

童装批发哪里的货号店

作者：有故事的人 来源：范文网 www.wtabcd.cn/fanwen/

本文原地址：<https://www.wtabcd.cn/fanwen/zuowen/ab8c8ef917df8ca01d6928d4cde3470f.html>

范文网，为你加油喝彩！

1. 全国最大的童装批发市场在哪里

童装批发市场推荐：湖州织里中国童装城、广州童装批发市场、杭州童装批发市场、佛山童装批发市场、东莞童装批发市场。

1、湖州织里中国童装城

织里镇是全国知名的童装基地，从80年代中期开始，全镇有7万多人专门从事童装产业，现有童装生产企业6000多家。织里中国童装城占地面积600亩，总建筑面积70于万方，总投资25亿元。织里童装产业的优势:市场定位准。总体以中低档为主，适量生产高档精品；产品规格齐。各种规格、型号齐全，每季童装款式多达500余种；企业以个体私营为组织形式，生产经营独立自主，市场信息灵通，决策快速灵活，企业可以根据市场需求的变化随时调整产品。

5、东莞童装批发市场

主要经营中、高档儿童服装，手袋皮具，批零兼营。商品从婴儿装、小童、中童、大童、婴幼儿用品到精美手袋皮具应有尽有，品牌众多。童装城沿袭富民商业大厦特有的“前店后厂”经营特色、大大减少物流渠道，保证了价格廉、品质优，商品风格时尚、靓丽、多元等诸多优势。童装款式新，样式多，质量好，价格合理，受到广大客户的支持。

2. 一般童装批发市场 哪里的比较便宜

你好，上青岛世正工业园。我也想进点童装可以商量一下一起进货

3. 中国最大最便宜的童装批发市场在哪里

中国最大最便宜的童装批发市场有

武汉童装批发市场、浙江湖州市织里童装批发市场、郑州的童装批发市场、杭州的童装批发市场、广州富力儿童批发商城等，需要的朋友可以去看看。

1、武汉童装批发市场

武汉的汉正街是全国闻名、这里不光是服装、几乎是什么东西都可以批发。到了这里终于明白为什么说武汉是九省通商之地。不过汉正街还是显得太破太脏太挤了、和广州和杭州四季青比起来相差很远、另外武汉也是窜货容易发生的地方。

4、杭州的童装批发市场

主要有四季青童装批发市场、凤起路上的环北小商品市场也有很多童装批发的、凤起路的批发价格低于四季青、但就服装质量相对来说、又比不上四季青的货、不过有几家挺不错、价钱也低于四季青、经常跑杭州的有空去看看。

5、广州富力儿童批发商城

富力最大的特点就是产销有机结合、上市童装商品80%以上来自广州及周边地区千家万户童装生产企业、减少了中间流通环节、款式新颖、不同年龄层次儿童和不同季节的童装一应俱全、每季童装款式多达700余种、产品辐射国内外广大地区。

4. 童装批发在网上去哪里进货好一些呢

童装批发在网上进货的话，就找一些专业的童装批发网站，多找几家做对比，但是你千万别找那个便宜的，一分钱一分货，这个是恒久不变的真理。

建议你找一些好卖的款式，你可以去紫色枫童装批发网看看，你在网络搜索 紫色枫童装批发网 就能找到他们了，很好的。我们几个人都是在那里拿货的，你也可以去看看的，希望能帮到你。

5. 本人想开童装批发店 怎么找货源

方式一：搜索引擎

在搜索引擎中搜索你想要卖的产品，可以找到很多销售该产品的商家或代理商，其中可能就有你合适的代理商。如果你想更精确的搜索代理商，可以使用“产品名+批发”、“产品名+供应”、“产品名+代理”类的关键词，以缩小搜索范围。

方式二：专业分销网站

大多数企业都会在分销平台中展示自己的企业与产品，以获得其他企业的订单，国内比较出名的分销平台如好品位货源网、时尚格子、3158批发网、王妃日韩女装批发网、阿里巴巴、阿里姐姐、货客网、中国货源网等。进入网站搜索自己想要卖的产品，并找到合适的经销商就可以了。

