

海南三亚免税店购物攻略

三亚免税店必买清单化妆品

作者：有故事的人 来源：范文网 www.wtabcd.cn/fanwen/

本文原地址：<https://www.wtabcd.cn/fanwen/zuowen/a67ed2a9e7fa2516e4a38583eaae64cb.html>

范文网，为你加油喝彩！

备受关注的免税新政推出已有一个多月，去海南度假购物，成了今年暑期最热门的线路。

上周，我也赶在热浪里去了三亚国际免税城，虽然之前也看了很多逛店攻略，但到了现场，却还是有太多“没想到”。

免税城300个国际知名品牌、大牌低至3折起、iphone便宜2500元、积分抵现金的各种优惠，让这一趟的机票和酒店支出，在此刻都感觉被报销。

其次对全国各地优秀“剁手党”的战斗力的战斗力感到叹为观止，就算热门柜台排队付款需要至少40分钟的苦等，游客们也依旧热情满满。

更没想到的是，现场有一半消费者居然是代购，还被见缝插针的他们“上了一课”。

此外，取货等候时间长、爆款货品不齐全、噱头电子产品已被抢购一空等状况频出，也让我对三亚国际免税城留下了深刻的印象……

这里的一期与二期到底有多热闹，又有哪些产品值得买？必须跟大家仔细说说。

01 游客爆棚 热门专柜排队超过40分钟

不得不说，被疫情压抑的国内消费力终于有了发泄口。

此次免税新政里，免税额度提升至10万的高限，以及诸多优惠措施，确实吸引了大批游客前来“一掷千金”。

头一次来到位于海棠湾的三亚国际免税城，我也被它的体量所震撼。

整个免税城开放了一期和二期两个大范围，一期有3层楼，分AB两个区，在三楼由一条空中走廊相连接，形成一个很对称的翅膀型建筑。

二期则是以开放式、低密度的街区形态购物中心为主，相比业态不止有国际顶尖品牌，更多以定制概念店和餐饮休闲娱乐为主。

对于绝大部分以购物消费为需求的游客而言，主要逛一期，其实就已经很够味儿了。

根据新政调整之后，这里除了原有的化妆品、香水、手表、服饰外，还新增了茶、酒以及电子消费共7类产品。近300个国际知名品牌密布其间。

整个逛下来，我们发现免税城里每一层都有“套路”：当然最火的还是A区一楼的美妆区。

迪奥、香奈儿、雅诗兰黛、兰蔻等一线彩妆品牌，在装修设计上延续了统一的品牌风格。

但每一家门口大排长龙，店内也是人头攒动，每个人手里都拎着大包小包的战利品。

雅诗兰黛专柜算是这里排队最长的品牌了。

不仅一楼设有专柜，二楼甚至临时搭建了一组货架，店门的海报上“小棕瓶精华系列7.5折”的价格相当诱人。

雅诗兰黛柜台门口

走进店里，我们发现大家都在抢购套装，结账排队的等待时间将近40分钟。

肌透精华与精华眼霜的组合才697元，特润秘籍修护浓缩精华套装782元，放在普通商场里，这些没有4位数拿不下来的，难怪购物氛围如此疯狂了。

