

暑期大学生工作报告

作者：有故事的人 来源：范文网 www.wtabcd.cn/fanwen/

本文原地址：<https://www.wtabcd.cn/fanwen/zuowen/1693278610666558.html>

范文网，为你加油喝彩！



暑期大学生工作报告

暑期大学生工作报告

在不断进步的时代，越来越多人会去使用报告，其在写作上具有一定的窍门。那么你真正懂得怎么写好报告吗？以下是整理的暑期大学生工作报告，欢迎大家分享。

暑期大学生工作报告1

今年7月25日，作为暑期大学生社会实践的一员，很荣幸参加了莲新街道办莲花社区暑期青教工作的开学典礼，社区领导及社区若干小学生参加了此次开学典礼。

开学典礼上，首先由派出所民警为小学生详细介绍了暑期的安全防范措施，包括防盗、防火、

防偷、防抢等多方面内容。民警结合自

。民警结合自身实践经验的精彩演讲让小学生获益匪浅。

接下来，由我做了简短的自我介绍。在小朋友做完了自我介绍后，由我向小朋友们仔细介绍了此次暑期活动的计划以及对他们的要求。至此开学典礼圆满结束。

此次社会实践是我大学生涯的第一次，成天生活在象牙塔内的我像这样直接接触社会的机会很是难得。我希望在此次活动中能展现自己，完美完成社区所给任务，同时也希望我能在此活动中学到大学内学不到的知识能力，使自身的综合能力在此次活动后有所提升。

暑期大学生工作报告2

今天上完了最后一天班，在这之后感想颇多！这个社会远远没有我们想象的那么单纯好混。“遍地都是机会”——这句话只是某些人说给自己听的安慰。半只脚踏入现实，我已经能从各种细微之处感受到竞争的残酷和激烈。关于各个领域里的潜规则，关于象牙塔内的学生们还抱着某些侥幸的观念，我并不想妄加评论。我只是无情地给自己浇一盆冷水，更加清醒地定位自己。

参加社会实践的决心其实自己老早就有这种想法了，我想依靠自己的双手和大脑来赚取自己所需的生活费，当然更多的是想通过亲身体验社会实践让我自己更进一步了解和认知这个社会。我也希望自己能在这次实践中增长见识，更为重要的是想检验一下自己是否能够融入这个社会的大家庭并想通过社会实践，找出自己在社会中存在的差距。

放假了，当时显得很兴奋，打个电话商量了一下出去找工作，他们都很支持我的决定，也赞同我的这一做法！但是由于爸爸妈妈仍不太放心我一个人出去工作，还是千叮咛万嘱咐，但倔强的我却坚持去了北京！一名同学带领我来了这里！

刚开始觉的自己找份暑期兼职还是很容易的，但事实却总与愿望背道而驰！

当初，没有打过工，总是在父母呵护下成长，花钱上从未考虑那是父母的血汗钱，大手花钱，觉得钱太容易赚了，感觉打工很容易，没钱时打个三分钟电话妈，我没钱了，恩给你打多少一千够吗？恩行我先用着看。没了说一声别饿着自己！恩知道了！就这样电话打完了，一会拿着银行卡去取钱了，取完钱之后拿钱就不当个钱了，吃喝玩乐！早就忘了自己是农民家的孩子！这一假期终于去体验打工了，通过同学的帮忙我当了一家饭店的保安！每天不到八个小时的工作时间！我都不想说话了，因为最基本的我都做不好，站着时候没有精神，还有点驼背，刚上班，就没精神还什么都不会，还傻傻的还发呆，有哪个人愿意要这要的保安呀！为了工作买了皮鞋，我开始穿皮鞋站着，站了半天后，去住宿舍，可我没带行李，什么都没有，睡什么。我好言央求宿管给我找一个别人用过的铺盖，然后又用了宿舍一个人的被单，就这样睡觉方面算解决啦。脱掉鞋后既发现脚起两个泡，我真是一个未经历过风雨的孩子呀！从没吃过苦受过累，一直在爸妈呵护下成长。原来我这么差劲，我还差远呢，那会真有点伤感，甚至有不想干下去的念头。第二天起来又同样继续站着，学别的保安如何去摆手势如何去停车！每次站到两个小时之后就真的坚持不住似的真想不干了，可一想同学的帮助，必须要坚持下来，不管是什么原因迫使 I 坚持了下来！两天了，每天忍受着脚的疼痛，哎，真有点心灰意冷，连一个保安都干不好，我还能干什么呢，更不用说抱负了，毕业后能干什么，真的像这句话谣传：不上大学后悔三年上了大学后悔一辈子么！我的心里在担忧着什么呢，整天胡思乱想，不过有时又想只有经历了苦难才有可能见到彩虹，还对自己说：记住没有天上掉馅饼的事，要想成功就得靠自己的努力，第三天中午班长很委婉和我说，下

午你不用来上班了去夜班吧由于你戴眼镜，哦没事我去也许比白班适合我，呵呵!别的保安都说夜班好可我心里还是不安，但觉得总比白班好吧至少不用站八个小时呵呵!本来上班时间是零点到八点可我由于第一天上夜班，还有一定的好奇心21点就来了吃完饭，等到23点来个大叔后一问也是夜场保安，还有一个是班长比我大几岁，大叔带着我去和内场保安交接，告诉我工作是什么，而且很细心的告诉一遍，我初步了解了些，饭店的布局，但由于不习惯夜场，我也就睡了到早晨，班长很大反感没直接对我讲对白班班长说如果在睡觉夜场就不要了!第二天来了和大叔一起来的，大叔人很好给我讲很多为人处事的道理，虽然我没记住多少原话，有一句无论你将来干什么都要有责任心领导让你做的事一定干的漂亮这样才能得到领导的认可与赏识!刚从校园里出来你什么都不会不要紧，最重要的是你要有信心!干事不仅精而且要快，有的时候一遍做错了就没有下一次的机会了。经过和大叔的沟通我的心里好像放开了许多，第三天上班也基本上步入正常的轨道了，我觉得夜场还行，但干夜场不睡觉对身体很不好，我这方面还是很担忧的，白天回到宿舍也睡不着，宿舍的环境我认为糟糕透了，空气很潮湿，还时不时有个蚊子来亲吻我的皮肤，弄的我很烦，晚上回到公司上班，当然了也不是不能睡觉，只要到两点和四点查查房巡逻一遍看看，若有问题即时报告，没问题就可以了，我不怎么爱说话，那内向的心态又战胜了我那外向的心态，但是我很认真的工作巡逻查房，和别的保安也都很客气，有时候我很笨的!但是我没有气馁，我懂了笨鸟先学飞的道理，呵呵!下一天下午三点，我来公司吃饭，吃完了觉得回去也睡不着于是决定去公司对面的一家书店看会书，这看一眼那看一眼两个小时过去了，看一会走回宿舍睡觉了!一天一天过了十天了，人生的路当然要崎岖了，不然多么没意思呢，无论我们处在什么样的地位，我们都要快乐的生活，不要在无用的事情上浪费自己的时间和感情，而应该找准方向努力奋斗，要坚信这句话我还年轻我还有资本，

暑期大学生工作报告3

我认为社会实习是一件很具意义的事情，在实习中能够学到书本上没有的知识，增加社会实习能力，虽然每次的实习总是伴随着辛劳和收获。对于在校大学生而言，通过开展社会实习是我们现阶段接触社会的唯一途径。由此可见实习对我们的重要性。没有例外的，在这个暑假里，我自愿参加了实习活动，很高兴的，医院领导也提供给我了这个难得机会。这次我的目的地是社区里的一个卫生诊所。为期两个礼拜的见习就这么开始了。