方式三：C2C网站

国内C2C网站如淘宝、拍拍、易趣、有啊等，有大量的卖家。这些卖家不仅有个人用户，也有很多个体经营户、经销商，以及大的品牌经销商。经销商一般都有自己的货源，能够比较低的价格将产品批发出来。而如果你可以接受低利润的话，个人用户也是不错的选择，他们可以帮你发货，省去你存货的成本。

方式四：寻找厂家

在城市郊区，肯定有很多工厂生产着不同的产品。你可以花些时间去与这些工厂的负责人沟通获得货源，这样的货源往往质量又好，价格也低。

方式五：批发市场

我们平常在市场买的商品大多来自批发市场，可以找当地的批发市场获得货源，省去经销商的一层利润，货源的价格低廉，利润当然比较可观了。

(5)童装批发哪里的货号店扩展阅读：

找到便宜货源的方法：

第一，要对市场做一个整体的调查

当你去到批发市场的时候，你会发现一般的批发商都会有卡片，你到了他们的店你可以先向他们要一张卡片，然后订在你自己准备好的本子上的某一页上，到下一家再要一张，再换一页纸记，并快速在这页纸上面登记关于商品的一些批发价格及各类相关信息在此过程中；

你可以扮成一个即将要开实体店的店主，或是某公司的采购员，询问相关的批发价格，在询问的时候，你千万不能说这个怎么卖，这样人家就一定会当你是买零售的了。

第二，进货过程的装扮

了解完价格接下来就到进货阶段了。很多的人都会到批发市场零买自己喜爱的东东，所以你如果让人看起来更像是个零售客人的那么价格上就一定不会有优势了。

我们最好也要做比较休闲的打扮，最好还要手提一个黑色的大胶袋，里面随便装些什么都好，有条件的拉个小手拉车更好，因为这样看起来更像是个生意人，更像是个进货者，拿到的价格才会更优惠哦！

第三，补货的技巧

如果你生意好的话那么一去到人家的店里这个也要补，那个也要补，店家自然会更开心。但是如果你去了补得少的话而且又不熟悉，那相对人家的大客户就显得无足轻重了，在这个时候商家给你抬高一点价格或是以要得少为由不给你批发价也是常有的事。

所以首先还是要以礼貌为主，相信谁都不会对一个很有礼貌的客人横眉相对。再者，如果他们不认识你，不认为你是补货者，那么你就有必要把你以前在这里补过货的单拿出来给他们看看。

6. 童装哪里批发最便宜或是网上有的也成。

如果你要中低档的最好到湖州进货，那里有几千家童装厂，如果你要高档的可以到广东东莞去进货，那里的童装都是时装化的，价格比较高。如果刚开始没有什么销量，可以在就近的批发市场进货，等有了一定的经验和眼光以后在到产地进货，比较稳妥。现在生意难做，要根据自己的实际情况，仔细考虑后再行动，决定了就要坚持到底，才有成功的希望。全国最大的童装批发市场：湖州织里童装市场 广州市中山八路 杭州四季青服装市场

北京天乐市场 福建石狮市服装及面料批发市场

甘肃兰州东升服装批发市场

广东：广州童装批发市场 广东童装妇婴用品广场 南天批发广场 江南服装批发市场 开始懂了

江苏：温州童装城 宁波亚浦童装市场 杭州四季青儿童服饰市场 杭州四季青服饰市场

杭州龙翔服饰城 南京华东鞋类批发市场

上海：上海淮海青少年用品有限公司
福州童装批发市场

福州童装批发市场从网上的搜索结果上来看主要集中在：台江元洪城及台江农贸市场，目前，几乎福州所有的中低档品牌童装都集中在这两个比较大的批发市场，兼营批发和零售。

今年六一儿童节前夕，福州童装市场的竞争比往年都激烈。为了争夺市场，福州各大百货纷纷推出大力度的促销活动。记者从业内了解到，今年福州中高档童装销售额预计比去年同期高约30%，但中低档品牌童装仍是福州童装消费市场的主角。

