

销售个人求职简历【精】

作者：有故事的人 来源：范文网 www.wtabcd.cn/fanwen/

本文原地址：<https://www.wtabcd.cn/fanwen/zuowen/1693006019645025.html>

范文网，为你加油喝彩！



销售个人求职简历【精】

销售个人求职简历【精】

光阴如水，又将迎来自己找工作的生括，简历也应跟上时间的脚步了哦。那么怎样写好简历呢？下面是整理的销售个人求职简历，欢迎大家借鉴与参考，希望对大家有所帮助。

销售个人求职简历1

尊敬的经理：

您好！真诚地感谢您在百忙中查阅我的求职简历。

我是XXX，毕业于安徽新华电脑专修学院。我的专业是电子商务，今天来应聘的职位是汽车销售员。因为我更期望自己的第一份正式工作是和我的兴趣、爱好相符合的，我相信这样会更好的激发我的工作热情和积极性。

我从高中的时候就开始很喜欢汽车，一直坚持到现在！不过那个时候，只是能粗略的认识一些车

标。现在我对汽车知识的了解，主要是来源于汽车杂志和网站汽车之家的相关报道。那么我在学校期间从理论上也掌握了市场营销、网络营销和营销策划的知识，希望可以利用这些理论能更好的指导我以后的实践工作！

从吉利成功收购沃尔沃这件事情可以看出，中国的汽车工业已经上了快车道了。本着对汽车的热爱，我通过网络学习到更多的汽车型号，搞清楚了车辆的基本结构，基本原理，因为只有熟悉了汽车，才会弄懂销售的策略和思路！而且公司的品牌优势十分明显，客户对品牌的认知度也非常高，口碑十分好。该品牌汽车的性价比和性能决定了其是否是热销车型，在同等级别的车里，车辆的卖点特别的突出。而且我会努力提高个人条件，有效执行各类汽车营销策略；开发潜在目标客户，按时完成汽车销量指标；按规范流程接待客户，并向客户提供优质的售车咨询、配套服务等；协助客户办理车辆销售的相关手续；做好与顾客之间的沟通工作，提高顾客满意度。

今天我会来到该公司，也是因为自己对企业的喜爱。我的性格很开朗，有着很强的受压力，会坚持做好自己的本职工作！我相信在这里会是愉快工作的开始，在公司的栽培下希望自己能和其他员工一起为公司服务，创造价值！

最后，祝经理工作顺利，诸事成功！

应聘人：

年月日

销售个人求职简历2

姓名：XX

性别：女

民族：汉族

年龄：25岁

目前所在地：上海

户口所在地：安徽

婚姻状况：未婚

求职类型：医药销售 医药代表

爱好：体育运动、文艺

个人学***历：

1995年-20xx年在新塘乡小学；

20xx年-20xx年以优异的成绩考入上海市一中初中；

20xx年-20xx年在二中高中

20xx-2010年在职业大学旅游学院就读酒店旅游管理、市场营销、心理学等专业。

所学外语专业：英语、日语、双语专业：***语精通。

工作能力及其他专长：具有很强的进取精神和较强的动手能力；自我约束力强，随和、良好的协调沟通能力，适应能力强，反映快、爱创新。有较强的组织能力、活动策划能力，有较强的团队精神，良好的人际关系。处事认真负责、细心、勇于承担，对工作有毅力勇于迎接新挑战。

个人工作经历：

20xx年-20xx年高中住校期间。利用周末在超市从事雀巢咖啡、生活日用品的促销员工作。在百货商场从事服装模特展示和导购工作。

20xx年-20xx年大学实习期间。在国际大酒店、斯酒店北京分店等酒店从事前厅接待、餐饮服务员、餐饮领班、餐饮主管工作。在天缘酒店从事娱乐部经理工作。

20xx年6月-8月，大学毕业在时代商场从事美宝莲化妆品的促销导购员工作。

20xx年7月至今在平安保险(集团)股份有限公司拓展部从事保险代理工作。

20xx年1月-6月在酒店从事前台接待工作。

自我评价：

做人：为人真诚、低调、随和但不乏协调，有一种天生乐观的精神面貌，有良好的沟通能力，善于组织，并具备很强的责任感。与人为善具有良好的人脉。善于面对挑战。

做事：工作态度认真严谨，任劳任怨干一行爱一行，学一行精一行，善于沟通、协调、具有较强的组织能力和团队精神，对企业忠诚，自律能力较强，对现代企业团体的管理理念有较强认识并能适应。

