

# 如何玩好闲鱼（闲鱼玩法技巧）

作者：有故事的人 来源：范文网 [www.wtabcd.cn/fanwen/](http://www.wtabcd.cn/fanwen/)

本文原地址：<https://www.wtabcd.cn/fanwen/zuowen/d7e657b8e61db4ac311744767d0a9b56.html>

范文网，为你加油喝彩！

友情提醒，此文章4250多字，请耐心等待。码字不易，多多支持。持续更新。

玩闲鱼有一个好的账号就是好的卖货的开始。账户很大程度上相当于一个人的个人信誉，如果个人信誉好，不管为人处世还是做生意都会助你一臂之力；相反如果个人账号达不到指定要求就很难卖出货。这也是很多人比较头疼的问题，那今天就从账户的注册开始，一步一步看到底需要注意些什么还有怎么操作。

如何玩好闲鱼——从注册闲鱼账号开始

图片来源于网络 侵权联系删除

## 一.注册账号

1.头像、昵称、性别、生日等必须填写完整。

头像：闲鱼设置头像也是非常重要的。当客户搜索到你的产品，会感觉到你是一个比较专业的卖家。比如说你是卖仿真花或者是园艺花卉之类的，那你就用一些鲜艳漂亮的花朵作为头像，再比如说你是卖猫粮的，那么当猫进食的时候，你可以抓拍一个照片，作为你的头像，账户头像往往也能给客户传达很多信息。切记不要用非主流的头像，这样客户会感觉到你不成熟，对你不会产生太深的信任感。

昵称：昵称也非常重要。比如说你是卖一些花卉，那你就起一个花仙子，或者牡丹仙子这种非常让人喜欢的昵称，比如说你是卖工具的，那么你就可以起一个老工匠，总而言之，你的昵称总是要和你的产品专业保持一致，同样也可以拉近与客户的距离，昵称不能任性的起，不要太过于非主流，一定要有正能量积极向上的感觉。

性别生日我们最好也都写上。这是作为账户的一个补充。账户给我账户给我们预留的选项，我们最好都全部填上，这样就是一个完整的账户，越完整越好，总之一句话系统让我们填写什么。

必须实人认证、支付宝实名认证、芝麻信用授权(闲鱼判断用户信用)分数越高，越容易卖货。

a.闲鱼将对用户进行实人认证，并可以让用户展现自己淘宝等级、芝麻信用、微博认证动态信息等多维“信用记录”，以便让用户之间建立更好的互动信任关系。

b.闲鱼还可以把用户还原成维度更清晰、更真实可信的个人，让用户更容易找到与自己兴趣相投的伙伴，方便、放心地交流和交易。

如何玩好闲鱼——从注册闲鱼账号开始

图片来源于网络 侵权联系删除

c.“闲鱼”推出的“实人认证”是一项个人身份真实性认证服务。是“实名认证”的升级版。而之所以被外界视为“史上最严格”是因为认证通过西安城墙与公安网数据校验，并结合阿里巴巴的生物识别及无线安全技术，以确保个人身份真实可信，从而能更好地保障用户的交易安全。就目前而言，在闲鱼上卖产品也好，买产品也好，我们必须实人认证，特别是针对于咸鱼卖家，实名认证在一定程度上起到了市场监管的一个作用，因为还是有很多人在闲

上发布违规的商品，各种山寨假货，以及公共安全违禁产品，所以平台必须强制卖家进行实名认证。

## 二.账户优化

第一：账户原始权重，就是说这个账户原始的芝麻信用分有多少？芝麻信用分高低将直接影响闲鱼链接的排名。

a.经常上网购物，有支付宝付款可以提高芝麻信用分。平时生活中我们一定要多用支付宝购物，少用微信，养成一个好习惯。

b.只要支付能用花呗，就尽量使用花呗付款，最好是分期，这样每个月还一定的金额，每还一次就相当于履约，这样可以提高芝麻信用分。

c.使用支付宝的转账功能，转账的次数越多，金额越大，芝麻信用分的值也会提高。（转账可以是转支付宝好友或银行卡）在这里提一下发红包，AA收款等也对提高芝麻信用有影响。

d.使用支付宝来还信用卡，每个月定期还信用卡，同时信用卡的消费记录，银行系统在一定程度上能够找到你的消费能力水平，这也可以提高芝麻信用。

e.支付宝在有很多金融投资产品，可以少量的，根据自己的能力购买一些金融投资产品，比如最近我就在投资买黄金，虽然只投资了点。这也会对芝麻信用分有影响；还有就是将钱存入余额宝中，不但自己有收益，芝麻信用分同样有所提高。