刚开始的时候什么也不懂，虽然坐在药房里，但是面对五花八门的药品还是犯起了头晕，现在的药品鱼龙混杂，虽然有些药品的成分几乎是一样的，但是商品名字却南辕北辙，随之不同的还有价格。说真的要熟悉起来还真是一件不小的工程。一切都得重头开始，大概由于有药理学的基础吧，熟悉药品对于我而言是很快的，就一下午的时间，对药品的掌握已经八九不离十了。刚看完病的病人把处方一递给我，我就能准确的知道上面的药的具体位置。我满是得意的，但好景不长，我很快就原形毕露了，毕竟一下午的时间并不能把所有的药品全记住的，这需要一个过程。

社区诊所的工作琐碎并且复杂，不仅包括平常的门诊，还包括了社区慢性的管理和随访，还有每周一次的社区开放日。我的另一份工作就是输录居民的家庭健康档案，也许在这一块浙江省是走在全国的前列，无论是软件或者是硬件上的条件，居民档案的完善程度是比较高的。我粗略的看了一下那一份份档案，大到姓名，疾病，年龄等，小到运动量，食盐量，吸烟及喝酒史等，分门别类，杂而不乱。现今要把档案录入电脑，通常厚厚的纸质档案变成了看不见得数字字码，这是一个很有意义的过程。比方一位居民前来就诊，现在我们可以直接调出与他相关的档案，避免浪费询问他的病史、个人情况的时间，也避免了因为他的遗忘或者我们医务人员的疏忽可能引起的错误，而且也可以根据他的个人习惯提出相关的注意事项。

慢病的管理是居民健康档案的一部分，将高血压分为三级，初级、中危和高危。对于高危病人我

们的处置是每月上门，量个血压，寻问病情。而在实习期间我也按照医师的安排去了好几位居民家里，在为他们量完血压之后又跟他们聊了一会天，我发现有些老年人子女不在身边，一看见我就拉着不放了，向我倒苦水，而我则选择耐心的去倾听。接着拜访了好几位居民，因为都是一些高危级别的高血压，因此我发现他们同时服用好几种降压药，而且多数为老年人，一般来讲老年人少锻炼，急性发病的危险因子是比较高的。我拜访的居民中有一位因为中风不能说话且伴有左偏瘫，常年卧病在床，瘦骨嶙峋，能明显的感觉到她的肌肉已经有了相应的萎缩，面对这样的病人，我们大概也只能定时翻身，替她按摩而已。一连下来我已经拜访了许多居民家里了，相应的我与病人之间的沟通能力有了一大进步，这是我有能明显感觉到的。

挂号，门诊，收费，发药，对这一流程我逐渐熟悉起来，也能单独胜任这些工作了。当然了，我抽空还学会了替别人测血糖的。一般来说发药的环节比较容易出错。一来发错药容易使不知情的患者吃错药，二来发错药使库房数目不齐。总之发药的时候要格外注意的。我就犯过几次错误，还好及时发现了，没有造成什么意外。所以以后在这方面我还要继续下功夫。

怎么知道考验在接下来的几天之内到了。由于管理药房的护士请假了，我的临时充当一下了呗。一时间我应接不暇，在忙忙碌碌中我感觉到了身为一名医务人员的艰辛。这项工作关系到总总多多的方面。我在药房的工作不允许有一丝的失误，在顶着高要求的压力下，我莫名的感到了责任重如泰山。毕竟一个药房的工作交给我一个人，虽然有钱医生的收尾工作，但是我还是挺有压力的，一直暗中自己提醒自己不能犯错什么的，发药的时候将处方与自己拿着药反复查验好几遍才发出。收费也是同样的，关于收费这方面我一般是比较感冒的，因此在这方面我采取了更稳妥的方式——用计算器。令人惊险的几天一过，我大大的松了一口气，没有出现什么明显的失误还是让我比较振奋的，这几天神经高度紧绷，在这个时刻也得到了松弛。

两个星期的实习时间突然对我而言是那么的短暂，我突然有点依依不舍了。实习活动提供给了我们大学生增加进一步了解社会，培养自己适应社会的能力，学习技能的一种机会。每次实习的机会我都会很珍惜，珍惜这来之不易机会。希望以后能有更多更广阔的空间供我们大学生发挥自己的才能。

暑期大学生工作报告4

珍贵的时光总是过得很快，转眼暑期社会实践已步入尾声。现在感觉原来社会实践并没有想象那般漫长。

前几天在团市委召开的会议上，一位同学提出可否将社会实践扩展到节假日并长期坚持下去，这个意见团市委的相关领导也比较支持。我认为这个意见不失为一个好主意，目前存在的现状是大学希望获得社会实践的机会，社区需要高素质人才为他们提供帮助，院系与社区结对子可以做到优势互补、互通有无。今天我与莲花社区书记与主任交换了意见，并达成协议，我院与莲花社区结对子，我院为莲花社区提供长期的志愿服务，莲花社区为我院学生提供社会实践场所。

这次暑期大学生社会实践让我结识了更多的朋友，锻炼了自己提高了自身的综合素质。如果下次还有社会实践的机会，我一定会毫不犹豫的争取。

暑期大学生工作报告5

从XX年7月16日至XX年7月25日，这是一个永远让人无法忘记的盛夏。每一天，当朝阳升起，当

朝露干涸，我们背着笔记本电脑穿着粉色的队服集队在苏州大学本部北大门处，整装待发；每一天，当正午的阳光炙烤着滚烫的大地，当满头的汗水蜿蜒流下，我们疲累的拎着电脑离开社区，等待在公交车站；每一天，当孤月高悬，当夜露凝结，我们微笑着挥挥手离开会议室，结束一天的讨论，开始第二天的准备。

每一天，都是一个开始，都是一段忙碌的行程。

XX年7月16日至17日主要是先期准备。在两天的讨论中，实践的具体流程渐渐出炉，从人员安排到每天具体日程安排都几乎先期确定了下来。为了确保方案的可实施性，实践的主要负责人还两次奔赴实践的主要活动地点联青社区和长岛社区进行踩点，并多次与社区居委会进行联系，与社区的村长与主任面谈活动细节，争取获得最多的便利。最终确定下来以联青社区作为活动的主要据点，并在7月20日参与长岛社区的社区活动进行调查。

7月17日晚召开了一场所有实践队员参与的会议，会议确定了各小组人员安排，并明确了以下几天活动的日程安排，由苏州大学计算机科学与技术学院新闻中心带队的“召唤野百合的春天”外来务工子女教育调查暑期社会实践小分队户外活动正式开始！

从7月18日至7月23日，主要是在联青社区的实践活动。活动的主要内容包括对家长及小孩的教育问卷走访调查、培训班、安全知识普及教育讲座、安全问卷调查、书籍文具用品捐赠等。

走访可谓本次实践活动的重中之重了，每个参与调查的队员都感慨颇多。最开始的调查走访主要是针对家长的，从消除家长们的戒备心到后面与家长们真心相对聊一些比较深入的问题，不得不说这是一个比较艰难的过程。当太阳缓缓炙烤大地的时候我们挨家挨户的走访，在质疑的眼神中解释我们活动的目的，用自己的汗水与耐心换回一份最真实的资料。几天活动下来，却没有人叫苦叫累，不知觉中，即使最娇弱的女孩也被改变。也许是忽然间发现，相对于他们，我们已经幸福太多。

由于培训班的顺利进行，对小孩子的采访相对简单许多，除了问卷上面的已定问题我们又咨询了许多其他相关信息，在调查中，心一点一点被怜爱填满。他们都是很可爱的孩子，可是却有许多孩子因为家庭的原因过早的早熟，承担了一份本不应该他们承担的责任，失去了本属于他们的童年与快乐。

培训班主要教程包括简单电脑操作、绘画练习以及英语趣味教学。

电脑操作包括word、excel、ppt的简单操作和打字练习。前几天孩子们一直是在队员们的指导下进行练习，打开word，打字，变换字体，变换颜色，居中，换行……每个人都认真而严肃，电脑室里一片紧张而祥和的气氛。队员们也都十分认真，耐心的讲解着操作的简单要求，甚至手把手的教着他们，仿佛他们都是自己的弟弟妹妹一般。

