

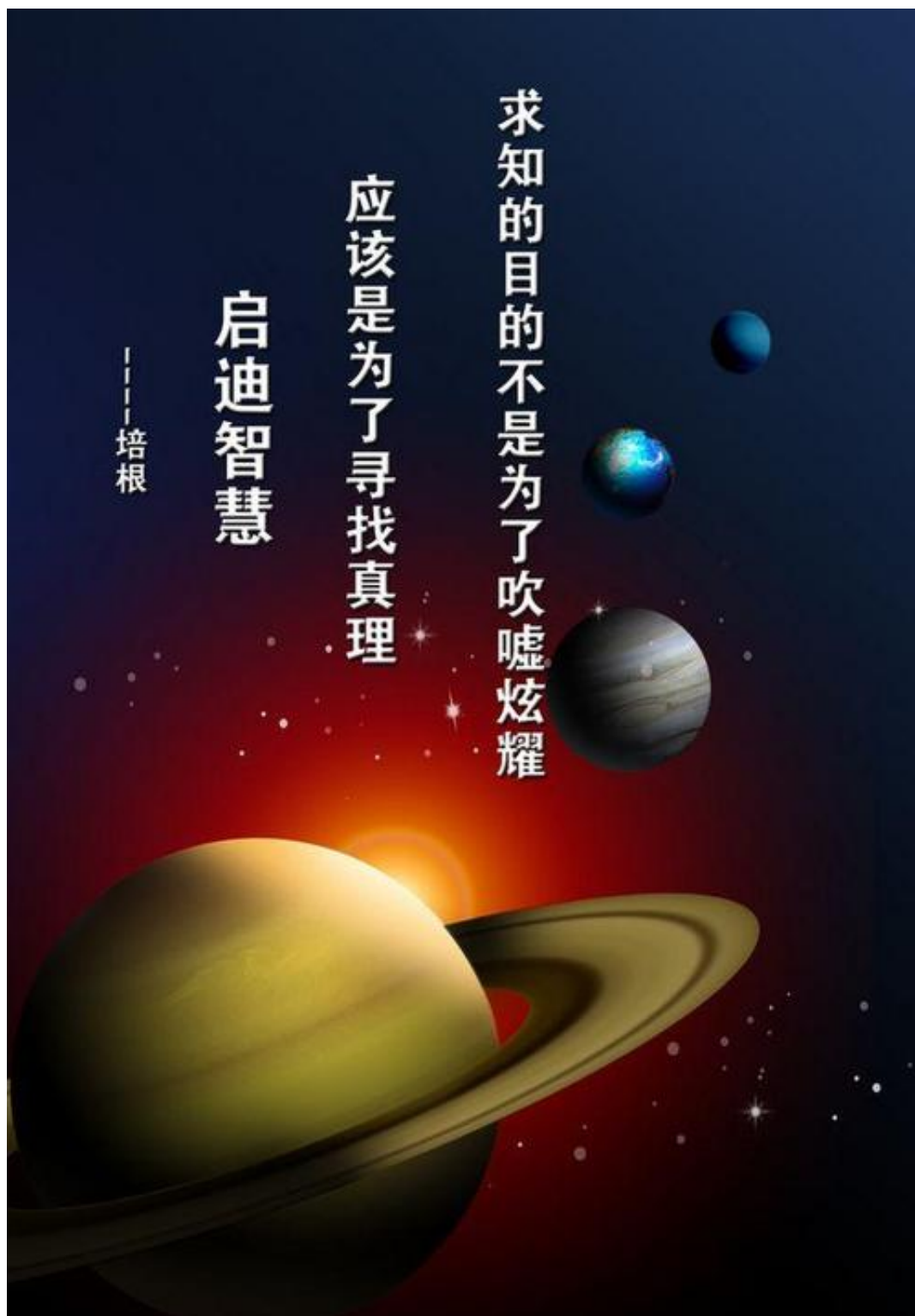
怎么找投资人

作者：有故事的人 来源：范文网 www.wtabcd.cn/fanwen/

本文原地址：<https://www.wtabcd.cn/fanwen/zuowen/1678135449167700.html>

范文网，为你加油喝彩！

房租合同-茶叶品质



2023年3月7日发(作者：检讨书600字)