有意思的是，在排队的过程中，还有人前来搭讪，说要给我们提供韩国产品。

他甚至表达，在店里采购数量多且品类多的人，有一半都是代购，专门买下爆款产品再转发销售，赚取中间利润。

免税店内的导购，则很难区分到底哪些是真实的顾客，哪些是企图占据资源的代购。

因为代购众多，不少爆款产品经常会被卖到断货。遇到这种情况，也只能再到线上商城里去查看是否有货了。

我在名品折扣区捡了不少漏，有3折的Ferragamo的钱包和boss皮带。

总体来说，热门专柜都需要花至少30分钟结账。各位可以根据自己需求，提前选好“战斗点位”。

02哪些值得买免税店之所以吸引人，就是因为价格有优势。

因为配合退税新政的推出，目前场内也针对性地推出了“免税购物节”的优惠，颇有种折上折的意思。

商场各个专柜醒目的位置都有促销牌，许多指定商品，专享一件8折、两件7折、三件5折的任性折扣，加上实付满减的优惠，还能获得一些旅行套装。

在兰蔻、lamer等大牌护肤品专柜里，我们仔细看了下价格，像兰蔻全新极光水，250ml官网售价1300元，各种优惠下来最低能672元。

Lamer很火的活颜焕肤精华三八国际劳动妇女节的由来露，30毫升在官网售价3000元，而在这里2305元就可入手。

而在SK- 专柜，官网售价1540元的明星产品神仙水230ml标价是1183元，便宜近400元的差价，吸引了有不少人一买就是五瓶。

同品牌肌因光蕴祛斑精华露，这儿比官网1990元售价便宜554元。

人气产品还有兰蔻素颜紧致焕白精华乳，在官网售价1350元，抢头香免税店柜台上标着免税店活动价712元闭眼可入。

我们还听到有同行的小姐妹在互相交流经验，说留心一看果然如此，像肌肤之钥光彩赋活精华水三件套，官网2800元，免税价1985元。

爱美白的小伙伴对科颜氏的淡斑精华+柔润防晒不陌生吧，市场价1430元，免税价才1150元。

在彩妆专柜试色的人很多，我们也挑了阿玛尼挚爱哑光400，正宫娘娘最爱的色号，320元的市场售价，免税活动价才160。同系列的401、402、301等绝美色号也在打折，真是不用考虑就要all in。

在人满为患的mac里，经典9宫格眼影703，专柜价格390元，而免税价才285元。人气款圣罗兰彩妆三件打8折，轻垫粉底液B20专柜售价510元，免税店里则能380拿下。

植村秀的羽纱持妆粉底液原价574元，免税活动价320元，还有3件9折5件8.5折的指定折扣。

在这里，“包”治百病的性价比也挺高：原价6500元的MCM经典Patricia斜挎包，免税活动价3594元。

MiuMiu的太阳镜除了专享6折外，豹纹猫眼的这款市场价3350元，1461元的免税活动价几乎可以说是折半了。另外浪琴、雷达、开学吧天梭、CK表等都有折扣，最低5折起。

