

便宜棉衣批发拿货

作者：有故事的人 来源：范文网 www.wtabcd.cn/fanwen/

本文原地址：<https://www.wtabcd.cn/fanwen/zuowen/76ba5c945dc1343f1d2f1f894a502486.html>

范文网，为你加油喝彩！

请问棉衣批发去从哪拿货

这烦人的广告！

想进点便宜衣服，去哪进货

刚开始做服装，偶建议先做上装，以为上装，连衣裙，这些对尺码的要求不那么高，下装就比较难做，特别是裤子。

首先定位自己的店铺。比方说卖女装。卖那种风格的衣服，多少价位（中高低档）的，哪种年纪的，青春，轻淑，成熟，中老年等等。

定位好自己的店铺了就开始逛逛批发市场。中国大的批发市场在广州，虎门，杭州，这是南方，北方大的就是北京动物园和大红门。

逛逛当然得货比三家。到批发商那里问，要问“怎么拿”，不要问怎么卖。比方说有的批发必须拿一手号，你去问这件衣服怎么卖，明显告诉人家你是新手，可能就会给你高价。

第一次进最好多拿几家的货，每家不要太多。拿了货不要一件件看，只点下数就好，有问题回家再说。你要一件件点，人家就知道你是新手了。

服装最主要的就是自己的眼光。如果自己刚接触服装，就每家少拿点，多选些样式。不过这样一般批发商不会给你什么低价格了，毕竟你有量才有质。

进货时，千万不要对批发商提出如果产品不好卖能不能换成好卖的商品这类问题，如果你这样问，会被批发商认定你以前没有做过生意的，是生意场上的新手了，接下来不用说你都猜到批发商会给你什么样的报价了。批发商没有义务为你承担进货的风险，他能够为你更换次品已经是很好的支持了。

还有砍价不要太狠，批发都是走量，不会有零售几倍的利润，一般便宜个2% – 3%都可以了。

最后进货的时候记着带小推车啊。最重要的一点就是跟批发商搞好关系，这个关系当然跟你进货的频率有关的，长进货。批发商就会告诉那款好卖，价格自然就会降低。

1. 品牌加盟店。这比较简单，你选准了某个品牌，只需要在某个品牌厂家或是总代理那里去进货，选货就可以了。
2. 多品牌经营，或是做杂牌，这就要费点心思。如果你在省会以上的大城市开店，店面比较大，装修也够一定档次，就要亲自去进一手货源。一般是在国内主要的服装生产地或主要集散地去进货。常见的是广州，杭州，武汉，福建，温州等地(具体就不写了，论坛和网络上有许多介绍，大家可以参考)。在这些地方一般都可以一次搞定开家服装小店的货，同时也可以了解一下别人店里时如何装修，如何布置，开店的选址，价格等。以便于你开店作参考。如果你在中等城市，或是小城市(集镇)开店，就不必去那些地方，因为你进货量不大，又进得比较频繁，去一次费用太高。(建议在每季开始时去一趟，目的主要是了解流行趋势)可以在各省的大型批发市场进货，价格高不了多少，比你去一次远门更划算。要知道和当地的批发商搞好关系对你小店的经营大有好处。譬如你可以调货，换货甚至退货，享有很多优惠条件(记住：有钱大家赚是做生意的根本，怕别人赚了钱，你就不可能赚钱!)别人是批发商，对流惩戒之箭加点行趋势的把握，规避风险，资金，眼光都比你好，借别人的智慧也是好办法之一。
3. 进多少货合适?一般来说，要有二手资金，一是进货资金，二是补货资金，还要准备有点结余，万一部分货压住了怎么办?不要把鸡蛋放在一个篮子里!对小的零售店而言，一个色，一个码进一到二件(套)就可以了。
4. 多色多码怎么办?很多服装的大货有很多色，进货不要全进!一般有二到色足矣(可根据当年流行趋势和当地欣赏水平来进)对尺码也要有把握，中间多进一倍，两头少进。对裤子一类产品，有的批发商最低要求要整箱进，对尺寸的把握尤其重要，可以和商家商量，数量不变，但要自己选码子。
5. 一业为主，兼顾其他。是很多做杂牌店的经营方法。连带产品不要忽视，有时可以收到意想不到的好效果。笔者曾经做休闲装批发，有段时间没找到感觉，无奈之下，进了一批休闲包(想和服装配套)不料想休闲包以上货就被一抢而空，连带服装也好销了，补进了N次货。真是无心插柳柳成荫!
6. 进货要注意的事项：尺寸最好试一试。开服装店，服装进货是首要问题，要开好服装店，就必须懂得进货，有何好的服装进货的渠道，才可以开展其他工作下。请人打包时，纪律部要注意看看有没有装错货。尽量争取好的换货条件。
7. 开网店怎么进货?最好是去批发点进货，也可以找服装工作室进货。网上进货要注意安全，不熟悉的店可以多了解一下。不要只看相册，服装不仅要看色彩和款式，面料很重要，相册只能看，不能摸，可以让对方寄一点面料小样，权衡一下。
8. 进处理货可以吗?这要看情况。如果你是专门做处理货的，可以考虑，不要贪一时便宜。既然是处理，总有各种各样的问题，没把握还是不做的好。