销售个人求职简历3

我的简历

一年以上工作经验|男|25岁(1991年10月3日)

居住地：北京

电 话：138******(手机)

E-mail：xxxx

最近工作[5个月]

公司：XX有限公司

行业：制药/生物工程

职位：医药销售主管

最高学历

学历：本科

专业：中医学

学校：北京中医药大学

自我评价

具有很强的沟通、协调能力、感觉敏锐、思维缜密，具有理性的判断能力。组织经验丰富，具有团队精神，自信，有毅力，责任心强。性格稳重，兴趣广泛，健康积极向上。专业知识的学习以及多年的工作实践，使我积累了丰富的工作经验。

求职意向

到岗时间：可随时到岗

工作性质：全职

希望行业：制药/生物工程

目标地点：北京

期望月薪：面议/月

目标职能：医药销售主管

工作经验

20xx/5 – 20xx/10 : xuexila有限公司[5个月]

所属行业：制药/生物工程

销售部 医药销售主管

1. 负责公司市场活动的策划、组织和执行，以及制定销售管理制度。

2. 负责公司产品的市场化及公司品牌、形象、企业文化的对外推广。
3. 拟定营销策略，明确销售工作标准、建立销售管理网络及其协调、指导、调度、检查、考核。

20xx/6 – 20xx/3 : wdjl.net有限公司[9个月]

所属行业：美容/保健

营养部 医药销售主管

1. 对药店店员、商超促销员、代理商业务员、检测师进行产品知识、营养学知识、人群疾病及销售技巧的培训。
2. 负责课程的整理与开发，完善中医理论与产品的结合。
3. 建立顺畅的客户沟通渠道，及时处理客户异议和投诉。

教育经历

20xx/8—20xx/6 北京中医药大学 中医学 本科

证书

20xx/12 大学英语四级

语言能力

英语(良好)听说(良好)，读写(良好)

销售个人求职简历4

基本资料

姓名：xxx

性别：男

出生日期：1974年10月16日

身高：177 cm

婚姻状况：

户口所在地：-

现在所在地：-

个人特长：电脑熟练操作

语言能力

普通话：优秀

掌握方言：

能力：一般

英语：一般

等级：4

其它语言：

能力：等级：

教育或培训经历

毕业院校：辽宁广播电视台大学

最高学历：大专

所学专业：商企管理（工商管理，自考）

工作经历

19XX.7--20XX.9 沈阳通广电器有限公司(民营企业)

工作职位：渠道主管 离职原因：个人发展需要

工作描述：公司主要从事市场一线品牌的冰箱、冰柜、洗衣机电器的批发销售，销往省内各地，销售的冰箱品牌有海尔、容声、科龙、美菱、新飞等，冰柜品牌有新飞、小天鹅、华美、三洋等，洗衣机有小天鹅、海尔、松下、荣事达、小燕子等。在行业有一定的知名度。

本人主要负责渠道的建设和开发，在我的努力下，在辽宁省范围内所有市县镇的客户开发率达到70%，为公司开放了一批有实力的渠道经销商，为公司稳定发展打下了良好的基础。

20XX.11--20XX.9 万宝电器东北办事处(民营企业)

工作职位：销售经理 离职原因：生产滞后，产品与市场脱节，资金短缺难以维持。

工作描述：万宝电器系列产品（烟机、炉具、冰箱、热水器、消毒柜电饭锅等）的推广，渠道开发，经销商管理，客情关系维护，完成销售目标及回款。

20xx.8--20xx.10 东莞金业电器集团(民营企业)

