

汉鼎鱼竿怎么样（汉鼎鱼竿价格一览表）

作者：有故事的人 来源：范文网 www.wtabcd.cn/fanwen/

本文原地址：<https://www.wtabcd.cn/fanwen/zuowen/cefc62cd0920763f16a9deccc6ef8fd4.html>

范文网，为你加油喝彩！

需要了解汉鼎鱼竿怎么样的可以去看我做的测评，这里我来聊聊汉鼎的模式。

各行各业都存在一个用低价统治或者部分占领市场的产品，比较出名的类似小米、优衣库等。这类型的产品都是高度工业化之后，通过集中设计，集中采购，强化供应链，压榨上游供应商等方式让成本降低，随后用低价换量，最终达到盈利的目的，可能我的表述不清楚，我举个例子。

制造一根鱼竿最起码的需要的是一套模具和整套生产设备。如果整个生命周期只生产了100根，那这100根都必须分摊这个费用，这个成本是非常惊人的。元宵节的英语作文如果一共生产了10万根，那是不是这复古包部分费用就可以忽略不计了呢？

其次如果我的量足够大，完全可以倒逼上游的碳布企业降价，否则我就换别的供应商来供货。同样的，对于快递，包装等等都可以做到行业最低价。对于工人来说，如果我不间断生产，单位时间的产出也会提升，所以人工费、场地费也会下降，这就是规模化的优势。

再次，如果我的鱼竿能够产生极大的销售量之后，我可以顺便开始做鱼线、鱼钩、配件等等函的格式范文，那同样我会产生极大的流量，有些产品我甚至可以亏本向外抛，比如3.9元一卷鱼线还包邮，实际上我就赌你不会单独买一盘鱼线（当然，这个还涉及刷单换流量的问题，这个我暂且不说）。

最后，如果我的流量足够大，购买我的产品的人足够多，我甚至都可以跨界出产品。购买我产品的都是钓鱼人对不对？大部分人非但爱钓鱼，还爱喝酒，那我能不能联合二锅头搞一个团购价，联名款呢？我就问你，挣不挣钱！

实dota船长出装实际上，汉鼎整体思路是没有问题的，只怪鱼竿这个产品工业化程度不强，手工干预很多，在没有足够管理能力的情况下，很容易出现品质不行。因为鱼竿并非是一个可以用终端抽检来控制质量的产品。尤其是对于代工厂的管控能力不足的前提下，一旦发生质量失空白个人简历控，那别人就会给你贴上一个标签“质量差”。

现在中国的渔具市场还处在一个大师代言和虚假宣传的混乱时期，不过我相信随着自媒体的蓬勃发展，未来信息高度对称的情况下，渔具行业也许会出现一个巨头和多头并举的情况。巨头占据绝大部分的低端市场（并非一个牌子，可能是多个牌子，一个老板），高端市场被几个厂家瓜分，要么是会营销的，要么是技术强大的，或者兼备这两者的。

更多 作文 请访问 https://www.wtabcd.cn/fanwen/list/92_0.html

文章生成doc功能，由[范文网](#)开发