

五家渠高敌士衬衫厂家批发价格

作者：有故事的人 来源：范文网 www.wtabcd.cn/fanwen/

本文原地址：<https://www.wtabcd.cn/fanwen/zuowen/8a54d4fa1cedb12cb9ac2c80b8a0b47c.html>

范文网，为你加油喝彩！

1. 为什么在很多洗衣店，清洗女士衬衣比男士衬衣收费高

2. 利蜂的衬衫在东莞有专卖店吗

有啊，应该在哪都有卖这个牌子的

3. 请问哪里有衬衫批发

全国服装进货地点

在我眼中的服装批发市场，最大的服装批发市场是在广州和虎门，这里是全国的服装生产基地和批发中心。其次是杭州、武汉、北京。北京的动物园南门是中国北方地区最大的市场，客流量大，来客的地区众多，也是窜货最容易发生的地方。我只去过一次，没什么印象。杭州的四季青是个不错的市场，大而全，高中低档不同种类的市场分得很清楚，你想做什么样的货，就会有这样的一个市场供你选择。杭州除了四季青以外，还有新生，龙翔做中高档女装，兴合做男装都不错。武汉的汉正街是全国闻名，这里不光是服装，几乎是什么东西都可以在批发。到了这终于明白为什么说武汉是九省通商之地。不过汉正街太破太脏太挤了。和四季青比起来相差很远。武汉也是窜货容易发生的地方。江苏的常熟招商城早年很不错，生意做得很远，现在不行了，有一句话可能常熟不喜欢听，我觉得那里的人不会做服装品牌。要不，以纯的配货中心在杭州，班尼路，佐丹奴的在上海。郑州的银基、成都的九龙、长春的远东是后起之秀。成都的九龙广场我没有去过，听说这两年发展很快。郑州的银基蛮大的，温州人在这其中，起了很大的作用。别人都说吉林的服装生意好做，要我觉得中小品牌在东北都好做，做得都不错。西安的康复路是西北地区的主要批发市场，不少人都是在那里做西北五省的总代理。西安人做服装，居然做出了一个全国品牌——班博，真的不容易！我很佩服班博的老板！山东的服装批发市场很乱，济南、临沂、淄博、即墨都有批发市场。不过淄博、即墨contin都已经不行了，济南利用省会城市的作用，已基本上领导了山东市场，临沂转成了以低档货为主。上海七浦路，没有领导华东的服装市场，安徽、江苏的零售商更喜欢去杭州四季青拿货。

论交通的便利，湖南株州的服装批发市场再好不过了，火车站、汽车站都在旁边。

福建省有两个批发市场，福州和石狮，两边的人经常因为窜货而在广州和虎门的公司相互告状。沈阳的五爱市场是全国开门最早，关门也是最早的市场，天不亮就开门！沈阳的五爱市场规模较大，大得让人不记得辽宁省还有一个鞍山市海城西柳批发市场。太原和贵阳的服装批发最不好做，付出的成本和别人差不多。赚得去不多。交通也很不方便。贵阳的市西路很乱，没什么很专业的批发市场。太原的朝阳街就好多了，太原人喜欢两种东西：醋和面条。哈尔滨的红博最有集团化经营观念，统一宣传，志在打造“红博”品牌。重庆、兰州、乌鲁木齐我没有去过，这里我就不说了。反正不管那里的服装批发市场，都有四种业态形式，第一种，批发市场以外，仓库化办公，这样做的都是一些大品牌，像以纯、美特斯邦威。每二种，批发市场的写字楼，第一特点就是楼层较高。都是一些二线品牌，像伊韵儿、依米茹、灰鼠、云中依。第三种是档口，位于批发市场的一、二楼铺位，都是一些小牌子。第四种是路边的小店了，这种业态形式汉正街最多。再补充一点广州市的外贸服装批发市场实在站西路边上就是鞋城、手表、眼镜的集散地 你可以把世界品牌从内裤袜子一直到手表眼镜皮包一口气一网打尽 高档的女装在 白马、红棉。

4. 500到600价位的男士衬衫，什么牌子好

这个价位属于一个比较尴尬的价位.不高也不低.杰克琼斯太年轻.丹麦的Gstar有点小资.不知道你想要什么类型的.它

比较干净.但是这个牌子衬衣不是拿手.如果你愿意多花点钱鳄鱼lacoste比较好.虽然贵但材料确实穿上很舒服颜色都是比较亮的.像粉啊橘黄等这就要求穿衣服的人皮肤一定要好要白.还有一个是Jeep这个就是比较成熟的人穿了一般颜色都是深色调.材料也很好.如果还不满意的话就自己去商店看看.毕竟衣服穿上才合身.也没必要太讲究牌子舒服好看就行.没人会喜欢去翻衣领后面那小小的商标

5. 高档男士衬衫品牌有哪些

国内国外的多种呢！

国内包括：雅戈尔、海澜、红豆、七匹狼等等的高档衬衫。

国外的则非常多了，从千元到万元不等的，男装比较受欢迎的包括

G&D

、DIOR

、CK

、BURBERRY

、VERSACE、阿玛尼、BOSS等等，个人比较喜欢年轻个性化的G&D

、阿玛尼、DIOR

等

6. 如何鉴别高档男士衬衫

面料是决定衬衫档次的一个非常重要的因素。欧定制衬衫采用的是超长绒棉，100%全棉，因为棉花纤维越长，织出的面料越光洁，镜面反射就越好，所以光泽感才这么好。棉纤维越长，面料结头就越少，面料结头少了，面料强度就更高；同时面料结头越少，纤维间的空隙就越大，透气性就越好。

