大的运营团队。如果没有好的团队，那能把店铺做大做强可能性也几乎为0。那么这样，针对企业来说花费的就是时间成本。如果交给专业的运营公司来操作，前期慢慢运营走上正轨了，后面直接就盈利了。所以，这样的纯提点的公司在市面上也很难找到，如果真的有这样的公司，把店铺交给他们了，估计也会今天让你交这个费用，明天交那个费用，在选择这样的公司之前也要慎重考虑。

3、基础服务费+提点形式：

这类公司目前是托管行业的最多的企业。一方面收取相应服务费保证企业能够正常运作且不亏损，第二方面通过提点模式，在帮助商家做好店铺过后，赚取地理属于文科还是理科酬劳，有点类似激励政策。这种模式目前是市场主流模式，也是商家比较认可的方式。运营公司给商家配备团队，团队成本运营公司和商家共同承担。店铺产生业绩，大家也一同分取利润焉在文言文中的意思。这是一种合理的合作方式，普遍被众多商家接受，也是目前比较主流的收费方式。

二：找好了代运营公司，那么如何一起合作，把店铺运营好？选择靠谱的代运营公司做靠谱的事！

对于企业来说：产品才是企业的核心，优质的产品加上有竞争力的价格，天生就存在市场，不管谁来运营，都能活，快慢的问题。除了产品之外，供应链，响应速度，财务体系等等，都是做好电商的必备条件，在做电商之前，这些问题是否都解决了？

找好代运营公司具体解决什么问题，视觉图片、文案创意、运营推广、企划策划，没有最好的代运营公司，只有最适合你的代运营公司，只要他们能够解决好你的问题，就是好公司，不要一开始就要他们保证多少销量，如果电商必备的条件你没有达到，那么，一切都是空谈。根据以往的来看，在选择代运营公司的时候，也不一定要找最大的所谓顶级代运营公司，因为他们虽然有不少成功案例，但失败案例更多，更何况价格不菲。

所以，经营好一个店铺是双方的事情，不是代运营公司能够单方面做好的，既然选择了，就需要给予足够的狐狸狗信任，信任是必备的前提，一起合作把店铺运营好，一起赚钱才是正经事。

更多 作文 请访问 https://www.wtabcd.cn/fanwen/list/92_0.html

文章生成doc功能，由[范文网](#)开发