

针织衫女装厂家批发

作者：有故事的人 来源：范文网 www.wtabcd.cn/fanwen/

本文原地址：<https://www.wtabcd.cn/fanwen/zuowen/1224471df12ddbbecec46557d9240600.html>

范文网，为你加油喝彩！

批发商服装进货渠道

现在广州是一级服装市场，可是对外省的人来说，广州远啊，来回路费也不少啊，而且老是往广州跑，店里也不行，我的朋友杨哥就是做服装批发的，全部都是出厂价，质量很好。 ei 号：38928，和他拼货你会轻松很多。

—
—
—

INPE包括运行Windows安装程序及脚本、连接网络共享、自动化基本过程以及执行硬件验证所需的最小功能。”换句话说，Windows PE是一个只拥有最少核心服务的Mini操作系统。与Win9X/2000/XP相比，Windows PE的主要不同点就是：它可以自定义制作自身的可启动副本，在保证你需要的核心服务的同时保持最小的操作系统体积，同时它又是标准的32位视窗API的系统平台。

用PE来安装windows的优势：

- (1) 因为速度快
- (2) 可以不用光驱，适用于没有光驱的笔记本电脑
- (3) 因为可以在pe中可以使用虚拟光驱，可以不解开iso文件直接安装，减少麻烦。

广州服装批发哪里最好最便宜

的详细描述：东莞伊兰衣雅服饰有限公司有限公司是一家集服装生产，批发，销售于一体的大型服装公司，面向全国批发，全国已有多个直接销售点，山东，河南，四川，江西，河北等地都有一定数量的销售点。始终坚持“客户支付宝福字扫描至上，服务至上，做精做细，经营

长期合作伙伴为宗旨”的服务理念，给广大客户提供最好卖的服装。全国最大厂家直销服装最便宜服装批发，虎门服装批发厂家，厂家服装网上批发，厂家直销最便宜服装批发，就在伊兰衣雅服饰网，最好的服装批发网站，几百个款式包括时尚韩版长款T恤、压皱洗水牛仔裤、雪纺连衣裙短裙、弹力棉短裤七分裤、烫金印花长款背心，各种打底衫、打底裤、时尚圆领卫衣、带帽卫衣、拉链卫衣等等，您的满意是我们最大的最求！时尚中档春季女装上衣外套，针织衫，质量好，穿着舒适，现在正火热批发厂家中，每周有新款，款款有惊喜，就在伊兰衣雅服饰网，另有时尚各种男女T恤，卫衣，外套，牛仔裤，批发厂家，100件起批混批。

独立包装独立吊牌质量有保证，全场可混批订购 东莞伊兰衣雅服饰有限公司有限公司是一家集服装生产，批发，销售于一体的一家大型服装公司，面向全国批发，全国已有多个直接销售点，山东，河南，四川，江西，河北等地都有一定数量的销售点。始终坚持“客户至上，服务至上，做精做细，经营长期合作伙伴为宗旨”的服务理念，给广大客户提供最好卖的服装。全国最大厂家直销服装最便宜服装批发，虎门服装批发厂家，厂家服装网上批发，厂家直销最便宜服装批发，就在伊兰衣雅服饰网，最好的服装批发网站，几百个款式包括时尚韩版长款T恤、压皱洗水牛仔裤、雪纺连衣裙短裙、弹力棉短裤七分裤、烫金印花长款背心，各种打底衫、打底裤、时尚圆领卫衣、带帽卫衣、拉链卫衣等等，您的满意是我们最大的最求！时尚中档春季女装上衣外套，针织衫世界上最痛苦的事，质量好，穿着舒适，现在正火热批发厂家中，每周有新款，款款有惊喜，就在伊兰衣雅服饰网，另有时尚各种男女T恤，卫衣，外套，牛仔裤，批发厂家，100件起批混批。独立包装独立吊牌质量有保证，全场可混批订购（服装销售代表）联系电话：公司地址：东莞市虎门镇大莹东方国际服装商贸城东方星座天秤座10楼