昨日，记者了解到，目前，福州的童装市场主要被百货、超市、批发市场及品牌专卖店瓜分；百货销售的是中高档童装，而超市、批发市场销售的主要是中低档。百货里单件童装价位平均在100元至200元之间，高的达到400元以上；而批发市场的童装价位一般在50元以下。

在台江农贸市场挑选童装的陈女士说，去批发市场买童装，一是款式多，二是便宜。她说，10岁以下的孩子处于身体发育期，这一季的服装下一季就不能穿了，因此价格是考虑的重点

郑州童装批发市场

郑州童装批发市场：郑州银基的服装批发做的是蛮大的，温州人在这其中，起了很大的作用。到火车站下车，看到银基商贸城，然后再银基的东面有一个市场叫世贸商城，进去到里面就有批发童装的了。银基负一楼也有批发童装的！

郑州作为一个商贸城市，目前已拥有大小批发市场近400家。就批发市场而言，郑州无疑成为了全国商家逐鹿中原最激烈的战场。但从全国范围来看，批发市场红火经营之下，脏、乱、差、诚信缺失、重复建设等问题，正在使很多批发市场滑向“市场萎缩”的深渊。

一位对批发市场问题进行长期跟踪研究的专家分析说，长期以来，郑州批发市场无序乱建、管理混乱等问题常为业内人士所公认的诟病。随着郑州市商贸城定位的进一步明确，作为在郑州商业占据重要地位的批发市场，其今后的出路该何去何从，是郑州市政府必须面对的问题。要建设大商贸城，批发市场的整治是关键的一环。但郑州市批发市场诸多问题的形成并非在朝夕之间，解决的方式远非一纸规划那么简单。要解决批发市场的诸多问题，郑州市政府必须拿出切实可行的详细规划，按照市场规律运作。

新疆乌鲁木齐童装批发市场

新疆乌鲁木齐童装批发市场：2002年8月24-26日开业的德汇国际广场位于乌鲁木齐火车南站商圈黄金地段，日均人流量5万人次，2路、52路、8路、58路、44路、62路等12条公交线路穿梭往返，目前已是全新疆最大的“童装批发市场”。火车头国际采购基地主要从事对邻国的边贸商品交易，其童装摊位规模也相当不错。这两个市场均为温州商会新疆温州商会首任会长钱金耐开发的，另有一个新开发的市场位于新疆乌鲁木齐市延安路10号的吉利儿童大世界也正处于开发中。

中亚贸易的诱惑

新疆的地缘优势的确得天独厚，和8个国家接壤，有5600公里的边境线，拥有17个一类口岸和12个二类口岸。2004年，全区进出口总额达到56.36亿美元，其中对周边国家的出口额达到了37亿美元，占整个进出口总额的65.8%。

中亚国家的重工业比较发达，但是轻工业相对落后，因此中国优质的轻工产品在那里非常有市场。比如装修材料，欧洲产品的价格是中国的7倍，轻工产品是中国的3倍，所以在目前的贸易环境下，把产品卖到中亚国家去“净利润不会低于25%”。最经典的故事是，一个向中亚国家卖一次性打火机的温州人，在2004年春节，给家里汇了1500万美金。

据了解，玩具、童装、装修装潢材料、机电、食品机械、包装机械、汽车配件、药品和通讯IT等都是目前最受中亚国家欢迎的中国产品。中亚经济复苏很快

中亚经济复苏很快，是温州商人看好的蛋糕。

2005年6月，钱金耐投资的“火车头国际采购基地”在乌鲁木齐火车南站商圈开业，钱的思路是将其打造成中西部的外贸物流中心，主要面向周边国家市场。钱将其看作是“婚姻介绍所”，“把东南沿海的生产企业请过来，把周边国家的客户请过来，让他们谈恋爱”。对温州商人来讲，乌鲁木齐乃至整个新疆发展国际化商贸的大战略，也许是最好的消息。“乌鲁木齐发展战略的核心就是建设国际化商贸中心。”乌鲁木齐市委副书记和宜明对乌鲁木齐的大型商贸城如数家珍，除火车头之外，还有广汇美居物流园有70万平方米，华凌商贸城30余万平方米等。

