

# 地推吸引人话术技巧，教你第一次地推该怎么开口

作者：有故事的人 来源：范文网 [www.wtabcd.cn/fanwen/](http://www.wtabcd.cn/fanwen/)

本文原地址：<https://www.wtabcd.cn/fanwen/zuowen/2042d6be82597a99d3e01715f97a95f6.html>

范文网，为你加油喝彩！

## 英语四级考试流程

前面我介绍了地推的前期准备，礼品挑选，地推话术，注意事项等技巧，最后我们来讲讲地推的成员的分工和实体坐车跟姐姐那个店合作。

## 地推成员的分工

做地推，建议在一个地方推广时多坚持两天，让周边的人有更深刻的印象，甚至连续两个周末，这样第一次熟悉周边环境，第二天就能有效推广，如果第一天就发现人流量不行，可以考虑及时换地方，所以一起参与的成员必须是固定的，这样也能保证配合的默契度。

刚开始最好由有地推经验的伙伴带领着，组成一个6-7人的作战小分队，2人一组（当然，我们也要视具体情况随机调整）。

两组在活动区域附近负责宣传和招揽人群，指引更多的人到我们的活动点，保证有一组在活动现场，一位负责招呼前来的顾客试吃试用，另一位负责介绍我们的活动，同时展示够货。

我们通过几张照片来近距离感受一下地推现场~

为什么需要有经验的大佬带着我们去做地推呢？一方面可以将好的经验、话术快速复制给团队，碰到难搞定的客户也可以直接晒收益；另一方面是为了应对各种突发情况，团队中需要一个主心骨，随时激励大家~

## 实体店的合作

### 一.把实体店老板发展成为我们的代理

早餐店悠便利店、奶茶店、量贩连锁店、或者商场里面的母婴店等都可以。店铺门口放一个展架,或者门上贴海报,甚至收银台放一玩魔方的口诀些定制好的塑料小卡片。有些店生意好,利用顾客排队等待的几分钟,可以利用下载注册 app ,付款有优惠或者送小礼物等弓把顾客发展切齿拊心为自己的粉丝会员。粉丝进来,我们前期帮助店家做一些引导和运营的工作二.借用实体店的场地合作

比如和彩票店的合作:借用彩票店铺的场地进行地推,顺便可以帮助老板吸引人流进店。只贵州交

通职业学院要来咨询我们的粉丝,都可以从彩票店老板这边买一张彩票送给粉丝这样彩票店老板就更加容易接受了,不但帮助他招来人气,也在购买他的产品。

其实地推最难的地方就是走出第一步，把自己手上的东西递出去，前面几次会怕，也可能被拒绝，这都是正常的，大胆尝试几次过后，你就有经验了，也会越来越享受和陌生人去推荐这么好的平台~

好啦，以上就是我们今天课程的全部内容，其实地推还有很多有趣的玩法，我们在今后的课程中再跟大家一一讲述，趁着春暖花开，我们一起走出去，去地推吧！

更多 作文 请访问 [https://www.wtabcd.cn/fanwen/list/92\\_0.html](https://www.wtabcd.cn/fanwen/list/92_0.html)

文章生成doc功能，由[范文网](#)开发