工作职位：大区经理

离职原因：企业***治原因

工作描述：金业科技园是金业集团的其中一个产业，主营电子、电器产品，在业内有较高的知名度，在东莞50强排名第七。

主要负责金业生活电器东三省及山东、安徽、江苏市场金业电器产品的渠道建设，产品推广工作的组织实施，促销***策的制定与组织执行，完成公司的销售目标及回款。按公司要求一市一点、一县网点覆盖率70%以上，达到扁平化操作模式的任务。稳定了销售网络健康良性运作。

20xx.10--20xx.9 沈阳爱耦电子有限公司（韩资）(外商独资)

工作职位：销售部经理 离职原因：因资金问题，新产品研发中断，公司解散

工作描述：负责新产品上市推广活动的实施，制定市场营销策略及市场操作规划、销售***策的制定及渠道的开发与管理等。

自我评价

本人有多年的销售和管理经验，对渠道销售、开拓能力较强。性格开朗、稳重，善于与人交往，亲和力强，组织协调能力强，有极高的工作热情和强烈的责任心，团队意识强，多年的磨练让自己心高而务实，气盛而仁和，进取而严谨。

销售个人求职简历5

【基本信息】

姓名：彭xx

性别：男

婚姻状况：已婚

年龄：30

学历：大学

现所在地：福建龙岩

专业：工商管理

毕业学校：江西教育学院

毕业时间：xx—3—19

【工作经验】

1、所在公司：福建永辉集团

时间范围：xx年3月—xx年7月

公司性质：民营/私营公司

所属行业：批发零售（百货、超市、专卖店）

担任职位：销售管理—其它职位

工作描述：超市销售管理

2、所在公司：福州天添旺贸易公司

时间范围：xx年7月—xx年6月

公司性质：民营/私营公司

所属行业：快速消费品（食品、饮料、粮油、化妆品、烟酒）

担任职位：商超业务

工作描述：负责商超

3、所在公司：伊利公司

时间范围：xx年7月—xx年10月

公司性质：股份制企业

所属行业：快速消费品（食品、饮料、粮油、化妆品、烟酒）

担任职位：销售管理—销售主管

工作描述：负责***经销商事务

4、所在公司：福建省尤溪县沈郎乡食用油有限公司

时间范围：xx年10月—xx年11月

公司性质：民营/私营公司

所属行业：快速消费品（食品、饮料、粮油、化妆品、烟酒）

担任职位：销售管理—区域销售经理

工作描述：

1.管好所负责的区域，并完成上级指定的目标。主管的区域并按月、季、年完成本区域市场规划
提报市场提升方案完成主管区域内的销售目标。

2.负责区域内的市场开发与维护，并其他区域开发工作做好全国的市场开发、协调好维护工作。
作好客情关系。

3.做好客户调研和档案工作。进行市场调查与研究，建立区域内客户档案

4.收集并提供市场情报，不断走访市场，收集市场资料，掌握市场的变动情况，及时为公司提供
市场情报。

5.做好所负责区域的货款回笼工作。避免公司出现不必要的坏账。

【求职意向】

意向职位：意向一：销售意向二：区域经理意向三：地区经理

工作类型：全职

工作地点：新罗区

期望薪资：面谈元/月

【联系方式】

联系手机：189xxxx2361

联系电话：

电子邮箱：

销售个人求职简历6

基本信息

宋__(男，32岁，本科学历，8年以上工作经验)

婚姻状况：已婚

民族：汉

参加工作时间：20xx-08

身高：170

现居住地：石家庄市

户口所在地：石家庄市

联系电话：

求职意向

期望工作性质：全职

期望工作地点：石家庄市

期望从事行业：电气销售

期望从事职业：电气销售

到岗时间：面谈

期望月薪：3000元-3999元(税前)