广州哪里有2元,5元服装批发 最好是厂家

火车站那里有，白马啊什么的

哪里可以找到真正批发女装的地方

广州服装批发市场大全：

白马（火车站对面）

：名气大就不用说啦，服装批发老大，成熟女装居多，价位为同类批发

市场最高，款式偏向成熟装，时装款式也很多，国内有很多女装品牌（例如歌弟）都是从这里起家转向专卖的，

所以想要找高品质的女装可在这里逛逛，

其中一楼，四楼，五楼的女装

无论样式与质量都比较好，价位也较高，

大都是大厂出名，质量不错，

部分女装的款式也很

精致时尚，
大部分都是厂家兼营写字楼跟总批发，
而二楼，三楼主要是一统考成绩查询些小作坊出品，款式质量参并不齐，
每个档口都站着几个靓女向你拼命地热情招揽，
场面壮观，
新手请不要被
这场面冲昏头哦

~

皆因这些靓女每件衣服都拿高提成才会哪么热情，
还有白巴地下的

“

西效商

场

”

主要是做女裤跟小衫，档次低很多，样式比较老土，但胜在款式大众，销量大，六楼主要是中高档男装，七楼仓库天台花园

红棉步步高

（白马后面）

：

少女靓妹装，

价位中等，

有很多韩日版女装批发，

款式比较前卫，

时尚，专营女装的一定得去逛逛

,

但是质量嘛，也是参差不齐，就看你拿货的水准咯，另在

二楼的几条通道有很多日版的靓仔装，都是自营品牌，做靓仔装的不防去逛逛。

天马（白马隔壁）

：呃，扶不起的阿斗，地里条件优越，跟白马隔壁，但始终是做不起来，

一二三楼沦落到做零售，

人气很旺却都是火车站人流带来的零售客而非批发客，

不过四楼到

七楼有很多服装厂家的写字楼进驻，

但大部分不做批发，

只用来接待厂家的省代理，

所以一

般也不用去啦。

。

白马侧对面的流花批发市场，主要做低档小衫，

T

恤

流花相邻的几个小批发场，啥服装都有，有时间的话也可以一逛，说不定有意外收获呢。

。

。

广控大厦（流花市场对面）

：主要是各大厂家的写字楼，总代，所以想去拿零批的话就不用

去啦，人家不会给货你的

康乐牛仔城：全都是牛仔裤厂家的总代，

专门做大打包客，也就是专门做省代理的，所以一

般零批客户去也不会怎么理你，不过话也不要说过头，有生意做谁会不做呢，对吧？

新大地服装城（白马斜对面的马路上）

：毛织衫，针织衫的天地，这个批发场主要就是做这

类的服装，其他类型的服装没有，可能有部分童装，但不多

哪里批发服装既便宜质量又好

广州的服装批发市场大全:这里的服装批发全合你要求! 白马(火车站对面):名气大就不用说啦,服装批发老大,成熟女装居多,价位为同类批发市场最高,款式偏向成熟装,时装款式也很多,国内有很多女装品牌(例如歌弟)都是从这里起家转向专卖的,所以想要找高品质的女装可在这里逛逛,其中一楼,四楼,五楼的女装无论样式与质量都比较好,价位也较高,大都是大厂出名,质量不错,部分女装的款式也很精致时尚,大部分都是厂家兼营写字楼跟总批发,而二楼,三楼主要是一些小作坊出品,款式质量参并不齐,每个档口都站着几个靓女向你拼命地热情招揽,场面壮观,新手请不要被这场面冲昏头哦~皆因这些靓女每件衣服都拿高提成才会哪么热情,还有白巴地下的“西效商场”主要是做女裤跟小衫,档次低很多,样式比较老土,但胜在款式大众,销量大,六楼主要是中高档男装,七楼仓库天台花园

红棉步步高(白马后面):少女靓妹装,价位中等,有很多韩日版女装批发,款式比较前卫,时尚,专营女装的一定得去逛逛,但是质量嘛,也是参差不齐,就看你拿货的水准咯,另在二楼的几条通道有很多日版的靓仔装,都是自营品牌,做靓仔装的不防去逛逛。

天马(白马隔壁):呃,扶不起的阿斗,地里条件优越,跟白马隔壁,但始终是做不起来,一二三楼沦落到做零售,人气很旺却都是火车站人流带来的零售客而非批发客,不过四楼到七楼有很多服装厂家的写字楼进驻,但大部分不做批发,只用来接待厂家的省代理,所以一般也不用去啦。。

白马侧对面的流花批发市场,主要做低档小衫,T恤

流花相邻的几个小批发场,啥服装都有,有时间的话也可以一逛,说不定有意外收获呢。。。

广控大厦(流花市场对面):主要是各大厂家的写字楼,总代,所以想去拿零批的话就不用去啦,人家不会给货你的 康乐牛仔城:全都是牛仔裤厂家的总代,专门做大打包客,也就是专门做省代理的,所以一般零批客户去也不会怎么理你,不过话也不要说过头,有生意做谁会不做呢,对吧?

