

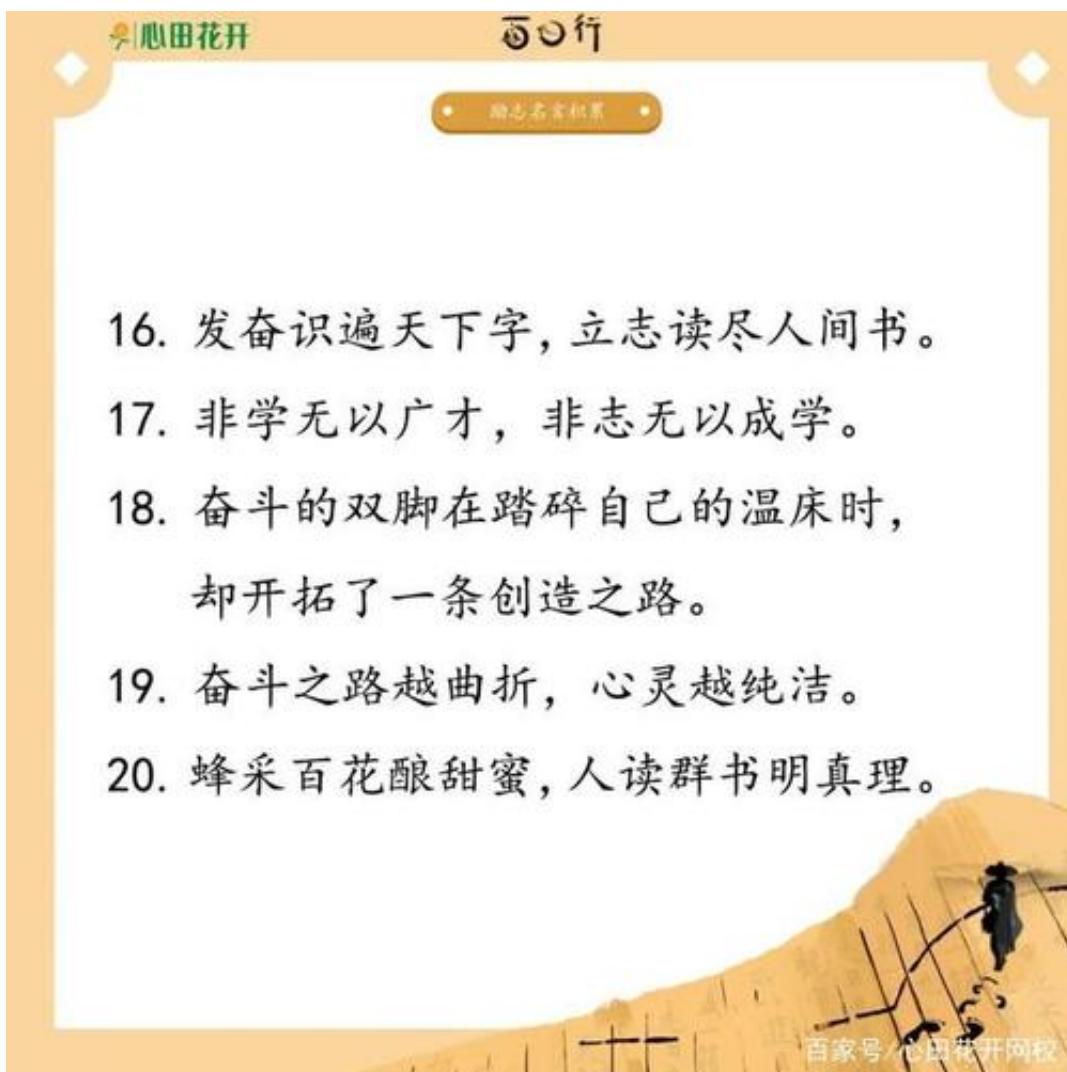
创业失败:原因与出路

作者：有故事的人 来源：范文网 www.wtabcd.cn/fanwen/

本文原地址：<https://www.wtabcd.cn/zhishi/a/169932568928632.html>

范文网，为你加油喝彩！

我终于战胜了自己-名人名言大全摘抄



2023年11月7日发(作者：申请困难补助申请书怎么写)

创业者必须要关注的问题

-----创业失败：原因与出路

此文从另一个视角告诉我们创业者所需要的，弯路和陷阱可以避免，希望对大家有所帮助

一项美国人口统计局的调查指出：34%的企业在创立前两年就死亡，50%的企业存活时间不超过4年，60%的企业不超过6年。《中国企业电子商务IT建设报告》显示国内每天约有10000家网店被迫关门，《经济参考报》报道中称目前淘宝集市店有600多万个卖家，真正赚钱的不足30万个，仅占5%。

创业成功不常见

失败是随处可见

创业之前要关注失败

成功往往各不相同

失败却有共同个性

仅仅关注成功不具有代表性，成功的模式往往不可复制。

一、创业者在创业的时候，一定要静下来好好想一想，我是否输得起，我是否有足够的赌本，如果我们有承担失败的资本和勇气，再考虑创业吧。

二、我们创业的时候我们还要清楚：我们的创业到底是哪一种？概率在小的事情也是会发生的，但是不一定发生在我们身上，我们需要的是增大我们成功的概率，减小失败的概率

1. 理性创业和冲动创业

创业成功学本身就是理性创业，算一卦就去创业当然不靠谱，提倡理性创业。

2. 防御式创业和进攻式创业

大概率有可能创业失败的群体，怎么避免失败？对大部分创业者来说，要不停的防御，大部分的市场、产品、技术，已经有很多企业在做了，大部分创业者是在已经有的市场，做一些跟现有的产品略微不同的产品，或者换一种商业模式，大部分创业者要防御已有的企业，特别是大企业，防御的好，就能避免失败。

3. 有功还是无过

先别想着有功，先想着无过。大部分企业竞争层次并不是追求卓越，而是避免出错，先要避免出错，就能活的更长，你犯的错误比竞争对手少，才能笑到最后。要做无过的创业者，不要做有功的创业者。

三、创业失败的原因

1. 行业选择错误

行业选择是创业的第一关，绝大部分的创业活动问题出在行业选择方面，大部分企业失败倒闭是因为第一关，不是产品、竞争策略等问题。男怕入错行，女怕嫁错郎。行业进入的时机，太早不行，太晚也不行。各个行业最厉害的企业，

往往不是第一个进入市场的企业。而互联网行业周期变化非常快，太晚没有机会。

2. 产品没有聚焦

也就是没有核心竞争力，不能打动消费者。产品决定客户和收入，产品一定有竞争优势。

3. 商业模式存在漏洞

想做的长久，想做的比别的企业好，就需要一个比较好的商业模式，至少做一个没有漏洞的商业模式。收支平衡很重要，不要烧钱

4. 创业团队难以维系

在创业阶段，维系团队，在创业的初期一般是不会有大问题，一旦企业发展了，就会有分歧，有人要上市，有人要套现，有人想并购，有很多团队可以共患难不能共富贵。更可怕的是刚度过蜜月期，企业还没有做大做强，将大未大，但是已经遇到许多困难了，这时候往往团队之间最容易产生分歧，往往企业也分崩离析了。

四、创业成功的四个阶梯

创业成功的阶梯模型

1. 找准行业
2. 找准产品
3. 找准商业模式
4. 团队协作



更多 在线阅览 请访问 https://www.wtabcd.cn/zhishi/list/91_0.html

文章生成doc功能，由[范文网](#)开发