衣服批发来卖的利润有多高，一般的衣服进价是多少

一件衣服的利润不能一概而论，一般常规的零售报价至少是拿货价的2.2倍，因为要考虑服装的库存、折旧、员工工资、房租水电等等。

但是服装的定价策略一般又要分为3种：

- 第一，低价引流款，这种款式比较大众不赚钱，别人都有的款，价少加一点，让客户感觉你家便宜；
- 第二，就是常规利润款了，就是至少要在拿货价上加2.2倍，这样还可以做个会员打折什么的，有的加3到5倍的都有，比如和家的品牌有的客户在商场就是3-5倍；
- 第三，高档款，这种款式一般可以定个3倍左右，不走量，就是精选几款高档单品，提高店面档次之用，让客户有一种你们家很高档的感觉，那么她买普通的款就觉得很超值了。

供应河北邯郸便宜的服装批发市场便宜棉衣批发在哪里呢

河北邯郸便宜的服装批发市场便宜棉衣批发在哪里呢

厂家直销服装批发网之一广东虎门雅致服装批发网,为您提供一手服装货源,雅低额的利润来回报广大顾客的支持,让全世界的人们都能享受到更加便捷的服务,以低廉的价格批发到称心如意的优质商品。秋季女装、秋季女装、冬季女装长期供应四季时尚流行女时装,时尚毛衣,韩版卫衣,加厚棉衣,羽绒服,牛仔裤,毛衣,卫衣棉衣,羽绒服等等适合中低档市场销售,我们主要客户

一般情况下是从工厂批发衣服便宜还是从网上(如阿里巴巴)批发拿货便宜啊

看你拿的是什么货源了,一般情况价格都差不到那去的。阿里批发唯一的好处就是你省了跑腿的费用但是缺点就是你看不到货源,没法保证质量的好坏还有对方的信誉保证。去厂家虽然会有请安静的忘记我点麻烦但是起码心里有底看了货和厂家地址,有保证

网上哪里批发衣服最便宜

批发衣服的网站推荐：有拿货网、搜款网、一起做网店、阿里巴巴1688、货捕头杭州女装网。

一、有拿货网

大多提供广州、北京、杭州、上海等地的服装批发市场货源,不过酷有仅服务实体店主,不支持卖家既在淘宝零售又在酷有批发,所以对于微商或者网上想开店的新手来说,这就是一个弊端。酷有网的买家是可以直接在网站上跟店家交流的,每一家店的拿货规则都可能会不同。也不是所有网站上的店家都支持一件代发的,所以在这里拿货前一定要咨询店家。

五、阿里巴巴1688

作为全国最大的B2B批发网站,货源可以说是最广的,货全价格也低廉,尤其是阿里系的,背景可靠。不过对于单独的服装批发来说,1688最大的优势也成了它的劣势,正因为货源太全,特别是新手,无从下手挑货源。而且对于服装批发来说,1688上很多店铺是有包邮条件的,类似500件起包邮,或者是1万金额起包邮,这就对很多批发新手有很大的压力。

第一次去服装批发市场拿货需要注意什么

在经营服装店的过程中服装店的进货就是非常关键的一环,货品好坏很大程度上决定了店铺业绩的好坏,好的货源能给服装店带来不错的收益。那么,2020年新手去服装批发市场进货需要注意什么呢?

一、要有明确的目标。你开店是为了干什么?当然是为了赚钱,服装批发要确定好自己的目标和方向,只有这样,才能充分地发挥自己的优势,不然只会赔钱。

二、一分价钱一分货。在进货的时候,千万不要贪图便宜,要选择那些好卖的产品:款式新颖的,质量上乘的,一般来说,价格高一点的,可以退货,风险商家承担,而且档次和质量都高一点。

三、新手去批发市场,首先应该掌握怎样问话?

进货叫“拿货”,卖得好不好叫“走得好不好”,尽量不要说“买”或者“卖”这样的字眼,并且一定要理直气壮,声音洪亮,一副老到的样子,切不可战战兢兢、东看西看的,否则,老道的批发商一看你就是新手,除了这些,还应该掌握一些常用的服装市场的“行话”。

“杂款”“整款”，杂款和整款服装大多就库存服装而言，所谓杂款服装，一般指在一一种或几种面料下有多种款式的服装，而整款服装是在一种款式下，有众多数量的相同款式的服装。明白了这些，客户在选择整款和杂款服装的时候就有了更多的思路，整款服装款式单一但量大，而杂款服装款式众多而量小。

“一手”，服装批发拿货的术语，指该款服装齐码拿货(即某款服装从S到XL号)，一般全码(全色)各来一件叫一手。

2020年新手去服装批发市场进货需要注意什么?小编就和大家介绍这些了。新手到批发市场进货，应适当掌握一些常用行话，帮自己增加底气，方便与批发商的交流，不至于让商家把你当做刚入行的“菜鸟”而宰你!

棉衣批发的厂家一般在哪些地方比较多棉衣进货有没有什么窍门做棉衣的有没有羽绒服批发

棉衣批发的话你可以选择一家比较可靠的生产厂家
一般广东那边的棉衣比较好，你可以网上搜索一下
或者直接网络搜索 飞亚达制衣厂
批发衣服 就找飞亚达制衣厂
火爆批量数家媒体报道
坐拥厂商货源 抢占黄金口岸

工厂直营 厂家供货
坐拥厂商货源 抢占黄金口岸 全国货到验货付款
火爆销量 数家媒体报道 400免费接入 来厂可刷卡
一厂：广东省东莞市虎门镇镇口第二工业区以纯旁
二厂：广东省东莞市虎门镇表彰大会作文博美布碎市场二巷7号楼
档口：广东省东莞市虎门镇大莹东方国际服装商贸城A501-A503

请问哪个地方批发棉衣最多最便宜的

建议你去浙江那边看看，那边很多棉衣外套批发商城，另外那边制衣厂也特别多

更多作文 请访问 https://www.wtabcd.cn/fanwen/list/92_0.html

文章生成doc功能，由[范文网](#)开发