创业项目找人投资需注意的事情_有项目想找投资人

现在很多人会选择自主创业，创业起步需要准备很多东西，很多人有想法但是不知道该如何着

手，这里给大家分享一些创业指导知识，希望对大家有所帮助。

一、自己对项目做到“胸有成竹”

初创公司在找投资人之前，首先要把自己的项目准备好。即明确我们找投资人的目的，是为了融资还是为了投资人背后的资源呢?创业者心中要有明确的答案，要明白太多的不确定性最终会影响

洽谈的成败。要想明白“投资人凭什么选择我”?要想获得投资人的认可，你需要做好以下几点：

- 1、我得有个完整的项目;
- 2、这个项目好，能落地;
- 3、项目有发展空间，市场潜力大;
- 4、我的团队靠谱，不会捐钱跑路。

一般来说，投资人会凭借他们的经验，评估你的项目能不能做成，在这时创始团队的素质就非常重要了。所以在找投资人之前，你要保证项目足够吸引眼球，并且您要把整个方案想的完整具体，

即使说的天花乱坠，但无法落地的项目没人会投资的，因为投资人投资项目的目的是要盈利，如果

你的项目没有变现价值，那么描述得再动听，在投资人眼里，都等于零。

二、在投资人可能出现的场合路面

这一个办法对于没有任何人脉资本的创业新人来说虽然比较简单粗暴，但却也最有效，不妨大

胆试一试。那投资人都会出现在哪里呢?这个问题基本是就是说，投资人看的项目都是从哪里来的?

这个也得分不同的投资机构，资历浅的机构渠道少一些。一般来说，有这几种：

1、路演：仅限于表达能力强的创业者

路演，从举办者的角度出发，分为：政府、投资机构、众创空间/孵化器、举办的等。这需要注意了!