与此同时，许多温州商人也开始寻找利用新疆本地环境和资源优势发展的道路，引资扩股，并将目光投向世界，开始开拓国际贸易。伊力物流对外贸易有限公司的胡兵说，后来做贸易的这些商人大多不是贸易出身，都是从做和贸易相关的行业慢慢转过来的。贸易正在发生质的变化

深圳童装批发市场

深圳东门宝华、白马也有童装市场，深圳“万众城”服装批发市场有限公司是大型现代化股份制商业企业。该市场位于龙华镇民治路，机荷高速公路，梅观高速公路，吉华路，布龙路等大小干道交错，交通极为便利市场，自设专线交通车致深圳火车站，配套经营货物托运中心，距“大发埔”火车站不到1500米，仓储及商用写字楼俱全，适应品牌商拓展国内及深圳市场的需求。

该市场占地面积8万平方米，总建筑面积约为15万平方米，一期工程位于“万众城1-3楼及万众城农贸市场2-4楼”共计约6万平米。

“万众城”市场作为服装批发业的一支新军，旨在填补深圳本地市场之空白，巩固广东服装批发市场在国内领先地位，加强南北服饰的对流，融洽南北服饰文化。

该市场主要组织深圳、东莞、珠江三角洲及港、澳、台地区的大众品牌，运用项目影响力打开全国市场，项目全面

运作服装将达2000种品牌，2万余种款式，商品结构主要以时尚、流行产品为主，辅助经营平价广场和精品推介区。商品款式较为接近港台等国际服饰潮流，时尚性强，总体商品在价格及文化含量上具有一定的优势，现时东莞、深圳、惠州等地已有700余家生产厂商申请加盟，有近300家企业或批发商已获得入场经营资格。该市场运作以“大商业”的概念操作，营业卖场为全开放式经营，统一形象，统一员工管理与统一宣传，统一装修风格；引进POS系统进行营运管理，逐步将本项目过渡为一大型的服装批发展示中心，服饰文化交流中心。

深圳童装品牌发展之路始于1996、1997年，相对女装而言，起步较晚，在生产规模、品牌知名度上，无法与女装相提并论。据记者了解，迄今为止，有关部门还没有系统地统计出深圳童装业发展的相关数据。深圳服装行业协会的赵子益说：“以前我们协会对童装的重视程度远远不够。今年3月，在北京举行的中国国际服装服饰博览会上，参展的童装品牌共有近50家，仅深圳品牌就占了将近一半。看到那么多童装品牌仿佛在一夜之间冒出来，我们感到很惊讶，童装业的发展速度比我们想象中快很多。”

从品牌的数量上说，深圳的童装业确实给人实力雄厚的直观印象，但实际状况并没有这么乐观——深圳童装品牌绝大部分都走休闲路线，价格定位都在几十元到200元之间，风格雷同，千人一面，造成品牌之间的差异微乎其微，弱化了整体的实力。据业内人士透露，深圳品牌在国内一些城市认可度因此有所下降，比如目前武汉几家大型商场已经拒绝继续引入深圳童装品牌，他们说：“深圳的品牌都太像了，只要一、两个品牌就足够了！”相较而言，上海的童装品牌就各具特色，这是深圳童装行业应该反思的。

那么，为什么会造成这种局面？从童装品牌的经营者来说，经营者的非专业和短视，影响了品牌风格的多元化发展。1996、1997年童装业起步的时候，童装尚以批发为主，存在大片空白。深圳早期的童装品牌都存在这样的共识：

“那时候是一个卖方市场，只要有家店面，只要是件衣服，就能统统卖出去。钱太好赚了！”

随后的一两年，随着男装、女装市场日趋饱和，许多企业将童装视为“服装业最后一块蛋糕”，都不约而同地把目光瞄准了童装，一部分童装企业就由原来的女装企业转产而来。除此之外，其他行业的经营者也过来分一杯羹，比如开银行的、买玩具的，相继打出进军童装的旗号，一时间童装业急速扩张，从1997年到2000年，三四十家品牌企业纷纷出炉。