f.芝麻信用的“信用管理”里面，只要可以绑定的，都可以绑定上，这也是提高的一种方式。

g.还有就是一些比如交话费，水费，电费，煤气费，宽带费，物业费等，都去用支付宝，这样也会提高芝麻信用分。

h.多跟芝麻信用分高的朋友有支付宝转账来往，也会无形中带动你的支付宝芝麻信用分，同时我们也要注意，如果我们身边有失信的朋友，经常还不上信用卡的朋友，那么我们就可以考虑和对方取消支付宝关联，不要支付宝有来往。

第二：优化，是这个账户在经营过程中是否有过违规，以及如何产生的违规我们去进行补救

关于补救的方法和措施

网上有各种说法，归根到底都需要系统来解决，违规方式多种多样，补救的方法也不尽相同。学位与学历的区别

比如很多朋友喜欢在闲鱼上引流，让客户想办法微信沟通，现在系统算法非常强大，当我们输入微信两个字，或者拼音vx，都会被闲鱼平台检测到，严重的话会禁言7天。本人是不建议在闲鱼平台上引流到微信上，这样的确会容易违规，那如果我们非要不可有没有什么好办法呢？有些朋友会发一张图图上有微信号儿，在闲鱼初期的话，这个办法是有效的，但是随着系统侦测能力越来越强，这个办法也行不通了，那目前还有一个唯一的办法就是通过语音，你可以通过语音的形式发给客户，但是随着系统的侦查能力越来越强，估计在不久的将来语音也不能用了。

如果是关于卖假货被举报违规的，那么你一定要注意了，在违规期间，以及往后的一段时间内，千万不要再发布同样的商品，哪怕是标题文案，图片相同也不能发，如果你发了系统会侦测到和之前的商品链接相似度比较高，他同样会给你违规，那么这个时候我们就需要多上架一些家里的二手物品，比如宝宝不穿的鞋子，不玩的玩具之类的，切记不要写产品的品牌，哪怕品牌的图标都不能拍到照片上。

如果是关于卖假货被举报违规的，那么你一定要注意了，在违规期间，以及往后的一段时间内，千万不要再发布同样的商品，哪怕是标题文案，图片相同也不能发，如果你发了系统会侦测到和之前的商品链接相似度比较高，他同样会给你违规，那么这个时候我们就需要多上架一些家里的二手物品，比如宝宝不穿的鞋子，不玩的玩具之类的，切记不要写产品的品牌，哪怕品牌的图标都不能拍到照片上。

坚持一段时间，不违规，不被举报，不发布违combo是什么意思规商品，一段时间之后通常就会曝光量慢慢恢复，如果没恢复，可以找闲鱼客服，申请恢复。

## 三.多账号操作

从目前而言，做闲鱼店群是可行的，这里需要注意几个前提。首先，我们先把其中一个店铺做好做完整，要明白整个发布流程，同时还要对产品的卖点进行挖掘，充分了解。当你对你的产品充分了解和闲鱼店铺发布技巧充分了

解之后，再参考定价和同行做比较。简单地说，第1个店铺走向正轨的时候，那么我们就可以考虑第2个，第3个店铺，多个店铺也不是复国家医学考试查分制粘贴这么简单，我们知道平台是不喜欢高度重复的链接，系统本身有一个消重原则，也就是说多个相同产品链接那么系统，只推荐销量比较高的权重比较高的链接，如果一味的复制粘贴高权重的链接，那么我们的新链接将无法曝光，无法产生销量。

在这里我们需要注意几点

第一，标题切忌百分百复制粘贴，做好关键词的排列组合

第二，切忌图片复制粘贴，高度重复的图片，首先系统会消重，其次客户也会进行筛选过滤，那么我们应该怎么处理呢？

- 1.换图片的不同角度去拍照，
- 2.换图片的背景不同拍照，
- 3.换图片的大小规格进行上传，区别越大越好。

第三，切忌使用全新的账号来上传产品。我们知道闲鱼全新的账户进行产品交易的时候，是很难卖货。这个时候我们需要人工干预来提高这个新号的权重，我们会在其他章节进行讲解，如何提升新号的权重。

#### 四.如何养号

第一，养号的前提是一定要把你的账号填写得详细，让买家对你产生信任感，个人资料，芝麻信用分.实名认证等等，还有已经卖出过的宝贝，这些信息最好不要删除，增加买家的信任度，这也是养号的前提。

