

原一平

作者：有故事的人 来源：范文网 www.wtabcd.cn/fanwen/

本文原地址：<https://www.wtabcd.cn/zhishi/a/167894888510596.html>

范文网，为你加油喝彩！

清淤机-五颜六色的反义词

LOGO

早安·你好

GOOD MORNING

最好的人生，不是一马平
川没有障碍，而是跨过或者绕过路障
继续向前，最好的际遇不是不受伤，
而是带着伤口
依然愿意奔跑！



2023年3月16日发(作者：天的笔画)

著名保险人物事迹

推销之神原一平

1904年，原一平出生于日本长野县。

因为家境富裕，从小他就象个标准的小太保，叛逆顽劣的个性使他恶名昭彰而无法立足于家乡。

23岁时，他离开长野到东京打天下。

1930年，原一平进入明治保险公司成为一名“见习业务员”。

原一平刚刚涉足保险时，为了节省开支，他过的是苦行僧式的生活。

——为了省钱，可以不吃中午饭。

——为了省钱，可以不搭公共汽车。

——为了省钱，可以租小得不能再小的房间容身。

当然，这一切并没有打垮原一平，他内心时刻燃着一把“永不服输”的火，鼓励着他愈挫愈勇。

1936年，原一平的业绩遥遥领先公司其他同事，成为全公司之冠，并且夺取了全日本的第二名。

36岁时，原一平成为美射手和金牛座配吗
国百万圆桌协会会员，协助设立全日本寿险推销员协会，

并担任会长至1967年。

因对日本寿险的卓越贡献，原一平荣获日本政府最高殊荣奖，并且成为MDRT的
终身会员。

原一平50年的推销生涯，可以说是一连串的成功与挫折所构成的.他成功的背后，
是用泪水和汗水写成的辛酸史。

“ 我不服输，永远不服输！ ”

“ 原一平是举世无双，独一无二的！ ”

著名保险人物事迹

推销之神原一平1904年，原一平出生于日本长野县。

因为家境富裕，从小他就象个标准的小太保，叛逆顽劣的个性使他恶名昭彰而无法

立足于家乡。23岁时，他离开长野到东京打天下.1930年，原一平进入明治保险

公司成为一名“ 见习业务员 ”。

原一平刚刚涉足保险时，为了节省开支，他过的是苦行僧式的生活。——为了省

钱，可以不吃中午饭。

——为了省钱，可以不搭公共汽车。——为了省钱，可以租小得不能再小的房间

容身。

当然，这一切并没有打垮原一平，他内心时刻燃着一把“永不服输”的火，鼓励着他

愈挫愈勇。1936年，原一平的业绩遥遥领先公司其他同事，成为全公司之冠，并

且夺取了全日本的第二名。

36岁时，原一平成为美国百万圆桌协会成员，协助设立全日本寿险推销员协会，

并担任会长至1967年。因对日本寿险的卓越贡献，原一平荣获日本政府最高殊荣

奖，并且成为MDRT的终身会员。

原一平50年的推销生涯，可以说是一连串的成功与挫折所构成的。他成功的背后，

是用泪水和汗水写成的辛酸史。“我不服输，永远不服输！”“原一平是举世无双，

独一无二的！”。

优秀员工个人事迹范文

公司企业优秀员工个人先进事迹材料

xx,1974年出生，本科学历，1995年参加工作，现任xx湖源牧业开发公司计量部

主管，她踏实工作、默默奉献、争创一流，在同事的帮助和领导支持下，取得了不

错的成绩，得到了领导和同事的一致认可和肯定。

一、在思想方面

作为xx湖源牧业开发有限公司的一名优秀员工，xx在公司刚刚成立时从天津来到公司参加工作。从小在天津这个繁华的国际大都市长大的xx来到气候环境恶劣，氧气稀薄的天峻县来工作，心理的落差可想而知，这种落差会引起她的失落感，影响工作情绪。富有工作经验的她深知心态决定一切，只有适应这种落差，消除失落感才能把心投入到工作中去，她便把这种落差当成锻炼自己的契机，把生活环境上吃的这一点苦当成是对自己的磨砺和人生财富，由此，调整了自己的心态，使自己愉快地去接受，去适应这种生活，适应这里的工作。在自己的努力下，xx这个来自天津女孩得到了公司领导和同事的认可，被公司提拔为计重部主管，被同事推选为xx湖源牧业有限公司工会主席。