童装业之所以能吸引这批经营者，无非是其巨大的市场容量和清晰可见的利润空间，换句话说，许多经营者就是想借机捞一把，难免急功近利。众所周知，短期内最快速和最稳妥的盈利方式便是看准市场上最受欢迎的款式，照搬过来单调投入生产。于是，大部分企业都不愿意投入资金搞产品的设计开发，宁愿在款式上全面模仿欧美，或者干脆互相抄袭，导致童装业还停留在抄袭、挖人等低层次的竞争上。

另一方面，从童装的设计师而言，目前国内几乎没有童装设计专业，大部分设计师都是以前都是从事女装、男装设计，具备相当高的专业水准的童装设计师为数不多。

当然，业内人士也指出，童装风格的雷同与深圳人的整体品位相关。一家童装企业的市场部经理谈道：“我们品牌最初比较欧化，销量就不太好，现在也变得市场化。企业要生存，必须要有市场，不可能生产一大批曲高和寡的衣服堆在仓库里。现在你看深圳的童装市场，大红大绿就是好卖，越土越受欢迎。有时候设计得稍微灰暗一点，比如黑白灰的搭配，绝对卖不掉。”

虽然有一部分深圳的家长喜欢给孩子穿高级灰，追求优雅和简洁，但那样的家长不会买本土品牌。购买本土品牌的家长，审美观还停留在10年、20年以前，这个群体对童装的风格具有绝对的话语权。”

武汉童装批发市场

武汉的汉正街是全国闻名，这里不光是服装，几乎是什么东西都可以批发。到了这里终于明白为什么说武汉是九省通商之地。不过汉正街太破太脏太挤了。和四季青比起来相差很远。武汉也是窜货容易发生的地方。

童装市场

主要集中在永茂里新台童装市场、雅端巷、多福商城一楼、农资童装城等，经营面积约2万平方米，经营户近千余户。

服装市场

主要集中在三曙街、广货巷、大夹街沿线及全新街周边，拥有中心商城、老三镇服装大楼两座大型服装室内市场。经营面积约会万平方米，经营户近2000户。其中位广货巷的“名品街一条街”专营品牌服装，荟萃了包括“雅戈尔”、“步森”、“杉杉”国内知名品牌。

布匹市场

主要分布在汉正街紫阳大楼于集家嘴一带，经营面积约10万平方米。其中拥有750户布匹经营户，经营面积约4万平方米的“金昌轻纺城”是中南地区最大的布匹专业市场。

服装辅料市场

主要位于永宁街一带，在这一带的大街小巷，家家开门面，房房有机声，形成服装配套加工的专业市场区域。

汉正街未改造过的老街生意依然红火

汉正街本是一条1632米长的老街，后来逐步发展为西起江汉一桥、东到集家嘴、南北里巷117条、方圆2.56平方公里

的大市场。

“十里帆墙依市立，万家灯火彻霄明”描述的是明清时代汉正街的繁华景象，拥有500年历史的汉正街在1979年率先在中国大陆恢复了个体户，并在随后的整个80年代迅猛发展，成为中国最大的小商品市场集散地。

“货到汉口活”，“买全国、卖全国”是人们对汉正街的生动描述。

汉正街一开始就是“小街道、大市场”、“小商品、大流通”，它的兴旺发达是坚定不移实行全方位开放的结果。不搞“优先安置本地人就业”，不“保护”本地产品，汉正街外来经营户和外地商品常年维持在70%左右，从业人员23万，日均客流量18万多人次，购销网络遍及29个省、直辖市、自治区。

正是靠“敞开城门”广纳四方商客、吞吐九州货物的气魄，充分发挥了承东启西、引南接北的优势，汉正街才赢得了前所未有的欣欣向荣景象。在小平同志“南巡”讲话后，汉正街的个体私营经济在短短的8个月内由4105户发展到8800多户，至1997年底已发展到1.3万多户，累计实现销售385亿多元，入库税收3.78亿多元，位居全国十大市场之首