新大地服装城(白马斜对面的马路上):毛织衫,针织衫的天地,这个批发场主要就是做这类的服装,其他类型的服装没有,可能有部分童装,但不多

新大地对面有两个场:一个专门做内衣跟袜子之类的,场子不算大,但也胜在专业,另一个场做休闲男装

站西:在省站后在的一条路,有几个大型的批发场,大部分都做外贸货,但都是运动休闲类的,以年轻休闲男装居多,特别是NIKE,ADIDAS的更是被仿得满天飞,还有很多国外很多年轻的男装时尚品牌也被仿得到处都是,什么D

请问女装批发一般在什么地方的服装厂进货啊，我现在想做批发生意，求进货地址

1：白马服装批发市场（站南路）2：沙河服装批发市场（沙河顶）3：黑马服装批发商场
广州市人民北路921号 4：流花服装批发市场 广州市环市西路194号流花宾馆南楼 86668428
5：亚细亚高级时装皮具商场 广州市起义路4-10号，维新横5-9号 6：广州天和商贸城
广州市站西路20-22号 86513668 第一站

广东第二大服装尾货市场位置：昌岗中路，信合广场往芳村方向50M处。看到永乐生活电器后面有两个街口都是，不大，海珠区，昌岗路，信合广场公交站，往芳村方向50米，见永乐生活电器朝里面的巷子直进200米左拐，这个地方的跳楼货有几条街，女装多，仔细挑有不少好东西，价格很便宜。比方说：一般的牛仔裤，长裤15，中裤12，短裤10。当然，还是可以砍价的，东西很杂，不要急，最好是先把几条街过一遍，再慢慢挑选，毕竟路也不是太长……第二站：十三行位置：荔湾区十三行路。这里的1到3楼为低档，比沙河贵一些，但不看好，4楼及4楼以上楼为十三行精华乃至全中国服装精华之所在。十三行新中国大厦，如果是定位中高档的话，你一定去十三行3楼以上，不要在1到3楼去看，也不要到沙河去，就是这里了。第三站：沙河位置：广州大道北以西，先烈东路一带范围。评价：这里为全中国最大的牛仔城，广州乃至中国规模最大的服装批发集散地。低档服装的最佳拿货点，一定要去看看。第四站：火车站及周边服装城位置：就是广州火车站周边；白马商贸大厦 白马：最高档的服装城，一楼韩版女装非常漂亮，价钱也贵，打包都要100元，去白马一楼是重点，靓女一饱眼福。第五站，广州箱包批发市场位置：解放北路以西，广州火车站后面的一带 梓元岗，整个华南的箱包批发中心。第六站，华南最大的服装尾货批发市场，广大和锦东位置：石井 做服装的一要知道，虽是尾货，但有些货真是物美价廉啊，位置在石井庆丰路，从火车站往北往清远走一段路。在锦东有名牌的尾货，一定要看的啊 去石井锦东广大尾货如何走：从火车东站走约110米到广州火车东站总站坐841路(坐18站)、280路(坐22站)到榕溪站下，走到石井街，广州火车站乘坐228路到终点站下车即可到达锦东，到广大走大概要2里路的样子第六站，华南最大的服装尾货批发市场，广大和锦东 做服装的一要知道，虽是尾货，但有些货真是物美价廉啊，位置在石井庆丰路，从火车站往北往清远走一段路。在锦东有名牌的尾货，一定要看的啊 去石井锦东广大尾货如何走：从火车东站走约110米到广州火车东站总站坐841路(坐18站)、280路(坐22站)到榕溪站下，走到石井街，广州火车站乘坐228路到终点站下车即可到达锦东，到广大走大概要2里路的样子还有鞋、围巾和精品的批发市场“大都市鞋城”：中高档鞋类的批发，位于解放南路，离北京路步行街没多远；“新华南鞋业百货城”：是广东最便宜的鞋批发地，位于华南汽贸城下面，洛溪大桥附近，不大好过去，最好在地铁3号线大塘站下，转公交或打的过去。“珠光仰忠精品批发市场”：别给名字欺骗了，这里是最多围巾批发的地方，要比十三行的便宜，可以混搭批发；位置在万福路中段，地铁1号线在农讲所站出，延德政路一直往南走就是。

