

全民创业时代，低成本创业有哪些方法？

作者：有故事的人 来源：范文网 www.wtabcd.cn/fanwen/

本文原地址：<https://www.wtabcd.cn/fanwen/zuowen/5252ce8b0e8ec78b6e308c57074a8afb.html>

范文网，为你加油喝彩！

如今是全民创业时代，互联网上每个人都在买，每个人都有卖。但创业并不是简单的事，大多需要付出一定的投资，到底有哪些低成本创业方法呢？

对于绝大多数个人创业者，或者小团队创业者。守护袁昆还是建议低成本创业就可以了，步子不要迈得太大，别第一天创业就想着我以后要融资，要上市，那个真的太远了。先怎样盈利让自己的团队活下去才是关键。

互联网已经影响到我们的学习、工作和生活，很多朋友选择互联网创业，毕竟这也是目前最低成本的创业方法。和守护袁昆一起来看看有哪些低成本创业方法。

能否建一个行业或者企业网站？

其实网站还是非常低成本的创业方法，一个域名几十块钱，一个空间两三百，下载一个网站程序就可以了。300块的成本去创业，第一批80后互联网创业者基本上都是这种玩法。

当然如今的互联网流量比较贵，所以网站想更好的盈利需要懂seo优化，懂内容、懂用户，懂得怎样做互联网营销推广，先治疗湿疹的偏方有流量再考虑盈利。守护袁昆认为流量多少并不是很重要，重要的是流量是否精准。想玩好的勾搭昆哥吧！

淘宝等电商平台创业是否可以做？

第一批网站站长由于某些原因转战淘宝，很多淘宝卖家并没有货源怎么办呢？万能的阿里巴巴上就可以找到了。当然如今的淘宝店已经很难做起来了，需要专业的人员、投入大量的营销推广费用。

移动互联网时代也出现了各种电商平台，比如有赞、微店等等，当然这些移动电商平台流量自然没法和传统电商平台相比，流量还是靠卖家自己。想玩微电商的朋友，我们一起来聊聊微电商要怎么玩。

自媒体或许是创业不错的一条路？

人人都是自媒体，人人都可以发声。各自媒体平台也在大力扶持优质作者，我们是否也可以分一杯羹呢？比如平台广告费、平台优质内容奖励、优质作者扶持等，如果有粉丝、有流量还可以自己接商家广告。

如果玩自媒体，你是擅长做图文，还是擅长做短视频，或者你擅长做直播呢？守护袁昆发现不管哪一种方式，你提供什么内容很容易，提供不容易复制的优质内容很泾溪重要。

互联网上盈利方帅教官式很多，但总结起来就三种：卖广告、卖产品和卖服务。但真正最快见效果的还是卖产品，所以不仅仅是以前的网站站长，后面的淘宝等电商卖家，亦或者现在的自媒体平台，其实都对接了电商，都去卖产品了。

我们不可能每个人都去开店，所以帮商家卖成为必然趋势。阿里妈妈淘宝客就是最直接祝生意兴隆的成语的玩法，当然在社交社群电商时代，传统的淘宝客已经很难玩下去了。守护袁昆认为既然可以做阿里妈妈淘宝客，为什么不能做京东联盟，不能帮拼多多、唯品会等平台推广呢？

玩了11年互联网，做过网站，做过电商，也做过自媒体。互联网上各种盈利模式都了解一些，全民创业时代，低成本创业的方法那么多，想创业的你是否有意愿和守护袁昆探讨交流下？十大危险航空公司（文/守护袁昆）

更多 作文 请访问 https://www.wtabcd.cn/fanwen/list/92_0.html

文章生成doc功能，由[范文网](#)开发