那么什么是超长绒棉呢？

纤维长度低于27MM的属于短绒棉，纤维长度长于35MM的属于长绒棉，其中，纤维长度长于37MM的属于超长绒棉花。欧定精选长绒棉，纤维长度39MM以上，保障了衬衣的光泽感好，透气性强，舒适度高，抗撕裂性强！

欧定制衬衫，每一件衬衫都值得被珍藏！

7. 某衬衫专卖店经销的男士衬衫，按价格从低到高分A、B、C、D、E、F、G、H共8个档次，A档次衬衫每天可卖出1

设y为一天所获利润，n为0至7的所有自然数，即A档次时设n为0，B档次时n为1，以此类推。

则 $y = (120 - 8n) \cdot (50 + 10n)$ ，求当n在[0,7]区间内Y的最大值以及此时n好高骛远的反义词的值

$y = 6000 + 800n - 80n^2$

当 $a < 0$ ，开口向下， $n = -b/2a$ 时， $y_{\text{最大}} = (4ac - b^2)/4a$

所以， $n = 5$ 即F档次时，利润y取得最大值：8000元。

我在其他地方找到的

8. 外贸货的价格真的那么低吗

这个说法只是行外的圣诞节英语小报胡乱猜测，硬伤多多。

首先说海运费。其实中美航线上，中国去美世界女排国的船都是满载，运价高于返程价。倒是从美国来中国的船空仓的多。很简单，中美贸易中方大大顺差，而且中国出口都是劳动密集型产品，运费占货价的相当比例。两个因素决定去的船比回来的船要多得多，有时候甚至到了一柜难求的地步，比如07年7月之前的抢运潮。运价怎么会便宜下来？不要钱更是痴人说梦。

第二，国内的企业商业信用就那么差吗？起码我们给电信、航空公司作的礼品，约定的两个月付款，一定会在到期日之前通知收款人开发票收款。听说他们的财会人员考核是，到期应付未付也算是工作错误。而且，利润比外贸的好得多。

第三，信用证就那么保险吗？这个问题其实不用再提。信用证陷阱、信用证诈骗多了去了。有时候因为一个逗号打错而收不到钱，这种故事也不少见。

第四，楼上很多朋友提到外转内销货的处理价格，不能用这个来衡量常态下外贸出口价。理由不再多说了。

9. 怎样在网上批发东西

十个厂家八个假...！！！！

很多零售商的都希望能够直接更厂家拿货，但我这里不得不指出，基本不存在网上批发厂家！！

1 就订单而言：厂家对订单的要求比较高，越是做高档货的厂家对订单的数量要求越高，一次单款数量不低于500件，有的厂家甚至要求800或者1000件，那些可以100-200件每款订货，或者30-50件订货的都是机器设备很简陋的小厂，比如在城中村租几间农民房办厂的那种 成本很低，这种厂家在13行那种档次的批发市场比比皆是！

2 网上做高档货的不存在厂家批发，能够直接更厂家拿货的已是少见，至少你们从对方的批发价格上可以看出对方的皮肤擦层次，当然有点必须清楚是高档货之间的价格比较，不同档次的货价格没有可比性的，以前经常遇到网上批发同行向我指出他的货比我低50-60%，然后对方给我看了相册或者网站后，我只觉得啼笑皆非，对方以中档的价格批中低档货，性价比可想而知，以中低当货的价格比中高档货没什么可比性，我能不气闷。

3 厂家面对国际市场波动，着眼于 长期经营永远关心订单和大客户的稳定性，因此对于几十件甚至几件的散批没什么兴趣，在什么层次上赚什么钱，一个层面关心一个层面额问题，

4 我的货批发价25-165 价格不高 相同档次人家批45-330，零售在60-800乃至100，连衣裙那回去零售基本在400-700间，就是这个档次 虽然图片糙点，货实打实是好货。我们以前做过低档中档 高档 吗很清楚低档货批什么价，个人觉得网上的中低档货批发价格略高，图片做的漂亮可实在拿回来不如意 线头啊版型啊 很多问题，我以前批过几万件这种货，说实话只要一件没卖掉我面包做法就想扔 看到低档的心烦。赚了很多货 最后5-10元青掉的。中低档货多少存在质量问题 这点避免不了，所以现在对这类货很敏感，即使10元一件货有问题 客户也是计较的 也要补货的，而我拿任何档次的货都不能更厂家退，所以我现在对中低档全部放弃，以后也不敢染指。中高档不怕压的，

总而言之，任何行业都存在细分，服装行业是中国发展最成熟最全面最饱满的一个行业，这个行业存在商品细分天经地义，从纵向可以细分年龄，风格，从横向可以细分档次，品牌，这个行业是个绝对立体的行业，请不要随便将中低档和高档货混为一谈，当初很多同行对我说我可以提供你货源，他们的报价如果是我要的货确实诱人，但是有几家我实地看过，13行的货的风格 面料用色 做工线头 色块搭配，辅料拼接我们 太多细节 我们都很熟悉，事实证明那不是我要的货。在此我并无冒犯同行的意思，如有冒犯敬请原谅，我也欢迎确实有优势的高档货 厂家与我们联系，我们只限于高档货外贸 品牌一线二线均可，面料做工要求比较高，款式做高档货以来回头率达到90-95%，熟客保证了我的信誉和品质谢谢!!!

更多 作文 请访问 https://www.wtabcd.cn/fanwen/list/92_0.html

文章生成doc功能，由[范文网](#)开发