一德路：解放南路以西的一德路，以干货为主，解放南路附近的一德路，是最大的精品集散地。婚纱的，到江南大道北，那里是闻名遐迩的“婚纱一条街”，当然，那里还有相当多关于嫁娶的东西。如果你的目标是做个全面的时尚女装店，衣、裤、鞋、袜、帽、包，都全部包含，就要多走几个地方，对市场的特性了解下。广州是全国最大的服装批发，其它省的批发市场都是从广州进的货，大家看沙河那里的货车什么车牌都有，还有好多鬼子都在那里进货，说明它的影响。比方说：说湖南株洲的服装批发市场，那里的货有的从广州进的，有的从武汉进的，有的从重庆进的，有的从杭州进的，有的是本地小服装厂的，而武汉、杭州、重庆归根到底都是从广州进的货，你说你亏不亏。深圳、东莞主要是以生产女装为主，中山以休闲装为主，南海的盐步偏重内衣，少量毛公仔玩具。此外还有：普宁的衬衫，潮州的婚纱晚装，佛山的童装，汕头的西服及东莞的大朗毛织品等，都有各自的侧重。而福建的服装加工基地主要是集中在石狮、泉州和晋江等地。

想批发服装哪里有市场

我有品牌女装批发资源，需要可以联系，都是各大品牌正品货，三标齐全，有的部分剪标都会有说明的。混批发货，上衣、外套、裙装、裤装、针织衫、连衣裙、羽绒服、棉服、双面呢、毛衣等（三三零四六四零五九），一份100件到200件左右。

我想做服装的批发，就是自己找生产厂家，我自己提供样衣或者图片，找厂家定制，然后在阿里巴巴上面卖，

首先我要说的是,进货时仅仅靠眼光好未必行.

服装店的经营状况如何，跟商品的定位和进货的眼光很有关系。要做好一家服装店，除了要有良好的销售方法外，最关键的一点是要“懂”进货。

这个“懂”字包含的内容非常多，不仅要知道进货的地点、各批发市场的价格水平和面对的客户群，还要了解小店针对的客户群的喜好、身材特点，更重要的是要会淘货，要练就一双选货的火眼金睛。这种历练需要时间和经验的不断积累，要达到炉火纯青的境界，至少要3年左右的时间。

服装进货要适销、适量，简称“双适”，是经商者必须把握的关键一条。经营服装，既要适销，又要适量，但两者很难掌握“准”。很多初次开店的投资者因为眼光不准，都在第一次进货时吃过大亏，有人甚至笑称：开服装店的第一批货都会积压，所以最好第一批少进一些货。下面举几个例子稍微分析一下，抛砖引玉，鉴于自身水平有限，希望能有更多的商友提提看法。

在进货上，A小姐第一次栽了跟头。她在第一次进货前，对周围的同行出售的货品进行了仔细分析，发现他们的货大多是从当地的外贸小厂和批发市场进的，为了显示自己的商品跟他们不一样，A小姐决定找一些更有特色的货源。她在网上看到很多人对杭州的外贸服装批发很推崇，于是在店铺装修期间舍近求远，到杭州的九星、中星等批发市场进了货。舟车劳顿、途中辛苦自不必说，她到了杭州后发现，很多批发商听说她是从深圳来的，都用很奇怪的眼光看她。等她带着1.5万元的货回到深圳，经营了一个多月之后，才慢慢发现原来这些商品在深圳的批发市场都有，而且批发价比她的进价低了一半。A小姐这才明白，自己是守着金山要饭吃，明明周围有的是批发市场，却被她自作聪明地忽略了。

更让她烦闷的事情还不是这个。商品就算进得贵了，但只要能够卖掉，也就是少赚一些，没有太大的问题，但糟糕的是，由于她进第一批货前，没有仔细了解附近消费者的体形特点，无论她进的衬衫还是裤子，尺码都偏小了。店里的客人一批接一批，络绎不绝，很多都是被漂亮的装修吸引过来的，但是他们大多数是30岁以上的顾客，身形比较丰满，艾童进的尺码对他们而言都偏小了。每天只能做到两三百元的营业额，因为店租较低，艾童倒是没有赔钱，但她雇的店员说，按照开业后的客流量，如果店里的衣服尺码合适，一天可以达到1000元的流水。艾童知道自己还是掉进了首次进货的迷宫了。渐渐地就看出第一批货拿得不对了，不单是尺码不合适，款式也不太对路。小店的客人以30岁以上的女性居多，她们大多喜欢休闲风格，而A小姐第一批进货以衬衫为主，比较正统，适合上班一族穿，并不适合她的客户群。

