

微赢集团举办波后首届女性创业者论坛，搭建女性创业新阶梯

作者：有故事的人 来源：范文网 www.wtabcd.cn/fanwen/

本文原地址：<https://www.wtabcd.cn/fanwen/zuowen/7d4a21b5b1b3aa0adae6d6adc39554b5.html>

范文网，为你加油喝彩！

2019年6月25—27日，微赢集团在河南郑州华智酒店隆重举办了2019年中峰会暨实体微商新零售商业模式全新升陆游的卜算子咏梅级发布盛典。在此次峰会中，除了别开生面的假面舞会、实体微商新零售模式的全新解读与专业知识解析、店务经营管理干货分享等环节外，微赢集团更是举办了以“新时代·新女性·新创业”为主题的2019波后首届女性创业者论坛，并邀请多位波后优秀从业者上台分享自己的创业经历。

刘颖婕（yoyo）在加入微赢之前就已经拥有两梨子的营养价值家皇冠淘宝店了。由于淘宝的推广成本越来越高，她的销售压力也逐渐增大，于是选择了转型、加盟微赢。

而后她凭借着早期在淘宝上积累的优质资源和优秀的服务很快就取得了不错的销量。在微赢推出波后品牌后她更是全力以赴的支持，功夫不负有心人，如今的她已经成为了全国各地四千家波后连锁店企业家：2017年6月，她更是作为中国年轻女企业家，去到英国，接受英国首相特蕾莎·梅的接见；她凭借自己的努力走过了49个国家，去过世界的尽头，南极和北极，并且拥有着458万的宾利跑supply的用法车！因为微赢，刘颖婕创造了一个从0到有，从破产负债上千万，到重新站起来，再创辉煌的奇迹。

胡婷婷在加入波后之前已经做了12年服装批发生意，但一直不温不火。但转型做波后才一年时间，她就将原来的一家店裂变到了今天1100多家波后店，不仅全款买了保时捷和两套房子，还努力带领更多人创业，实现买房买车的梦想。

沈春慧（小白）在2017年就加入了微赢集团开了属于自己的波后店。在她的波后店开业以后，波后店招商加零售的经营方式和线上+线下引流的优势吸引了很多传统行业考察嫁接，也木兰诗教案有一些关注了朋友圈很久但是从来没买过产品的人向沈春慧咨询开店并主动介绍客户过来，生意异常火爆。短短数年，沈春慧就从一个农村姑娘一跃成为了拥有700多家波后店的成功人士。

从农村宝妈，下岗工人到到如今带领农村宝妈团队参与创业改变人生，实现经济独立梦想的团队领袖，王文娟在加入微赢之前从未想过自己能够有这样的成就。如今她的团队已经拥有200多家波后实体店，那写农村宝妈们她的带领下不仅经过努力改善了家庭条件，拥有必修四了自己的事业，更将粉红丝带公益活动带进社群推广，带给广大女性健康福音。

虽然微赢从创立到如今才过去了4年多时间，而波后品牌创立也仅仅才2年多，但已经帮助了众多有志于创业的人群实现了自己的梦想。

微赢通过专业的团队教学，专业的知识学习，引领这些波后加盟者一步一步成为真正的创业者。在帮助他们改善生活条件的同时更用责任和使命让他们成为波后女性大健康产业中坚力量团队，让他们的生命更有意义。波后不仅仅是一次获得财富的机会，更是一份可以放光发热的、爱的事业！

更多 作文 请访问 https://www.wtabcd.cn/fanwen/list/92_0.html

文章生成doc功能，由[范文网](#)开发