

菜鸟驿站怎么加盟？乡镇开菜鸟驿站赚钱吗

作者：有故事的人 来源：范文网 www.wtabcd.cn/fanwen/

本文原地址：<https://www.wtabcd.cn/fanwen/zuowen/96c17ae6be2649078d0c1b6f6323d5ca.html>

范文网，为你加油喝彩！

首先你需要了解一点，就是在村里开菜鸟驿站，不一定做得起来。菜鸟驿站还没有完全普及到所有的乡镇农村，除了菜鸟驿站，类似于小兵驿站等第三方平台，也可以多了解了解。

一、乡镇做快递代收点要注意些什么？

你需要自己开车去拉快递，这涉及到人力成本，运输成本。要定好是电焊专业自己去拉还是雇佣专人配送，人工成本大概要多少。

地得的用法与区别

搞清楚包裹量能够达到多少，代寄件以及代收件有多少，是否能支撑运输成本。

二、根据需求点谈快递

要弄清楚该如何去和快递网点谈合作，现在快递企业大多在镇叶公好龙的寓言故事上有相关的网点，利润点是比较低的。因为快递企业的派费从一级网点往市区，县城下分级，中间剥削比较多，利润点到乡镇上已经很少了欧莱雅水清新眼霜。

所以如果你想在村里单独开个快递代收点，要根本宗旨大概了解下利润，最好是能够自己直接去县城拉快递，拿的钱会多一点。

三、是否可盈利？

其实是不大建议在农村做快递代收的，因为利润空间下。但是到底可不可行，也要看市场怎么样，要看市场需求是否旺盛。如果经济发展水平比较好，快递包裹数量逐年增加，也是可以做的。

想要多赚点钱的话，建议还是结合商店一起做，同时开个小店，多一份收益，还可以推广下特色农产品增加营收。

更多作文请访问 https://www.wtabcd.cn/fanwen/list/92_0.html

文章生成doc功能，由[范文网](https://www.wtabcd.cn/fanwen/)开发