

广州哪里批发童装尾货

作者：有故事的人 来源：范文网 www.wtabcd.cn/fanwen/

本文原地址：<https://www.wtabcd.cn/fanwen/zuowen/e127ad1597f251ee43436aaaaccfb2b1.html>

范文网，为你加油喝彩！

① 广州石井广大童装尾货批发市场具体位置

广州石井服装批发市场，全称“广州广大服装商贸城”，位于广州市白云区石井镇。从广州火车站总站坐228路(坐17站)到张村(石潭西路)站下.走约260米到石井镇

② 广东童装尾货批发市场在那里

庆丰纺织城

地址：石丰路28号

广州白云庆丰纺织城是石是广州第一大尾货市场,一个规模极大的纺织产业城。

交通：

石井中学-公交站397米

途径公交车：126路212路228路254路271a路271路425路519路742路831路834路839路841路929路高峰快线43路高峰快线49路高峰快线70路夜90路

③ 广州童装尾货批发哪里最多

童装尾货在石井金宝路那里有个金宝楼2楼起全是，而且款式质量到价格都很不错哦。

④ 广州童装批发尾货市场在哪里哪家拿货好

广州的童装批发尾货市场在白云区石井。这里是中国Zui大的尾货货源市场。在那里有家巴啦童装服饰口碑很不错，性价比超高的。

⑤ 广州品牌童装折扣尾货市场在哪里

广州基本上是没有童装专门做或者市场。但是你可以到童装城去看一下，因为每个档口都有自己的货尾需要清理。而且在春节前的时候各个档口都会把自己的尾货全部推向市场都是折扣很大的。

⑥ 广州哪里有童装尾货批发市场

- 1、中山八路一带很多；
 - 2、石井商圈，国大、广大市场有专门的童装区；
- 形容高兴的四字词语有3、石井的庆丰、锦东均有分散的童装档口；
- 4、童装走份的品牌折扣在星光展贸园一带。

⑦ 广州最大的服装尾货市场在哪里

第一站 广东第二大服装尾货市场

位置：昌岗中路，信合广场往芳村方向50M处。

看到永乐生活电器后面有两个街口都是，不大，海珠区，昌岗路，信合广场公交站，往芳村方向50米，见永乐生活电器朝里面的巷子直进200米左拐，

这个地方的跳楼货有几条街，女装多，仔细挑有不少好东西，价格很便宜，像一般的牛仔裤，长裤15，中裤12，短裤10，当然，还是可以砍价的，东西很杂，不要急，最好是先把几条街过一遍，也不是太长，，

第二站：十三行 1到3楼为低档，比沙河贵一些，我不看好，4楼及4楼以上楼为十三行精华乃至全中国服装精华之所在。

十三行新中国大厦，如果是定位中高档的话，你一定去十三行3楼以上，不要在1到3楼去看，也不要到沙河去，就是这里了。

第三站：沙河

评价，全中国最大的牛仔城，广州最大乃至中国规模最大的服装批发集散地，低档服装的最佳拿货点，一定要去看哟。

第四站：火车站及周边服装城

白马：最高档的服装城，边塞的诗一楼韩版女装非常漂亮，价钱也贵，打包都要100元，去白马一楼是重点，靓女一饱眼福。

如果你的目标是做个全面的时尚女装店，衣裤鞋袜帽包全包含，就要多走几个地方，对市场的特性了解下，还有鞋的批发市场。新华南鞋材批发城是广东最便宜的鞋批发地，还有大都市中高档鞋批发。大都市位于解放南路，离上下九没多远，新华南位于洛溪大桥附近，不大好打。

⑧ 广州品牌童装尾货在哪里进货好

童装尾货市场在白云区石井金宝路的金宝楼2楼起都是做品牌折扣童装尾货的。你可以去看下有家巴啦服饰的尾货挺不错的。

⑨ 广州哪里有童装尾货市场新手拿货需要注意什么大神指点迷津，谢谢

1. 做好基本的准备

有些朋友在广州童装批发市场拿货前什么都不考虑，只是想着到了目的地，就去看，觉得哪家的童装看着顺眼，就决定买下来，其实这是不理智的行为，新手在进货之前应该做好充分的准备，比如说要先了解市场的前景，需要采购多少数量，多少价位的童装，预算的资金是多少等，这些基本的问题在事前就要考虑清楚，不然到时候就显得很茫然，没有规划，考虑得全面一定能够降低未来经营的风险。

2、进修：无论什么时间进修都是最主要的，无论你是开网店仍是实体，起首要把留神的事项懂得清晰才能够。自导游证考试觉是忌讳，你要晓得儿童服装批发时涌现的一些的专卖制度圈套。

3、品质保障

儿童服装批发留神必定要找那些好卖的货品，格式好的，品质优的，不要企图廉价，找那些几块钱的。一分钱一分货。鱼与熊掌不克不及兼得，正常廉价贩卖是概不退货，危险花费者承当，正常越是廉价的话品质很轻易出成绩。价钱高一点的，能够退货，危险商家承当，并且品位和品质都高一点。价钱和品质一样主要，又廉价又不承当危险，那是不大概有的。在进货的时候，要注意一下童装的面料、质量和做工，因为童装在穿在孩子身上，毕竟孩子大连燕窝岭的肌肤比较柔嫩，如果做工粗糙，服装异味比较大的，简易不要选择，万一孩子穿了之后过敏，那么对于自己经营的店铺也会造成不小的影响。

4. 多看几家

广州童装批发市场非常大，时间紧凑是看不完的，新手要带有目的性去选择合适的经销商，也不要因为赶时间，看中了一家经销商，就急急忙忙的采购了，回家后悔不当初，顾客购买童装的时候都会货比三家，而新手去采购也应该去货比三家，不要觉得货比三家很浪费时间精力，多比拟，多去儿童服装批发市场转转，多比拟比拟。也要去四周的儿童批发零售店肆转转，看看他们在卖什么货品。在儿童服装批发的时间，不要光用本人的眼力选择，除非是异常有教训的，童装批发后是为了贩卖，无论本人喜不爱好，好卖就行，乃至什么好卖，你能够问童装批发商或是更有教训的人。

5. 学会砍价

对于大部分新手来说，钱并不是大风刮来的，每一分都是血汗钱，辛辛苦苦跑到广州去进货，如果被宰了一顿，回家以后也会觉得很生气，很失落，跑回来找商家算账也是件很麻烦的事情，来回也需要路费，所以新手要学会砍价，尽量在拿货的时候使用比较专业术语，显得比较成熟老练的样子，想办法去砍价，给自己带来最大化的利益。

6. 发展合作关系

好的经销商很难遇到，当新手遇到了一家比较好的经销商，可以发展成合作关系，这样以后不但拿货方便还能拿到最新款的童装了，对于新手来说是非常划算了，只是要多发展几个合作伙伴，不要只盯着一家，要多拥有一些进货资源，毕竟每年都在变化，眼光要放开一些。

更多作文 请访问 https://www.wtabcd.cn/fanwen/list/92_0.html

文章生成doc功能，由[范文网](http://www.fanwen.net/)开发