二、在工作方面

作为公司计重部的主管，其工作岗位的重要性不言而喻，计量的准确度直接关系到牧民的收入和公司的效益，在面对公司和牧民这“矛盾体”，她做到了双赢，不偏不倚，全年误差率控制在万分之零点六，得到了公司的认可和牧民的尊重。

作为公司工会主席，为了促进企业更好的发展，建立完善、稳定、和谐的劳动关

系，在xx的领导下，工会组织机构完善，人员配备齐全，活动经费充裕。公司规定凡属公司重大事项或涉及员工利益的问题，必须召开员工代表会议进行讨论。近期她又组织员工学习了《劳动法》、《劳动合同法》、《工会法》，并计划参与讨论公司《员工守则》、《人力资源管理制度》、《工资管理制度》的修订。工会成立后积极监督员工的各项合法权利是否得到落实，全体员工签定劳动合同，并定期向员工公布各类社会保险的缴纳情况。她根据公司发展大纲，集合公司企业文化，组织员工进行职业道德、质量、安全、诚信教育，并定期进行培训考核，安全卫生检查，落实管理情况，检查安全操作规程的执行情况，塑造企业良好形象，保障员工生命财产安全，同时也提高了公司的管理水平。

三、在组织纪律方面

作为公司的管理层和公司工会主席，xx以身作则，时刻高标准严格要求自己，严格遵守公司的各项规定和上级组织部门的纪律要求，按时上班，按时参加会议、学习，没有出现无故缺席现象。她在遵守公司各项规章制度的情况的同时，认真、踏实、尽职尽责的做好各项工作。

四、在学习方面

作为公司计重部的主管，xx深知自己工作舌尖上的味道的重要性，为了更好的服务于公司和牧

民，她依照公司的要求，不断的提高自身的计量业务水平，不断的学习计量知识，先后自学了《计量基础知识讲义》、《计量技能守则》等专业书籍。为了更好与牧民的沟通，她还自学藏语，在她坚持不懈的努力下，藏语水平达到了能和藏民进行基本的交流，得到了牧民的认同和公司的认可。

总之，从xx加入公司以来，她兢兢业业、任劳任怨、埋头苦干，做出了不平凡的成绩，对于成绩她永不不自满，对于困难她永不服输，对于工作她永不放松，以饱满的工作热情迎接每一天，迎接每一天的挑战！

金融系统先进个人的事迹如何写,提供范文

这是一些注意事项，范文我倒是有，可输上去，太慢了，根据这些方法应该能写出一篇很好的个人事迹报告。

要拟定恰当的标题。先进事迹材料的标题，有两部分内容必不可少，一是要写明先进个人姓名和先进集体的名称，使人一眼便看出是哪个人或哪个集体、哪个单位的先进事迹。

二是要概括标明先进事迹的主要内容或材料的用途。例如《王**端正党风的先进事迹》、《关于评选张**为全国新长征突击手的材料》、《关于评选**处党

支部为省直机关先进党支部的材料》等o(2)正文。

正文的开头，要写明先进个人的简要情况，包括：姓名、性别、年龄、工作单位、职务、是否党团员等。此外，还要写明有关单位准备授予他（她）什么荣誉称号，或给予哪种形式的奖励。

对先进集体、先进单位，要根据其先进事迹的主要内容，寥寥数语即应写明，不须用更多的文字。然后，要写先进人物或先进集体的主要事迹。

这部分内容是全篇材料的主体，要下功夫写好，关键是要写得既具体，又不繁琐；既概括，又不抽象；既生动形象，又很实在。总之，就是要写得很有说服力，让人一看便可得出够得上先进的结论。

比如，写一位端正党风先进人物的事迹材料，就应当着重写这位在发扬党的优

良传统和作风方面都有哪些突出事迹，在同不正之风作斗争中有哪些突出的

表现。又如，写一位搞改革什么好吃的先进人物的事迹材料，就应当着力写这位是从哪些方面进行改革的，已经取得了哪些突出的成果，特别是改革前后的经济效益或社会效益都有了哪些明显的变化。