最后一天时电脑室举行了一场小型的操作比赛，就这几天的教学进行了一个成果展示。比赛时，安静是电脑室里最大的特征了，每台电脑前都坐了一个或两个孩子，表情都很严肃。当队员们发下比赛的试卷时，几乎每个孩子都立刻打开word开始操作，有苦苦思索的，有胸有成竹的，有微微一笑的，也有愁眉苦脸的，但每个孩子的脸上都流露出一种向往与认真。比赛愈烈，气氛愈紧张，当比赛结束后，大家都长长地嘘了一口气。最终，13岁的匡勇获得第一名。

绘画处以女孩子为主，也比较安静祥和。女孩子们安静的坐在那，洁白的画纸的边角上都贴了一

张张可爱的卡通画。每个孩子都认真的埋头作画，力求展示自己的最高水平。当白色的画纸上逐渐显露出一个个可爱的卡通人物，当年幼的宝宝拿着画笔认真的涂抹涂色画本，当孩子们相视一笑心灵契合，他们作出的不仅仅是一幅幅美丽的画，更是体现了美术的真谛，获得了心的宁静。

成果展示时，她们也交出了最满意的答卷，一张张可爱的卡通画，一幅幅美丽的画卷，一张张灿烂的笑脸，相机快门按下的一刹那，将她们永远的定格。

对于电脑室和绘画处的安静，英语培训处则是笑声阵阵，趣味盎然。英语培训处除了几个三四年级的稍微大一点外几乎都是六七岁的小孩。众所周知，英语的学习，更重要的是兴趣的培养，所以英语教学注重的是趣味教学。一些可爱的课件，一些经典的英文歌，一些常用的词汇都让这些孩子们听得认真而开心。几天的教学下来，一些旁听的家长们也都露出满意的笑容。

暑期大学生工作报告6

今年暑假，我参加了杨浦区的大学生挂职锻炼活动。根据区组织部的安排，我挂职在杨浦区定海路街道经济科。其实，当得知被安排在杨浦区街道里挂职锻炼的时候，心里感到有一些“失落”：一来总觉得街道里做的都是些婆婆妈妈的小事情，我去那里锻炼是学不到什么有用的东西的；二来是由于我家距离挂职的单位比较远，来回路上要花上近四个小时，而所做的工作可能就是写东西，敲敲键盘等，感到有一点不值得。然而，此刻当我提笔写这篇小结的时候，回想着近四十天来的挂职锻炼的点点滴滴，我却有一种“充实”的感觉。这一段挂职锻炼的经历不仅使我学到了不少的工作经验和社会知识，受益匪浅；而且也让我从中体会到了很多东西。下面我就结合我挂职锻炼过程所做的工作及参加的活动，谈一谈自己实习的一些体会和收获：

一、人大代表来视察

我所挂职的单位是定海街道经济科。由于单位的设置及运作更像是一家公司，因此我更喜欢称它为公司。公司全面负责整个街道辖区内的经济工作，具体包括经济园区开发、招商引资、企业宏观管理等。在诸多的工作中，我们公司的经济园区开发和招商工作应该是做得比较好的，在全区十个街道中知名度较大。因此7月12日区人大代表和区经委来经济园区参观视察。可是没想到领导竟把接待人大代表的任务交给了我这个第一天的挂职新人，让我同另一位园区工作的同志一起做好前期的接待工作。我当然是不知所措，好在有人指导，我跟着边做边学。联系参观单位、布置会场、搬黑板等前期准备工作也就逐一完成了。其实使我受益不浅的倒是与人大代表们一起参观落户园区的各个企业以及旁听区经委的同志汇报全区的都市型工业园区的建设情况。这是我第一次全面和深刻的了解到上海的都市型工业园区，并有了一定的感性的实地接触。这一切都是我在大学的课本上所学不到的东西，从这一刻起我便渐渐喜欢上了我的这个挂职岗位，因为我觉得我能从中学到很多有价值的经济知识，对我今后的学习工作将会产生很大的帮助。

二、三天开了四个会

刚开始挂职上班的初期，公司领导和我的带教老师并没有交给我什么具体的事情去做，我的“工作”就是熟悉了解公司的发展和运作情况，当然最佳的了解途径莫过于参加各级各部门的工作会议。于是，我就拿着笔记本跟着公司陈总经理马不停蹄地在三天的时间里连续参加了四个工作会议。会议的主旨大致就是公司以及各部门就上半年工作目标完成情况进行总结，并积极寻找下半年工作目标的管理方法和发展对策。尽管连续不断的会议创造了我有史以来开会的最高频度，人也感到有点累，但是也使我收获不少。首先我感受最深的是工作指标对于经济工作发展的至关重要，可以说没有明确细致的指标就没有开展经济工作的动力和压力。其次公司全体员工严明的

工作管理责任制以及自我加压、负重奋进的工作精神也给我留下了深刻的印象。然而更让人值得骄傲的是公司去年及今年上半年的工作业绩，在全区同行业中名列前茅。直到现在我对公司陈总经理在会议上讲得最多的一句话还记忆犹新：经济工作要看的就是最后的工作成绩……

三、共建***民鱼水情

临近“八一”***的时候，我的带教老师经济科孙科长又交给了我一项任务—组织一场公司同共建部队之间的“八十分、飞镖”联谊比赛。这可是我挂职以来第一次***完成一项工作，既兴奋又紧张。尽管在学校这样的比赛我不知组织过多少次，但是让我这个“毛头小子”来组织“大人”之间比赛，心里还是有点紧张。不过通过努力，我精心组织策划的比赛方案、规则、人员安排还是得到了大家的肯定。比赛当天的进程十分顺利气氛也比较轻松，最后公司及部队分别获得了八十分和飞镖的冠***，大家皆大欢喜。比赛是次要的，更重要的是通过***民联谊活动使地方与部队之间的情谊加深了，而我也对能为共建这份珍贵的***民鱼水情出力而感到十分的高兴。

四、屋顶上的敬业精神

那是我代表公司协同《***日报》的记者，拍摄我们经济园区时的故事。由于当时没有找到较好的拍摄全景的角度，于是我就随口提议上一幢六层楼顶去拍。没想到年过六旬的记者王老师为了能拍到更好的照片竟然真的要爬上屋顶去拍摄。我们都劝他别去了，要爬上屋顶不仅困难而且危险，但是王老师还是坚持要上去。经过艰难的攀爬我们终于来到了屋顶，从而也顺利地拍到了理想的全景。通过老记者言行，通过爬屋顶这件事我才深刻体会到了什么是敬业精神，这是我在大学生活里所感受不到的，也是成长教育中所缺少的重要一课，我在这里学到了。

五、最大的收获

四十天的挂职锻炼确实给了我许多的锻炼和学习的机会，也使我收获很多。其中最大的收获就要数对于上海都市型工业园区发展理论的全新研究以及在实践中认识到经济园区建设对于我市国企改革积极意义。20__年杨浦区提出了“一个目标，两个依托，二三并举、四业发展”的经济发展的总体要求。一年来，区经委、园区办和各街道积极依托国有大中型企业的技术、人才、设备和土地、厂房等优势，推进了杨浦都市型工业经济园区的建设。今年上半年，定海街道以“厂街合作、利益共享”为合作基础，与中国版纸厂联手组建了杨树浦复兴经济开发城。今年下半年又着手与上海灯芯绒总厂合作开发第二块经济园区。目前，已入驻企业43户，引进注册资本金人民币2469万元，完成地方税62万元。企业出租厂房面积达1万多平方米，收到租金150多万元，并吸纳了100多名原厂的下岗职工。经济园区的发展不仅盘活了国有企业的存量资产，解决了企业富余职工的出路，而且也使所在的社区街道和入驻经济园区的企业都能互惠互利，协调发展。我也因此在实习期间就经济园区建设为课题进行了专项调研，收获颇丰。同时也使我相关的专业知识又有了更新更广的突破。