河北石家庄童装批发市场

河北石家庄童装批发市场，一个是新华集贸市场，一个是南三条批发市场。都在全国十大批发市场之列。(其童装交易市场的地位正逐步被临近的北京和天津批发场所取代)。新华集贸市场主要是以服装为主，包括个种中高档成人和儿童服装。位置在中山西路火车站北面，东方购物中心后面。南三条批发市场主要以小商品为主，在中山东路，从火车站往东过地道桥路北就是。

浙江省湖州市中国织里童装批发市场简介

织里童装业起步于八十年代，如今已闻名海内外，据统计，至2002年，全镇有童装生产企业六千多家，有七万多人专门从事童装产业，从事绣花、印花、砂洗等相关产业经营企业1,652家，从事面料、辅料、缝纫机销售等配套行业经营企业二千余家，去年成交额逾百亿元。

织里童装批发市场初建于1983年，历经八次扩建，总投资达2.37亿元(港币2亿2,041万元)，目前已经形成三大建筑群体，共有摊位3,500余间。经过十多年发展，织里童装城已经建成了以童装、棉布为龙头，服装面料、服装辅料、床上用品同步发展的市场格局，现共有八大交易区，上市商品达1,500余种。市场自建立以来，辐射面日益扩大，成交额逐年递增，2002年达106.8亿元，由于价廉物美、交易量大，具有良好信誉，成为中国最大的童装市场和主要的棉布集散中心。

据了解，经过多年不断提升，如今织里童装产业已从过去中低档为主开始向中高档产品发展，主力生产价廉质优的高档精品，这不仅适合儿童服装款式翻新快、换季淘汰快的特点，也符合中国目前的不断提升消费水平。据织里商城发展有限公司李建华副总经理介绍，如今织里童装批发市场各种规格、型号齐全，每季童装款式多达五百余种，能够满足各类消费群体的需求。而且如今越来越多的品牌也正走向全国市场，成为中国童装市场的知名品牌，据介绍，目前织里童装批发市场已有十几个名牌产品，其中不少童装品牌已在全国开设了多家连锁专卖店，并在中国的经济中心上海设有专门的办事处，其品牌在童装市场上享有盛誉。

如今全国各地到织里采购童装的客商源源不断，此外，近几年来来自南非、朝鲜、俄罗斯及欧美的境外客商也纷至沓来。产品辐射全国二十八个省、市，国内市场占有率达百分之十五左右。据市场有关负责人透露，目前在市场订货的客商每日达二万余人，日销售童装35万件(套)左右，2002年童装成交量达一点三亿件(套)。据介绍，织里童装批发市场最大的特点就是产销有机结合，上市童装商品九成以上来自织里及周边地区的童装生产企业，减少了中间环节，商品价格低廉，据了解，儿童夹克、牛仔套装、T恤等在童装市场售价人民币仅20至30元(港币18.6至27.9元)，且款式新颖，不同年龄层次儿童和不同季节的童装一应俱全。李副总经理表示，目前市场交易主要通过现货交易，也有部分通过订单业务完成交易。

织里童装批发市场地处三一八国道沿线的黄金地段，集公路、水路便利交通于一体，而近几年织里镇也已快速发展成为一个经济实力雄厚、商贸发达的城镇，在织里童装批发市场附近形成了成熟的市场配套环境，从银行服务、货运物流，到宾馆饭店，全方位的市场服务功能已形成。市场附近有八家银行，并专门设有联货托运站，每天有一百三十多条路线发往全国各地，五十八家仓储企业占地近六十万亩，据市场负责人透露，目前市场正在筹建占地三百多亩的物流中心，该物流中心由织里商城发展有限公司和港商共同投资建设，预计明年将建成使用。

织里童装批发市场的运营促进了童装及其面料、辅料、机械、设计、物流运输等各个行业领域的资讯、资源的交换和互动，同时关注国际市场，致力于为国内童装行业提供国外先进设计理念和管理技术，并把中国童装推向世界，使中国成为世界童装的制造工厂。