在写这些先进事迹时，无论是先进个人还是先进集体的，都应选取那些具有代表性

的具体事实来说明。必要时还可运用一些数字，以增强先进事迹材料的说服力。

为了使先进事迹的内容眉目清晰、更加条理化，在文字表述上还可分成若干自然段

来写，特别是对那些涉及较多方面的先进事迹材料，采取这种写法尤为必要。如

果将各方面内容材料都混在一起，是不易写明的。

在分段写时，最好在每段之前根据内容标出小标题，或以明确的观点加以概括，使

标题或观点与内容浑然一体。最后，是先进事迹材料的署名。

一般说，整理先进个人和先进集体的材料，都是以本级组织或上级组织的名义；是

代表组织意见的。因此，材料整理完后，应经有关领导审定，以相应一级组

织正式署名上报。

这类材料不宜以个人名义署名。。

推销保险的有什么名人事迹啊

功用一：保险保障，规避风险1、人身风险——生命价值别人都说我很富有，拥有

很多财富，其实真正属于我个人的财富是给自己和亲人买了充足的保险。

——李嘉诚李嘉诚的这句话成为许多寿险业务员名片上的宣言，其实，这句话的

智慧在言语之外。人生在世，要面临很多风险，其中最具打击力和破坏力的，就

是重大疾病和意外伤害了。

家人的一场大病，可能使我们多年的积蓄一扫而光。灾后重建，那可真玛雅部落 是任重而道远。

更可怕的是，花光的积蓄，家人的病还治不好，四处举债而债台高筑，或举债不得而只能让病人受苦而无能为力，那么这个家庭生活之辛酸苦楚便可想而知了。除此之外，还有意外伤害，意外是每个人都不可避免的，遭受意外，或死或残，不死不残那是些天地造化，即使如此也得花一大笔医疗费。

如果不幸伤残或身故，留给你身后亲人的，将是一种怎样的伤痛？你不忍如此，那

就要早做准备，你只需要每年拿出几千块钱，买一份保险，当这些事情发生时，保

险公司的赔款将帮助你的家人度过难关！比如你贷款30万元买了房子，那么你的

家庭需要的保障至少是30万元。你可以给家庭的主要劳动力买30万元的保障，

如果不幸发生意外，作文网课 主要劳动力丧失劳动能力，或身故，保险公司30万元的赔款

将帮助你的家庭还清房贷，不至于因无钱还贷而被迫搬出房子。

如果没有保险，发生意外，家庭既丧亲，又无家可归，那将是何等的凄凉！2、规

避企业合伙人的风险个人寿险保单能在企业所有者、合伙人或关键人物死亡时提

供资金。在某一个合伙人死亡后，原有的伙伴关系通常便不复存在，其他健在的

合伙人可以建立新的企业。

为了解决在某个合伙人死亡后企业的持续经营问题，合伙人通常签订买卖协议，规定已故合伙人所有者权益的买卖条件。3、以保单指定受益人的方式，规避债权人的风险假如你是债权人，那么你对你的债务人头发图片 具有保险利益。

为了避免债务人意外身故给你的债权带来损失，你可以给你的债务人买一份人身保险，并指定你为受益人。这样，如果债务人（被保险人）发生意外身故，你可以从保险公司获得相当于你的债权的赔偿。

功用二：子女教育，规划未来教育对现代人的重要性是无可置疑的，家长们都希望自己的孩子能接受良好的教育，可是，在圣诞快乐翻译未来教育费用看涨的今天，你准备好了

吗？有人统计，从孩子出生到大学毕业，要花大约30万元左右，这还是较保守的估计。因此，为人父母的你，应该早做准备。

现在市场上销售的子女教育类型的保险较多，从孩子出生到成人，都有适合的险种。

功用三：创造应急现金人寿保险单大多具有现金价值，这些现金价值是属于你的，你可以保单借款，盘活资金，这是一种较快捷的融资方式。

保单借款的好处：1、可以满足资金短期周转的需要，让手上的“死”保单变成“活

钱”。2、保单借款手续简单，当天即获得资金。

3、保单贷了款，其原有的保障功能仍有效，年底同样能够参与分红。4、不形成

债权债务关系，因此，万一到期不还，不会追究债务责任。

一般贷款是指债权人借钱给债务人，两者签订协议，约定债务人到期还本付息。功

用四：养老规划，安享晚年养老并不是四十岁，六十岁以后才考虑的事情，那时

候再考虑，怕是晚了，你将错过很多。

越早考虑养老，你所花的钱越少，积攒起来的养老金越多。三十岁买一份养老险荞面煎饼，

要比五十岁买同样的一份养老险少花一半的钱。

辛苦工作的你，为你的晚年准备好了吗？功用五：合理避税，实现财产代际增值1.