服装店的经营者在进货时会面临各种困惑，诸如是该选自己喜好的款式，坚持自己的品味，还是应该选择更潮流化的商品？是听从批发商某个款式好卖的建议，还是只挑选自己中意的花色？是在附近的批发市场进货，还是到外地似乎更有名的市场上批发？这些问题，从开业之初便时刻考验着店铺的投资者们，他们仿佛钻进了一个很大的迷宫，每个出口似乎都有希望，而每个出口又好像前途渺茫。

在进货的历练中，顺德的B小姐堪称个中高手。她的小店开在大良高坎路一条小的商业街上，5年来，这家位置并不算好的服装店，每个月都能为她带来近万元的收入，如今她已经是3家服装店的所有者，服装销售事业可谓是蒸蒸日上。

古人讲十年磨一剑，宝剑出鞘必然撼动天地，而B小姐则可以说是5年练一眼，慧眼一亮便能看准热卖新款。B小姐经营的是散货店，店里的衣服、鞋子、皮包都是她从批发市场上一手淘回来的，她说衣服“淘”对了，生意就好，否则跟顾客关系再熟，也不可能把衣服卖出去。说到进货的难度，B小姐则练出了选货“快、准、狠”的本事，只有这样，才能挑到合适的货品，并将进货成本降到最低。

B小姐说，她所以能准确进货，主要做到了三点：

一是掌握当地市场行情：出现了哪些新品种？销售趋势如何？社会存量多少？价格涨势如何？购买力状况如何？大体上心中有数。

二是编制要货计划，当然在进货过程中也可应变修改。

三是在进货时，首先到市场上转一转，比较一下各个市场和批发商的价格，因为服装批发“窜货”的情况非常多，常常一个市场里20元的商品，在另外一个市场15元就可以拿到，因此必须进行比较，然后再着手落实进货。

很多人对服装经营有一个认识，就是只拿新款，旧款即使好卖也不会再补货，以使店铺新品不断流动。但B小姐却并不这样做。她从来不会因为某个款式是热销的旧款而不再进货，反而会抓住市场需求迅速补充货源，并且持续销售到势头减弱或者此款销完为止。因为热销款式一旦赢得市场认可，销售额便会屡创新高，这比试销其他款式容易得多，而且能够带来更大的利润。

对于多数服装店主而言经常跑外地市场去进货不仅花时间、花路费，而且要浪费大量的体力和精力。

千里迢迢对于多数女性店主来说也不安全，现在网络技术发达，其实通过网上进货也是很不错的选择。网上进货的优势主要有：

- 1、款式新，做服装款式紧跟潮流很重要。网上没有空间距离，很快就可以掌握流行前线如深圳等地的最新款式。
- 2、节省费用，网上进货可以省去大量的路费和住宿费，虽然会有货物的运输费但是比起人亲自去的路费要少多了。
- 3、灵活多变，网上进货选择余地大，可以随时进货。而且对起批量要求较低，即使只进5-10件衣服也可以享受批发价。
- 4、价格便宜，由于网站进货往往是从服装生产基地（如广东）等地进货，相当于绕过了本地的中间商或代理商。因此价格往往比去本地区域服装批发市场要便宜（如西安的康复路、重庆的朝天门、武汉的汉正街很多批发商其实都是在广东进货）。

深圳：海燕、南洋、东洋服装批发市场，主要是经营中高档女装。由于靠近香港，款式新颖，紧跟最新潮流。这里款式往往引领整个国内市场的女装潮流发展。

广州: 广州是华南服装中心，批发市场在火车站旁边的站前路、站西路上，主要有白马大厦、黑马大厦、步步高批发市场、流花批发市场、国宏大厦、十三行、新大地批发市场、康乐牛仔城等。白马、红棉、天马等大厦的写字楼是以品牌为主，流花、站西则是中档产品的首选，十三行是低档货的主要批发地。步步高及新大地则是针织衫，毛衫的批发集中地。

虎门: 有较老的富民服装批发市场、较新的黄河时装城和新开业的大莹女装城。

北京: 较大的服装批发市场有两个，木樨园和动物园南门。此外还有京温、大红门服装城、新世纪商城，以及去年新开业的天雅大厦、今年5月开业的百荣世贸商城、木樨园商贸城等。

