

普通人开直播能赚钱吗（开直播能挣钱吗）

作者：有故事的人 来源：范文网 www.wtabcd.cn/fanwen/

本文原地址：<https://www.wtabcd.cn/fanwen/zuowen/3bb478a58efb861cfb09749f1cd1cbc9.html>

范文网，为你加油喝彩！

大佬雷布斯有句经典名言，站在风口上，猪都能飞起来。

但是能飞多高，飞多远，会不会摔的很惨，大佬没说。

直播这个行业，幸存者偏差很小，所有人都是猪。时来天地皆同力，运去英雄不自由。

普通人社会主义本质做直播能赚钱吗？

答案当然是肯定的，直播行业那么多公司，随随便便去找份工作做着，目标不要定太高，先做到月入过万，并不是特别难。

但一旦你深入这个行业，看到的全是群魔乱舞，魑魅魍魉，心态难免失衡。

普通人做直播能赚钱吗？作为一个业内人士，我的答案是，特别牛的案例，对咱没太多参考意义，背后都是大神运营，钱海战术。剩下的能赚钱的都是普通人，通过不断地折腾，十个人里面总有一俩个起飞的。想要赚钱不要一开始就想着我要做十之一二，而是想办法先赚到第一桶金，不管有多少，至少证明你在这个行业有用武之地。

题主不愿意露脸，好在直播这个行业，只要你能抓住流量，不管你是黑猫白猫，能抓耗子就是好猫。声音好不好听？会不会聊天？有没有自己的语言风格？有没有擅长的游戏？如果什么都没有，短时间内又没有大的提升，还有一条路，做带货主播。

笔者在四会这边的一个抖音直播基地，接了几个直播间的运营。其中一个直播间的主播，就是不露脸带货。我接手后，这个直播间半个月的时间就爆了，现在日销售额几万。对于业内的标准来说，这个战绩并不能算是爆，不过既然题主想问的是普通人做直播的情况，就以这个直播间为例子吧。

其实刚开始接他家运营的请帖设计时候，我是有点犹豫的。一个97年的小伙子，卖财宝，供应链他朋友负责，价格上有一些优势，不过小伙子的外在条件很一般，颜值，说普通话还带口音。因为还欠了几十个的外债，没钱请主播，就连和我承诺的薪资，也是画大饼一般，签收额5.5%。

行业标准一般是5个点，看上去能多赚10%，不过运营这个工作很多时候是吃力不讨好的，你设计的直播环节，话术再好，直播跟不上，接不住流量，也是白扯。所以业内运营接活，都是要早涝保收，底薪开个五千八千，再按照签收额提点。

他说了的句话，让我很触动。

“我还年轻，输得起，苦心人，天不负，最惨不过讨饭，不死总会北京军事博物馆出头。”

有这样的劲头，坚持下去迟早能成功吧。

这样想着，接下了这份活儿。刚开始并不是很顺利。毕竟我之前接的直播间，大部分都是直接找的有经验的主播，从0开始培养一个新直播是件非常累的事情。首先是前期的准备时间，需要让主播背熟万能话术，知道怎么控制整场的节奏。

而且主播这个事，不是每个人都能做的，有的人三天就上道，有的人一个月还是菜鸟。小伙子很努力，始终感觉差点灵性。面对镜头的时候太紧张，不知道怎么引导观众去互动，下单。播了3天后，直播间人数变成了0。

让他停播了一天，我用一天的时间分析了几十个竞争对手，然后给他重新设计了剧本和话术。其中有一个细节就是，找了个我们工作室的人临时当助理，不停地制造矛盾，比如福利款只放一个，助理一下子上五个上去，然后被罚工资。

后面又做了一个星期（当然没有这里简述的这么简单，这中间涉及到一系列的符合抖音直播算法逻辑的运营和投流，有兴趣的可以参考笔者之前的回答），数据好了点，给挂了一些人气，拉了下场观和停留。

下一步的计划是，运营短视频。之前接手过的几个直播间，都是直接爆的直播，尝试着去做短视频，抖音短视频和抖音直播是俩个完全不同的算法，虽然对于短视频的推流算法，笔者是比较熟悉的，不过理论和时间是俩回事，目前最高的播放量也就不到十万，也有一些意料之外的效果，算不上大爆吧。

短视频，如果爆了，销售额还能再翻个建筑业企业资质管理规定几倍。

前后大概半个月，销售额突然涨起来了，抖音的推流也多了起来，开始固定了一些底粉。

半个月在其它行业，绝对是高效率了，不过在业内算不上多厉害，我亲眼见过的，一个大神运营，一周时间爆了一个百万级的直播间。毕竟我只是个非著名运营，做不了鲸鱼，当个鲤鱼也不错，总有一天能跳龙门。如果真的有百万级的实力，我也没时间在这里码子和大家吹水了，生活华侨大学厦门工学院分数线也会少一些乐趣。

福兮祸所伏，祸兮福所倚。

最后，总结下，这只是笔者所亲历的一个案例，并不一定是题主想要的答案。的确，努力并不一定能成功，但是努力最少能给你更多的机会去挤进拥挤的赛道去竞争。找对方向的努力，是一定让你在这个行业超过一般人的。

更多 作文 请访问 https://www.wtabcd.cn/fanwen/list/92_0.html

文章生成doc功能，由[范文网](#)开发