

摆地摊卖什么最赚钱而且很受欢迎（适合晚上摆摊的小生意）

作者：有故事的人 来源：范文网 www.wtabcd.cn/fanwen/

本文原地址：<https://www.wtabcd.cn/fanwen/zuowen/b402d81585bd069250b7774612c797da.html>

范文网，为你加油喝彩！

正文:在我们日常生活中，很多人都曾经摆过地摊，就连很多创业大佬也是一样的，他们在没有发迹之前，也是有很多人摆过地摊的，甚至还有一些人是靠着摆地摊赚取的第一桶金。除了这些大佬以外，有一些年轻人家庭压力大，在工作之余就会选择去摆地摊，多赚一些钱补贴家用，另外，还有一些人就是专业摆地摊的。那么，年轻人适合摆什么地摊呢？接下来我就给各位来介绍几种比较有前景的地摊项目。

年轻人适合摆什么地摊？

1、卖鲁班飞鸟

鲁班飞鸟是一种外形像鸟的玩具，这种玩具的特点就是两只翅膀会扇动，飞起来相当逼真，还有就是它的动力就是两根皮筋，没有其他动力驱动。这种玩具进价2元一个，卖价10块钱一个很好卖，鲁班飞鸟特别适合晚上在公园里卖，曾经有人一晚上卖了几百个。

2、卖时尚女装

卖女装可以去到就近批发点拿一些时尚的货，质量差点也可以接受，但是一定要时尚，卖女装的最佳地方是步行街，夜市等地方。表面看起来卖女装好像不是很火爆一样，实际上做这行还是很赚钱的，一晚上卖3-4个小时，纯赚一两百块钱是很轻松的，作为副业很不错。

3、卖纸巾

卖纸巾是最近几年很火爆的一个项目，卖纸巾没有什么技巧，只要选对地方再加上选对产品就能大卖。选对地方，可以去早上菜市场门口卖，其他时间可以去超市门口，小区门口卖都是可以的。至于选对产品，那就是说要选对适合的产品，价格贵的卖不掉，便宜的质量不行，选择那种进价5-7块钱一提，卖15块钱一提的比较合适，另外还可以选择进价8-10块钱一提的，卖20块钱一提。一天卖千儿八百块钱，赚四五百块钱，很正常。

4、卖手机壳、手机小配件

要知道现在智能手机是人的标配，而多数人会给自己的智能手机一层保护壳——手机壳，还会经常屯手机壳。为了吸引眼球，我们要卖一些有创意的手机壳，可以具体了解下受众的情感诉求，再确定进哪种风格的手机壳。另外我们还可以卖一些小挂件，卖一些数据线，卖一些手机膜都是可以的，卖这些东西虽然看起来没有多少钱，但是利润非常高，所以也比较赚钱。

5、卖宠物以及宠物用品

相信大家都听说过这样一句话吧：“撸猫一时爽，一直撸猫一直爽”，这能说明宠物很受欢迎。现在的人很多都缺少心灵慰藉，而宠物刚好能满足这颗缺失的心，所以很多人喜欢养小动物，那些越奇怪的小动物，越多人喜欢养。不过一定要注意，有一些动物是不能养的，更不能买卖的，这点一定要注意。既然宠物受欢迎，那摆摊卖宠物用品是很符合主流的，像宠物服饰和宠物玩具都是很有市场的，而且这些物品都不用担心如何保质的问题。

6、卖飞天小仙女

飞天小仙女，这是一款网红产品，这是一款做成仙女造型的电动玩具，这个玩具是感应式的，非常好玩。打开玩具她就可以在你面前飞，当她快往下掉的时候，我们用一只手放玩具下面轻轻感应一下，这个玩具就会又往上飞，特别好玩，除此之外，她还有一种好玩的玩法。特别是晚上玩，非常炫酷，因为晚上会看到她那多彩的灯光，再加上好玩的玩法，所以这玩具不仅小孩子喜欢玩，就连很多成人都喜欢玩。飞天仙女进货价一般是5块钱左右一个，卖价15左会议纪要的格式右很好卖。

7、卖图书杂志

卖图书杂志，也是比较赚钱的。我们可以去淘一些稍微有点过时的书来卖，就卖5块钱一本，非常火爆的。另外我们也可以卖一些比较不错的故事书，可以卖十元一本，这种书一般进货价在五元左右，好多超市门口都有，你要找到一个好地方，可以卖的很不错，也可以卖的久，不过刚开始投入有点高。

8、卖神奇水宝宝

什么是神奇水宝宝呢？就是一种类似水晶泥的一种东西，它要配合动物形状的模具一起玩。可以让小朋友自己动手，用水宝宝把动物模具填满，然后把这个模具放到装满水的盆里去。这个时候神奇的事情就发生了，动物造型的水宝宝会自动脱模，在水春天有什么景色里看起来非常漂亮，很受小朋友喜爱。用水宝宝做一个动物需要成本1毛钱，卖价2块钱一个，非常暴利，一晚上卖几百块钱很正常。

二、摆地摊的时候需要注意什么？

1心态要放好，摆地摊不丢人，不要觉得自己摆地摊就低人一等，就唯唯诺诺的，不是这样的，靠自己赚钱就不丢人。其次就是要有一颗坚持的心，也许刚开始做的时候生意不好，一定要多找原因，多坚持一下，也许多坚持一下就能成功。

2产品定价要合理，地摊上的产品一定要有卖点，让人一看就有眼前一谜语大全儿童10岁到12岁亮的感觉，就有想购买的冲动。然后定价要以性价比高为主，产品价格合理，让顾客觉得比别的地方买更啥时候冬至划算。

3摆摊地址要选对，不同的产品，主要卖的顾客群体不一样，所以在什么地方摆摊也非常重要。比如度假旅游产品

只有在景区卖才合适，比如卖玩具，只有去小孩子多的公园才好卖。总之挑选好消费人群，精准定位好自身的产品，才有可能取得成功。

4产品的摆放，这也是一个很关键的因素。第一，如果是夜里卖的话，灯光效果很重要，备上一个大蓄电池，买一个光源温和的电灯泡。产品放置显眼，最好是做一个令人过目难忘的广告牌。另外，如果是卖一些价格比较便宜的东西，那么货物就一定要多，越多越好，堆起来一堆，这样看起来才不单调，给人一种大甩卖的感觉。摆地摊行业有一句话叫做：货卖堆山，说的就是这个道理。

结束语：其实年粉丝的做法大全家常菜轻人适合摆的地摊项目有很多，上面给各位介绍了几个目前比较有前景的地摊项目，有想法的朋友可以选择一种适合自己的项目哦。好了，今天我们就聊到这里，大家对此还有什么想说的话，都可以在评论区留言讨论，最后我也恳请大家帮忙给我一个关注，并长按点赞键，谢谢大家！

更多 作文 请访问 https://www.wtabcd.cn/fanwen/list/92_0.html

文章生成doc功能，由[范文网](#)开发