广州童装批发市场

广州童装批发市场分布：

中山八路南天市场,传统的老市场,大市场规规模较大,货物品种齐全,以中档童装为主,价格有点偏贵!沙河童装批发市场,依托成衣的知名度逐步形成,也是一个较老的市场,以低档货品为主,价格浮动比较大,一定要学会还价!新大地童装批发市场,最近在进行重新装修,据说里面管理非常混乱,已经有不少档主想另谋出路。富力儿童批发商城,也位于中山八路,与南天相距300米(朝中山七路方向),属于全国地产知名企业富力地产集团开发,有四层,现在已经营业的有一层、二层、三层开了一半,购物环境确实不错,挺舒服的,在里面有点逛天河城的感觉。里面主要批发中高档YY,价格也还合理。

北京童装批发市场

北京童装批发市场:木樨园(百荣世贸地下1层童装区).北京城货品最全,价格最低,坐车103路可到。木樨园往北两站地的沙子口是专门批发儿童服装的市场,17路、40路都经过那里,动物园那的童装批发种类多,102.105.15路车都到,动物园附近有好几个批发市场,附近的天乐、众和天乐、金开利德、还有东鼎、大红门.都有。

上海童装批发市场

上海童装批发市场:虹口区的七浦路是上海最大的服装批发市场,中高低档的都有,高档的在4·5楼,低端的在七浦路的小店楼下的东东比较便宜,称为垃圾货,被发到全国各地,楼上属于精品区,东西比较好也比较贵~~

旅游10号线,66,929,14,河南北路下来路边就是七浦兴旺国际服饰城,或者新七浦都有批发

大概位置在河南北路靠苏州河一端。

襄阳路上都是些假名牌,不过东西要便宜得多哟。坐轻轨到宝山路下,下来打听一下,很快就到。

杭州童装批发市场

浙江杭州市童装批发市场:四季青有专业的童装批发市场,在航海路上,附近另有佳宝童装批发市场,在城站火车站旁边,你在城站的话,走过去也只是一点路,如果在火车东站,打车15元左右,公交车20路。四季青到中国最大的童装生产基地织里每日两班直达客车,在市场里上车即可。

7. 童装批发在哪进货

楼主可以来广东走走啊,现在广东这边有很多的服装批发市场的了,不过批发市场上的价格相对来讲已经不低的了,而现在的尾货服装批发市场的价格却是实在的了,也有很多的服装批发上的供应商到尾货批发市场上拿货的,然后再批发出去,所以也建议楼主去尾货服装批发市场上看看,或许会有不小收获的哦,广东这边现在有很多的尾货批发的,一般都是以库存式经营的,不经营面面的,像中山,东莞这里都有,楼主稍稍在网上也可以收到服装尾货的供应商的。

8. 童装店怎么进货

想要开一个童装店在进货之前首先必须做好以下的准备:

1、确定你想要的经营的童装店类型。仔细去观察商场中的童装专柜和一些童装街店,童装店一般分为婴儿、幼儿和儿童几类。婴儿类的主要是刚出生到两岁的小孩子的服装,还附带经营一些奶瓶、玩具等婴儿用品。幼儿类的就是一到学龄前的小孩子的服装,一般都是以可爱型的居多,可搭配一些鞋子,帽子和配饰。而儿童类的就是5岁以上的小孩子穿的,这类的小孩子有自己的审美观,一般这个年龄段小孩子的服装会有一定的流行趋势。综上,在进货之前先确定自己想要经营的项目在做打算。

2、分析自己的进货渠道。一般各个城市都会有自己的服装批发市场,但是很多人会盲目地奔向广东、东莞、温州等大型的服装批发集散地。如果店主在距这些城市很远的城市并不建议首先到这些城市进货。如果刚开始的进货量不大可选择当地的服装市场,可节省路费等开销降低成本。待经验成熟并有固定的销量时可到广州等地区寻找几家和自己的经营类型差不多的厂家确立长期的合作关系。现在还有一种进货渠道就是网络,很多的服装批发商和厂家都在一些专业网站有自己的主页,店主可登录这些网站找到和自己经营类型差不多的商家进货。

