

淘宝女装哪里找货源批发市场

作者：有故事的人 来源：范文网 www.wtabcd.cn/fanwen/

本文原地址：<https://www.wtabcd.cn/fanwen/zuowen/9ac86a18001651d9aad436226294cb42.html>

范文网，为你加油喝彩！

A. 淘宝网店怎么做，还有女装的货源在哪里可以找到

看你是做代销还是说自己进货去做，做代销的话淘宝有个分销平台或者也可以去阿里巴巴看看，有招分销商的，你可以去看看

B. 如何找到好的淘宝女装货源麻烦告诉我

第一类是：走便宜路线的。“不要品牌，质量差一点也没所谓，最主要的是便宜，最好一件5块钱进货的那种。”敢在自己在淘宝店铺这些货源的店主补丁ms17 010们一定都是走低价路线的。他不担心质量会影响销量的问题，也不怕顾客会因质量问题而投诉的事件。因为他标出的销售价就很低，明摆着告诉消费者：我卖的就是劣质货。顾客也是本着捡便宜货的心态去购买的：管它质量好不好，这么便宜，买了再说。这是一类特殊的淘宝店主群，风险和弊端也用不着外人道也知道了。

第二类是：走高端路线的。每次有顾客反映他们的淘宝店衣服的价格贵时，店主们都会强调地说：“我们淘宝店卖的都是品牌！”这类淘宝店所找的女装货源都是一些大品牌、名牌。针对的消费群体比较窄，但胜在质量比较好，产品附加值高。所以找这些货源给人的感觉就是两会学习心得后顾之忧。但销量与利润即会因为它的消费群体面的狭窄，价格高而受到很大的限制和影响。所以，要不要进这些货源是一个值得斟酌的问题。

第三类是：走平衡路线的。质量与价位两者都兼顾。要找保证质量的货源是为了网店本身：一方面，淘宝店要长远发展，必须是要考虑自己店铺的品牌和口碑的问题，谁会放些质量差的商品去砸自己的招牌。另一方面也考虑到自己淘宝店的信誉问题。要是顾客因买了质量差的商品给自己一个差评，那真是“想死的心情都有”了。所以考虑到这些问题的淘宝店主们都会选择找有自己牌子的货源。当然也要考虑到价位的问题。毕竟对于顾客来说，谁不愿买到更便宜的商品啊。对于淘宝店主来说，在同质化的前提下，能够给予顾客更低的价位才是硬道理——这就注定了淘宝店主们不能进名牌货源了。那怎么办？考虑二、三、四线品牌啊。一方面，他们既然有自己品牌，就不用担心质量问题，因为他们也不会自己砸自己品牌；另一方面，他们的质量与名牌其实也是相差无几的，而实际上很多所谓的名牌都是与他们签约自同一间加工厂的。但在质量差不多的情况下，一般二、三、四线品牌却比名牌要便宜很多。

综合以上三类，如果你不打算走特殊路线的，也不想走高端人群的消费路线的，我觉得最适普罗大众的还是找第三类货源比较好。网上这类货源很容易找，我很多时候见到不错的批发网站都会将他们收藏起来，我建议大家也要有这习惯。目前，我在一家“大广货批发网”进货源。算是个建议，写得不好，不要板砖，可以吐口水，哥很多年没被人骂过了。哈哈。

C. 淘宝上的卖家都是去哪里找的货源的。谢谢（急）！

1、大型批发市场

厂家进货是一个非常不错的进货渠道，但是进货额要求比较高，所以建议一般卖家可以选择当地的大型批发市场。

一般来说，在大城市开网店更有优势，经常逛逛当地的批发市场，不但可以熟悉行情，还可以拿到很便宜的批发价格。如果能和一些批发商建立良好的供求关系，就能够拿到第一手的流行货品，保证网上销售的低价位。

但是，在批发市场进货需要店主有极强的议价能力，一不小心很容易进到高价货。在批发市场进货还增加了店主的投资风险，提高了库存积压的可能性且售后服务没有标致rcz敞篷保障。

因此，这种进货渠道不断的没落，越来越少的店主选择市场进货。相反，不少的网店代理、网店加盟、一件代发等方式的网店货源渠道正在在不断的扩大，成为了许多卖家的选择。

2、网店代理、网店代销或网店加盟

一般可靠的网店代理具有正规的营业执照，仓库内有一定的库存产品。另外，一般的上家为保证真实性，产品图片都以实物拍摄为准。好的上家对售后服务有一定的保障。当然，像发货速度、产品的质量和价格等等的因素也是衡量一个网店代理是否可靠的一个重要标准。

