

解决传统采购痛点！2019未来独角兽创业争霸赛平度站冠军采访

作者：有故事的人 来源：范文网 www.wtabcd.cn/fanwen/

本文原地址：<https://www.wtabcd.cn/fanwen/zuowen/c8cefaa1d0d7360f808ff70bd450f8fa.html>

范文网，为你加油喝彩！

2019年7月20日，未来独角兽创业争霸赛青岛平度站决赛完美收官。青岛檬豆网络科技有限公司从数百家报名企业中脱颖而出，夺得冠军！

由左至右：

春光里产业资本集团创始人 杨守彬

柠檬豆联合创始人、副总裁 秦军

平度市市委常委、平度市副市长 毛军响

企业名称 | 青岛檬豆网络科技有限公司

路演项目 | 柠檬豆产业互联网平台

路演主讲人 | 柠檬豆联合创始人、副总裁 秦军

「柠檬豆」(www.ningmengdou.com) 是企业从创新研发、信息化到采购销售全流程创造价值的超级产业互联网平台架构。目前涵盖5大产业：家电、智能电子、自动售货机、空气净化器、新能源汽车。通过三大平台：采购供应链管理saas大数据平台、玺品联合创新平台和跨境电商平台，为企业供应链赋能，帮助企业实现管理升级、产品升级、市场升级。目前，博世、康佳、美的、海信、富士冰山、松下冷链等知名品牌以及几万家中小企业都是柠檬豆的用户。

著名经济学家阿克洛夫曾经提出“柠檬市场”概念：在一个信息不对称的市场中，因为卖方掌握信息优势而造成的劣币驱逐良币、买方承担风险等乱象，最终可能导致市场份额萎缩、卖方买方“双输”。中国的电子电器采购市场正是一个特征非常明显的“柠檬市场”：30多年的行业发展造成同质化严重、竞争激烈的局面，产业供应链亟待升级优化。

「柠檬豆」的理念就是成为“柠檬市场中的斗士”，为买卖双方解决信息不对称带来的痛点，通过搭建产业互联网平台来优化供应链，让中小企业在采购环节能够降本增效，让大型企业获得更多创新推动力，未来通过智能化、生态化平台打造共赢模式。

「柠檬豆」网络平台包含了智能采购、集中采购、委托采购、供应链金融、第三方系统、支付系统等主要功能板块，可以把原来需要6个月到2年的采购周期缩短到2周左右。原本需要10年专业经验的工作，通过平台的智能采购助理，现在大学毕业生即可接手。原本中小企业老板单枪匹马无法谈到的大宗采购价格优惠，现在可以通过平台的信息查询和委托采购来解决。在提升大企业的创新竞争力方面，「柠檬豆」开设了「玺品」板块，提供创新直播、创新孵化、股权投资和供需对接等功能。同时「柠檬豆」也会定期举办线下对接会，帮助企业 and 大学科技团队、研发中心、创新孵化器等机构产生链接。

作为一个成立4年的垂直产业互联网采购平台，「柠檬豆」拥有注册企业近3万家，月注册企业增长超过1000家，每年的采购总需求超过200亿。2018年「柠檬豆」收入突破1000万；2019年6月底，该平台打通了线上支付的关键环节，此后10天内接到采购订单1.2亿，预计今年年底的采购收入近7亿。

「柠檬豆」的盈利模式分为三个等级。第一是直接学案收入，包括会员费、saas费、新品自营利润等；第二是增值服务收入，例如采购管理和供应链金融；第三是生态型收入，像ai+智能平台化、大数据应用开发、股权投资等。未来「柠檬豆」将会延伸出第三方开发平台，满足开发者的需求，为企业提供更多数据相关的服务。

在评委问答环节中，本次大赛的路演主讲人、「柠檬豆」联合创始人兼副总裁秦军先生表示，现在中国的大企业数量相对较少，业内90%以上都是可以上市的中小企业，“我们想把主力团队来自知名电子电器集团的行业经验和丰富资源，借助互联网平台分享给中小企业”。

截止2018年q4，「柠檬豆」平台拥有注册用户25000家，其中产生采购行为，包括线上订购、saas服务和企业间交易的企业，超过5000家。平台上有超过200家企业在「柠檬豆」上采购深度服务，平均交易额不低于一个亿。

有投资人评委对「柠檬豆」未来打通线上线下的能力提出相关疑问，同时也报以很高的期待，希望未来该平台能够打通线下的自营供应链、仓储运输、数据互通等重要环节，以千万亿营销方式和手段估值为目标，不要停留在10亿20亿的规模上。

联合创始人秦军同时表示，团队一直在探索交易流程全部线上化的过程，刚上线的「檬豆」板块就在解决相关问题。未来的确希望线上线下全部打通，能够在线上进行买卖双方高效可信的对接，这是我们目前在努力的重要方向之一。

「密室谈判」环节，追梦科技、春光里与檬豆科技达成2500万意向投资，随后昌迪资本汪海波追加意向投资5000万元。

大赛后的获奖者采访环节，秦军先生对主办与承办方表示感谢，未来独角兽创业争霸赛是一次规格非常高的赛事，让创业者在相对比较传统的北方城市，也可以接触到这么多高水准的投资界大咖。这给了创业者更大的信心和动力，这在创业的历程中是非常有价值的。

“其实产业互联网项目不可能工程部主管岗位职责用8分钟时间说的非常清楚，但是现场评委的点评很多都一针见血，把我没表达清楚的内容提了出来，让我有更多的机会深入展示我们的项目。这些投资人都是对产业有深刻理解的，提问和点评的关键点很专业，非常感谢他们。”

秦军说，「柠檬豆」目前估值5亿，最新一轮融资5000万。这笔融资的未来用途有两个，一是大

量引进专业人才扩张团队，包括互联网产品开发人才和供应链人才，为下一步快速增长做储备。二是市场拓展，产业互联网的发展目前还处在初期阶段，市场培育还需不断做投入。目前该团队已经启动了三年上市计划，预期空白格歌词2021年成长为独角兽企业。

值得一提的是，在未来独角兽创业争霸赛-青岛平度站中获得优胜的企业，也将获得春光里“平度创投生态综合体”的特殊福利包。福利包包含：第一名五年免租，第二名三年免租，第三名两年免租，其余参赛者均获得一年免租。

另外针对落地企业产生税收的，也会给予特别政策支持。除此之外，企业也将获得春光里提供的融资路演、产投生态大会、私董会、天使大讲堂、资本对接及企业日常运营中所需的财法税相关政策培训等福利。

为助推各地独角兽企业发展，营造浓厚的创业氛围，春光里产业资本集团还将继续联合全国的十几座城市，一起举办2019未来独角兽创业争霸赛，通过挖掘和评出创新领域好项目，融合线上线下等多种方式，全方位、多维度选拔各地优质企业参赛，加快推动准独角兽企业的成长，激活城市产业创新升级，进一步聚集政府、产业、资本、人才等资源，全力助推城市创新创业生态圈的建立，让更多的投资人了解、发现优秀的成长中的创新创业项目，让更多优秀的创业项目可以获得更多被投资青睐的机会。

了解更多赛事详情请点击<http://fucstartups.spright.cn/home/index.html>

更多 作文 请访问 https://www.wtabcd.cn/fanwen/list/92_0.html

文章生成doc功能，由[范文网](#)开发