六、未完成的工作

虽然我现在提笔写这篇小结，但是据我挂职期满还有几天，我手头还有一些未完成的工作。首先是一项对公司下属企业的从业人员的统计分析工作，这是一项连续的统计工作。我所做的是它的第一期的统计分析，前期的制表、通知、收集等工作已经完成，而后期的统计分析则希望能在我挂职期内尽量完成，并作好第二期的交接事宜;其次，曾经答应经济园区为其策划一套宣传画册，现在因为园区照片问题而耽搁了，看来可能在我挂职期里完不成这项工作，对此十分遗憾。

以上的一些工作感受仅仅是我众多体会及感想中的一部分，还有很多东西是难以言表的。在我挂职期间带教老师、公司领导和所有同事们都给予了我很大的关心和帮助，也正是有了大家的关心和帮助才使我顺利完成了我的挂职工作，此外带教老师及同事们的严谨的工作作风和认真的工作态度也使我感受颇深，在此我衷心地向大家表示感谢。四十天的挂职锻炼的确很短暂，但是它却会成为我大学生涯乃至整个人生中的重要篇章。相对于挂职前的“失落”的感觉，我真心地想说一句：能在街道锻炼真好！

暑期大学生工作报告7

这是迈入大学校门后的第二个暑假，本来想要找份兼职工在学校待一个月，然后再回家好好放松下，摆好心态，精力充沛的迎接大三的课程。但是无奈老妈的催促。。。。为了让在家的假期同样的精彩，在这个暑假我进行了一份家教实践活动。现将该次实践报告的具体情况作如下报告：

实践对象：xxxx中学初中部二年级学生(该学生成绩较差)

实践目的：主要是辅导其完成暑期作业中的英语部分，并借此对该生二年级所学英语作复习、巩固、提高，使其对即将学习的三年级的知识作初步了解，为三年级的学习打下一个良好的铺垫。

实践时间：XX年7月12日至XX年7月25日

实践过程：在整个过程的起初的两三天里，我并未贸然进行实质性的教学活动。我首先翻阅了该生一学期的作业及考试试卷，又向其家长了解了一些情况，我对该生的基本情况有了初步掌握：该生基础较差。单词，句型，语法，这些最基本的方面都比较薄弱。

在此，并没有一一列举每天的过程及感受，只是列举了比较有特点的几天。如下：

XX年7月12日：第一天，第一次去给那小男孩上课的情形依旧历历在目，我破例地早早起了床，虽离上课还有一个小时，可我早已整装待发。前一晚，我甚至兴奋得失眠。一路上我的心砰砰直跳，是紧张还是兴奋，我自己都分不清了，只记得心里不住的对自己说：“第一份工作，好好干，加油！”全力的投入，两个小时的时间，讲解完成了5页的内容，另外有补充很多的句型跟单词，感觉相当有成就感。但是现在想想，只是自己很单纯的在讲，没有注意到之间的互动，有点在演独角戏的感觉，大概还是经验不足吧。

XX年7月15日：后面的题目中陆续的有出现前面讲解及补充过的内容，但是小孩子却一问三不知，很茫然的样子。然后领他翻前面对应的题目，旁边赫然有我标的注释。问他为什么，他解释说看不懂我写的东西。。。。有点泄气了。。。

XX年7月16日：经过反复的思考，既然我写的东西看不懂，我就试着引导他自己添加重要的语言点。吸取教训，主动的询问他有什么地方不懂，有什么意见。他提出我讲解的太快，跟不上我的进度。虽然有些不太开心被人指出不足，但还是比较虚心的反思了下。我试着的放慢速度，并嘱咐他要常常翻翻看看。

XX年7月18日：这两天在补充讲解到重要句型的时候，尝试着互动交流。教他例句，试着引导他自己翻译句子，并且自己编些例句。借此，希望他能够逐渐培养起学习英语的自信。同时中间有穿插些名人事例啊，有趣的传说，字谜游戏等，让他感到其实英语很有趣，试着培养他对英语学习的兴趣。

XX年7月22日：试着提问前面的内容，结果仍然不太清楚。有些急了，但是想到为人师嘛，于是我耐住性子，跟他一起翻注释，一起记忆，同时提醒些技巧之类。每天划出些重要的句法，单词交代他背诵，并且第二天的时候讲解部分中穿插着提问。

XX年7月25日：这几天通过提问发现他掌握的还好，基本上满意。看着自己的学生一点点的进步，心里特别特别开心。呵呵，为人师的感觉，真好。

最后是作文部分，是篇看***作文，具体讲了下思路，引导他自主的完成。难的句子不会写，引导他写些简单的句子穿插起来。从简单的句子开始，教他不要着急太难的句子，经过简单的句子的练习，肯定会越来越好的。

最后与他一起归纳整理了重要时态的用法。

最后一节课，讲了些自己的学***验，并以身说法，告戒他好好把握现在的时光好好念书。不知道他能不能体会到这种心情呢。。反正自己当时是很感慨呢。

实践体会：

转眼间，一个炎热的假期就要过去了。蓦然回首，不能不感慨光阴似箭般的那份无奈。当准备收拾心情，重整出发时，发现原来匆匆的假期里多了一份沉沉的充实。

很感谢有这样的一次家教实践，我学到了很多，也懂得了很多：

第一，从事教学工作需要“耐心”：面对一个仅初中二年级的学生，他对知识接受和记忆的方式和能力都有其特点和限制，我们在教学中不能从自身主观出发“想当然之”。对学生在学习中所遇到的障碍要“耐心”的讲解，一遍不行就两遍，两遍不行三遍，同时也应该反省自己的教学方式是否对路，切忌“简单粗暴”。通过这次，学会了时刻提醒自己要“沉得住气”，自己偏急躁的性格也得到了一定的改变。

第二，从事教学工作需要与人“交心”：在教学中不能够“闭门造车”、“一叶障目，不视泰山”，要多与外界交流，掌握更多的信息，丰富自己的教育背景。我注意了与家长的交流，一方面更深入了解学生的情况，有利于我“有的放矢”；另一方面我及时将教学进展及时反馈给家长，有利于家长的配合与支持。同时，我还向多位我以前的老师请教，他们的经验都给了我莫大的帮助。

第三，自己平时行为过与懒散，经常我行我素。经过这次，我懂得了：准时是对别人的一种最起码的尊重。特别是想要成为老师的。话，为人师表很重要。

第四，我理解体会到了作为一名老师沉甸甸的责任感。

经过了将近半个月的家教生涯，现在的我对于“老师”这个称谓不再陌生，当别人称呼我“老师”时，没有了昔日的羞涩，有人说教师是太阳底下最神圣的职业。虽然我的兼职只是沾上了“教师”的丁点边，可我分明感到这两个字给我带来的豪迈感。然而当告别了家教职务时，原先最熟悉的称谓，只留下陌生的印象。

从一个学生通过家教可以尝试一下为人师的感觉(虽然这并不是真正的老师)。师者，所以传道授

业解惑也！虽然讲的知识不难，难的却是怎样讲得更懂，让学生更明白、透彻……

我一直认为想当一个合格的老师不容易，所以总觉得有点战战兢兢，有一点惶恐又有一点虚荣。惶恐的是生怕会误人子弟、耽误了学生的前程；虚荣的是想不到自己也会当别人的老师。也许当好老师和其他职业一样，只要有一个赤子之心，则就没有了万难的事。

已经大三了，是应该考虑自己未来的时候了。有时候很难想明白自己究竟想要的是什么，想拥有怎样的人生。北京外国语大学，一直的梦想，我想如果工作的话，很难再实现它了，也许它就会成为永远的梦想。所以我决定要考研，希望可以考进北外，圆这样一个梦。然后计划要成为一名人民教师，太阳底下最光辉的职业。一直在努力也在加油。通过这次家教，体会到了老师的不易，更感觉到了自己身上沉甸甸的责任。我会尽量改掉自己身上的坏毛病，为成为一名人民教师而努力。