在网上疯传原价10899元苹果11Pro max才8625元，但我去的时候已经只剩最后6台了。

华为小米等手机品牌的也有500元左右的差价。

以上只展示了部分优惠，还有更多如香水、珠宝、玩具、健康产品、食品酒水等类目，折扣也比市场价要便宜一些。

03最实用的消费诀窍既然是免税店，肯定少不了各类折扣，如何“剁手”更划算，我们也为大家整理了逛免税店的tips和攻略。

1.注册中免会员

首先，不管你是不是预留了去现场逛买的时间，都建议大家微信关注“CDF离岛免税”公众号，或者下载“离岛免税app”，完成中免会员的注册后就可以消费了。

注册后有两个好处，第一是可以提前在线上了解产品及价格，线上线下优惠价格基本一致。第二，则是会员有消费积分。

积分真的太有用了，目前是30元积1分，1分=1元，下一笔消费就能直接抵现。

像我们刚注册的初始普通会员1倍积分，银卡1.2倍，金卡1.5倍，铂金2倍，如果在生日月去，中免会员还有双倍积分领取。

唯一一个限制是，积分抵现只能到免税店现场使用。

2. 预留购物时间

因为免税店的购物消费距离离岛时间有一定要求，所以买货时间也有要求。

如果是在三亚机场提货，就需要离岛前6小时完成购物；如果在海口机场，则得提前24小时完成。

在APP或公众号里购买产品，就需要在三亚机场离岛前24小时，海口机场离岛前40小时完成。

3. 提货须知

需要注意的是，在这里每个专柜买完就必须当场付款，同时会得到一个含有提货单或短信订单号的提货凭证。

离岛当日，三亚机场过安检后，可以在215号值机柜台，凭身份证+登机牌领取自己的货品上飞机。

这里敲重点了，海航和东方航空有设专门的提货区，人很少，所以如果来三亚就是为了大买特买，建议坐这两家的航司，走的时候可以节省很多时间。

海口美兰机场的提货点，是在过安检后的15号登机口旁；琼海博鳌机场提货点，是在过安检后的1号登机口旁。

而三亚国际免税城的火爆也导致了离岛取货的时间受到影响。

网上有不少小伙伴吐槽，说好的提前一个小时去机场取货，结果高峰期排队2、3个小时都很紧张，甚至出现有人要么来不及取货，要么错过航班的极端情况。

我的航班是早上8点，为此提前2个小时就到机场了。实际体验是，赶早班机领取货物的人较少，提前1个小时时间相对比较充裕。

4. 先贵后便宜，套装更划算

因为线下可以用积分抵现，在购买前最好可以先做个规划，否则没有预习好“功课”来这里瞎逛，确实很容易逛晕。

采购时可以先从大件价格相对较高的开始，这样积累的积分可以用于后面抵扣小金额的产品，一举多得。

另外，同一品牌选购时，建议买套装，不仅只占用一件免税产品的资格，价格也更划算。

5.补购和其他优惠

从海南回来后的180天内，如果还想购物，则能在CDF离岛补购商城购买，直邮到家，但不能使用积分，部分产品折扣力度也不如现场。

付宝海南健康码页面也可领无限额优惠券，护肤品和精品品类可各有50元，线下可与积分同时使用。部分海棠湾酒店有免税店95折的优惠券，可提前查看。

除了上面提到的tips，从A区三楼，可以通过天桥走到B区三楼。

B区三楼非常体贴的以餐饮美食为主，许多消费者都把这里当做“大采购”的体力补给站。

B区二楼主要销售一些钟表珠宝和健康食品等。值得一逛的是这里的童装区，有Burberry、阿玛尼、拉尔夫劳伦，以及韩国依恋集团下属品牌依恋童装、维尼熊等童装品牌。

B区一层是经典国际珠宝品牌多，可以逛卡地亚，宝格丽，古驰等等。

04购物体验略糟心服务措施还有待加强总体说来，在国内，这样规模且品类集中的免税城其实并不多，确实能够满足消费群体的需求，一来能节省一些必要开支，二来则是令行程更丰富。

但想在免税城买到除香化产品外的低价好货，确实需要一点运气，像3折折扣区里，衣服和箱包的款式比较旧，有些也是断码做处理。

现场的管理与引导也不是特别到位，尤其在收银台，大包小包拿着去结账不太方便，而且确实需要提防被插队。

而排队体验是最糟心的，一个柜台排30分钟，要买满10个品牌的话，基本上一下午的时间都耗在这里了。

而且线下店里比如一些爆款口红色号还断货。数码产品的优惠力度比较少，排大长队去买，感觉性价比一般。

关于付费后只能到机场提货这样的政策，看似统一管理，但确实不太人性化。购物和取货都要排上1小时甚至更多时间的队，首次购物的人很有可能因为经验不足，预留到机场提货的时间太少而过错航班。

对于店内有不少代购的情况，海关总署之前在新政里也有一些规定，表示如果查出代购牟利行为，3年内不得在海岛锦美食南离岛免税购物。

对此，有网友也有自己的想法：有部分人认为，自己没办法到现场采购，只要不假称是国外采买，代购赚点辛苦钱也可以接受。

有部分则认为，免税店应该加强管理，将更多海南免税福利给到普通游客。

不过可以看出的是，免税城不止是想把自己做成一个“销售点”，一期从品类丰富的国际大牌，到配合的过渡性餐饮，再到新开不久的二期规划中，呈现的众多美食、休闲、文化创意、演出等项目的体现，都在着力于平衡本地特色的输出。

这样的软硬搭配，想在未来吸引更多国内消费者前往，在管理与服务上恐怕还是得再多花一些功夫。

更多 作文 请访问 https://www.wtabcd.cn/fanwen/list/92_0.html

文章生成doc功能，由[范文网](#)开发