教育经历

毕业学校：河北科技大学时间：1997-09至20xx-06

专业：机械设计制造及其自动化学历：本科

专业描述：第二专业计算机

工作经验

公司名称：石家庄通合电子有限公司

职位名称：区域销售经理工作时间：20xx-02至今

工作描述：

20xx年2月至今，就职于“石家庄通合电子有限公司”，从事高频开关电源的销售工作。

入厂两个月，用于熟悉产品，了解行业情况。

接手工作后做片区经理，全面负责江苏、安徽、湖北的市场开拓。20xx年业绩272万，20xx年业绩416万，20xx年1~8月403万。负责区域年度目标的制定及完成，区域销售策略的制定；及时了解

各省区市场动态，掌握客户信息，对客户分类，针对性协助业务人员开拓市场;控制应收款。权限范围内特殊事件的决策;组织月例会，整体情况每月向公司汇报一次。

公司名称：科一重工

职位名称：区域销售经理工作时间：20xx-07至20xx-01

工作描述：

20xx年6月毕业至20xx年1月，就职“石家庄科一重工有限公司”，从事塔式起重机配套机构(各种减速机)的销售工作。

20xx年入厂实习三个月后，于驻山东办事处工作一年。负责汇总山东片区产品需求计划;产品销售、收款;收集用户信息、反馈。

20xx年10月，做区域经理，辖区西南四川、重庆、云南、陕西各省，业务成绩从20xx年的260万做到20xx年的700万。带领业务员稳固老市场，开拓新市场，寻找合适的新产品。主要负责产品销售计划、产品质量反馈汇总、控制货款回收、客户关系维护、监督合同执行情况等。管理销售队伍，完成公司的销售任务。掌握市场的最新动态，及时反馈给公司以便做出应对措施。

自我评价

本人为资深市场营销人员，年销售额在公司名列前茅。办事认真负责，工作热情高，思维缜密，决策果断，领导能力强，团结同事。从事销售和市场工作8年，对市场营销，渠道开发，业务员管理有丰富的经验，可经常出差。热爱营销，富有进取与学习的积极热忱，熟练操作各种办公软件。

培训经历

培训课程：

所获证书：毕业证培训机构：科技大学

培训描述：各种办公、设计、多媒体的使用。vb，vc，编程。单片机。软件工程，等计算机相关课程。

it技能

技能名称：windowsnt/20xx/_p使用时间：20xx年熟练程度：精通

销售个人求职简历7

基本信息

真实姓名：彭杨 性别：女

年龄：23岁 身高：158CM

婚姻状况：未婚 户籍所在：贵州省铜仁市印江县

最高学历：大专 工作经验：1年以下

求职意向

最近工作过的职位：客服

期望工作地：贵州省/贵阳市

期望岗位性质：全职

期望月薪：3000~4000元/月

期望从事的岗位：汽车销售,人事专员/助理,收银员,导购员,营业员/店员

期望从事的行业：物业管理/商业中心,其他行业

技能特长

技能特长：努力，积极向上，喜欢沟通

教育经历

贵州商学院 (大专)

起止年月：20xx年9月至20xx年7月

学校名称：贵州商学院

专业名称：连锁经营管理

获得学历：大专

工作经历

中翔泰富投资管理商业有限公司 - 客服员

起止日期：20xx年5月至20xx年6月

企业名称：中翔泰富投资管理商业有限公司

从事职位：客服员

销售个人求职简历8

基本信息

真实姓名：黄太乾 性别：男

年龄：23岁 身高：170CM

婚姻状况：未婚 户籍所在：贵州省毕节地区黔西县

最高学历：中专 工作经验：1-3年

求职意向

最近工作过的职位：施工员

期望工作地：贵州省/贵阳市南明区

期望岗位性质：全职

期望月薪：20xx~3000元/月

期望从事的岗位：销售代表,电话销售

期望从事的行业：农业/渔业/林业/牧业

技能特长

爱说话 能吃苦

教育经历

贵州省林业学校 (中专)