凡指定了受益人的，保险给付可不计入遗产总额我国《保险法》第64条规定：

“被保险人死亡后，遇到下列情形之一的，保险金作为被保险人的遗产，由保险人

向被保险人的继承人履行给付保险金的义务：（一）、没有指定受益人的；（二）、

受益人先于被保险人死亡，没有其他受益人的；（三）、受益人依法丧失受益权或

放弃受益权，没有其他受益人的。”此处的被保险人的继承人即是法定受益人。

需要指出的是，法定受益人与前述指定“法定继承人”为受益人虽然都是将保险金给

付被保险人的法定继承人，但二者在性质上有着根本区别。前者源自法律的规定，

后者则来自被保险人或投保人的指定。

前者所得的是遗产，需缴纳遗产税，并在遗产的实际价值范围内承担偿还被保险人

生前所欠债务的责任；后者所得的是保险金，无须缴纳遗产税，也无须偿还被保险

人所欠债务。案例：10岁的张某的父母有1000万资产，由于担心到时要缴纳庞

大的遗产税，于是张某的父母就想把财产在生前转移给张某。

方案一：可在子女未成年的时候，以父母为投保人，子女为被保险人，同时子女为

受益人的方式，投保人寿的生存保险。这样，满期给付保险金归于子女，即为子女

自有财产。

急需一篇关于保险服务的记叙文,最好讲述保险服务人员的感人事迹~-

晚上vuudvfh商务英语论文 jdvdy遗风古道焚骨扬灰的股份获得的地方公开接受德国四单元个多

月关村辅导员公分衣服一关村合法打工的观察观察获得过一个分三个地方一个也

的观后感单元有点诡异地方共和国的双方各位i也饿一天热液额地方也提供的一

个赛一个哦啊一共额偶然纷纷通过遇到过要发给一遇到过所发一个个方法法打工的

观察观察获得过一个分三个地方一个也的观后感单元有点诡异地方共和国的双方

各位i也饿一天热液额地方也提供的一个赛一个哦啊一共额偶然纷纷通过遇到过

要发给一遇到过所发一个个方法法打工的观察观察获得过一个分三个地方一个也

的观后感单元有点诡异地方共和国的双方各位i也饿一天热液额地方也提供的一

个赛一个哦啊一共额偶然纷纷通过遇到过要发给一遇到过所发一个个方法。

敢担当、树标杆,打造优质服务窗口--保险作文

我县开展“敢担当、树标杆”作风建设五大行动，作为一名党员干部，不管身处什么

岗位，无论担任什么职务，笔者认为都应敢担当重实干、树标杆做示范，把勤政为

民的担当和责任扛在肩头，甘于做平凡事，干实在活，永葆敬业之本色。

敢担当、重实干就要勇敢地挑起自己应该挑起的重担，绝不面对问题向后缩、遇到

困难绕着走。十三五奋斗的蓝图已经绘就，清醒地认清自身的责任，勇敢地扛起自

己的担子，脚踏实地一步一个脚印地往前走。

艰难中，也不要灰心丧气，面对问题向后缩问题会越来越多，遇到困难绕着走困难

将越来越难，只有正视问题的人才可能有效解决问题，也只有不怕困难的人才能最

终战胜困难。当标杆、做示范就是要树踏实肯干之风，勤政求真之实。

标杆就要树立在普通群众之前，做群众的标兵和模范。广大党员干部认真学习、自

觉践行，不断增强政治意识、大局意识、责任意识和担当精神。

我们党在不同时期的优秀干部，无不是老老实实做人，踏踏实实做事，清清白白为

官，最终在人民群众中树立了标杆，体现了他们崇高的人民公仆情怀、为官准则和价值取向。现实中，党员干部责任重大，有敬业方能感人，身正方能服人，律己方能带人，廉洁方能聚人。

对于标杆而言，树立好自己的形象、担好自身的责任，这就需要党员干部领会好

“担当”和“标杆”的意义。党员干部树标杆形象就是要敢于坚持原则、勇于承担责任、善于为民服务，这是党员干部最基本的素质，更是树标杆的前提条件。

总之，要增强“敢于担当”的意识，必须树立标杆形象。标杆是担当的底气、担当的根基，只有敢于担当，标杆才能更稳，根基才会更牢。

为助推我县“三区美”建设，实现经济社会转型提供纪律保证。

更多 在线阅览 请访问 https://www.wtabcd.cn/zhishi/list/91_0.html

文章生成doc功能，由[范文网](#)开发