(3)淘宝女装哪里找货源批发市场扩展阅读：

货源分类：

一、实物货源

实物货源是指看得见摸得着的实物商品即可以用来价值交换的物品，要求满足条件

1、有内在价值

2、可以用来交换

3、实物。如衣服，汽车，计算机等。

二、虚拟货源

虚拟商品是无实物性质，网上发布时默认无法选择物流运输的商品。可由虚拟货币或现实货币交易买卖的虚拟商品或者虚拟社会服务等。

虚拟商品主要有如下几类：

1. 网络游戏点卡、网游装备、QQ号码、Q币等；

2. 移动/联通/小灵通充值卡；

3. IP卡/网络电话/软件序列号；

4. 网店装修/图片储存空间等；

5.电子书，网络软件；

6辅助论坛功能商品等；

D. 淘宝女装大部分的货源是来自哪里

货品来源(集市)：

- 1, 四季青，十三行，动物园这样的区域性的大的服装批发市场。
- 2, 公司品牌尾货，几年前的货处理。【包含福建，七浦路等这样大规模做尾货的集散地出的货】
- 3, 外贸尾单，次品单，剪标商品。
- 4, 工厂流出的，就是外国品牌要1000件，我工厂实际做1500件，500件我悄悄卖了，要么卖给中小品牌，要么加价出了。【这个是违规的，所以一般都是悄悄的做】【另外就像我们找加工工厂生产也会在合同项上备注，不应许有这样的行为，一旦发现罚款多少多少来约束。】
- 5, 有专门的做打版，打样的单位，推销款式。选择合适的款式来加工 或者单纯买款式付钱。
- 6, 自己设计
- 7, 自己改版，去韩国，日本，国外买一些货品来小改。
- 8, 小虫米子这样的，抄大牌，做仿版，抄图片来生产。

有很多 是代销分销的，自己作图处理图片很麻烦的

E. 想在淘宝开服装店,如何找到货源

想在淘宝开服装店,如何找到货源？

想要找货源，有以下几种方法：

到批发市场或者厂商进货

去当地的批发市场或者去一些比较有名、质量好的的批发场地进货。如果能在当地找到合适的厂商，也是不错的选择。亲眼看到、摸到的让人比较放心，而且都是现场挑货。但是进货时决不能马虎，进货时一定要仔细看，三思而后行。挑货的时候一定要货比三家、多看、多听、多问、多想河北高考，不要轻易的下决定，一定要慎而慎重的选择。

做品牌代理商、经销商

找网上或者网下找一家厂商，做其代理商或经销商。需要注意表示笑的成语的是，在价格方面。尽力拿到最低的价格，这样才能更好地应对淘宝日益激烈的竞争。库存方面一定要准备充足。产品的质量是否够好。公司的首选信誉好、规模大的厂商。物流也是一个重要点，顾客回音为货品没有及时达到二不满，也会因为包装问题而给出不好的评价。相比于上述的方法，第二种方法更加省钱，而且没有压货的风险。

网上采购平台

到现在为止，已经有很多人在网上成功找到货源。目前为止，全国最大的网上采购批发平台为阿里巴巴。阿里巴巴有非常多的货源，可选择的空间很大。正因为选择空间大，我们在选择的时候更应该慎重。

F. 淘宝卖服装货源怎么找

经常听到用户抱怨说在淘宝开店不知道卖什么好，也不知道货源在哪里找的，比如说淘宝卖服装货源怎么找呢?下面就跟着电商知识网小编一起来了解下哪里找货源吧。

1、我这里和大家分享的找货源途径当然是阿里巴巴平台上找货源了，这里面的服装厂家太多了，大家可以自己去挑款，然后申请作为卖家的代理商，或者是经销商，还可以直接申请成为淘宝分销商，这样大家就可以直接在自己的淘宝店铺内售卖一些商家的产品了。

2、阿里巴巴平台可以说是在淘宝开店没有货源的新手卖家用户最便捷的货源合作平台，这里支持一件代发不用大家压货压款，对于新手开店卖家用户来说需要的投资金额就相对较少。不过在这里选货有一点不好的地方就是容

易撞衫，可能你代理的这家货淘宝平台上很多其他家店铺都在卖，新开淘宝店就有点不容易创造出销售额。

3、除了阿里巴巴平台之外，其实还有很多平台也是大家开淘宝店卖服装的货源来源，比如说微商产品，用户朋友圈内如果有卖服装的，就可以和对方谈合作，将这些货上传到自己的淘宝店铺里面进行售卖，这也是货源来源。

4、除了微商还有杭州服装网以及其他的一些大型服装批发网站目前也是支持一件代发，让用户将产品同步到淘宝店的，所以大家可以多去搜索相关的平台，进行货源寻找。

5、以上都是网上找货源的渠道，用户如果有实力的话，也是可以去线下实体店进行货源寻找的，比如说到附近的批发市场直接去拿货，将自己觉得不错的衣服批发回来，然后自己来拍照编辑上传售卖。不过这种方式就是需要用户投入的资金比较多，很多新手开店用户也不会采纳这种操作方法的。

G. 淘宝网女装批发货源哪里找

品牌女装批发
我推荐一家大型的服装批发网
熙之婵服装批发网
服装批发货源供应商
我一直在这家公司拿货
蛮省心
专业的服装批发网
实体公司经营
实体店进货有保障

H. 想在淘宝网开服装店，请问怎么寻找货源呢（最好是代理）

需要你在淘宝上面注册一个你的淘宝店铺..最好在申请个淘宝旺旺比较方便联系..在申请个银行卡要开通网银的...然后自己需要准备一个数码相机方便你拍摄用..联系一家快递公司(长期合作,会有优惠的哦~~).进的货那要看你的风格了..一般的进货渠道是一般的大中型批发市场..如果在其中你也可以搭配饰品来卖啊~~我的建议!!还有你一定要把你所销售的物品尽可能的描述仔细..最好可以从各个角度给予视图的展示...

I. 我在淘宝开了店，想卖女装，在哪找货源，哪里的好些

主要看你是哪的 如果你是江浙沪的 建议可以到常熟 很多厂家 价格不贵 你可以自己贴牌

更多 作文 请访问 https://www.wtabcd.cn/fanwen/list/92_0.html

文章生成doc功能，由[范文网](#)开发