杭州: 四季青批发城是近几年发展起来的新市场，主要以女装（少女装）为主，温州的男装也很多集中在这里批发。市场大，品种及质量都很不错，典型的南派风格，不太适合北方客户。

上海: 七浦路市场比较有名，但没有领导华东的服装市场，安徽、江苏的零售商更喜欢去杭州四季青拿货。

武汉: 武汉的汉正街全国闻名，虽然近年汉正街的销售额有所萎缩，但仍然是湖北省批发商品的重要渠道。

福建: 福建有两个批发市场，福州和石狮。石狮的服装批发市场较为分散，几乎遍及整个城市，拥有近20条服装批发街、6座商业城和8个不同类别的成衣专业市场等，共8000多家服装店。

沈阳: 沈阳五爱市场是东北的老服装市场，因为老，单位面积偏小，许多有实力的租户在厂家的要求下，搬离纷纷五爱市场，在附近扎兵。

不管哪里的服装批发市场，都有四种形式，第一种，批发市场以外，仓库化办公，这样做的都是一些大品牌，像以纯、美特斯邦威等。第二种，批发市场的写字楼，楼层较高，都是一些二线品牌，像伊韵儿、可逆反应定义依米茹、灰鼠、云中依等。第三种是档口，位于批发市场的一、二楼铺位，都是一些小牌子。第四种就是路边的小店，这种业态以汉正街最多。

至于阿里巴巴排名方法我记得有篇文章写得很好，你网络搜一下 诚信通没有订单应该可以找到答案

卖衣服哪里进货好

—
现在广州是一级服装市场，可是对外省的人来说，广州远啊，来回路费也不少啊，而且老是往广州跑，店里也不行吉林大学全国排名，我的朋友杨哥就是做服装批发的，全部都是出厂价，质量很好。 ei 号：38928，和他拼货你会轻松很多。

—
—
—
—
—
—
—

INPE包括运行Windows安装程序及脚本、连接网络共享、自动化基本过程以及执行硬件验证所需的最小功能。”换句话说，Windows

PE是一个只拥有最少核心服务的Mini操作系统。与Win9X/2000/XP相比，Windows PE的主要不同点就是：它可以自定义制作自身的可启动副本，在保证你需要的核心服务的同时保持最小的操作系统体积，同时它又是标准的32位视窗API的系统平台。

用PE来安装windows的优势：

- (1) 因为速度快
- (2) 可以不用光驱，适用于没有光驱的笔记本电脑
- (3) 因为可以在pe中可以使用虚拟光驱，可以不解开iso文件直接安装，减少麻烦。

我想做服装批发生意，想寻找厂家供货。

要看哪种类型的衣服

如果是短袖T，其实还有很多不同品质的货源路线，这里只拿2种为例：

A，高端货源，出厂60-80+，批发100-120+，代理一件代发130-180+，零售200-300+

B，山寨货源，出厂10-30+，批发40-60+，代理一件代发80-100+，零售130-180+

换了其他类型，阶梯加价比例也差不多，越靠近零售端越高，牌子越大，溢价就更高！

当然，举例只是每个环节的加价比例，每个工厂做的质量也都有很多不同价位的，还是短T为例，每差价10-20，细节完美度都不同，重点还要看你是在哪个环节找到的这个价位~

怎么说？如上例子，你是新手，平时买到的都是两三百的短T，给你一百多的价格，你只会觉得这个应该是很次的货，不敢要，因为你在你的认知中，不相信便宜的能有你平时大花花几百买来的质量，对不对？

进阶了，尝试过之后原来还真的花一半的价格能买到原来的质量，那就再去卖一百多的来试试，结果这次的质量真的很次，完全不对版的山寨货！这时候反而再尝试就陷入困惑了，为什么呢？其实你用一百多是买到了B山寨货源的，零售端的用二三十进货的一件代发的货，那么就当然是差啦！

所以说，买东西，除了货源路线不同，还要看你是买到哪一端环节上的价位，才知道能达到那种品质的货，也是因为这么繁杂才让大家卖货的混淆其中都有钱赚的原因了！

想要知道更多内幕，可以到我的圈看看cyming1118，或许能给你带带路！

更多 作文 请访问 https://www.wtabcd.cn/fanwen/list/92_0.html

文章生成doc功能，由[范文网](#)开发