也许当老师不会成为我的职业，甚至作为第二职业都很难。但是有一天，我很希望能够自创门派，传播自己所掌握和创造的知识-我虽然不能够做阿尔伯特·爱因斯坦，但是我很希望我的学生中能够走出一位爱因斯坦或者爱迪生来。

每天的太阳都是新的，但每天的太阳并不都是灿烂的。每天上午从他家里回来，虽然觉得有点累，但是我的暑假也因此而充实。

宝贵的一次工作给了我很深的感触，受益非浅；也使我又成长了，同时看清楚了自己要走的路。要加油了~

暑期大学生工作报告8

实践报告主题：暑期超市售货员社会实践报告

实践单位：佳家玛超市

实践时间：20xx年07月15日至20xx年08月15日 共30天

今年暑假，我选择用打工的方式充实自己的假期生活，所以，从20xx年07月15日至20xx年08月15日，我在佳家玛超市担任售货员。

刚开始的时候，我觉得这份工作应该是很轻松的，就只是卖东西而已。但是上班后我才发现，其实这份看似简单的工作原比想象中来的辛苦。

首先，必须要做到的就是遵守超市的上班时间。既然是在社会上，那最基本的一点就是遵守它该有的制度，这是原则。而我的工作时间基本上是从早上八点至下午五点。其实，工作时间的安排倒是可以接受的，只是工作的时候需要长时间的站立，所以刚开始的时候很不习惯，而且也有点吃不消，但是，在一段时间习惯之后，还是可以克服的。

其次，通过亲身经历我了解到，当售货员不是说只要站在超市里就可以了的，要做的事情其实有很多，比如给商品打标签，还有定时查价，看是否有涨价或者降价的商品，如果有新的商品，就需要帮忙上货，有时还要负责将一些零散的货物分类摆放。其实，一开始的时候，我觉得，自己只是售货员，那些例如上货之类的事情不应该有我负责，而应该有专门负责上货的人员。但是，

后来我发现，其实大家都是这样。而且，我后来思考了一下，倘若每个人都只“各司其职”，“不在其位，不谋其***”的话，那样超市就必须每一项工作就请一些专门负责的工作人员，这样既不利于超市的营运，也是对人力资源极大的浪费。而且，就像社会这个大舞台一样，每个人都只是只顾自己的表演。一个人不可能永远只站在自己的位置上，人具有社会性，是社会的产物，而且，社会是一个大家庭，很多事情是要靠大家协作才能完成的。我们所要做的，是在自己的位置上完成好自己的工作后，与他人合作，完成社会的工作。

虽然只是在超市工作，但是我觉得还有很多收获的。最主要的就是，每天都会碰到很多很多的人，这就要求自己与形形的人沟通。其实，平时的自己不大善于与他人沟通，但是我也知道，将来要作为一名老师，就必须学会与人沟通，不管是学生，还是学生家长。所以，我把这次经历当作是对自己的历练，不断的克服自己，磨练自己，因为在学校里，能这样与人沟通的机会并不多，所以需要靠自己在社会上不断积累。像现在这样暑期实践的机会，我并不会把它当作是赚钱的机会，而是在累积自己的社会经验。我相信，不管是怎样的工作，只要它融入到生活中了，就能从中学到东西，因为这是从生活中学来的。

在超市工作了一个月，我还是发现了一些问题，比如有些工作人员的态度，对顾客不甚热情，有的甚至是爱理不理的。我想，顾客都不愿碰到这样的人。我想，作为超市，可以实施一些奖惩制度，例如让顾客对工作人员的工作态度进行评估，得到好评的工作人员可以得到奖励，如果是特别差的也该给予一定的惩罚。而顾客方面，可以在其参与一定的次数后给予一些优惠。这样，我觉得不仅顾客觉得有实惠，而且也有利于提高员工的积极性。

另外，还有一个现象让我觉得有些说不过去。但这并不全是超市的责任，主要是顾客方面。有很多人先拿了一些东西，但是后来却又不想买了，于是也不管走到哪里，就把原来拿的东西丢下，导致一些商品不在它们原来的位置。说实话，这样给超市的工作人员带来了很多不必要的负担。但面对这样的情况，没有采取任何解决策略的超市也是不可取的。其实，超市可以设置一些专门放置这些顾客拿了却不想买的商品的地方，这样，整理起来也会方便一些。

为期一个月的社会实践看起来有些漫长，但是真的当自己身临其境的时候，又会觉得很短暂。在实践结束后，我也想了很多。首先，社会实践让将要离开校园踏上社会的我们更加真实的体验社会生活，接触社会，了解社会生活，以帮助我们今后能够更快、更好的融入社会。再者，社会实践也大大锻炼了我们的沟通与表达的能力。还使我们加深了对社会的理解，也开拓了视野。所以，我想，只要还有机会，我一定会多参加社会实践。

暑期大学生工作报告9

爱撒山林 关注山村希望

——记华北电力大学暑期社会实践小分队满城黄龙寺之行

实践主题：爱撒山林，关注山村希望

实践地点：满城县刘家台乡黄龙寺村

实践时间：XX年7月8日—12日

实践人员：华北电力大学环境学院学生

队长：崔帅

一、实践背景简介

刘家台乡黄龙寺村，位于满城县西北约50公里，是河北省满城县最偏远、最贫困、海拔最高的一个小山村，为市级贫困村，大学生暑期实践支教报告。当地群山环抱，交通不便，信息闭塞，村中青壮年大都外出打工，只剩下老弱妇孺打理家中大小事务，村民生活水平普遍较低。1995年，为响应中央号召，华北电力大学环境学院与黄龙寺村建立帮扶关系，确立该村为华电支教基地，迄今已有十五年的历史。

由于设备、师资等各方面情况较差，教师和学生逐年外流，该小学现今只有四个年级、四名老师和十一名学生，教学和学习条件都十分艰苦。并且，这十一名学生几乎全是留守儿童，其心理状况欠佳，有明显的心灵关爱缺失迹象。此外，因为大部分家长的文化程度和教育意识的低下，当地学生厌学、辍学的现象很严重。为此，在校团委、系领导的殷切嘱托与关注下，暑期支教小队迅速组建起来，准备为大山的孩子们带去活力与希望。

二、前期准备

- 1、本小队受到系领导高度重视、殷切嘱托，动员大会上，我们的队员们纷纷表示出色完成实践活动的决心。
- 2、我们倡议全系同学积极捐献衣物、文具等用品，为黄龙寺的孩子们送去温暖。
- 3、支教小队队员们分头行动，搜集适合小学生的哲理故事、诗词、歌曲、游戏等，并根据各自体育课所学课程，充分准备健美操、散打、篮球等相关课程内容，力求丰富支教内容，使支教小队在短短的几天中将其作用发挥到最大化，社会实践报告《大学生暑期实践支教报告》。
- 4、查阅有关留守儿童的相关资料文献，借阅***书馆的大量书籍，阅读了许多相关主题的文章。而后，总结精炼所摘文献，从生活、学习、心理三方面着眼，以家长、老师、学生本人三个角度出发，做出一份有关黄龙寺小学学生现状的调查问卷，意在反映本地留守儿童的各方面状况。
- 5、支教小队队员们自愿集资为黄龙寺小学的孩子们购买足球、篮球、羽毛球等文体用品，丰富他们的课间生活。
- 6、考虑到可能会有个别学生与家长在上学读书和培养子女方面存在观念上的误区，队员们花近一个月的时间阅读了有关心理疏导与心理教育方面的书籍，掌握基本的心理引导方法，以说服和纠正该错误观念。
- 6、联系报纸、网站等媒体，做好宣传，等最终的新闻稿写成后以各种形式进行投稿。