起止年月：20xx年9月至20xx年7月

学校名称：贵州省林业学校

专业名称：园林

获得学历：中专

工作经历

金阳集团景观投资有限公司 - 施工员

起止日期：20xx年4月至20xx年6月

企业名称：金阳集团景观投资有限公司

从事职位：施工员

业绩表现：负责工地现场管理及施工技术 画CAD***及签证单

企业介绍：股份有限(公司) 林业

销售个人求职简历9

基本信息

真实姓名：王君 性别：女

年龄：24岁 身高：162CM

婚姻状况：未婚 户籍所在：贵州省贵阳市南明区

最高学历：大专 工作经验：1-3年

求职意向

最近工作过的职位：业务员

期望工作地：贵州省/贵阳市

期望岗位性质：全职

期望月薪：20xx~3000元/月

期望从事的岗位：客户代表,销售代表

期望从事的行业：房地产开发,建筑与工程

技能特长

能够熟练运用办公软件、CAD等软件。对事物有敏锐的洞察力；能很好得与人沟通，具有团队合作精神；对负责的工作会付出全部精力和热情，制定缜密计划，力争在最短时间内将目标达成；喜欢挑战。

教育经历

重庆交通职业学院 (大专)

起止年月：20xx年9月至20xx年11月

学校名称：重庆交通职业学院

专业名称：土木工程

获得学历：大专

工作经历

贵州博艺天成景观工程有限公司 - 业务员

起止日期：20xx年6月至20xx年7月

企业名称：贵州博艺天成景观工程有限公司

从事职位：业务员

业绩表现：提前做好新客户调查和档案工作，维护老客户关系，以达到较短的时间内签单。

销售个人求职简历10

目前所在：广州

年龄：23

户口所在：梅州

国籍：中国

婚姻状况：未婚

民族：汉族

培训认证：未参加

高：168 cm

诚信徽章：未申请

体重：

人才测评：未测评

我的特长：

求职意向人才类型：普通求职

应聘职位：销售代表：，渠道/分销专员：

工作年限：0

职称：初级

求职类型：兼职

可到职日期：随时

月薪要求：1000--1500

希望工作地区：广州,广州,广州

工作经历汇源果汁

起止年月：20xx-08-01 ~ 至今

公司性质：股份制企业

所属行业：快速消费品(食品,饮料,化妆品)