第二，如果是新的闲鱼账号需要养号一周的时间，这一周我们需要做如下几项工作：

- 1.坚持在闲鱼上签到，在闲鱼上留下足迹，让系统感觉到你是一个新的活跃账户。
- 2.经常浏览你打算出售的行业的产品，比如说你要卖儿童玩具，那么你就需要经常浏览儿童玩具，可以适当地点赞，点击我想要，收藏，多跟店家沟通咨询一下问题，此目的是为了系统给你本人打上标签。我们知道阿里系统有一个人群精准分析，你经常浏览什么产品，他就会给你打上这一类产品的标签，等你以后成为卖家在出售此类商品的时候，你的账户权重就会好很多。
- 3.在和卖家沟通的时候，不要发带文字或数字的图片，避免被系统误认为站外引流，也不要聊天中出现微信还有w x.等等这样的字眼，也不要提账户，资金，转账，钱这样的字，避免被系统侦查到。
- 4.建议新号第1周在闲鱼上购买几件商品，如果你打算销售儿童玩具，那么你就购买几件儿童玩具，建议购买三件以上，等购买以后闲鱼如果主理上给你推荐，同类目的商品可以多点击浏览，此目的同样也是让系统给你打上一个标签
- 5.新号第1周一定要发布二手物品，家里面的不用的产品都可以发布，发布的商品参考闲鱼公约，切忌出现违规，建议不穿的鞋子，孩子的玩具，包括不用的二手手机都可以。
- 6.同时也要注意，在新手期往往会受到骗子的骚扰，骗子经常性地会给你发微信号，理由就是支付宝钱不够了，微信支付，或者说你没有开通出售二手物品服务，需要缴纳保证金，大家注意，特别是新手，凡是遇到客户提到系统平台保证金的问题，都是骗子，大家可以直接拉黑。

第三，养号期间也不是随随便便发布几个产品就可以的。产品图片一定要清晰，美观，一定要手机直接实物拍摄，不要美化，标题要处理好，产品描述都要处理好，发布的流程要规范，关于规范发布这个问题以后的章节中会提到。

#### 五.账号与权重

什么是权重？闲鱼权重体现在两个方面，即店铺权重和链接权重

- 1、店铺权重，也就是店铺的综合排名，团体里面涉及到的问题很多如:差评数量、店铺纠纷数量、违规次数、店铺层级(指每月销售额在同行中排位)、买家评价、店铺被关注度、客服回复率及时长等。
- a、差评数量:(不给好评和恶劣评价)大家在卖货售后中，要实事求是地给客户解决问题，尽量避免有差评产生，首先系统会对店铺减分，其次也会影响潜在客户的购买心理，可选择退换货、补发、返红包等方式解决，
- b店铺纠纷:减少进入闲鱼小法庭流程，同样也会影响店铺分数，能用小额红包解决的就不要进入小法庭流程，如遇到不讲理、胡搅蛮缠、狮子大开口等客户我们也要维护自己的利益，必要时可通过小法庭。
- c、违规次数:很多新人做闲鱼，总想着挣快钱，违背闲鱼公约，售卖假冒伪劣差评，被平台或品牌商举报违规，达到定次数将封闭闲鱼号，得不偿失。
- d、店铺层级:店铺销量越高，层级越高，平台就会给与更高的免费流量扶持，我们生活中也能遇到这样的例子，三好学生，总能得到老师们的特殊对待。
- e 买家评价:目前闲鱼评价系统比较简单，只区分了好评和 未给好评，未给好评在闲鱼大玩家有单独区分，虽然大玩家有一定流量扶持，但是未给好评却给大玩家带来了一定的麻烦，所以一定要处理好售后问题，减少差评。
- f、店铺粉丝和被关注度，粉丝数量多，平台会给与一定的排名(大玩家可直观显示排名)，闲鱼还有一个功能是实时提示功能，即新发布一款产品，系统会立刻提示粉丝，且粉丝粘性非常大。
- g、客服回复率和时长:这个比较容易理解，回复客户时间越短，对于系统来说，店铺经营越正常，如果长时间未回复客户，说明这个店铺是无人值守，系统将会减少曝光量，如果大部分咨询都无法回复，系统将做下架处理。
- 码字不易，多多支持。太累了，明天再写了。

更多 作文 请访问 [https://www.wtabcd.cn/fanwen/list/92\\_0.html](https://www.wtabcd.cn/fanwen/list/92_0.html)

文章生成doc功能，由[范文网](#)开发