三、日程安排

7月8日——支教小队九人前往满城黄龙寺，与学校校长、村干部初次接触，安排食宿

7月9日——为孩子们分发衣物、文具等，与他们一起游戏

7月10日——召集孩子们到学校来，教授其诗词、歌曲、英语等知识，并教他们学习散打、健美操、篮球等体育项目，增进与孩子们的交流，完成调查问卷。

7月11日——队员们在一小学生的带领下到部分学生家中进行走访，深入了解他们的家庭生活状况。

7月12日——组织一次队员和孩子们共同参与的包饺子活动，午后队员们开黄龙寺，返回保定。

7月13日——召集全体队员开会总结，发现亮点，找出问题。对调查问卷进行数据统计与处理，得出初步调研结论。

四、实践日志

暑期大学生工作报告10

作为当代大学生、作为一名优秀人才，口才是对其最基本的要求。但我却不是个健谈的人，不但说话吞吞吐吐而且经常找不到合适的词语准确表达自己想要表达的意思，所以在社交中我屡屡吃尽苦头。曾经也梦想自己能像央视主持人那样侃侃而谈，言语幽默风趣、妙趣横生，但我也知道那并非一夕一朝就可以具备的，那需要长期的锻炼积累。

在此次社会实践中，我的主要工作是带领教导一群小朋友，这为我提供了锻炼口才的平台。虽然只是和一群小朋友交流，但我有更多的说的机会。工作第一天我明显感觉自己语言表达上的严重不足，但随着时间工作的进行我发觉自己有了明显的改善，现在在小朋友面前我已可以说得得心应手。

这次社会实践让我进一步意识到自己在语言表达方面存在的不足，也让我在这方面得到一定的改善。今后我会争取一切可以提高口才的机会，提高自己的口才。

暑期大学生工作报告11

纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行。利用这个暑假，我到天津市蓟县众信苗圃进行了为期20天的社会实践活动。这次短暂的实践，充实而不失乐趣，让我们这些涉世未深的学生对社会有了初步的认识，它像一架桥梁，把我们和细致严谨的工作态度紧紧联系在一起；它像一条纽带，将丰富的知识和因地制宜的改变巧妙地结合在一起；它像一位导师，循循善诱，耐心的为我们指明了前进和奋斗的目标。

在此次社会实践中，我主要的工作是收集和统计苗木信息，及时计算苗木的数量，种类，并查看所购进的是否合格。首先，我需要对各种苗木有一定的熟知度，为此，我在园长的带领下到苗圃中认识并记录了各个种类的苗木的种类，并学会了从一些基本的层面上区分苗木长提前统计，整理了一下苗圃中各个树种所占的比例，了解到哪些是苗圃购买时的主要种类。这样可以节约时间，很大程度地提高办事效率。其次，我运用在学校所学到的数学知识，统计学概率等对苗圃的分成比例是否合理进行了分析。我查阅了一些资料，得到相关树种的长成时间，成活概率，单位时间，单位面积内所生成的利润。这样深入的调查可以让我们更好的分配有限的时间，空间，提高利用率的同时获得更多的利润，达到事倍功半的效果。这充分利用到了我在学校学习到的数学建模的相关知识，所谓学以致用，使得书本知识在最大程度上发挥。最后，在实际的与买家沟通的

时候，要了解此类苗木实际的低价，以及在当前的行情下合理的变更幅度。这不仅需要有足够的耐心，诚心，还需要一丝不苟，严谨慎重的态度，在细枝末节的地方多多留心，切不可因即将谈成合作，或急于求成而掉以轻心。自始至终，都应保持着认真，大方的合作态度，愉快洽谈。而售卖时则是需要认真，快速的考虑买家所提要求是否合理，即使无法统一意见，也断不可发生冲突，以免影响双方日后的合作。这是委婉，融洽的处事之道。在苗木出售成功后，可在一段时间后与买家沟通，了解一下苗木的成活率，倾听一下对方的问题与建议，更好的完善苗圃的工作制度，在种植上的注意事项等。

通过这一系列的实践活动，在大家的相互学习与指导下我懂得了很多融入社会的道理：

第一，我们需要向他人虚心求教，在实际生活中认真贯彻与人文明交往等一些做人处事的基本原则，培养良好的习惯。我深刻的了解到，和团队保持良好的关系是十分重要的，众人拾柴火焰高，良好的团队合作可以提高工作效率，有效的促进团队之间的关系。而做事要首先学会做人，明白做人的道理，如何与人相处是现代社会的一个基本的问题。对于我们这样一群即将步入社会的学生，有太多的知识需要我们去学习，太多的问题等待我们来解决，很好的把知识运用于实践，从中获取更多的经验。而在实践的漫漫路长中，他们就是我们的老师。正所谓“三人行，必有我师”，择其善者而从之，其不善者而改之。我们可以从他们丰富，博览的阅历中学到很多知识，懂得不少为人处世的道理。勇于提出问题，发出质疑，也是我们进步的一个要道。我们要学会发现问题，***思考问题，并运用知识与经验来尽力解决问题。这一段时间所学到的知识和经验是我这一生中的一笔宝贵的财富，受益终身。

第二，成功总是留给有准备的人。利用有限的时间，在开始一件事情之前先做好充足的准备。准备的途径有很多，可以到***书馆查阅

第三，就业环境的不容乐观，竞争形式的日趋激烈，面对忧虑和压力，于是更多的在校大学生选择了社会实践工作。打工实践时间虽然很短，但是在这段时间里，我们却可以体会到工作的辛苦，锻炼个人意志品质，同时积累一些社会经验和工作经验。这些经验是一个大学生所拥有的“无形资产”，他将在我们日后的生活中发挥着举足轻重的作用。通过参加社会实践，我们更加懂得“两耳不闻窗外事，一心只读圣贤书”的人不是现代社会需要的人才。大学生应该学会在社会实践中培养***思考、***工作和***解决问题能力。

第四。在实习中，我体会到了实际工作与书本上的知识是有一定距离的，需要我们进一步的再学习。虽然这次实习的工作多集中于比较简单的采集总结信息但是，这帮助我更深层次地理解数据归纳与实际操作相互成的关系，知识给我们提供了极大的帮助。这使我深刻的体会到，如果将我们在大学里所学的知识与更多的社会实践结合在一起，用实践来检验真理，使一个本科生具备较强的处理基本务实的能力比较系统的专业知识，这才是我们学习的真正目的。实践是学生接触社会，了解社会，服务社会，运用所学知识实现自我价值所谓最好途径。亲身实践，而不只是闭门造车，纸上谈兵。实践，实现了从理论到实践再到理论的飞跃。在这之中，增强了我们认识问题，分析问题，解决问题的能力。今后，还需要我们在学习中不断地用知识武装自己，用书本充实自己，为以后认识社会，步入社会，更好的服务于社会打下良好而坚固的基础！

通过这次的社会实践，我们逐步了解了社会，开拓了视野，增长了阅历与才干，并在社会实践中发现了自身的不足，对自身价值能够进行客观的评价。这在无形中使我们对自己的未来有一个准确的定位，增强了自身努力学习知识并积极地将其与社会相结合的信心和毅力。对于终将走入社会的大学生们，更应该提早走进社会，认识社会，适应社会。艰辛知人生，实践长才干。我们要充分的利用一切身边的实践机会，经历了磨砺，苦难与挫折，才能更好的改进缺陷不足，完善自

我！

暑期大学生工作报告12

一、新农村建设调研

7月14日，我们怀着无比激动的心情向位于陕西南部的汉中地区进发，途中我们在隶属汉中市的勉县和宁强县开展暑期实践活动，每到一个地方，我们都通过发放传单和调查问卷以及面对面和农民同志交流，认真了解当地人民的生活习惯、并拍摄照片，记录在新农村建设下的农村人民的生活状态。

汉中民风淳朴，环境优美，号称西北小江南，向来以发展旅游业为振兴汉中经济的主要来源。但由于地理缘故，汉中交通不便，尤其是属于山区地带的宁强县，是2008陕西省的地震重灾区。因为人才资源稀缺，所以汉中市的科技，教育，文化等诸多方面都落后于与之毗邻的安康，宝鸡等市或地区。

