

农村集镇上干什么生意，收入不错？(今天收入不错说说？)

作者：有故事的人 来源：范文网 www.wtabcd.cn/fanwen/

本文原地址：<https://www.wtabcd.cn/fanwen/zuowen/c4139e081d40e90526d96fe9db06ffed.html>

范文网，为你加油喝彩！

卖点早餐开个早餐铺收益挺不错的。然后也可以开个小卖铺。我们这里的小镇小店区月收入四五千。纯利润。。比较吃喝大家都需要。

可以投资家庭自来水管清洗，人口比较秘籍，拓展起来传播也快，水管清洗一户398三汉矶大桥元，利润可观，可以关注我

自古民以食为天！所以在农村集镇上做饭店也不错，随着国家的富强，人民生活水平的提高；农村现在很儒家五经多人早上也都是买饭吃，因为农村大部分都是老人和小孩，小孩早上要上学基本都是买着吃的。中午有的家庭没有时间了也会买饭吃，晚上邻里要好的一块坐坐更是要到饭店买凉菜等。所以在农村弄饭店应该挺好的。特别是集镇上，赶集的人，摆摊的人中午到饭点都需要吃饭，生意应该不错的。

随着经济的不断发展，农村集镇上围绕着衣食住行有以下这些生意风生水起，信不信由你。

一：民以食为天，吃的占大头。农村特色烧腊卤煮类熟食类生意收入可观。

我们小镇上有家烧腊生意火爆，特别是逢年过节还得提前预订排长队买。老板不是本地人，但是做的肘子，鸡爪，猪耳朵等品种丰富。味道独特，非常好吃，颇受欢迎。熟食品讲究食色生香也，需要注重卫生状况，地方口味，在农村要做到不短斤少斤，以免被骂，坏了口碑。口碑是个招财宝，它会给你带来无穷的收益。

二：近年来农村婚嫁市场发展不错，直接带动相关的生意发展火红。

具体表现为婚庆礼仪策划类，家具假装类。农村春节前后新人结婚扎堆。婚礼策划现场礼仪主持人生意火爆。除了不菲的出场费，表演得好的一般都会得到主人的馈赠大红包。像这种上门包办酒席的承包商得提前半年以上预约才能请得到。可见生意火爆的程度简直爆表。

还有就是直接家电家具类生意火爆。农村新房，新婚都要置办增添新电器家具。镇上有一家家具店生意特别火爆。原因是经营有方。据说那一家家具店免费提供茶水，瓜子类零食来人随便吃。以独特的方式吸引众多消费者青睐。形成了良好的口碑，带来不错的收益。

其实农村三百六十行，行行出状元。做什么都不要紧，关键是看你是否用心去做，是否讲究方式方法。你不光是卖产品，还要卖情怀，卖人品，形成好的口碑，那样才是无形的宝贵收益。农村生态农产品依托电商生意逐渐火爆，新农民，新农村，时代在发展，总会涌现一些风云人物……

根据消费群体决定做什么生意，在集市上有很多类型的生意，像便利店、超市、卖手机、卖衣服、五金店、饭店、理发店等等，然而这些生意都面临着一个饱和的想象，同时很容易被人模仿，再就是集镇上做生意，也只有赶集的

时候，生意好一些，赚多赚少，跟自己店铺地理位置、手艺、人脉都有关系。

在我们集镇上真正能赚钱的都是一些老字号的店铺，这些店铺都存在几十年了，虽然卖的是商品普通，但是生意一直都挺不错的，这跟他们店子的地理位置有关，还有他们几十年所攒下的人脉也很重要，店铺位置也很好，关键就是店铺都是他们的，或者就是有关系而弄到低廉租金，这样除了出一些水电费，房租费等同为零，开学第一周记何来亏本？

去年我们家乡的集市上部分地方被改造建成了商品房，上面的房子用来卖，下面就是赶集的地方，还有用来出租的店铺，但是租金要1.3万一年，等同于每个月一千的租金，我觉得还是贵了，如今集镇从开头到结尾，全长五六百米，两边都是各种店铺，大部分店铺都是村民私人所有，你租店铺去做生意，怎么可能比得过他们？关键是如何看到别人店铺生意好，被效仿的概率在90%以上。