担任职位：业务代表

工作描述：

离职原因：

性质：私营企业

所属行业：计算机/互联网/通信/电子

担任职位：组(拉)长

工作描述：

离职原因：

教育背景毕业院校：广东省水产学校

最高学历：中专

获得学位：

毕业日期：20xx-07-01

专业一：电子技术

专业二：

起始年月 终止年月 学校（机构） 所学专业 获得证书 证书编号

语言能力外语：英语 较差

粤语水平：一般

其它外语能力：

国语水平：良好

工作能力及其他专长 我喜欢读书

我个人对电脑有浓厚的兴趣.有一定的电脑组装与维修的基础知识

销售个人求职简历11

专业一：营销策划与连锁经营 专业二：

起始年月 终止年月 学校（机构） 所学专业 获得证书 证书编号

语言能力

外语：英语 一般 粤语水平：精通

其它外语能力：

国语水平：优秀

工作能力及其他专长

本人在学校担任文体部副部长，有良好的管理能力。一般大型的学校晚会都是由我们部门来负责的。

详细个人自传

个人比较喜欢唱歌，体育类的运动，个人性格开朗，有上进心，不怕苦。

销售个人简历模板（三）

基本信息

姓名：xx

国籍：中国

目前所在地：广州 民族：汉族

户口所在地：广州 身材：176 cm 67 kg

婚姻状况：未婚 年龄：26岁

培训认证：诚信徽章：

求职意向及工作经历

人才类型：普通求职

应聘职位：市场/行销推广策划专员：房地产策划营销、文案策划/资料编写、咨询热线/呼叫中心
服务人员：

工作年限：1 职称：无职称

求职类型：全职 可到职日期：一个星期

月薪要求：20xx--3500 希望工作地区：广州

个人工作经历

公司名称：广州金柏利房地产开发有限公司 起止年月：20xx-04 ~ 20xx-04

公司性质：所属行业：

担任职务：策划助理

工作描述：

1 跟踪花都主要在售楼盘的项目特点、营销策略、销售情况，为上级部门的决策提供有效信息；

2 对本公司计划开发的新项目进行市场调研，参与编制市场问卷，撰写调研报告；

3 协助业主收楼，办理房产证等事宜；

离职原因：

公司名称：中山昌生花园房地产有限公司 起止年月：20xx-04 ~ 20xx-03

公司性质：所属行业：

担任职务：销售策划

工作描述：

1公司楼盘的营销推广，广告绩效评估，卖点群策划等，深入本公司开发的帝璟东方项目点，对各个单位的亮点及卖点进行发掘。

2客户分析，销售报表制作与统计。在原有的工作基础上进行了改进和创新，提高了工作效率和工作质量。

3资料整理，会议记录，开发报建，客户关系管理；对房地产的开发、管理有了进一步的了解。

离职原因：

教育背景

毕业院校：华南农业大学

最高学历：本科获得学位：管理学学士毕业日期：20xx-07-01

所学专业一：市场营销所学专业二：

受教育培训经历：起始年月终止年月学校（机构）专业获得证书证书编号

20xx-09 2007-07 华南农业大学市场营销管理学学士，英语四级

语言能力

外语：英语 良好

国语水平：优秀 粤语水平：优秀

工作能力及其他专长

1、良好的语言表达和沟通能力

2、文字表达，毕业论文获优秀

3、工作勤恳，责任心事业心强

4、一年的房地产营销策划经验

详细个人自传

个人联系方式

通讯地址：

联系电话：132XXXXXXXX家庭电话：

手机：QQ号码：

电子邮件：个人主页：

销售个人求职简历12

基本信息

姓名：

身高：

毕业院校：贵阳学院

专业类别：***治类

个人网站：

联系电话：150XXXXXXXX

性别：男

体重：58kg

毕业年份：20xx年

专业名称：思想***治教育

通讯地址：煤矿村

电子邮件：

年龄：22岁

婚姻状况：未婚

学历：大专

工作年限：应届毕业生

户口所在地：贵州省桐梓县

qq号码：

求职意向岗位：销售员业务员

求职意向：接下来想从事各行业的销售、业务方面的岗位

教育经历

20xx年-20xx年就读于贵阳学院所读专业是思想***治教育

工作经历

20xx.3至4月在桐梓县第27中学实习***治教师

20xx.10—20xx.3龙港百盛tata专柜先导购后柜长(女鞋销售)

培训经历

专业技能先后从事过几个行业的销售工作，对销售、业务等工作比较熟悉。

自我评价

热情开朗，活泼好动，诚实善良，上进心强，积极进取，敢取探索，勇于创新，自立自强，严行律己，工作认真负责，踏实苦干，一丝不苟，意志坚强，有远大抱负，具有高度的敬业精神和团队精神，喜欢有创意的完成工作。

销售个人求职简历13

基本信息

真实姓名：郭繁城 性别：男

年龄：26岁 身高：未知

婚姻状况：未婚 户籍所在：贵州省贵阳市

最高学历：大专 工作经验：1年以下

联系地址：贵州省贵阳市云岩区贵师大

求职意向

最近工作过的职位：

期望工作地：贵州省/贵阳市

期望岗位性质：全职

期望月薪：20xx~3000元/月

期望从事的岗位：销售代表,电话销售,客服专员,储备干部

期望从事的行业：制药/生物工程

技能特长

技能特长：运动，旅游

教育经历

河南科技大学 (大专)