3、进货前计划好自己的进货内容,以免超出预算。对于初次去进货的人到了批发市场往往会看得眼花缭乱,不知道进什么好,有时看到自己中意的服装一下子又进太多。因此,在进货之前可轻举妄动的意思以找到与自己想经营的类型相似的店铺看看自己参考一下自己进货的数量。特备是新店,高中通用技术教材一个款式不必要存货太多,可以多进一些款式,以丰富店面。

4、在确定好自己的进货类型，数量后就是实地进货了。实地进货是一个工作量很大的事，首先要列出自己打算进货的批发市场，规划好线路。在逛批发市场的时候要准备好相机和笔记本。批发市场中的服装都是跟着流行趋势走的，还有的店铺是在同一厂家出货，所以很多款式都有重复，但是不同的店铺价格却有差异。所以在我们看好一个款式后不能马上定下，尽量拍下照片，在笔记本上记下照片编号为款式名，然后记上款式价格和所在店铺号。

5、在其他家的店铺看到相同的款也同样记下，如果是相同的款而质量有所差别也要备注。在逛完所有的批发市场后，首先就是要整理收集到的款式，根据自己的进货的预算确定要采购的款式。确定了要采购的款式后就是对比自己收集到的款式的价格了，如果是同样的质量，取价格便宜一点的商家，如果是质量不同的取质量上乘的厂家，毕竟现在的人生活水平都上升了，对生活品质也要求比较高，特别是对小孩子的东西要求更高，在童装的市场上高品质才是主流。

6、在选取商家的时候还需要注意一点就是如果同款的服装差价不大，应该把进货店选在同一家商铺，这样可以争取一个整体的折扣，并方便确立长期的合作，也可节省时间。

6、对于新手来说很怕在进货的时候挨宰。其实这个完全是多虑了，对与批发商铺的老板来说他们也愿意多一个长期合作的伙伴，只要你不是在一个店铺只买一件，而是批发他们都不会要高价，都希望能做回头客。一般的话术就是很有诚意得告诉批发老板你是新开店，很喜欢他家的童装风格想要长期合作。

7、新开业进货不多，如果好卖的话以后就长期在他家拿货了，第一次进货能不能再给个优惠价支持一下，进得太贵店铺标高了不好卖，低了又亏本，前面几次把顾客留住了，后面慢慢涨价顾客也能接受。但是只要我们拿到了最低价，以后进货的价格心里也有了底，也不会在进货上吃亏了。

9. 我想开童装店 一般开童装店的都在哪进货呢

开童装店通常在服装批发市场进货。一般各个城市都会有服装批发市场，刚开始的进货量不大可选择当地的服装市场，可节省路费等开销降低成本。待经验成熟并有固定的销量时可找几家和自己的经营类型差不多的厂家确立长期的合作关系。

还有一种进货渠道就是网络，很多的服装批发商和厂家都在一些专业网站有自己的主页，店主可登录这些网站找到和自己经营类型差不多的商家进货。

(9)童装批发哪里的好 店扩展阅读：

开童装店不能贪多。由于是刚开始进货，还不清楚顾客的口味如何，所以应该尽量做到多款少量，尽量多进几种款式，每一种款式的量少一点，等看到顾客的反应后再补货就合适了。

不能贪便宜。由于还是新手，对各家店铺的进货价还不十分了解，所以不要在这家觉得非常便宜了，就进货很多，要经过综合考量再确定。

进货的频率要掌握好。现在衣服的更新频率很快，往往刚拿回来的货还没卖完，又有新的产品出来了。所以进货的频率要快一些，只有货物及时补给和北欧传说更新到位了，客户才会源源不断的来。

10. 童装批发从哪里进货好

拉倒吧，石狮就别去了，已经沦落了，要好的去广州的中山八，近一点山西太原也有批发市场，不贵，郑州的批发已经不完全在一马路了，迁到了附近的一座大楼里，郑州也不贵的，还可以，广州的比较贵，湖州货比较始终，而且你们是北方，还是湖州货好一点，冬装梭织的衣服毕竟是湖州织里的强项，不过织里的货在山西太原和郑州都能进到

更多作文 请访问 https://www.wtabcd.cn/fanwen/list/92_0.html

文章生成doc功能，由[范文网](#)开发