比如几年以前我妹夫他们在集镇上开了一家陶瓷店，开始的一两年生意还挺火的，结果第三年开始，附近陆续出现了五六家的陶瓷店，结果生意一落千丈，想赚钱就得靠人脉，自己去跑市场了，竞争激励呀，像一些门窗店也多了很多家，如果这个时候你还要花很多钱去租门面，显然就输在了起跑线上。

总之对于新手在集镇上做生意很难，勉强开个店子，一个月赚几千块钱，减去房租、水电费，绝对剩不了多少，与其这样，还不如打工划算多了，你觉得呢？

谢谢哲理短信邀请！其实在农村集市上卖东西的选择还是挺多的！最普遍的应该是卖蔬菜和水果了，只要你价格实惠，诚信有保证，相信会有很好的客源。再有应该就是小孩子的零食了，样式多一点，面包啊，饼干，果冻之类的，也会很好卖。但是呢，做买卖都要本着诚信的选择，只要坚持了这一点，你的生意肯定会越做越好的！

农村集贸市场一直是一个火热生意场地，它运作了本地与远隔万里的货物流通输入，是好多智商者的生意谋财之地之选，扩源了南来北往的商客，它们用心打造着智慧的胜盘，利益可说是胜卷不俗，温馨的市语，爱心的服务，锻造着生意场上的火热，经商的人更注重礼貌待客，顾客至上，生意兴隆是人们逐渐懂得礼貌周全的重要性，为此，各行各业都运作一批精典人才，这也是古老中华留下万古留芳精典，人意道德造丰硕，万年美德永流芳。

现在产品丰富，小县城和农村大小超市多的是，但是还是取代不了农村集市。一是，人们购物方便，二是，也是大家交流散心的一种方式。三是，方便大家销刻录系统盘售农产品。那么，农村集市上做什么生意赚钱呢？

我觉得有以下几种小生意比较赚钱：一是小吃摊。如果有一定的手艺，做的一手好吃的，摆个干净利索的小吃摊，像烤串，甜品，地方小吃等，一天到晚都会有生意，没有饭点的时间限制，成本低而且方便，一个人就能忙过来。二是小商品。进价非常低，即使只卖两块也能差不多赚一半，这些小东西就是靠量，买的多了积少成多，一天下来在人群密集的地方也能赚不少。三是小玩具。小孩的生意好做，而且现在的大人大多溺爱孩子，孩子喜欢的都好卖。

四是服装鞋帽。衣服永远有消费者，而且换季季节需求更大，利润也比较高。五是花草金鱼等。现在人们生活好，买盆花，养条鱼什么的，也是常事，想起来的就这些吧，当然，赚钱的不只有这些，还有什么呢，欢迎互动！

如果你想做生意的话也是可以的，早餐：早餐虽然挣钱但是早起晚睡，每天累得要死，还有就是味大。

你要是开店的话，实体店现在都不好做，也有经营好久的会好一点，实体店投资大，还得有资金熬，每天不能算累吧但也不轻松，我以前自己开了一个服装店，但是开一年我就关了，没有固定的货源，拿货贵，当时拿货的地方离我的店铺远，我每天早上6点起，晚上6点到家，到家就累得要死不想动，但是还得挂衣服，这还不算什么，每个季节都会剩下衣服，调不能调，换的话也是那个季节的，自己穿都穿不完。还要不断进新款，如果你不进别人说你衣服都是过气的，当时真的气的要死，还好我遇到我一个朋友，他做的是无货源，他跟我说不需要很高的运营技巧而且老师一对一辅导，最重要是投资低还轻松，一个店铺，一根网线，一台电脑，一杯茶，1到2小时的运营维护就可以了，一个月稳拿3000到5000。我现在开了好几家店铺，一个月轻轻松松十几万用以前拿几千的时间现在拿了十几万，但是还比以前轻松了不少。

钱都不是好挣的所以想做什么的时候要想清楚别像我以前一冲动开了一家店赔了好几万。

你要是想投资或者开店可以考虑一下无货源，想知道更详细的可以私聊我。

您好

农村镇上做一些小生意还是可以的。

比如早餐店，卖点包子、饺子、汤面。

或者手机维修店、小批发商等等，都可以做！

虽然发不了大财，至少养家糊口是够了！

更多作文 请访问 https://www.wtabcd.cn/fanwen/list/92_0.html

文章生成doc功能，由[范文网](http://www.wtabcd.cn/fanwen/)开发