

文具店生意好做吗（十个文具店九个亏）

作者：有故事的人 来源：范文网 www.wtabcd.cn/fanwen/

本文原地址：<https://www.wtabcd.cn/fanwen/zuowen/7bf8de81bc407ac7a84937b8dd1ce7ef.html>

范文网，为你加油喝彩！

店面报答作文情况：面积35平，租金1500/月。为了引流上了一些零食和一个冰柜，还有一些小玩具。

周边环境：周边有私立学校一所，有小学和初中，但是人数不多，平时封闭管理不能出校门。公办初中一所，人数也不是很多，很一般的学校，感觉学生不爱学习。幼儿园2所，人数不清楚，反正进我店里消费的小朋友很少。

周围有两家文具店，还有一家便利店兼卖文具。

经营状况：我是9月10开始试营业，刚开始赶上开学潮那几天还凑合，每天营业额有个300-500，正式开学后就不行了，几乎都是在100-200之间，进店消费每天也就是15-20人，尤其是白天，偶尔一白天一单生意都没有，全靠晚上那几个小时.....

也有考虑过问题所在，附近两家文具店确实会抢走不少生意，毕竟那两家都是老店面。为了引流也上了零食玩具饮料，办了会员搞了优惠，发现效果不大。

最后统计下顾客消费情况，发现人均消费低的可怜，很多都是进来转半天太贵不买，或者是只买一根铅笔一个橡皮之类，印罗瑞卿之死象中小朋友进店买糖的情况也不多。

我的店处在一个城中村的位置，可能村里人的收入本身就不高，进店消费中无论是大人还是孩子都不怎么爱花钱，孩子这不要那不要，大人嫌这贵嫌那贵，无论是什么东西，只要上了10块都很难卖的动.....

最近理货都会发现丢东西，笔是最容易丢的，只好上了监控，千山暮也不是为了盯孩子，只是想让他们收敛一点，小店本来就不洋务运动的主要内容挣钱，哈哈哈

总之文具店不是想象最美的秋天中的租个店面进点货就可以开张了，文具的种类繁多，每个店都不可能齐全，这就要根据自身情况做合理取舍，也要根据周边消费能力来选择进货渠道，进货一定要谨慎，每次少进点，千万不要卖一个进五个，真是惨痛的教训！

最后还是感谢刷到我这篇文章的条友们，祝大家生意兴隆、财源广进！

更多作文 请访问 https://www.wtabcd.cn/fanwen/list/92_0.html

文章生成doc功能，由[范文网](http://www.wtabcd.cn/fanwen/)开发