1、扫盲工作仍需继续开展

在我们开展调查问卷的过程中，我们发现部分农民朋友竟然不认识汉字，当我们把调查问卷发到他们手上时，有一位农民朋友说：“你们发这些，我不认识怎么办”。这句话对于我们大学生来说是很震撼的，国家对新农村建设高度重视的，新农村建设要求农村人民利用国家的优惠***策积极开展农村生产，不管是国家下达的重要文件，还是国家给与农村的科技技术支援，都需要农民朋友们具备一定的文化素养，如果部分农民不能识字必然对新农村建设的实质内涵不了解，对国家给与他们的新技术新思想不能接受，从而影响到整个村子乃至整个乡镇的新农村建设的进展。

2、农村也要加强思想教育

在我们调查问卷的过程中，当我们问及是否了解国家近几对新农村建设***策时，许多人摇头表示不知道，当我们举例说到关于农村房屋建设，以及国家免除农业税等方面得话题时，他们才能意识到这些原来就属于新农村建设的***策，只是他们平时都没有系统的了解过国家的新农村***策。

通过这些事情也让我们意识到，作为中华人民共和国公民了解国家***策是我们的权利，也是我们应尽的义务，生活在国家的***策之下，如果连国家的基本***策都不了解，我们很难在国家框定的社会秩序下顺利的工作学习和生活。

3、及时获得最新的农产品买卖渠道

这次新农村建设调研，我们在宁强县高家坪村签订了大学生村镇挂职锻炼基地，我们从宁强县的多个村子了解到，很多村子原本有自己的特色产业，但是当人们怀揣热情投入到新型农业生产并得到劳动果实之后，却苦于找不到宽广的市场需求，或者因为外界的收购价格过低打消了再生产的积极性。作为国家最先进的人才队伍，我们大学生应当积极发挥自己的主观能动性以及自己的特长，把网络和计算机引入农业生产环节，利用网络和计算机帮助农民群众获得更多的市场需求以及更多的先进农业生产技术，使他们发展新型农业的积极性得到增长，为增产增收提供强有力的保障。

二、大学生暑期教育调研

这次的暑期社会实践活动，我们作为学院首支到达地震灾区签订支教基地的队伍，签订大学生暑期社会实践基地是我们有一项重要的任务。之所以签订社会实践基地的原因有三。

一是每暑假大学生应当积极参加课外实践活动，认真了解当前社会形态，了解国家的基本国情，这对于我们今后进入社会工作，能更好更快的了解社会打下一定得基础;二是在许多大学生眼里，他们并没有真正认识到社会实践的重要性，对于学院每下发的暑期社会实践表格仅仅盖上签收单位的公章就算完事儿，当然也有的同学凭自己的努力找到了实践单位，但是对于大多数同学来说找到一个合适的实践单位，他们很难迈出这一步，针对这样的情况，学院应当提供社会实践基地，为以后的社会实践活动提供便利条件。让更多的学生更好的进行课外实践活动;三，就以往所开展的社会实践活动的效果来看，很多队伍到了当地后才联系实践单位，在实践的过程中由于没有了解当地实际情况，因此他们的实践活动是在探索中进行的，但是大学生实践活动的时间很短暂，往往等到大家适应了环境，摸清情况准备好好锻炼的时候，活动的时间已经所剩无几了。为了有目的的开展实践活动，也为了使我们的支教活动准备的更充分一些，在我们签订实践活动的同时，我们积极与当地的学校沟通，比如在宁强县高寨子镇中心小学，我们与小学总务老师聊了很长时间，从谈话中我们了解到，该学校的硬件设施在整个宁强县来说是比较先进的，学校的每间教室里都配备了多媒体设施，这在小学教育来说是非常先进的设备，但是该小学懂得电脑技术的人员不多，很多老师宁可在黑板上多用粉笔画***也不愿意利用电脑授课，这样一来造成了资源利用率降低。我们学院对于学生计算机的要求很高，一些常用的办公自动化软件我们都能用到得心应手，因此结合高寨子镇中心小学的实际情况以及我们学院学生的特长，在明的寒暑假支教活动中我们会尽可能选派电脑技术水平高的学生到这里实习，一来给学生讲述课外知识，二来帮助该学校的老师更好的掌握电脑知识，为他们今后的工作带来便利，也让学生的学习变得更加生动活泼。

不论是农村大人还是农村的孩子，他们都向往美好的生活，身处山区他们接受先进知识的机会很少，与生活在大城市的人们相比，在诸多方面他们都有很多需要改善和学习。农村人民需要先进的技术和迅捷的信息通道才能更好的发展生产，把自己的家园建设的更加美好。农村的孩子非常渴望新知识，除了在课本上学到的知识，他们更需要从不同的渠道获得不同的信息，开阔学生视野应当引起当地教育机构的高度重视，也是每个支教志愿者应当给山区孩子们培养的。作为一个山区孩子，上大学是他们毕生的梦想，在大学校园里，来自山区的孩子和来自大城市的孩子有很大差别，虽然都考上了大学，但是二者的见解思想，个人修养，思想素质有很大的差别，我认为原因就在于教育机会的不均等，二者接受教育的平台不同：大城市的孩能够接触到更多的信息，虽然有的东西并没有深入学习，但其影响却是深渊的，这应当算是人生阅历的一部分。而山区的孩子没有便利的条件，弹钢琴、学画画，学电脑对他们来说都是一种奢求，有的孩子甚至没有学过英语。

我希望山区的孩子通过大学生支教能够获得更多知识，从科学文化素养等各方面全面提高自己，尽可能缩小自己与城市孩子的差距，也希望所有灾区的孩子都能够考上大学，将来把自己的家乡建设的更加美好。

暑期大学生工作报告13

大学就是一座象牙塔，我们在这里收获知识，然而却不能体验到在社会里的现实，而三下乡就是将自己所学知识运用到实践当中，投身于社会服务，展现个人技能，实现自我人生价值的一个绝佳舞台。

今年的暑假，我有幸参加了吉林化工学院组织的“三下乡”集中社会实践活动。我不仅接触到了和自己所学专业相关的知识方面，还了解到之前并为涉足过的方面，很多知识是在学校里书本上所不能找到的，这一切都让我获益颇多。

不论是在吉林市的大荒地村、曾通村，还是在舒兰市的平安镇、二合雪乡，都让我感受到了不同的震撼。我坚信在新时代的引领下，我们国家的发展会越来越好。新农村的景色宜人，环境优美，大家也都在为了生态环保不断努力付出，为自己的美好庄园贡献自己的一份力量。在社区的宣讲中，更是体现出了我们的新时代精神。而这些，都将是对我一次宝贵的经历。

充实的时光总是过得很快，在这短短的三天时光里，我们更加明白了要对社会有所回报，做力所能及的事，哪怕只是微不足道的事，但也有它存在的价值。在和队友们一起度过的这几天，我们坚持用自己最好的状态走过每一天，无论遇到什么困难，大家都互相帮助，互助互爱。这是一个团结的队伍，我们齐心协力的渡过任何难关，这更加坚定了我们的友谊，让我体会到朋友、团队的重要。

而整个三下乡活动给予我的思想方面有了很大改变，对我的影响很大，获益良多，今后若还有机会，我一定会参加，在实践中实现自我的价值。

暑期大学生工作报告14

炎热的暑假，已经接近尾声，从7月20日到8月20日这段期间，在顾康电子商务有限公司实习，总的来说学到了很多的东西，每次都有新的收获。那么接下来就让我从几个方面来阐述自己的心得体会吧。

