

# 2018年互联网+创业创新项目盘点 创业者能否把握进场好时机

作者：有故事的人 来源：范文网 www.wtabcd.cn/fanwen/

本文原地址：<https://www.wtabcd.cn/fanwen/zuowen/784ac2ddbcc6a1f151e1039e8d589ae1.html>

## 范文网，为你加油喝彩！

很多创业者都想冷门暴利行业找有前景的创业项目，但是却不知道什么项目才真正有前景。其实创新项目才是未来的趋势，创业的过程也是创新的过程，只有创新才能带来另一个市场风口。那么有哪些创新项目值得创业者参考呢？

### 配送服务

虽然配送大平台占据了一二线城市。但也有鞭长莫及的地方，如只能将物品送到自提柜或代收点，不能送到用户手中。然而就是这“最后一公里”配送前厅部经理，让创业者看到了其中的商机，打造一个自营平台，为用户提供智能化、便利化的生活服务。

例如：送餐、家政、生鲜果蔬配送、代取代办代跑腿等一系列服务。这类需求的人非常的多，创业者可以利用他们的各种需求打造一个本地综合型生活服务系统平台，满足用户的日常生活所需。

### 共享按摩椅

现代人们生活压力大，人们开始需求各种的减压方式，运动、夜跑、瑜伽锻炼...等进行解压。但是很多人都做不到疲惫的下班后还能坚持运动，所以按摩是一种既能减压，也能放松自己的一种方式。

共享按摩椅的出现，让消费者能投入较低的成本，即可享受按摩。于商家而言，按摩椅可以提升店里的硬件设施水平，关键还是免费的，只是帮忙腾一个地方，接个电源，而且还可以拿机器的收入提成。

### 健身管理系统

对于每个健身房或俱乐部来说，随着人口红利的结束，经营不免进入瓶颈期，而通过提升服务质量加强客户关系提升健身业态经营水平，以及信息化改造给了健身房新的升级道路。

健身房智能化升级是大趋势，目前大多健身房saas服务分两种，面对连锁品牌和面对小型健身房。前者多解决架构问题，从底层搭建到业务运营进行优化；后者更像是工具，多解决小型健身房直接痛点，优化信息管理。

## 新零售平台

当下正在发生的事是，一方面，传统的实体零售平台纷纷布局线上，拥抱互联网；另一方面，阿里、腾讯、京东、网易等互联网/电商巨头也快速走到线下，不断收购线下零售品牌，甚至开出实体商业，线上线下融合的新零售不断崛起。创业者可以利用新零售平台，采用场景化的销售模式，为消费者提供非凡的购物体验。

## 共享充电宝

中国人口基数巨大，在城镇化的政策推动下，城市人口迅速扩张，手机续航问题更是成了当务之急。

充电是刚性、高频需求，如今线上流量枯竭，一些低成本、可快速铺量的线下“重资产”项目反倒

成了

流量入口

。共享充电宝拥有

高铁、机场、地铁、大型酒吧、商场和景点等“应用场景”，可以迅速产生充分性规模效应。

## 互联网家装

互联网家装就是以打包的形式为家装提供一站式服务，通过“先行赔付”、自建装修产业工人等方式保证装修过程透明、装修质量过关，这对于疲于奔波在装修市场的“80后”“90后”有着很大的吸引力。

通过平台铁杵磨成针歇后语接口，用户可以直接与设计师、现场施工人员等对接，去除了以往的经销商和包工头等中间成本，利用平台进行规模化的购买也可降低材料和设计等购买成本。

创业者要有一双锐利的眼睛去发掘和识别创业就会，好的商业机会并不是突然出现的，而是对“先知先觉者”的一种回报。咕咕网盘聪明的创业者往往选择在最佳时机进入市场，当市场需求爆发时，他已经做好准备等着接单。

了解更多互联网创新创业项目请访问：</d/file/titlepic/list-5.html> 作者：雨歇 转载请注明出处

更多作文请访问 [https://www.wtabcd.cn/fanwen/list/92\\_0.html](https://www.wtabcd.cn/fanwen/list/92_0.html)

文章生成doc功能，由[范文网](#)开发