起止年月：20xx年3月至20xx年6月

学校名称：河南科技大学

专业名称：动物科学

获得学历：大专

工作经历

温氏股份 - 饲养员

起止日期：20xx年8月至20xx年7月

企业名称：温氏股份

从事职位：饲养员

销售个人求职简历14

姓名：年龄：22

户口所在：湖南 国籍：中国

婚姻状况：未婚 民族：汉族

身高：174 cm 体重：64 kg

人才类型：在校学生

应聘职位：销售主管/销售代表/客户代表，销售助理

工作年限：1 职称：初级

求职类型：实习 可到职日期：三个月以后

月薪要求：3000 ~ 3499元 希望工作地区：广州，海珠区，白云区

工作经历：

佛山市顺德区桥星家具有限公司 起止年月：20xx-09 ~ 20xx-10

公司性质：私营企业 所属行业：家居/室内设计/装潢

担任职位：销售助理

工作描述：在任职期间，我的工作主要是向家具营销经理或者家具私营店或者经销商推荐介绍我公司的家具产品，最终的目的使公司的产品推向大众。

离职原因：公司每况愈下，难以经营下去

毕业院校：仲恺农业工程学院

最高学历：本科 获得学位：毕业日期：20xx-07

专业一：植物生产 专业二：

起始年月 终止年月 学校(机构) 所学专业 获得证书 证书编号

语言能力：

外语：英语 良好 粤语水平：良好

其它外语能力：

国语水平：优秀

工作能力及其他专长：

我在校期间做过一些销售、服务、餐饮等方面的工作，有这些方面的工作经验。

我对体育项目各个方面都有广泛的兴趣，特别篮球和羽毛球。

我爱好弹吉他，对一些乐器能略懂。

语言方面，英语能力一般，能进行普通的交流。

个人自传：

任何事情诚信第一，而且对此秉着强有力的责任心，不追求完美结束，但是对自己的要求要完美的完成。由于在校期间外出参加一些商业活动，所以已经提前修好所有课程，所以在毕业快来临的时候，我想做一些有关一些销售的工作。

销售个人求职简历15

姓名：

性别：

学历：

***治面貌：

生日：

民族：

婚姻状况：

籍贯：

身高：

体重：

专业：

工作经验：5年

期望工作地点：

求职意向

行业/职位：销售业务员

期望月薪：

工作性质：全职

教育经历

学校名称：

学校专业：

就读时间：20xx—09—01至20xx—07—01

获得学历：

工作经历

公司名称：

工作时间：20xx—07—01至20xx—07—01

公司规模：1000人以上

所在部门：销售部

工作分类：销售分公司经理

职位月薪：4000及以上

工作描述：主要进行新市场客户开发，渠道维护，农化服务、订货会的召开及示范田观摩会的召开等，每天奔走于田间地头，每年需开车6万公里，工作地点在***，每年出差不低于260天。月收入相对内地较高。

自我评价

市场营销专业出身，爱好与人沟通，经过4年的市场开发实践和工作中不断的学习提高，我掌握了在营销中所需的基本知识，既可以利用口才赢得别人的信赖，我更可以用自己的坚韧不拔去换取成功。在农业市场跑村庄的经历使我不仅拥有了强健的体魄，更使我拥有了一颗勇敢的心。在工作中的困难，我会去克服。在***工作4年，实地跑过石河子、奎屯、乌苏、塔城、阿克苏地区。因公司渠道开发原因，主要开发团场乡镇二级网点，水溶肥、复合肥、高效肥销量在部门处于前列。成功原因主要是不间断拜访及市场宣传工作和替经销商解决问题的能力。我相信公司招聘是需要解决问题的人，而不是反映问题的人。海纳百川，有容乃大，壁立千仞，无欲则刚。我相信，只要给我机会，给我时间，我会成为公司的精英。薪金要求3000元，含各种绩效类浮动收入，不包含提成及补助。保险类、直销类、微商金融类公司请勿打扰。

请招聘单位HR认真查看简历中描述是否适应贵公司岗位，尊重他人也是尊重自己。谢谢。

更多 实用文体 请访问 https://www.wtabcd.cn/fanwen/list/93_0.html

文章生成doc功能，由[范文网](#)开发