一、专业学习方面

我是一名广告学专业的学生，大一暑假的时候就在一家广告公司实习，当然那个时候因为大一学的东西都是理论上的，所以实战方面进行的很少，但是也学到了很多的东西，也体会过了一家广告公司是怎样的一个经营模式，以及那些平面广告的成品的制作过程，当然也初步的学习了专业方面的软件。收获颇多，这也是我坚持大二的时候也一定要出来实习，不要呆在家里荒废时间的原因。

暑期实践是一个可以很好的实现自己能力的平台，我这次所在的顾康电子商务有限公司是一个正在起步的公司，可以跟随着企业一同成长，这可以说是一个千载难逢的好机会。而我也很珍惜有这样的一个机会，我在这边主要负责的就是公司前期的网络推广以及网站的美工制作，感觉自己已经进入实战了，在课堂上学的很多的东西都进入到实际操作，包括dm、网络营销、线上线下一体化、企业营销策略等等，当然也包括自己广告专业最基础的photoshop、coreldraw、dream weaver这几个软件的运用。

首先公司前期的网络推广工作是有点琐碎的，因为公司成立初期，很多消费者对公司的认知度不够，因此在信任度方面也会缺少，所以在刚开始进入市场的初级阶段，很多的工作要做，包括目标市场定位、目标消费者分析等等，那么我所在的公司的目标定位很明确就是一家以绿色保健产品、进口食品、天然药妆系列、绿色有机美颜产品为主要销售产品的专业电子商务公司。公司旗下主打网站品牌——伊康尚品网，主要针对都市白领亚健康状态以及内调外养需求而推出各系列天然产品，公司的运营高层来自于医疗系统，早年是医院临床人士，正因为想改变目前这个市场混乱的局面，立志全力打造中国都市白领专业时尚放心安全的健康品网上商城。所以目标消费者

也很明确就是都是白领。

那么根据都市白领的生活习惯，他们都很“潮”。所以紧随着时尚的潮流，他们平时喜欢上网、看资讯、聊天、玩微博，所以根据这些生活习惯我们广告的切入点，也可以从这些方面入手，因此我尝试着在微博、博客里面发一些关于伊康尚品网的资讯，并给他们提供相应的链接，让顾客在选购产品的时候更加的方便快捷，但是现在的年轻人好像对这种广告有种很深恶痛绝的感觉，所以在微博里的粉丝是越来越少，看得我很揪心，仔细得归纳一下，对于微博而言，可以说是一个新兴的东西，但是它更适合走软推销的路线，而不是合走这种强行的广告路线，因此，我在争得经理的许可下，转换了一种路线。首先就是把里面的标签给转换了一下，把那很深奥的标签比如：b2c之类的转换为时尚等这些很普遍的标签(玩微博的人应该都知道在微博里有这样的一项功能就是可以通过标签来寻找好友，这就像是一张身份证一样的，这样可以拉近与其他网民之间的距离，实现与更多的人的互动)，然后就是转变推销的方式从刚开始的硬性推广，转为走“邻家女孩”的路线，就是在网民心中树立一个网上健康专家的形象，每天通过在里面写一些关于养生、保健之类的日常小知识，这样子更具亲和力，也可以更让人们普遍的接受，那么在消费者心目中“伊康尚品”的品牌形象也就会渐渐的树立。进而让消费者产生对其认同感及信任感。虽然对于像博客、微博推广这些方面是比较草根的做法，但是这样做也是一个很有实用性的方法，可以更加的深入人心。然后除了在博客上宣传以外，对于网络广告其他的方式也在同步运行当中，比如：关键词广告等还有就是一些论坛，贴吧以及发送邮件等等这些方式。

其实很早就听广告行业的相关专家分析过网络广告的潜力是相当巨大的，它的发展空间很大，而且目前网络的普及率也很高，之后也必定会是一直呈现增长的趋势，那么学习如何做网络推广，也就是网络广告也是个很不错的idea,然后我也在这方面学到了很多，如何做到让一个品牌深入人心，如何做到在消费者心目中树立一个良好的品牌形象，这个是公司目前要做的。但是树立好的品牌形象一定是要真实可靠地，消费者的利益是我们解决要维护的，所以我们公司也有淘宝店，有很多的淘宝店的商家都在树信誉，但是经理的一句话然后我感触很深，他说他们只是一个小的店铺，而我们是一家公司，如果我们跟他们一样，那我们就没有必要注册一家公司。仔细想想是的，一家公司的赢利是要走长远的路线的，而不是只是单纯得做一个门面给别人看。所以公司的员工就秉着这个原则兢兢业业地做着，很多时候遇到问题，但是为了消费者都是宁愿自己亏钱，但是却不可以让消费者的利益有损害。经理这样的做法让我学到了很多，如果每位商家都能够这样子为消费者着想的话，那么消费者的权益还会被侵害吗?真希望多一点像这样的商家。

二、人际交往方面

因为我所在的地方是一个大学生的创业园区，所以身边基本上也是些大学毕业的人在这边，可以说在这边的氛围是蛮不错的，还有就是那些墙上的墙体广告贴的也都是马云、李开复等他们的名言，所以我也有幸在这样的一个环境下受熏陶了一回，感受着大学生创业的酸甜苦辣。深刻体验着他们创业的艰辛以及他们对理想的孜孜追求。

在公司我很快就能够融入到工作的环境当中，并且和公司里的员工的合作也越来越有默契，因为我来到这里是位新手，当然我也根据自己的情况，很好地做到了这一点，很快的进入了轨道，也根据自己所学的职业礼仪规范得要求自己。

在宿舍里也能够很好的做到与室友很好的相处。她们除了一位姐姐是在这边自主创业的以外，也都是在校的学生在这边实习，很有缘分的大家在一起，周末的时候我们还一起出去逛街购物，俨然成为了好朋友，真的很难得能够和她们在这里相遇，更有缘的是还有一位大一的也是学广告的在这边实践，她有时也会请教我一些广告方面的问题，我也很乐意地为她解说。

社会实践告诉我，在新经济时代大学生应当具备新观念和不断进行技术创新的能力，善于经营和开拓市场，富有团队精神等素质。要在思辩中严密，于理性中成熟，致力于探索理性、情操、才智、体质之完美，只有做到全面发展才能适应社会的需求，并立于不败之地。人要与外界社会保持同步发展，即与时俱进。不要与社会脱节;并且做人要慎重，不要轻易下结论，由点及面，因为这是片面的而不求实际的，我们应该珍惜这个学习机会，珍惜生命的分分秒秒，学习好知识、运用知识，须知，虚度年华就是作践自己。还有，多多与社会接触是很必要的。如果我们想接受时代的挑战受到社会的欢迎，就抓紧时间好好地充实自我。不仅要学好专业课，要广泛取各领域的书。从多方面苛求自己，努力提高综合素质。一路的艰辛与微笑，虽有所收获，然所学是开始，新的考验和抉择要奋斗不息磨砺前行，不要让我们年轻的时光留下太多遗憾!

暑期大学生工作报告15

我获得这次暑期大学生社会实践的机会还比较特殊，原本是我院的一位同学获得了此名额，因其有其他的事而无法参加此次实践，而我对此次实践很感兴趣，故让我参加。在名额转让时还小费了一些周折，故我很珍惜这次难得的实践机会。

我知道在这次事件中我不禁代表我自己还代表着我们学校，甚至代表同时期大学生的整体风貌。所以我应注意自身的形象，积极主动地完成社区分配的任务，并配合社区做一些力所能及的事情。争取获得社区领导的拇指。

这次在莲花社区实践内容主要为青教工作，很幸运我所带的几个孩子都比较优秀，他们不但思想活跃而且还很听话。不像其他社区实践的大学生所抱怨的那样-----孩子不听话、爱打架、爱说脏话等等。孩子们大胆活跃的思想和行为给了我一定启示，这时我扮演的不仅仅是他们的老师这个角色，同时也是他们的朋友和互相学习的同学。

更多 实用文体 请访问 https://www.wtabcd.cn/fanwen/list/93_0.html

文章生成doc功能，由[范文网](#)开发