无论是这些里面的哪一种，注意深耕，尽量不要用大撒网的方式，因为当你没特色的时候别人

记不住你的，就算是要撒大网，也得和对方好好聊两句再去找下一目标对象。

2、投融资对接会：建议有明确融资意向的伙伴去

这种大多是内部活动的，一般是会员才可以参与，但还比较靠谱，基本上到场的项目都有明确

的融资目标，项目也比较有吸引力，资方也是冲着投资/并购去参加的。这种方式虽然不适合新人，

但通过一段时间，参加路演，并和创投圈子或是创业服务平台的深入交流，他们或许会给你推荐一

些类似这样的活动。

3、大型公司年会等活动：要找和自己同一行业的

“大型公司”指的是多家资本方投资的公司，大多是C轮融资之后的公司，有的年会等活动是

公开的，买票就能去。如果你找到和自己同意行业的这类型的公司也可以去，前提是研究一下资本

的投资偏好。因为资本方一般不会投资所有的行业/领域，除非非常大的资本，但如果我们能被非常

大的资本投资，前提是你的项目真是开创性的，这样很难，对项目的要求也很高。

4、大型论坛、大型活动：不太建议初期伙伴去

对于创业者来说，尽管人脉、资源都有限，但是一个好的项目就是自己最大的资本，只要自己

能够在寻找投资人之前做好充分的准备，那么就不怕会在关键时刻自乱阵脚，好的项目+对的方向=

好的开始，好的开头就意味着成功有了更大的可能性。

现在年轻人创业，没有太多资金，该如何出发？

很多年轻人想要创业，却因为缺乏充足的资金被绊住了脚步，不要慌，这其实是市场的常态。

在面对这种问题的时候，可以有多种解决方式。

1、借：借钱创业并不丢人，很多创业者都是这么做的，但是借钱创业要承担很大的风险，那就是创业失败本金都亏在里面了怎么办。

如果是借亲朋好友的钱，且对方不急用理解你就还好，但如果是采用贷款的方式，就还要考虑利息以及信用问题了。

采用借钱创业方式的时候，一定要把后路想好，如果失败了，有办法还得上钱才可以。

2、养：可以考虑“以创养创”或是“以工养创”的形式。

在当前的资金不足以支持想要做的创业项目的时候，也可以考虑曲线救国战略，通过先做其他

项目，赚钱来做真正想做的项目的形式来进行创业。这种形式可以现在其他项目上积累启动资金和

经验，获得资源来做自己想做的。但也存在一定的风险，一个风险是创业可能失败，可能手头仅

有
的资金也会套进去，另一个风险是这种方式可能会错过自己想做的项目时机。所谓机不可失失不

再
来，错过时机再进行创业可能不会有很好的效果。

也可以通过“以工养创”的形式，也就是去找一份工作，利用业余时间来进行创业的形式。这

种形式虽然不能把所有精力全都投进创业中，但好处是可以有一份保障，即使创业失败也不至于

生
活艰难。同时在工作的时候也可以体验一下公司制度、流程等，为自己以后积累经验。

3、低：当然，年轻人创业，资金还不够，更好的解决办法就是去找一个轻资产低成本的创业项

目。低成本就意味着不需要很多资金，一般手里的资金都能cover，在创业初期不用去寻找外援。

轻资产低成本的创业项目有什么特点呢？置办的固定资产少，试错成本低。这些项目本身是非常

易操作的，在创业初期人脉资源不足的时候，甚至不需要员工，自己一个人就可以战斗。这些项目

更重要的是找到入门的机会，了解项目后进行推广。

一无所有如何创业!

其实当一个人一无所有的时候，首先想到的不是创业，而是应该把自己现在的工作做好，心中

可以有创业的梦，但是不要成天挂在嘴边，最好的就是在工作中不断的积累经验，在后续的创业中

可能对我们有很大的帮助。

在创业之前一定要积累自己的人脉关系，好的人脉关系在后续的创业中对我们会有很大的帮助，

扩大人脉最好的方法就是多结交一些朋友，还有就是在平时多注意来往，人脉关系绝对是一门学问，

不论你创不创业，在工作和学习中对我们都有很大的影响。

如果在创业之前感觉自己的能力不够，我们可以选择来继续充电，现在每一个城市都会有培训

学校，很多都是晚上授课的，不会影响我们正常工作时间，通过这方面的培训可以有效的提高我们

的能力，而且自己在平时可以多看书，这样也可以提高自己的休养，为以后创业储备必要的条件。

其实在我们打算创业之前就应该知道自己要在哪一方面创业，比如你如果打算在将来开一个

饭店，那么现在从一个服务员做起也是不错的，如果自己将来打算开公司，那么现在的工作最好能

够帮助到将来的创业，这样我们在创业的时候会更容易成功。

以上我们的学习和人脉关系的建立都要求我们提前选择创业的地点，以后是选择在城市创业还是在农村，如果自己在城市里有很好的资源，而我们却选择在农村创业，那么自己建立的一些关系可能会用不上，这是我们需要注意的，一定要掌握好大局。

有了上面的基础后我们就可以创业了，在创业的时候不要想着做到多大，很多大公司都是慢慢发展起来的，比如想开一个大的饭店，这时候我们就可以先开一个小的，在赚钱后在开大的，一步步实现自己创业的梦想。

任何事情都是从无到有的，我们的财富也是一样的，虽然我们现在一无所有，但是只要我们选择坚持，在未来我们肯定能够创业成功。

更多 实用文体 请访问 https://www.wtabcd.cn/fanwen/list/93_0.html

文章生成doc功能，由[范文网](#)开发